

**O'ZBEKISTON RESPUBLIKASI OLIY VA O'RTA
MAXSUS TA'LIM VAZIRLIGI**

TOSHKENT MOLIYA INSTITUTI

A. Islomov, E. Egamov.

**Iqtisodiy ta'lilotlar tarixi
(o'quv qo'llanma)**

Toshkent 2005

Islomov A., Egamov E. Iqtisodiy ta’limotlar tarixi. O‘quv qo‘llanma. / Toshkent, «IQTISOD-MOLIYA», 2005. 236 bet.

O‘quv qo‘llanmada ko‘zda tutilgan asosiy maqsad turli davrlarda yashab ijod qilgan olim va mutafakkirlarning iqtisodiy fikrlar sohasidagi tarixiy merosi va g‘oyaviy boyliklarini o‘rganishda talabalarga ko‘maklashishdan iborat. Iqtisodiy fanda oldin amal qilib kelgan va hozir amal qilayotgan alohida maktab va yo‘nalishlarning kontseptsiya va nazariyalarini o‘rganish iqtisodiyot nazariyasidan olgan bilimlarni mustahkamlashga va chuqurlashtirishga, mamlakatimizda sodir bo‘layotgan iqtisodiy hodisalarni mustaqil tahlil qilishga va to‘g‘ri xulosa chiqarishga yordam beradi.

Qo‘llanma iqtisodiy ta’limotlar tarixini o‘rganuvchi barcha yo‘nalishdagi talabalarga mo‘ljallangan.

Qo‘llanma Toshkent Moliya instituti qoshidagi Oliy o‘quv yurtlararo ilmiy-uslubiy Kengash majlisida muhokama qilingan va nashrga tavsiya etilgan.

**Taqrizchilar: Sh. Shodmonov-iqtisod fanlari doktori, prof TGIU,
T. Jo‘raev-iqtisod fanlari nomzodi, dotsent TMI**

KIRISH

Iqtisodiy ta’limotlar tarixi iqtisodiy fanlar tizimida alohida o‘rin tutadi. U iqtisodiy nazariyani to‘ldirib borgach, mustaqil fan sifatida iqtisodchi mutaxassislarni tayyorlashda, ularning iqtisodiy bilim, malakasini oshirishda katta rol o‘ynaydi.

Iqtisodiy ta’limotlar tarixi iqtisodiy jarayonlarga bo‘lgan iqtisodiy qarashlar evolyutsiyasi, iqtisodiy g‘oya va nazariyalarning shakllanish va rivojlanish qonuniyatlarini o‘rganadi. Iqtisodiy ta’limotlarning vujudga kelishi va rivojlanishi tahlili yozuv ixtiro etilgan quldorlik davrdan boshlab ijtimoiy taraqqiyotning barcha tarixiy jarayonlarini, barcha tarixiy davrlarni o‘z ichiga oladi.

Iqtisodiy ta’limotlar bilan jamiyat iqtisodiyoti bevosita bog‘liq. Jamiyatning rivojlanishida uning roli juda katta. Iqtisodiy ta’limotlar iqtisodiyotda sodir bo‘ladigan jarayonlarni passiv aks ettirmaydi, balki ularga muayyan ta’sir ko‘rsatish yo‘li bilan ijtimoiy rivojlanishning tezlashishiga yoki sekinlashishiga olib keladi. Hammaga ma’lumki, ko‘pchilik kontseptsiyalar (masalan, yangi klassik yoki keynschilik) davlatlarning iqtisodiy dasturlari asosi hisoblanib kelindi.

Iqtisodiy ta’limotlar tarixiy rivojlanish jarayoniga muvofiq tarzda o‘rganiladi. Shu bilan birga shu narsani qayd qilib o‘tish kerakki, iqtisodiy ta’limotlar tarixi zamonaviylikka yo‘naltirilgan. Bu ko‘rilayotgan muammolarining hozirgi kundagi faolligi bilan ifodalanadi. O‘tgan davr iqtisodiy ta’limotlari tahlili ehtiyojlarni to‘la qondira olmaydi, qolaversa bunday tahlillar faqat tarixiy jarayonlarni o‘rganish uchun amalga oshirilmaydi. Albatta, bugungi kunning dolzarb muammolarini to‘la hal etishda o‘tgan davr iqtisodchilaridan tayyor javob topish qiyin, ammo o‘tgan donishmandlarning fikr-mulohazalari hozirda va kelajak to‘g‘risida to‘g‘ri xulosa chiqarish va yangi g‘oyalarni yaratish uchun imkon beradi. Tarixiy tajriba shunisi bilan ham qimmatlidir. Tarixiy o‘tmishni bilish hozirgi davr ibtidosini yaxshiroq tushunishga yordam beradi.

Iqtisodiy ta’limotlar tarixi bo‘yicha mazkur qo‘llanmada iqtisodiy fikrlarning paydo bo‘lishi va rivojlanishi, o‘rta asr davridagi iqtisodiy fikrlar, ayniqsa sharq Musulmon dunyosidagi iqtisodiy fikrlar ko‘proq ko‘rib chiqildi. Shuningdek, qo‘llanmada klassik iqtisodiy maktab tahlili va G‘arbiy Evropa iqtisodiy fikrlari keng o‘rin oldi.

O‘rganilayotgan mavzularning mohiyatini yaxshiroq tushunish va olgan bilimlarni mustahkamlash maqsadida har bir matndan keyin tayanch iboralari va qo‘llanma oxirida test savollari berildi.

1. Mavzu. QADIMGI DUNYODAGI IQTISODIY TA'LIMOTLAR

1.1. Qadimgi Sharqdagi iqtisodiy fikrlar

Kishilik jamiyatning dastlabki davrlaridan boshlab xo‘jalik yuritish to‘g‘risida u yoki bu ko‘rinishdagi iqtisodiy fikrlar amal qilib kelgan. Lekin o‘sha paytdagi iqtisodiy fikrlar to‘g‘risidagi ma’lumotlar bizning davrimizga etib kelmagan. Chunki ularni avlodlardan-avlodlarga, asrlardan-asrlarga olib o‘tuvchi vosita - yozuv bo‘lmagan. Demak, iqtisodiy fikrlarning paydo bo‘lishi va shakllanishi yozuv bilan bevosita bog‘liq. Yozuv qachon paydo bo‘lgan? Yozuv bundan olti ming yil avval, miloddan to‘rt ming yil oldin o‘sha davrning madaniyat o‘chog‘i hisoblangan Mesopotamiyada ijod qilindi. Qadimgi grek tarixchilari hozirgi Iroqdagi Dajla va Furot daryolarning oralig‘idagi joylarni «Mesopotamiya» deb atagan. Bu grekcha so‘z bo‘lib «ikki daryooralig‘i» ma’nosini bildiradi. Dajla va Furot daryolari hozirgi Turkiya chegarasidan boshlanib sharq tomon oqib Fors ko‘rfasiga quyiladi. Bu ikki daryo atrofidagi joylarning tuprog‘i unumдорли, suvi ko‘p bo‘lib, qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishiga juda qo‘l kelardi. Ayni zamonda ikki daryo vodiysining janubiy qismidagi asosiy mahalliy xalq sumerlar bo‘lib, eng dastlabki yozuvni o‘shalar yaratgan. Dastlabki yozuv ijod qilingandan keyin, Misr va Qadimgi Sharqdagi xalqlar tarix tiliga kira boshladi. Demak, o‘sha davrdan, ya’ni Qadimgi Dunyo - quldorlik davridan boshlab dastlabki iqtisodiy fikrlar shakllana boshladi.

Ko‘xna Vavilioniya iqtisodiy fikrlari

Qadimgi Sharqda ancha rivojlangan davlatlardan biri Vavilioniya bo‘lgan. Unda xususiy mulkchilik va tovar-pul munosabatlari nisbatan tez rivojiana boshladi. Jamiyatdagi kishilar borgan sari ko‘proq tovar ayriboshlashga jalb qilinardi. Ularning ba’zilari sudxo‘rlar to‘riga ilinib, xonavayron bo‘ldi va qullarga aylandi. To‘la huquqli bo‘lmagan (qaram) kishilar qatlaming ancha ko‘payib borishi vujudga kela boshladi. Harbiylar va soliq to‘lovchilardan ajralib qolishga olib keluvchi bunday jarayon davlatni zaiflashtirgan. Jamiatdagi erkin kishilarni sudxo‘rlardan himoya qilish maqsadida (ularning mulkini himoya qilish, savdo, ijara va boshqa shartlarini qonuniy ravishda rasmiylashtirish) xususiy, huquqiy munosabatlarni davlat tartiblashi zarurligi kuchaydi. Davlat bu vazifalarni qonunchilik yo‘li bilan hal qilishga uringan. Bu borada iqtisodiy fikrlar nuqtai nazardan Eshnunn podshoxi qonunlari (m.o. XX asr.) va Xammurapi qonunlari (m.o. XVIII asr.) ancha diqqatga sazovor.

Eshnunn qonunlari matni asosiy mahsulotlarga qat’iy baho o‘rnatishdan boshlanadi: “1 gur (o‘lchov birligi, ba’zi ma’lumotlarda 300, ba’zilarda esa – 252,6 l. teng) arpa (sotilishi kerak) 1 sikel (8,4g) kumushga ... 3 ka (1 ka 0,84 l. teng) birinchi sortli yog‘ (sotilishi kerak) 1 sikel kumushga, 1 sut (5 l., ba’zi ma’lumotlarda – 8,4 l.) va 2 ka kunjut yog‘i (sotilishi kerak) 1 sikel kumushga ...” va boshqalar ko‘rsatilgan. Birinchi paragrafda arpa, yog‘, teri, tuz, mis va boshqalarning kumushdagi narxi o‘rnatilgan (mahsulotlar shunday miqdorda olinishi kerakkii, ularning qiymati 1

siklga teng bo‘lsin); ikkinchi paragrafda har xil turdagи yog‘ning arpadagi narxi ko‘rsatilgan. Demak, asosiy umumekvivalent sifatida arpa bo‘lgan. Buning ustiga ushbu ekvivalentlar o‘rtasida qat’iy muvofiqlik o‘rnatilgan. Birinchi navbatda arpaning kumushda ifodalangan narxining ko‘rsatilishi tasodifiy emas. Qat’iy narxning o‘rnatilishi qonun tuzuvchilarga yollanma va ijara haqi darajasini, jarima miqdorini, foiz normasini, tarbiya uchun to‘lov va boshqalarni aniqlash imkonini beradi. Yillik foiz normasi kumushda 20 % va donda 33 1/3 % tashkil etgan. Shu narsani qayd qilib o‘tish kerakki, Qadimgi Misrda hatto keyingi davrlarda (X-VIII asr m.o.) sudxo‘rlik foiz normasi tez-tez 100 %gacha ko‘tarilib turgan. Eski Vaviloniyadagi uncha ko‘p bo‘lman foiz normasi davlatning nafaqat mamlakat xo‘jaligi hayotiga aralashuvidan dalolat beradi, balki tovar-pul munosabatlarining ancha rivojlanganligini ham aks ettiradi. Qadimgi Misr iqtisodiyoti Yaqin Sharqdagiga nisbatan ancha natural bo‘lgan. Demak, podsho qonunlari tovar-pul munosabatlarining rivojlanishida ijobiy rol o‘ynagan.

Qadimgi Vaviloniyada Xammurapi (m.o. 1792-1750 y.) podsholik qilgan davrda tayyorlangan qonunlar to‘plami ancha obro‘ qozongan. U nafaqat bir qator qadimgi huquq normalarini qayta ishlab chiqqan, balki milodiydan avvalgi XVIII asrga qadar Qadimgi Mesopotamiyada tarkib topgan sotsial-iqtisodiy munosabatlarni ham tartibga solishga harakat qilgan.

Qonun matni kirish qismidan, hozirgi tasniflash bo‘yicha 282 moddani o‘z ichiga olgan asosiy qismidan va xulosadan iborat. Unda xo‘jalik hayotiga oid iqtisodiy fikrlar ham aks ettirilgan. Shu narsa diqqatga sazovorki, bir guruh moddalarda Vavilon fuqarolarining mulkini himoya qilish, ijara, sudxo‘rlik va ishga yollash savollari ko‘rib chiqilgan.

Qonundagi asosiy narsa Vavilon fuqarolarining mulkini himoya qilish yoki shunday sharoit yaratishdan iboratki, unda «kuchlilar kuchsizlarni surib chiqarmasınlar». Bunda asosiy e’tibor saroy, ibodatxona mulkini hamda vavilonlik fuqarolar va davlat xizmatchilarining, birinchi navbatda harbiylarning mulkini himoya qilishga qaratilgan. Xammurapi qonunlariida ularning ulushi (yerlari) sotilishi man etiladi. «Sipoh yoki soliq to‘lovchiga tegishli bo‘lgan dala, uy, bog‘, - deyiladi qonunda, - kumushga sotilishi mumkin emas»,». Bundan tashqari, qonunda aytilishicha, o‘z mamlakati tashqarisida qul sifatida sotib olingen vavilonlik fuqarolar o‘z vataniga qaytgach erkinlikka erishadi.

Qonunda sudxo‘rlar zo‘ravonligiga qarshi qaratilgan moddalar ham mavjud. Hosil kam bo‘lgan paytlarda qarzlarni to‘lash muddatini bir yilga cho‘zishga ruxsat berilgan (qo‘shimcha foiz to‘lovisiz). Xammurapi qonunlarida sudxo‘rlar o‘z xolicha, qarzdorlarning ruxsatisiz qarz evaziga ularning hosilini tortib olishi man etilgan. Ular qat’iy ravishda puldagi (20%) va natural shakldagi (33 1/3 %) foiz normasini aniq belgilab bergen.

Xammurapi kodeksida tutqunlarga nisbatan yomon munosabatda bo‘lgani uchun sudxo‘rlarni hatto jazolash (shu jumladan qonuniy yo‘l bilan ham) ko‘zda tutilgan. Sudxo‘rlikning keng rivojlanishiga to‘sinqlik qiluvchi asosiy omillardan biri qarzdorlik uchun qullik muxlatining uch yil bilan cheklanishidir (to‘rtinchi yili unga erkinlik berilishi lozim bo‘lgan). Biroq sudxo‘rlikka qarshi qonunchilikda izchillik

bo‘lмаган. Xусusan, qарздорни озод етishда uni ishlab чиқарish yoki yashash vositalari bilan ta’mинlash nazarda tutilmagan. Hech qандай vositasi bo‘lмагач, ozod qилинган qарздор yана qaytib sudxo‘rga murojaat qilishga majbur bulgan.

Xammurapi qонунларida yollanma munosabatlarni tartibga solishga katta e’tibor berilgan . Uning juda ko‘p turdagи shakllari ko‘rib chiqilgan bo‘lib, hatto yollanma mehnat uchun to‘lov miqdori ham aniq qilib ko‘rsatib berilgan.

Asosiy maqsad ishlab чиқарishni, birinchi navbatda, qishloq xo‘jaligini rivojlantirishni qo‘llab-quvvatlash, mehnatsiz daromad topishga qarshi kurashish bo‘lgan. Umuman, xususiy mulkchilik, shu jumladan erga bo‘lgan xususiy mulkchilik tan olingan. Birovning xususiy mulkiga ko‘z olaytirgan, unga zarar etkazganlar iqtisodiy jihatdan jazolangan.

Shunday qilib, eski Vavilon podsholigi qонунларida davlat tartiblashining va aholi iqtisodiy faoliyatini nazorat qilishning turli shakllari ko‘zda tutilgan. Ular real iqtisodiy jarayonlarga, tovar-pul munosabatlarini rivojlanishiga, fuqarolar mulkini himoya qilishga o‘zining ijobiylarini ko‘rsatdi. Shu bilan birga bu qонунлар Osiyodagi boshqa mamlakatlarda iqtisodiy fikrlarning rivojlanishida katta rol o‘ynaydi.

«Avesto»dagi iqtisodiy fikrlari

«Eng mo‘tabar, qadimgi qo‘lyozmamiz «Avesto»ning yaratilganiga 3000 yil bo‘lyapti. Bu nodir kitob bundan XXX asr muqaddam ikki daryooralig‘ida, mana shu zaminda umrguzaronlik qilgan ajdodlarimizning biz avlodlariga qoldirgan ma’naviy, tarixiy merosidir. «Avesto» ayni zamonda bu qadim o‘lkada buyuk davlat, buyuk ma’naviyat, buyuk madaniyat bo‘lganidan guvohlik beruvchi tarixiy hujjatdirki, uni hech kim inkor etolmaydi».

Islom Karimov

Qadimgi Markaziy Osiyo xalqlari (ajdodlarimiz) miloddan ancha ilgari rivoj topgan. Buni dunyodagi eng qadimiylardan biri - Zardushtiylik dinining muqaddas kitobi hisoblangan «Avesto» ham isbotlaydi. Olingan ma’lumotlarda «Avesto» kitobining muallifi Zardusht (m. o. 589-512 y.) bo‘lganligi qayd etiladi. U Markaziy Osiyohududida faoliyat ko‘rsatgan ilohiyatchi, faylasuf, shoir va tabiatshunos olim bo‘lgan.

«Avesto» boshidan oxirigacha yer yuzida adolat qaror topishi uchun kishilarning rangidan, tilidagi va urf-odatlaridagi farqlaridan qat’iy nazar ularning ro‘shnoli hayoti uchun kurashuvchi jasur, halol, pok insonlarni shakllantirish va tarbiyalash g‘oyasi bilan sug‘orilgan. Unda xalqlarning qadimgi davrdagi ijtimoiy-iqtisodiy hayoti, diniy qarashlari, olam to‘g‘risidagi tasavvurlari, urf-odatlari, ma’naviy madaniyatlar o‘z aksini topgan. «Avesto»da Yer dumaloq shaklda yaratilganligi, uning atrofi okeanlar bilan o‘ralganligi haqida yozilgan. Unda 16 mamlakatning nomi ko‘rsatilgan bo‘lib, ulardan to‘qqiztasi (masalan, Sug‘diyona, Marg‘iyona, Nisoya, Gurgon, Varana va boshqalar) Markaziy Osiyohududiga joylashgan.

«Avesto» shakllanishi davrida kishilik jamiyati ilgarilab rivojlana bordi. Ko‘chmanchilikka asoslangan Markaziy Osiyoda eski turmush tarzi o‘rnini o‘troq yashash egallay boshladi, sug‘oriladigan dehqonchilik, chorvachilik, hunarmandchilik borgan sari taraqqiy etdi. Yangi-yangi shaharlar, obod qishloqlarning paydo bo‘lishi o‘troq yashash turmush tarzining afzalliklarini ko‘rsata bordi. Ana shu o‘troqlik turmush tarzining odamlarga benihoya kulfatlar keltirayotgan ko‘chmanchilikka asoslangan turmush tarziga nisbatan afzalliklarini ko‘rsatib berishda «Avesto»ning ahamiyati kattadir.

«Avesto»da «... yerga yaxshi, sog‘lom urug‘lar sepishdan ortiq savob ish yo‘q...» deb, xalq xo‘jaligi sohasida dehqonchilikning muhim ahamiyat kasb etishi ko‘rsatib beriladi. «Olam go‘zalligi dehqondan, dehqonchilikdan, kimki yerga urug‘ qadabdkisi, u odamiylikka iymon keltiradi, yagona shu yo‘lgina haqiqat bo‘lib, qolgani sarobdir», deyiladi unda. Qo‘riq va bo‘z yerlarni o‘zlashtirish, uni jamoa o‘rtasida adolatli taqsimlash eng savobli ishlardan hisoblangan. Asarda oziq-ovqat tayyorlash, uy xayvonlarini va chorva mollarini ko‘paytirishga ham alohida e’tibor berilgan.

«Avesto»da yer, suv, havoni bulg‘ash, ifloslantirish og‘ir gunoh hisoblanadi. Bunday ibratli tasdiqlash bugungi avlodlarni ham tabiatga, atrof muhitga vaxshiyona munosabatda bo‘lmaslikka chorlaydi.

Kitobda ijtimoiy-iqtisodiy muammolar aks ettirilgan holda shunday deyiladi: «Yomon ovqatlangan xalq na yaxshi, kuchli ishlovchilarga va na sog‘lom baquvvat bolalarga ega bo‘ladi... Yomon ovqatlanishdan odob-ahloq ham aynib ketadi. Agar non mo‘l-ko‘l bo‘lsa, muqaddas so‘zlar ham yaxshi qabul qilinadi». Bu yerda biz sog‘lom avlod to‘g‘risida, iqtisodiy va madaniy, ma’naviy yuksalish o‘rtasida o‘zaro bog‘liqlik mavjudligi to‘g‘risida fikr yuritilganligini ko‘ramiz. O‘scha davrda aytilgan bunday fikrlar, ajdodlarimiz Qadimgi Dunyomadaniyatida yuqori yutiqlarga erishganligidan dalolat beradi.

Bu noyob kitobda patriarxal urug‘ jamoasi haqida, uning tugatilishi davrida iqtisodiy tengsizlik, sinfiy tabaqalanish haqida qimmatli ma’lumotlar beriladi. Demak, «Avesto» miloddan avvalgi IX-VII asrlar ijtimoiy-iqtisodiy, siyosiy, madaniy, ma’naviy hayot haqida g‘oyat muhim ma’lumotlar beruvchi xalqimizning merosiy boyligidir.

«Artxashastra» ta’limoti

Qadimgi Hindiston xo‘jaligi, ijtimoiy tuzumi va iqtisodiy fikrlarini o‘rganishning asosiy manbai bo‘lib «Artxashastra» asari hisoblanadi (m.o. IV asr oxiri). Uni podsho Chandraguptining maslaxatchisi Kautilya yozgan deb taxmin qilinadi. Bu atoqli asar 15 kitobdan iborat bo‘lib, «artxa» so‘zi - foyda, moddiy manfaat, «shastra» - ilm, ilmiy asar ma’nosini bildiradi.

Birinchi kitobda podshoning turmush tarzi to‘g‘risida ko‘rsatmalar berilgan, ikkinchisi turli davlat idoralarining rahbarlari faoliyatiga bag‘ishlangan, uchinchi va to‘rtinchisida sud va jinoyatchilarni jazolash savollari ko‘rib chiqilgan, so‘ngra tashqi siyosat usullari to‘g‘risida, maxfiy xizmat to‘g‘risida, armiyani tashkil qilish va shu kabilar to‘g‘risida so‘z yuritiladi.

«Artxashastra»ning eng boshidayoq podsho to‘rtta «ilmni» bilishi zarurligi to‘g‘risida fikr yuritiladi. Uning bittasi iqtisodiyot hisoblanadi. «Iqtisodiyot» (ekonomika) dehqonchilik, chorvachilik va savdo sifatida ko‘riladi. Mamlakatda qishloq xo‘jaligi, eng avvalo dehqonchilik asosiy soha hisoblangan. «Artxashastra»da aytilishicha davlat yangi mintaqalarni tashkil etish va odamlarni u yergarga o‘rnashtirish ishlarini amalga oshirishi kerak. Yangi ko‘chib kelganlarga yer soliq to‘lash sharti bilan shaxsiy foydalanishga berilgan. Dehqon, xunarmand mehnati va savdo faoliyati davlat uchun boylik yaratadi. Shuning uchun davlatning siyosati yerni emas, balki odamlarni himoya qilishi kerak. «Davlatning kuchi, - deyiladi asarda, - odamlardan tashkil topgan. Odam yashamaydigan yer esa, naslsiz sigirga o‘xshaydi - undan na sut sog‘ib olib bo‘ladi».

«Artxashastra»da davlatning manfaatini ko‘zlagan holda, xo‘jalikni yaxshi tashkil qilishga alohida e’tibor beriladi. Kim o‘z yerini ishlatmasa yoki yomon

ishlasa uning yerini tortib olish va yaxshi ishlaydigan xo‘jayinlarga berish tavsiya etiladi.

Davlat bozor bahosini tartibga solib turishning chora-tadbirlarini ko‘rib chiqishi lozim. Bahoning mavsumga qarab tebranib turishini bartaraf etish uchun, davlatning kerak paytda muomalaga chiqaradigan tovar zahirasi bo‘lishi kerak. Bu bilan tovarlar bahosi barqarorligini ta’minlashga erishiladi.

«Artxashastra»da irrigatsiya ishlarini yaxshilash ham nazarda tutilgan. «Sug‘orish sistemalarini qurish, - deyiladi unda,- hosilning manbai hisoblanadi...» Sug‘orish sistemasiga etkazilgan har qanday zarar uchun og‘ir jazo, hatto o‘limga mahkum etish tavsiya etiladi.

«Artxashastra»da davlatning moliya muammolarini echishga katta ahamiyat beriladi. Davlatning daromadlari davlat xo‘jaliklari foydasidan, har turli soliq va boj to‘lovlaridan tashkil topgan. Xarajatlar qismiga kelsak, davlat sanoatni, savdoni rivojlantirishga, jamoa ishlariga mablag‘ ajratib kelgan. Davlat xo‘jaligi va soliq tizimi bilan bog‘liq bo‘lgan moliya idoralarining to‘g‘ri ishlashi uchun, «Artxashastra»da aytilishicha, daromad va xarajatlarning qat’iy hisob-kitob xujjatlari olib borilish zarur. Podsho xazinani o‘g‘irlovchi chinovniklarni bartaraf etishi kerak. Ammo bu yerdagi o‘g‘irlilikni aniqlash juda qiyin bo‘lgan. «Artxashastra» xazina mulkini o‘g‘irlashning 40 xil usulini ko‘rsatib beradi va ayyor chinovnikning xiylasini bilishdan ko‘ra, osmondagи qushning yo‘lini aniqlash osonligini qayd qilib o‘tadi. «Suvda suzib yurgan baliq, o‘sha suvdan ichayaptimi yo‘qmi bilib bo‘lmaganidek, ishga berkitilgan chinovnik mulkni o‘zlashtirayaptimi yo‘qmi aniqlab bo‘lmaydi», deyiladi asarda. Shu boisdan suiste’mol qilishning har xil usullarini o‘rganib olmasdan avval, chinovniklarni tez-tez o‘zgartirib turish tavsiya etiladi.

Iqtisodiy siyosat sohasida «Artxashastra», podshoni ishlab chiqarish kuchlarini rivojlantirishga, narx-navoni tartiblashga, davlat byudjeti aktiv balansini saqlashga - «daromadlarni ko‘paytirish va xarajatlarni kamaytirishga» dav’at etadi. Qadimgi Hindistonning bu atoqli asari nafaqat ijtimoiy rivojlanishning ancha yuqori darajasini, balki Qadimgi Hindiston iqtisodiy fikrlarining xarakterli belgilarini ham ko‘rsatib berdi.

Qadimgi Xitoy iqtisodiy g‘oyalari

Qadimgi Xitoy mutafakkirlari ichida Konfutsiy (m.o. 551-479 y.) alohida o‘rin tutadi. Konfutsiyning fikrlari uning shogirdlari yozib qoldirgan «Lun Yuy» («Suhbat va muloxaza») to‘plamida aks ettirilgan. Uning fikricha mehnat ham kishilarning, ham davlatning boyligini ko‘paytiradi. Konfutsiy «buyuk jamoa mulki» (dehqonlar jamoasi mulki) va xususiy egalik (quldorlar mulki)ni farqlaydi, ikkinchisini ko‘proq qo‘llaydi. Bu yerda u xususiy mulkni xo‘jalik yuritishda ustun qo‘yadi. Konfutsiy aqliy mehnat bilan jismoniy mehnat farqini qo‘rsatib, aqliy mehnat bilan «yuqori» tabaqali kishilar, jismoniy mehnat bilan esa, asosiy qismi qullardan iborat bo‘lgan, «oddiy» kishilar shug‘ullanadi deb qayd qilib o‘tadi.

Konfutsiy ta'limotiga ko'ra, bilimdon xukmdor - u «xalqning otasi», «to'g'ri amal qilishning» va boylikni ancha tekis taqsimlashning kafolati. Uning tasdiqlashicha, Alloh va tabiat tomonidan jamiyat toifalarga ajratilgan, ammo shu bilan birga u har bir odamni ma'naviy yuksalishga da'vat etgan, kattalarga bo'lган xurmat qoidalari to'g'risida, farzandlik burch to'g'risida, aka-ukalar o'rtasidagi do'stlik to'g'risida qimmatli fikrlarni ilgari surgan. Konfutsiy ta'limotidan shu narsani ko'rish mumkinki, agar reglamentlashtirilgan patriarxal munosabatlarda ustalik bilan xo'jalik yuritilsa «xalqda hamma narsa muhayyo bo'ladi».

Xitoyda milodiydan oldingi IV-III asrlarda mualliflar birgaligida yozilgan asar «Guan-tszi» g'oyalari keng tarqalgan. Bu asarda ilgari surilgan ba'zi masalalar, garchi ular ziddiyatli bo'lsada, bugungi kunda ham diqqatga sazovor. Masalan, asarda oltin marvarid alohida boylik sifatida ko'rilmaydi; bunday boylik deb eng avvalo moddiy ne'matlar (tovar) e'tirof etiladi. Asarda ko'rsatilishicha, bir tomondan, «oltin davlat resurslarini hisoblash o'chovi hisoblanadi», ikkinchi tomondan, u «xalq ommasi uchun muomala vositasi bo'lib xizmat qiladi». Asarda barqaror iqtisodiy rivojlanishning zarurligi to'g'risida aniq fikr yuritiladi va qaerda nonning narxi tartiblanib turilsa, o'sha yerda tinchlik, osoyishtalik bo'ladi, deb qayd etiladi. Iqtisodiyotni tartiblab turish uchun, asar mualliflari davlatning don zaxiralarini tashkil etishni, yer egalariga imtiyozli kredit berishni, temir va tuzga bo'lган to'g'ri soliqlarni egri soliqlar bilan almashtirish, ya'ni ulardan foydalanib ishlab chiqariladigan tovarlarga bo'lган soliqni kengaytirishni tavsiya etadilar. «Guyan-tszi» mualliflari «davlatni boy, xalqni mamnun» holda ko'rishni xoxlaganlar. Asarda yer va suvlarni davlat ihtiiyoriga o'tkazish, ulardan daromad olish yo'lida foydalanish, baholarni tartibga solish va boshqa hozirgi kunda ham e'tiborga moliq iqtisodiy g'oyalari ilgari surilgan.

1.2. Antik dunyodagi iqtisodiy fikrlar

Qadimgi Gretsya: Ksenofont va Platon iqtisodiy qarashlari

Iqtisodiy fikrlar qadimgi Gretsiyada yana ham rivojlantirildi. Ksenofont, Platon, Aristotel asarlarida iqtisodiy muammolar maxsus tadqiqot ob'ektiga aylandi. Buni Sokratning shogirdi, Platonning zamondoshi Ksenofont (m.o. 430-355 y.) asarlarida yaqqol ko'rish mumkin. Uning ko'p sonli asarlari ichida «Daromadlar to'g'risida» va «Ekonomikos» (xo'jalik to'g'risida ta'lif) maxsus iqtisodiy asarlari alohida ahamiyatga ega.

Ksenofont «Daromadlar to'g'risida» asarida Afina davlatining iqtisodiy holatini tahlil qilib uni yaxshilashning uch yo'lini tavsiya etadi:

- 1) Xorijiy kishilardan olinadigan soliqni ko'paytirish, ularning Afinaga kelishini rag'batlantirish;
- 2) Kumush qazib olishni kengaytirish;
- 3) Qullar savdosini tashkil etish.

«Ekonomikos» asarida, hamda Ksenofontning alohida mulohazalarida quidorlik xo'jaligi iqtisodiyotiga tavsifnomasi beriladi.

Ksenofont qishloq xo'jaligini xalq xo'jaligining eng asosiy tarmog'i deb hisoblagan. «Qishloq xo'jaligi rivojlansa, - deb yozadi u, - boshqa faoliyat turlari ham rivojlanadi. Agar dehqonchilik pasaysa, u holda uning bilan birga suv va qurg'oqlikdagi barcha boshqa sanoat faoliyati tarmoqlari halok bo'ladi».

Ksenofont iqtisodiy fikrlar tarixga birinchilardan bo'lib mehnat taqsimotini tahlil qilgan olim sifatida kirib keldi. U o'zining «Kiropediya» asarida shunday yozadi: «Kichkina shaharlarda bitta ustaning o'zi yotoq joy, eshik, plug, stol yasaydi, ko'pincha o'sha odamning o'zi uy ham quradi... Albatta, bunday har xil hunar bilan shug'ullanuvchi odam, hammasini bir xilda yaxshi tayyorlashi mumkin emas. Aksincha, yirik shaharlarda har bir buyumga ko'pchilikning ehtiyoj sezishi tufayli, har bir ustaga o'zini boqish uchun bitta hunar etarli. Ko'p joylarda o'sha hunarning hatto bir qismi ham kifoya: masalan, bir usta erkaklarning oyoq-kiyimini tikadi, boshqasi esa - xotinlarning. Ba'zida esa odam faqat boshmoq uchun yarim mahsulot tayyorlab, boshqasi - charm kesib, uchinchi biri bichib berib, to'rtinchisi esa - ularning hammasini birlashtirib tikib xayot kechirish uchun xaq topadi. O'z-o'zidan ma'lumki, kim muayyan cheklangan ish turi bilan shug'ullansa, o'sha uni eng yaxshi qilib bajarishga qodir».

Har qanday tovarning ikki yoqlama xarakterini, ya'ni uning foydalilagini va almashuv qobiliyatini birinchilardan bo'lib tushingan ham Ksenofont hisoblanadi. Bundan tashqari, natural-xo'jalik kontseptsiyasi tarafdori va shunga ko'ra sudxo'rlikka qarshi bo'lganiga qaramay, u pulning zarurligi va foydalilagini tan olgan va unga xos bo'lgan muomala vositasi va jamg'arish vositasi funktsiyalarini ko'rsatib bergen.

Natural-xo'jalik kontseptsiyasi grek mutafakkiri Platonning (m.o. 427-347 y.) iqtisodiy qarashlari uchun ham xarakterli bo'lgan. Bu uning «Davlat» va «Qonunlar» asarlarida o'z aksini topgan. Birinchisida ideal davlat tuzumi loyihasi shakllantirilgan

bo'lsa, ikkinchisida real haqiqatga ancha yaqin davlat tasvirlangan. Platon «Davlat» asarida ideal ijtimoiy tuzum nazariyasini yaratib, iqtisodiy ta'limotlar tarixiga katta hissa qo'shdi. Mazkur asarda ijtmoy manfaatlarni himoya qilishda oqsuyaklarning roliga yuqori baho beriladi, negaki faylasuflarni o'z tarkibiga kirituvchi bu toifa boshqa bir toifa - harbiylar (armiya) bilan birga, davlatning boshqaruv apparatini tashkil etgach, olimning fikriga ko'ra, butun jamiyatni boshqaradi. Bunda faylasuflar ham, harbiylar ham xech qanday mulkga egalik qilmaydilar (davlat manfaatlari yo'lida chalg'ib ketmaslik uchun); ularning moddiy ta'minotini tekischilik printsipi asosida davlat o'z zimmasiga oladi. Barcha xo'jalik ishlari, shu jumladan mulkka egalik qilish, uni tasarruf etish ideal davlatdagi uchinchi toifa hisoblangan-yer egalari, savdogarlar va hunarmandlar zimmasiga yuklanadi. Qullar - erkin fuqarolar mulki, va shuning uchun «Davlat» muallifi tomonidan ular hech bir toifaga kiritilmadi.

«Qonunlar» asarida Platon boshqa bir loyihani tavsiya etadi va unda davlat ta'minotida bo'lgan, ya'ni yuqori toifali «fuqarolarning» moddiy ta'minoti to'g'risidagi oldin ilgari surilgan g'oyalar rivojlantirilgan. Bu yerda faylasuf tekischilik printsipdagi jamiyat tuzilishining ayrim sotsial-iqtisodiy elementlarning tavsifini boshqalardan oldin ko'ra bilgan. Xususan, barcha fuqarolar, Platon fikricha, ideal davlatda (qur'a bo'yicha) uy-joy, yer olishlari mumkin. Buning ustiga yer faqat unga egalik qilish va undan foydalanish huquqi bilan (ya'ni to'la bo'limgan mulk huquqi) berilgan bo'lsa ham, uni olgan kishi keyinchalik bolalarining biriga aynan shu shart bilan meros qoldirish imkoniyatiga ega bo'lgan. Fuqarolar umumiyligining qimmati to'rt martadan ko'p farq qilmasligi kerak.

Platonning har ikkala loyihasida o'xshashlik mavjud: davlatni boshqaruv apparati (birinchi loyihsada) va fuqarolar (ikkinci loyihsada) oltin va kumushga ega bo'lishlari va sudxo'rlik bilan shug'ullanishlari mumkin emas. U xuddi Ksenofontga o'xshab, dehqonchilikni iqtisodiyotdagi asosiy tarmoq deb hisobladi, hunarmandchilik va savdoni jamiyatda uncha e'tiborli bo'limgan mashg'ulotlar turiga kiritdi.

Antik iqtisodiy fikrlar tarixida Platon birinchilardan bo'lib bahoning asosi va darajasi to'g'risidagi savolni o'rtaga tashladi. Uning fikricha baho davlat hokimiyyati tomonidan tartibga solinib turilishi kerak, bundan tashqari, asos qilib shunday baho olinishi kerakki, u o'rtacha foyda olishni ta'minlasin.

Aristotelning iqtisodiy qarashlari

Antik dunyodagi iqtisodiy fikrlarning yirik namoyondalaridan biri Aristotel (m. o. 384-322 y.) hisoblanadi. O'z mamlakatida shakllangan natural-xo'jalik munosabatlarini himoya qilgan bu qadimgi grek mutafakkiri boshqa zamondoshlariga qaraganda iqtisodiy muammolarga chuqurroq kirib borishga muvaffaq bo'lgan. Uning iqtisodiy savollar bo'yicha fikr yuritgan asosiy asarlari «Nikomaxova etikasi» va «Siyosat» hisoblanadi. Bu yerda Aristotel, xuddi Platonga o'xshab, ideal davlat loyihasini ilgari suradi. Aristotel loyihasining o'ziga xosligi shundan iboratki, unda xo'jalik va kishilar faoliyatining barcha turlari (mayli u: erkin fuqarolar bajaradigan

boshqaruv-nazorat funktsiyasi bo'lsin, yoki yer egalari, chorvador, xunarmandlar, savdogarlar bo'lsin) har bir toifa yashash vositalaridan foydalanishi va boylik topishi nuqtai nazardan tahlil qilinadi. Shu yerda Aristotel boylik topish va ehtiyojlarni qondirish usullari to'g'risida fikr yuritib, iqtisodiyot (ekonomika) va xrematistika tushunchalari farqini ajratib ko'rsatib beradi.

Ekonomika, Aristotel tushunchasi bo'yicha - bu eng avvalo dehqonchilikdagi kishilarning hamda hunarmandchilik va mayda savdo bilan band bo'lganlarning asosiy va sharaflı faoliyatidir. Uning maqsadi - insonning eng muhim ehtiyojlarini qondirish hisoblanadi, va shuning uchun unga davlat g'amxo'rlik qilishi kerak.

Xrematistika - bu yirik savdo yo'li bilan boylik orttirish mahoratidir. Aristotelning qayd qilib o'tishicha, bunday boylik orttirish maqsadiga erishishning cheki bo'lmaydi. Bunday maqsad - boylik va pul topishdir. (Shu boisdan uning chegarasi yo'q). Ekonomikadan farqli ravishda, xrematistika zarur hisoblanmaydi va tabiat qonunlariga zid deb ko'rsatiladi. Shunday kelib chiqqan holda, Aristotelning xitob qilishicha, «ekonomika maqtovga sazovor», xrematistika esa - «tanbehga».

Qadimgi grek mutafakkirlarining ekonomika va xrematistikaga bo'lgan bunday munosabati, uning natural xo'jalik mavqedasi bo'lganligini yaqqol ko'rsatib turibdi.

Aristotel o'zining ekonomika va xrematistika kontseptsiyasi doirasida quldorik davlat tuzilishini ideallashtirib, xo'jalik xayotining eng muhim elementlarini sun'iy ravishda «soddalashtirdi». Masalan, Aristotel fikri bo'yicha «haqiqatdan ham narsalar shu qadar turli-tumanki, ularni tenglashtirib (taqqoslab) bo'lmaydi». Shunga ko'ra xulosa qilinadi: «5 qo'ndoq = 1 uyga», chunki ularni taqqoslash faqat go'yoki pul tufayli amalga oshirilishi «Kundalik hayotdagi» ancha qulay tovar sifatidagi pulning o'zi esa olimning fikricha, stixiyali ravishda emas, balki odamlar o'rtasidagi kelishuv natijasida kelib chiqqan, va uni (pulni) «iste'molga yaroqsiz» qilib qo'yish «bizning ixtiyorimizda».

Aristotelning ekonomika va xrematistika kontseptsiyasi «kamchiligiga» ayrboshlashning ikki yoqlama tavsifini ham kiritish mumkin. Bu yerda gap shundan iboratki, bir joyda ayrboshlash ehtiyojni qondirishda asosiy akt sifatida ko'riladi va tovarning iste'mol qiymatini iqtisodiyot sohasining kategoriyasi sifatida talqin qilish imkonini beradi, ikkinchi bir joyda - aksincha, ayrboshlash boylik orttirish sifatida qaraladi va tovarning almashuv qiymatini xrematistika sohasining kategoriyasi deyishga asos bo'la oladi.

Nihoyat, shu kontseptsiya nuqtai nazardan Aristotel savdo shakllari evolyutsiyasi bosqichlarini va pul muomalasini bir yoqlama tahlil qilib, o'zining yirik savdoga va ssuda operatsiyasiga salbiy munosabatda ekanligini namoyon etdi. Xususan, to'g'ridan-to'g'ri tovar ayrboshlash va pul vositasi orqali tovar ayrboshlash kabi savdoning dastlabki shakllarini u ekonomika sohasiga kiritadi, savdo kapitalining harakatini esa, ya'ni tovar ayrboshlash jarayonida dastlabki avanslangan pulni ko'payishini, xrematistika sohasiga kiritadi. Xuddi shunga o'xhash, Aristotel pul muomalasi shaklini tadqiqot qiladi va pulning qiymat o'lchovi va muomala vositasini aks ettirishini - ekonomika sohasiga, pulning foydani ko'paytirish vositasi sifatida ishlatalishini esa xrematistika sohasiga kiritadi.

Qadimgi Rimdagagi iqtisodiy qarashlar

Rimning yirik siyosiy arbobi va yozuvchisi Mark Portsiy Katon Starshiy (m.o. 234-149 y.) o‘zining «Dehqonchilik to‘g‘risida» asarida qishloq xo‘jaligini halq xo‘jaligidagi asosiy tarmoq deb hisoblaydi. Katon dehqonchilikni tashkil qilishning eng qulay usulini qo‘llashga, qishloq xo‘jaligi mahsulotlarini sotishni tashkil qilishga katta e’tibor berdi. U faqat ortiqcha mahsulotni sotish, xo‘jalikda ishlab chiqarish mumkin bo‘lmagan narsalarni esa sotib olish zarurligi to‘g‘risida fikr yuritdi. Eng foydali mahsulot deb olif yog‘ini hisoblagan. Katon savdogarlar va sudxo‘rlar faoliyatiga salbiy munosabatda bo‘lgan.

Katon tovar qiymatidan ortiqchasini foyda deb bilgan va qiymatni to‘la ravishda ishlab chiqarish xarajatlariga kiritgan. Masalan, uningcha, barcha «qiymat o‘zagini» material sarflari, usta va yordamchilarga to‘lanadigan haq tashkil etadi.

Atoqli Rim yozo‘vchisi va olim Mark Terentsiy Varron (m.o. 116-27 y.) xalq xo‘jaligida dehqonchilik va chorvachilikni asosiy tarmoq hisobladi. U «Qishloq xo‘jaligi to‘g‘risida» degan asarida o‘zining iqtisodiy qarashlarini bayon etdi. U chorvachilikga katta e’tibor berib, bozor sharoitida uni eng foydali tarmoq deb bildi. Bunday xulosa qilishning asosiy sababi shundaki, o‘scha davrda Italiyada don arzon bo‘lgan, chunki u chet o‘lkalarda ancha ko‘p miqdorda olib kelinar edi, chorvachilik daromadi esa yuqori bo‘lgan. Shu bilan birga Varron, har bir xo‘jalikning o‘zini-o‘zi ta’minlashi tarafdoi bo‘lgan, bozor uchun qishloq xo‘jaligi mahsulotlarini ishlab chiqarishni rivojlantirishga esa uncha e’tibor bermagan. Bundan iqtisodiy taraqqiyotda bozorning rolini Varron yaxshi tushunmaganini ko‘rish mumkin.

Rim yozuvchisi Yuniy Moderat Kolumella (1 asr m.o.) «Qishloq xo‘jaligi to‘g‘risida» degan kitobida inqiroz va kolonatning (yirik yer egalari bilan bevosita ishlab chiqaruvchilar -kolonlar o‘rtasidagi ishlab chiqarish munosabatlari shakli) rivojlanishi davridagi Rim qishloq xo‘jaligiga tavsif beradi. Uning fikricha, qullar yerni yaxshi ishlatmaydilar, yerdan yuqori hosil olish uchun qayg‘urmaydilar. Kolumella urug‘ni sepishdan boshlab to hosilni yig‘ib olishgacha bo‘lgan davrda qullar isrofgarchilik qilishini, yaxshi ishlamasligini, o‘g‘rilik qilishini va pirovard natijada donni qabul qilishda uning miqdorini hisob daftarida noto‘g‘ri ko‘rsatishini aytib berdi. U qullar mehnatidan ko‘ra erkin mayda ishlab chiqaruvchilar mehnatining afzalligini isbotlab berdi. Qullarning imkon boricha yerni ishlamaslikka intilishini ko‘rgan Kolumella, bunday yerlarni erkin kolonlarga bo‘lib berish, mayda tovar ishlab chiqarishga o‘tish zarurligi to‘g‘risida fikr yuritadi. Bunday fikrning yuritilishi, Kolumellaning ishlab chiqarishni rivojlantirish savollarini nisbatan to‘g‘ri tushinganligidan dalolat beradi.

Respublika davridagi Qadimgi Rimning jiddiy iqtisodiy muammolaridan biri yerga bo‘lgan mulkchilikning oqsuyak patritsiylar qo‘lida to‘planuvi va italiyalik ko‘pchilik dehqonlarning yerdan mahrum bo‘lishi hisoblanadi. Xonavayron bo‘lgan mayda dehqonlarni aka-uka Tiberiy (m.o. 162-133 y.) va Gay (m.o. 153-121 y.) Grakxlar himoya qilib chiqishdi. Paritsiyarning yer mulkini cheklash va agrar masalalarini echish maqsadida Tiberiy Grakx m.o. 133 y. qonun qabul qilishni taklif qilib chiqdi. Bu qonunga muvofiq rimlik fuqarolarga davlatning xaydaladigan

yeridan 500 yuger (125 hektar)gacha ijara olish ruxsat etilgan. Bundan tashqari bir oila 1000 yugerdan oshiq yerga egalik qilishi man etilgan. Barcha ortiqcha yerlar davlat ixtiyorida bo‘lgan va yerga muxtojlarga avlodlariga qoldirish va uncha ko‘p bo‘lmasoliq to‘lash sharti bilan 30 yugerdan bo‘lib berilgan.

Tiberiy Grakxning agrar loyihasi qisman amalga oshirildi va natijada o‘n minglab dehqonlar yer olishga muvaffaq bo‘ldilar. Tiberiy Grakx ataylab o‘ldirilgandan keyin, uning ishini ukasi Gay Grakx davom ettirdi. Dehqonlarga yer berish qaytadan boshlandi hamda shaharlik kambag‘allarga davlat xazinasidan past bahoda don sotish to‘g‘risida qonun qabul qilindi. Grakxlarning islohoti mayda dehqon yer egaligi mavqeini quchaytirish va aholi kambag‘allashuvining oldini olishga qaratilgan edi. Islohot ancha muvaffaqiyatli bo‘ldi va hatto Gay Grakx o‘limidan keyin ham konservatorlar muxtojlarni yer bilan ta’minlash to‘g‘risidagi qonunni bekor qila olmadilar.

Mark Tulliy Tsitseron (m.o.106-43 y.) taniqli davlat arbobi va mashhur notiq. U yashagan davrda davlat ancha markazlashgan bo‘lib, savdo-sotiq rivojlandi, so‘dxo‘rlik boylik manbaiga aylandi. Qadimgi Gretsiya iqtisodiy fikrlaridan farqli ravishda, Tsitseron yirik savdoni qo‘lladi, mayda savdoni esa mensimadi. Tsitseronning sudxo‘rlikka bo‘lgan munosabati ziddiyatli bo‘lgan. Bir joyda sudxo‘rlikni maqullasa, ikkinchi bir joyda uni qoralaydi. Tsitseronning savdo va sudxo‘rlikka bo‘lgan ko‘z qarashlarida Qadimgi Rim iqtisodiyotidagi natural va tovar xo‘jaligi o‘rtasidagi ziddiyat o‘z aksini topgan.

Tsitseron xususiy mulkchilik, yirik yer egaligi va mustamlakalarda ekspluatatsiyani kuchaytirish tarafdori bo‘lgan. Ancha samarali ish turi deb dehqonchilikni hisoblagan. U bozorni tovar bilan ta’minlashda muhim rol o‘ynagan.

Tayanch iboralari:

- Mesopotamiya;
- Eshnunn qonunlari;
- natural xo‘jalik munosabatlari;
- «Artxashastra»;
- mehnat taqsimoti;
- «ideal davlat»;
- xrematistika.

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yxati.

- Karimov I.A. Tarixiy xotirasiz kelajak yo‘q. T.: Sharq, 1998. Aristotel. Soch. v 4-x. t. M.: Misl, 1975-83.
- Artxashastra, ili Nauka politiki. M-L.: Izdatelstvo AN SSSR, 1959.
- Agapov I. Iстория ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.
- Bartenev S.A. Iстория ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.
- Vsemirnaya Iстория Ekonomiceskoy Misli. M.: Misл, 1987., 1 tom.
- Iqtisodiy ta’limotlar tarixi. T.: FAN, 1997.
- Mayburd E.M. Vvedenie v istoriyu ekonomiceskoy misli. Ot prorokov do professorov. M.: «DELO», «VITA-PRESS», 1996.
- Rijov I.V. Iстория ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.
- Titova N.E. Iстория ekonomiceskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.
- Yadgarov Ya.S. Iстория ekonomiceskix ucheniy. M.: INFRA-M, 1999.
- Xrestomatiya po istorii Drevnogo Vostoka. 2 tom. M.: Vissaya shkola, 1980.

2-Mavzu. O'RTA ASR DAVRIDAGI IQTISODIY TA'LIMOTLAR

2.1. Arab mamlakatlaridagi iqtisodiy g'oyalari

Arabistonda feudal munosabatlariga o'tish va yagona davlat tashkil etish yangi islom dinining paydo bo'lishi bilan birga yuz berdi. Umumarab davlatning boshlig'i Muhammad payg'ambar ham diniy, ham madaniy ishlarni amalga oshirdi. Bu jarayon keyinchalik musulmon davlatlarining siyosiy va iqtisodiy qarashlariga katta ta'sir ko'rsatdi.

Qur'oni Karimdagi iqtisodiy ko'rsatmalar

Islom dinining muqaddas kitobi - Qur'oni Karimda (arabcha - qiroat, ya'ni o'qish) iqtisodiy fikr va ko'rsatmalar muayyan darajada o'z aksini topgan. Islom dinida Qur'oni Karim Alloh tomonidan payg'ambarimiz Muhammadga 23 yil davomida vahiy qilingan deyiladi. Payg'ambarimiz Muhammad Alayhissalom 570 yili Makkada Quraysh qabilasiga mansub bo'lgan hoshimiylar xonadonida tug'ilib, 632 yil iyun oyida Madinada vafot etdilar.

Qur'oni Karimdagi asosiy g'oyalardan biri musulmonlarning qardoshligi bo'lib, arab qabilalari shu bayroq atrofida birlashdilar. Unda dehqon, hunarmandlar mehnati, umuman xalol mehnat ulug'lanadi, barcha boylik shu asosda paydo bo'lishi uqtiriladi. Bu muqaddas kitobda savdoga katta ahamiyat beriladi, sudxo'rlik (sudxo'rlik foizi)ni qoralaydi, mulkning muqaddasligi, birovning mulkiga xiyonat va hatto hasad qilish katta gunoh deb ko'rsatiladi. Islomda jamiyatning tengsizligi taqdiri azaldan deb tan olinadi, ammo halollik va to'g'rilikka buyuriladi va yolg'on ishlatish, o'g'rilik va mehnatsiz daromad topish man qilinadi. Qur'oni Karimda qarz olish va berish, merosni taqsimlash, etim-esirlarga muruvvat, xayr-ehson qilish, o'zaro yordam berish haqidagi g'oyalari, hamda soliq turlari va miqdori to'g'risidagi tushunchalar katta ahamiyat kasb etadi. Oyati karima va xadisi shariflarda turli kasblarni egallash, ayniqsa dehqonchilik, qo'ychilik bilan shug'ullanish, mehnat qilish zarurligi marhamat qilingan.

Islom aqidasida isrofgarchilikka qarshi kurash, Qur'oni Karimdagi «Englar, ichinglar, xadya qilinglar, ammo isrof qilmanglar» degan oyatlar asosida olib boriladi (bu hozirgi davrda eng asosiy muammolardan biri hisoblanadi). «Daryo bo'yida taxorat qilsalaringiz ham suvni isrof qilmanglar» kabi qoidalar aynan hozirgi zamon iqtisodiyoti va ekologiyasi uchun nihoyatda ahamiyatlidir.

Ibn Xoldunning iqtisodiy qarashlari

Iqtisodiy fikrlarning rivojlanishida arab mutafakkiri Ibn Xoldunning (1332-1405) hissasi benihoya katta. U Tunisda zodagonlar oilasida tug'ulgan. Uning asosiy asari «Kitob-ul-ibar» («Ibratli misollar kitobi»)-1370 y.)

Ibn Xoldun ijtimoiy rivojlanishning umumiylarini ko'rsatib berishga harakat qildi. Uning fikricha, tarixiy jarayon asosini kishilik jamiyatining rivojlanishi

tashkil etadi. Dastlab odamlar yovvoyi holatda bo‘lgan. Keyinchalik kishilik jamiyat tabiat dunyosidan ajralib chiqqach, o‘z rivojlanishida ikki bosqichni bosib o‘tadi: «primitiv» va «tsivilizatsiya». Ularning biri ikkinchisidan «odamlar yashash vositalarini qanday topa olishi» bilan ajralib turiladi. Birinchi bosqichda odamlar asosan dehqonchilik va chorvachilik bilan shug‘ullangan bo‘lsalar, ikkinchi bosqichda, olimning fikricha, ularga xunarmandchilik, savdo, ilm va san’at qo‘shiladi. Iqtisodiyotning barcha tarmoqlarining muvaffaqiyatli rivojlanishi xalq boyligini bir necha bor ko‘paytirish har bir kishining mo‘l-ko‘llikka erishish imkonini beradi. Ammo ortiqcha moddiy boylik ishlab chiqarish imkoniyatini beruvchi tsivilizatsiyaga o‘tish, olimning ta’kidlashicha, umumiy, ijtimoiy va mulkiy tenglik kelib chiqqanini, jamiyatning tabaqalarga bo‘linishi zarurligi tugaganini bildirmaydi.

Ibn Xoldunning ko‘rsatib berishicha, fuqarolarni hayotiy zarur buyumlar va zebziynat buyumlari bilan yoki uning atamasi bo‘yicha «zarur» va «zarur bo‘lmagan» buyumlar bilan ta’minalash, eng avvalo shahar aholisining zichligiga bog‘liq. Shahar aholisining zichligi uning rivojlangan yoki rivojlanmaganligining ramziy belgisi hisoblangan. Shuning uchun, agar shahar rivojlangan bo‘lsa, unda «zarur» va «zarur bo‘lmagan» buyumlar etarli bo‘ladi; bunda birinchisining bahosi (dehqonchilikda shaharliklar ham ishtirok etganligi tufayli) pasayib boradi, ikkinchining esa (zebziynat buyumlariga talabning keskin o‘sishi sababli) bahosi oshib boradi. Va aksincha, shahar aholisining kamligi natijasida uning rivojlanmay qolishi barcha moddiy boyliklarning etishmasligini va qimmatchilikni keltirib chiqaradi. Shu bilan birga, mutafakkirning ta’kidlashicha, soliq qancha past bo‘lsa, har qanday shaharning, bir butun jamiyatning ravnaqi shuncha yaxshi bo‘ladi. U bozor bahosi shakllanishining bir qancha qonuniyatlarini ta’riflab, soliqlar va har xil yig‘imlar tovar qiymatining oshishiga olib keluvchi omil hisoblanadi, deb ko‘rsatib berdi. Ibn Xoldun bozorning rag‘batlantiruvchi rolini bilgan: bozor mexanizmi ishlab chiqaruvchilarni mehnat unumdorligini oshirishga va mahsulot sifatini yaxshilashga majbur etadi.

Ibn Xoldun pulni xo‘jalik hayotining muhim elementi deb hisobladi va pul rolini xudo tomonidan yaratilgan metallar ichida - oltin va kumush bajarishini ma’qulladi. Uning fikricha pul «barcha sotib olinadigan» buyumlardagi inson mehnatining miqdoriy mazmunini aks ettirali. U «mehnatning qiymatini», ya’ni ish haqini tavsiflab, uning miqdori, birinchidan, «kishi mehnati miqdoriga», ikkinchidan, «boshqa mehnatlar ichida uning tutgan o‘rniga» va uchinchidan, «odamlarning unga (mehnatga) bo‘lgan ehtiyojiga» bog‘liq, deb tasdiqladi.

Ibn Xoldun ijtimoiy hayot asosini mehnat faoliyati tashkil etadi deydi. Uning yozishicha «jamiatning ahvoli, uning boyligi va ravnaqi faqat mehnatga va kishilarni boylikni o‘zlashtirishga bo‘lgan ishtiyoyqiga bog‘liq. Agar odamlar yashash vositalari to‘g‘risida qayg‘urmasalar va ularga egalik qilish uchun mehnat qilmasalar unda bozorda oldi-sotdi bo‘lmaydi va odamlar oziq-ovqat qidirib boshqa mamlakatlarga chiqib ketadilar».

2.2. O‘rta Osiyodagi iqtisodiy g‘oyalar

O‘rta Osiyo mustaqil davlatlarining tashkil topishi, Yaqin va O‘rta Sharq mamlakatlari bilan aloqalarning kuchayishi ularning fan va madaniyatining yana ham rivojlanishiga katta turtki bo‘ldi. O‘rta Osiyo X-XIV asrlarda Sharqda ilg‘or ijtimoiy tafakkurlar rivojlangan bir markazga aylandi. Bu davrda dunyoga mashhur bo‘lgan Forobiy, Ibn Sino, Beruniy, Yusuf Xos Hojib va boshqa ko‘plab olim va shoirlar etishib chiqdi. Ularning asarlarida iqtisodiy fikrlar ham o‘z aksini topgan. Biz ularni quyida ko‘rib chiqamiz.

A.Forobiyning iqtisodiy fikrlari

O‘rta asr davrida ilg‘or iqtisodiy fikrlarni ilgari surgan buyuk mutafakkirlardan biri, Aristotelning izdoshi, uning asarlarini tahlil qilgan «ikkinci muallim» Abu Nosir Forobiy (870-950) hisoblanadi. U ko‘p qirrali olim bo‘lib, o‘z bilimini oshirish yo‘lida tinmay mehnat qilgan, qaysi yurtda mashhur olim borligini eshitishi bilan suhbatlashib, undan saboq olish uchun yo‘lga chiqqan. U 70 dan ko‘p tilni bilgan.

Forobiy bir asarni bir marta o‘qib tushunolmasa, uni qayta-qayta o‘qirdi. Aristotelning «Jon haqida» asarining Forobiy o‘qigan nushasi topilgan bo‘lib, kitob chetiga uning tomonidan «Men bu kitobni yuz marta o‘qidim», boshqa bir kitobda esa «Bu kitobni qirq marta o‘qidim, lekin yana o‘qishim kerak», deb yozilgan. Forobiy Aristotel asarlarini o‘qib o‘rganish bilan birga, ularga sharhlar ham yozgan. Buyuk alloma Ibn Sino Aristotelning «Metafizika» asarini Forobiy yozgan sharhlar yordami bilangina to‘liq tushundim deb yozgan.

Forobiy ilm izlab jahon kezgan. Shunday paytlarda uning hayotida quyidagi qiziq bir voqeа sodir bilgan. O‘rta asrda Sharqning mashhur shaharlaridan biri – Damashq hokimi haftada bir kun olimlarni yig‘ib suhbat o‘tkazar ekan. Shunda u saroy darvozasini oolib qo‘yar, istagan kishi u yerga kirib, yig‘ilganlar suhbatidan bahramand bo‘larkan. Shunday kunlarning birida u yerga borib qolgan Forobiy olimlar bilan suhbat qurib o‘tirgan hokimning saroyiga kirib qoladi. Hokim uni ham o‘tirishga taklif etadi. Shunda Forobiy: «qayerga o‘tiray, o‘zimga loyiq joygami yoki bo‘sh joygami», deb so‘raydi. «O‘zingga loyiq joyga o‘tiraqol», deydi hokim. Shunda Forobiy to‘ppa-to‘g‘ri hokimning yoniga borib o‘tiradi. U bundan jahli chiqib boshqalarga sirli bo‘lgan tilda soqchiga: «Bu turk odobsizlik qildi, uni ahloqsizligi uchun ketayotganda jazolanglar», deydi. Shunda Forobiy «Men hech qanday gunoh qilganim yo‘q-ku, nima uchun meni jazolashga buyurasiz», deb so‘raydi. Bu savolni eshitib xayron bo‘lgan hokim: «Bu tilni hech kim bilmaydi-ku, sen qayerdan va kimdan o‘rgangansan?», -deydi. «Men ko‘p tillarni o‘rganganman», javob beradi Forobiy. Shu vaqt o‘tirgan olimlarning biri bir masalani o‘rtaga tashlaydi. Yig‘ilganlar o‘rtasida qizg‘in munozara boshlanib ketadi. Hech kim bu masalaga to‘g‘ri javob bera olmaydi. Shunda Forobiy uni har tomonlama tushuntirib beradi. Shunda hokim Forobiydan: «Sen «ikkinci muallim» emasmisani?», deb so‘raydi. Forobiy tasdiqlovchi ishora qiladi.

«Ikkinchı muallim» bugungi kunda ham o‘z ahamiyatini yo‘qotmagan moddiy ehtiyojlar to‘g‘risida ta’limot yaratdi. Uning fikricha, odamlarning ehtiyoji jamiyat shakllanishining asosiy sababidir. «Tabiatan har bir odam shunday yaralganki, u yashashi va kamol topishi uchun ko‘p narsalarga ehtiyoj sezadi. Ularni u bir o‘zi topa olmaydi va ularga erishish uchun kishilar jamoasiga muxtoj bo‘ladiki, uning har biri u ehtiyoj sezayotgan narsalardan biron-birini beradi. Bunda har bir odam boshqalarga nisbatan xuddi shunday holatda bo‘ladi». Jamiyat shakllanishi uchun moddiy ehtiyojlar to‘g‘risida bunday tushuncha o‘sha davrdagi ilg‘or fikrlardan hisoblanadi. Shu bilan birga moddiy boylik yaratishdagi mehnat va mehnat qurollarining rolini, har xil xunar turlarini o‘qtirib o‘tagach, u qullikka keskin qarshi chiqdi.

Forobiy, Platonga o‘xshab ideal tuzum to‘g‘risida fikr yuritdi. U kelajak haqida o‘ylab, baxtga erishishning zarur va birlamchi shartini tashkil etuvchi o‘zaro yordam va do‘stlik tufayli bo‘ladigan shaharni ideal shahar deb hisoblagan; yer yuzida barcha xalqlarning o‘zaro yordami asosida bir butun yagona jamiyat qurish mumkinligi to‘g‘risida, mahsulotlarniadolatli taqsimlash haqida fikrlar bildirgan. Ammo Forobiy mazkur o‘zaro yordamning iqtisodiy asosi – mehnat mahsulotlarini ayirboshlashning zarurligini ko‘rsatib bera olmadi. Shu narsani qayd qilib o‘tish kerakki, Forobiy iqtisodiy savollarni ikkinchi o‘ringa surib qo‘ydi. Bu ayniqsa uning davlat to‘g‘risidagi talqinida ko‘rinadi, undaadolat o‘rnatish, ommani ma’rifatli qilish uning asosiy funktsiyalaridan deb e’tirof etiladi

Ibn Sinoning iqtisodiy qarashlari

O‘rtacha Osiyo mutafakkiri Ibn Sinoning (980-1037) 280dan ko‘p asarlari mavjud bo‘lib, ular tibbiyot, matematika, astronomiya, ximiya, falsafa, iqtisodiyot va boshqa sohalarga bag‘ishlangan.

Ibn Simoning inson ehtiyojlarini to‘g‘risidagi, mehnat va uning moddiy ishlab chiqarishdagi roli to‘g‘risidagi fikrlari diqqatga sazovor. Uning fikricha «xayvon tabiat ne’matlariga qanoat qiladi, insonga esa tabiat ne’matlari kamlik qiladi, u oziq-ovqat, kiyim-kechak va uy-joyga ehtiyoj sezadi. Hayvonlar tabiat ne’matlarini o‘zlashtiradi, inson esa o‘z mehnati bilan o‘ziga ovqat, kiyim-kechak, uy-joy yaratadi. Shu maqsadda inson dehqonchilik bilan shug‘ullanishi kerak. Hayvonlar garchi poda bo‘lib yashasalar ham, yolg‘iz yashay oladi, odamlar esa yakka holda o‘zlarini uchun barcha yashash vositalarini topa olmaydilar. Shuning uchun odamlar muloqot va o‘zaro yordamga muhtoj bo‘ladilar».

Ibn Sino feodal jamiyatning asosiy muammolarini tadqiqot qiladi. U jamiyatning amal qilishining asosi hunarmandchilik deb hisobladi. «Odamning o‘z quvvatini saqlashga va oziq-ovqatga bo‘lgan ehtiyoji,-deb yozadi Ibn Sino,- hammani hunar o‘rganishga undaydi.»

Ibn Sino nafaqat oila doirasidagi, balki shahar va hatto davlat miqyosidagi daromad va xarajatlar balansi to‘g‘risida ham fikr yuritadi. Uning fikricha, davlat tabiiy ofat yoki urush bo‘lish ehtimolini hisobga olib, unga mablag‘ ajratgan holda daromad va xarajatlar balansiga erishishi zarur.

Ibn Sino ideal davlat to‘g‘risida fikr yuritib, uni quyidagicha tavsiflab beradi:

- 1) hamma o‘z foydasini ko‘zlab mehnat qilishi kerak;
- 2) bu davlatda barcha moddiy boyliklar shunday barobar taqsimlanishi kerakki, unda juda katta boylik va ashaddiy qambag‘allik bo‘lmisin;
- 3) barcha kishilar halol mehnat bilan shug‘ullanishi va halol savdo qilishi, sababli urushadigan odamlar bo‘lamaydi va urushlar tugatiladi, davlatlar o‘rtasilagi siyosiy baxslar esa tinch yo‘l bilan echiladi;
- 4) ideal davlatda odamlarda hamma narsa muhayyo bo‘ladi va shuning uchun ular bir-biriga qarama-qarshi bo‘lmaydilar, quvnoq ashula va musiqani yaxshi ko‘radilar, uzoq vaqt qarimaydilar.

Ibn Sinoning ideal davlat to‘g‘risidagi qarashlari Platonning «Qonun»larida, Aristotelning «Afina siyosatchilari»da, Forobiyning «Saxovatli shahar yashovchilarining qarashlari to‘g‘risida traktat»ida aytilgan fikrlariga ko‘p jihatdan o‘xshab ketadi.

Yusuf Xos Hojibning iqtisodiy fikrlari

Iqtisodiy fikrlarning rivojlanishiga munosib hissa qo‘sghan XI asrda yashab ijod etgan buyuk shoir va mutafakkir Yusuf Xos Hojib Bolasag‘uniy hisoblanadi. U jamiyatning rivojlanishida mehnatning rolini qayd qilib o‘tgach, shunday deydi: «Odamga foydasi tegmagan odam - murda» va «O‘tgan umr achinarli emas, balki sarflangan mehnat achinarlidir». Yusuf Xos Hojib mehnatga tavsif berish bilan cheklanmasdan, balki mehnat taqsimotining ahamiyatiga ham alohida e’tibor qaratdi. U dehqonchilikda, chorvachilikda, hunarmandchilikda yaratiladigan moddiy boyliklarning xususiyatlarini ko‘rsatib beradi, aynan dehqon mehnati odamlarni boqadi va kiyintiradi, chorvador esa eyish, kiyish va minish uchun foydalanadigan otlarni, tuyalarni va boshqa hayvonlarni ko‘paytiradi deb qayd qilib o‘tadi. Shular bilan birga hunarmandlar turmush uchun kerak bo‘lgan buyumlarni yaratadilar. Olimlarning mehnatiga yuqori baho beriladi.

Yusuf Xos Hojib pulning qiymat o‘lchovi, muomala vositasi, jamg‘arish vositasi funktsiyalarini aytib o‘tadi. Uning fikriga ko‘ra, davlatning qudrati nafaqat armiyada, balki xazina mablag‘larida hamdir. Lekin davlat qimmatbaho buyumlarni jamg‘arish bilan qiziqib ketmasligi, davlat mablag‘larining bir qismini xalq manfaatlari yo‘lida sarflashi lozim. Yusuf Xos Hojibning bu fikrlari to‘g‘ri ekanligini hayotning o‘zi tasdiqladi.

A.Temurning iqtisodiy qarashlari

Amir Temur (1336-1405) iqtisodiyotni boshqarishda o‘ziga xos maktab yaratdi. Sohibqiron davlatida devani buzurg (bosh vazir)dan tashqari, har bir viloyatda Devon deyiluvchi boshqarma bo‘lgan. U davlatning butkul ishlarini: soliq yig‘ish, tartib saqlashni, ijtimoiy binolar- bozorlar, hammomlar, yo‘llar, suv inshoatlari tarmoqlarini nazorat qilib turgan. Uning xodimlari vaqtiga vaqtiga bilan tekshirish va

taftish ishlarini olib borgan. Ayniqsa, toshu-tarozi to‘g‘riliqi, odil baho tekshirib turilgan, qallob va tovlamachilar qattiq jazolangan.

Mamlakatda ko‘rilgan bunday va shu kabi boshqa chora-tadbirlar, birinchi navbatda, raiyatning qashshoqlikka, mamlakatning esa og‘ir ahvolga tushib qolishining oldini olishga qaratilgan. Negaki, A.Temur «Raiyatni xonavayron qilish davlat xazinasining qambag‘alashishiga olib keladi. Xazinaning kamayib qolishi esa, sipoohlarning tarqalib ketishiga sabab bo‘ladi Sipoohlarning tarqoqligi esa, o‘z navbatida, saltanatning kuchsizlanishiga olib boradi. Fath etilgan yerlik fuqaro azaldan berib kelingan xiroj miqdoridan rozi bo‘lsa, ularning roziligi bilan ish ko‘rsinlar. Xirojni ekindan olingan hosilga va yerning unumdorligiga qarab yig‘sinlar. Fath etilgan har bir mamlakatning mol-mulkini, buyumlarini talon-tarojdan saqlasinlar. O‘sha mamlakatdan tushgan o‘lja mollarni hisob-kitob qilsinlar», deb ko‘rsatib bergen.

Mamlakatda dehqonchilikka katta e’tibor berilgan bo‘lib, yerga egalik qilish quyidagi ko‘rinishlarda bo‘lgan:

- 1 . Suyurg‘ol yerlar. Katta hajmdagi bu yerlar davlat tomonidan ajratib berilib, bir avloddan ikkinchisiga o‘tgan. Suyurg‘ol egasi soliqdan ozod qilingan. Bunday yer egalari dehqonlarni ishlatib, yer solig‘i - xiroj olganlar.
- 2 . Tarxon yerlar. Bu yerlar xususiy mulk bo‘lib, ular odamlarga biron-bir xizmati uchun berilgan.
- 3 . Ushr yerlar. Sayid va xo‘jalarga mansub yerdardir. Bundan olingan hosilning o‘ndan biri davlatga berilgan.
- 4 . Vaqf yerlar. Masjid, madrasa, xonaqoh, qabriston va shu singari joylarga doir yerdardir. Vaqfda yer, suv, bozor, qul, pullar va boshqalar mol-mulki bilan in’om etiladi.
- 5 . Askarlarga, ularning rahbarlariga beriladigan yerlar.

Kimda-kim biron sahroni obod qilsa yoki qoriz (yer osti suvlarnini tortib chiqarish uchun qurilgan inshoot) qursa, biron bog‘ ko‘kartirsa yoxud birorta xarob bo‘lib yotgan joyni obod qilsa, birinchi yili undan soliq olinmagan. Ikkinci yili raiyat o‘z roziligi bilan bergenini olgan. Uchinchi yil xiroj yig‘ilgan. Mazkur muammoga bunday yondashuv ishlab chiqarishni rivojlantirishda ijobiylar o‘ynagan.

Amir Temur barcha shahar va qishloqlarda langarxona (yo‘lovchilar qo‘nib o‘tadigan, qambag‘al etim-esirlarga ovqat beriladigan joy), g‘aribxonalarini qurishni, kasallar uchun shifoxonalar bunyod etishni va ularda ishslash uchun tabiblar tayinlashni lozim deb bilgan va ularni amalga oshirish uchun ko‘p ishlarni qilgan.

Amir Temur Angliya va Frantsiya qirollariga murojaat qilib, xalqaro savdo aloqalarini rivojlantirishga harakat qilgan. Mashriqdan mag‘rubgacha bo‘lgan savdosoti qattiq ishlarini kuchaytirish uchun zarur bo‘lgan shart-sharoitlar yaratib berilgan. Masalan, bir kunlik karvon yo‘lida barcha narsa muhayyo etilgan (karvonsaroyda doimo ot, em-xashak, oziq-ovqat, suv bo‘lgan, sardobalar qurilgan), qaroqchilar qattiq jazolangan. Shu narsaga alohida e’tibor berish kerakki, chetdan olib kelingan tovarlar ustiga 10 foiz narx qo‘sib sotish mumkin bo‘lgan. Bu hozirgi davr tili bilan aytganda, birinchidan, chet el tovarlariga bo‘lgan talabni kuchaytirsa, ikkinchidan, aholining iste’mol buyumlariga bo‘lgan ehtiyojni to‘laroq qondirish imkonini beradi.

A.Temurning iqtisodiy fikrlari «Temur tuzuklari»da bayon etilgan bo‘lib, quyida biz ko‘rib chiqmoqchi bo‘lgan g‘oyalar mazkur asar asosida keltirildi. («Amir tuzuklari». Toshkent,1991).

Unda o‘sha davrdagi davlatning 12 ijtimoiy toifadan iborat bo‘lganligi ko‘rsatilgan:

- 1 . Sayyidlar, ulamo, mashoyix, fozil kishilar (din ahllari).
- 2 . Aqlli, donishmand odamlar.
- 3 . Xudojo‘y kishilar.
- 4 . No‘yonlar (tuman boshlig‘i), amirlar, mingboshilar, ya’ni harbiylar.
- 5 . Sipoh va raiyat (soliq to‘lovchi xalq).
- 6 . Aqlli, tajribali, eng ishonchli kishilar.
- 7 . Vazirlar, sarkotiblar.
- 8 . Hakimlar (faylasuflar, donishmand, allomalar), tabiblar, munajjimlar, muxandislar (injenerlar).
- 9 . Hadis olimlari.
- 10 . Ahli hunar va san’atchilar.
- 11 . Kasbu hunar egalari.
- 12 . Savdogar va sayyoohlar.

Davlat taqdirini esa podsho, xazina, askar xal qiladi deyilgan. Qo‘shin a’zolarining maoshi to‘g‘risida aniq ma’lumotlar keltirilgan. Masalan, oddiy sipoh o‘zi mingan ot bahosiga teng miqdorida maosh olishi, bahodirlar ikki ot bahosidan to‘rt ot bahosigacha maosh olishi, o‘nboshi o‘z qaramog‘idagi askarga nisbatan ikki barobar ko‘p, yuzboshi o‘nboshidan ikki marta ortiq maosh olishi tayinlangan.

«Tuzuklarda» A.Temur davrida soliq va jarimalarni yig‘ish va xarj (sarfl) qilishga alohida e’tibor berishgan. «Xirojni yig‘ish vaqtida,-deb o‘qtiriladi «Temur tuzuklari»da, - ikki vazir tayinlansin. Biri to‘plangan molni yozib, raiyat ahvolini tekshirib tursin, boj oluvchilar fuqaroga zulm qilib, ularning ahvoliga xaroblik etkazmasinlar. Viloyatlarda yig‘ilgan barcha mol-ashyoni kirim daftariga yozishlari lozim. Ikkinchı vazir esa, chiqim daftariga yozib, yig‘ilgan mollardan sipoh maoshiga taqsim qilsinlar». Demak, ko‘rinib turibdiki, hozirgi davr tili bilan aytilganda, hisob-kitob ishlari to‘g‘ri yo‘lga qo‘yilishi talab etilgan. Xiroj odatda sug‘oriladigan yerlarda jami hosilning uchdan biri (33 foiz), lalmikor yerlarda to‘rtadan biriga (25 foiz) teng bo‘lgan miqdorda to‘plangan. Bu raqamlar uning hozirgi davrdagi daromad solig‘i atrofida bo‘lganligini ko‘rsatib turibdi.

A.Temur o‘qimishli, olim odamlarning mehnatiga yuqori baho bergan. «... Sayidlar, olimlar va fozillarga dargohim doim ochiq edi, - deyiladi «Tuzuklar»da, - chunki bu insonlar mamlakat rivojida ustundirlar». A.Temur Shom (hozirgi Suriya) yurtini qo‘lga olganda (1401 y.) taniqli olim Ibn Xoldun (1332-1406) asirga tushib qoladi, sohibqiron uning olimligini bilgach, u bilan suhbatlashib, izzat-ikrom bilan uni qo‘yib yuboradi.

Dehqonlar, kasb-hunar egalari savdogarlarga o‘z ishlarini yuritish uchun urug‘, asbob, sarmoya berib, sharoit yaratishga e’tibor berilgan. Ayniqsa, tashlandiq, qo‘riq yerlarni ochish, qoriz o‘tkazish rag‘batlantirilgan. Bunday ishlar bilan

shug‘ullanganlar uch yilgacha soliqdan ozod etilgan (bu tajribadan foydalanilsa arziydi).

A.Navoiyning iqtisodiy g‘oyalari

Buyuk mutafakkir Alisher Navoiy ijodida iqtisodiy g‘oyalari muhim o‘rin egallaydi. Unda asosan tijorat, savdo muammolari ancha mukammal yoritilgan. Navoiy asarlarida savdo faoliyati ma’qullanadi, ammo tovlamachi va chayqovchilik qattiq tanqid qilinadi. U mehnatning inson va jamiyatdagi o‘rniga, do‘stlikka yuksak baho bergan.

Alisher Navoiy (1441-1501) buyuk shoir va davlat arbobi. U o‘z davrining siyosiy va iqtisodiy ahvolini yaxshilash, mamlakatning iqtisodiy qudratini barqarorlashtirish uchun kishilarda vatanparvarlik xis tuyg‘usini uyg‘otish zarurligini yaxshi tushingan.

Navoiyning dastlabki ijtimoiy-iqtisodiy fikrlari shakllangan asari «Hiloliya» hisoblanadi. U shaxsnинг tarixdagi roliga katta e’tibor berib, mamlakatning iqtisodiy ahvoli mamlakat xukmdorining akl-idroki va qobiliyatiga bog‘liq deb aytib beradi. Agar mamlakat hukmdori fanlarni, ayniqsa iqtisodiyot, tarix, falsafa va siyosiy fanlarni mukammal bilsa, o‘zi boshqarayotgan mamlakat obod va badavlat bo‘ladi, agar teskari bo‘lsa, mamlakat qashshoq va xarob bo‘ladi, deydi Navoiy. Keyinchalik jamiyatning rivojlanishida iqtisodchilarning va davlat arboblarining roli katta ekanligini ingliz olimi J.M.Keyns ham qayd qilib o‘tadi.

Navoiy mamlakat iqtisodiyotini yuksaltirishda qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishiga alohida e’tibor berdi. Milliy daromadning asosiy qismini qishloq xo‘jaligida etishtirilar edi. Uning fikricha Markaziy Osiyo sharoitida irrigatsiya inshootlarini kengaytirish – dehqonchilikni rivojlantirishga olib keluvchi muhim omillardan hisoblanadi. Shu bois juda ko‘p kanal va ariqlar qazildi. Asosiy ishlab chiqarish vositasi bo‘lgan yerni kengaytirishga uning unumdorligini oshirishga katta e’tibor berildi.

Navoiy boylikni ikki yo‘l bilan topish mumkin deydi. Birinchi yo‘l - bu o‘z mehnati bilan boylik to‘plash, yig‘ish va o‘ziga to‘q yashash. Bunday boylikni u qo‘llab-quvvatlagan. Navoiy olingan boylikni uch qismga bo‘lib, ya’ni birinchi qismini ketgan xarajatlarga, ikkinchi qismini o‘zining va oilasining ehtiyojlariga, uchinchi qismini esa aholining ijtimoiy manfaatlariga sarflashni tavsiya etgan. Navoiy ko‘pgina madrasa, shifoxona, hammom, ko‘prik va boshqalarni o‘z hisobidan qurdirgan. Boylik topishning ikkinchi yo‘li - bu o‘g‘irlik, ta’magarlik va zo‘rlik hisobiga boylik orttirishdir. Navoiy bunday boylik orttirishga keskin qarshi chiqdi, qoraladi.

Navoiy o‘zining «Mahbub-ul-qulub» (1500 y.) asarida mamlakatdagi ijtimoiy guruhlarning jamiyatda tutgan o‘rnini ko‘rsatib berishga harakat qiladi. Uning fikricha dehqonlar, hunarmandlar va chet el bilan aloqasi bor savdogarlar jamiyatda moddiy boylik etishtirishda, yaratishda va mamlakatning boyligini ko‘paytirishda muhim o‘rin tutadi. Navoiy dehqon va uning ishlab chiqarishdagi roli to‘g‘risida quyidagi fikrlarni bildiradi: «Don sochuvchi dehqon yerni yorish bilan rizq yo‘lini

ochuvchidir». Shu bilan birga u dehqon mehnatini ulug‘lab, uning moddiy boylik yaratishdagi hatti harakatini quyidagicha tasvirlab berdi:

«Har ne qilsalar harakat, Xalqqa ham etar ovqat ham barakat».

Navoiy ijtimoiy hayotga odamlarning birgalikdagi faoliyati sifatida qaraydi. Uning fikriga ko‘ra, kishi yakka holda hech narsa ishlab chiqara olmaydi. U biron narsani ishlab chiqarish uchun boshqa ishlab chiqaruvchilar bilan munosabatda bo‘lishi kerak. Masalan, dehqonga mehnat qurollari zarur bo‘lsa, hunarmandlarga non kerak, dehqonga ham, chorvadorga ham hunarmandchilik va attorlik mahsulotlari zarur. Dehqon mehnatini mahsulini novvoy, unfurush, qo‘schi va o‘roqchi, mashshoqchi va boshqalar orziqib kutadi. Shu bilan birga dehqon ham hunarmandning, chorvadorning va boshqalarning mehnat mahsulotiga muxtoj. Ularsiz u hech narsa ishlab chiqara olmaydi. Navoiy fikricha, dehqon mehnati bilan o‘z ehtiyoji uchun zarur bo‘lgan mahsulot miqdoridan ko‘ra ko‘proq ishlab chiqarib, jamiyat va uning ishlab chiqarishda ishtirok etmaydigan qismini ham moddiy ne’matlar bilan ta’minlaydi. Uning mana shu fikri fiziokratlarning qo‘sishme mahsulot faqat qishloq xo‘jaligida yaratiladi degan fikriga mos tushadi. Navoiy qishloq xo‘jaligining rivojlanishi mamlakat qudratini oshirishda katta ahamiyat kasb etadi, degan ilg‘or fikrini ilgari suradi. Bu fikr o‘sha davr, ya’ni feodalizm rivojlangan, uning negizini dehqonchilik tashkil qilgan bir davrda to‘g‘ri fikr bo‘lib qolmaygina, balki tarixiy haqiqat hamdir.

Navoiy xalqaro savdo sohasida faoliyat yurituvchilarga nisbatan ijobiy munosabatda bo‘lsada, mamlakat ichkarisida ish yuritayotgan savdogarlar, ya’ni olib sotarlarga nisbatan salbiy munosabatda bo‘lgan. Uning fikricha, olib sotarlar «o‘ziga foyda va boshqalarga qaxat istovchi ... arzon olib qimmat sotish», ya’ni xalqni zarari hisobiga foyda ko‘rvuchilardir.

Navoiy intelektual mehnatni, ya’ni olimlar va boshqa shu kabilarning mehnatini jamiyat uchun zarur deb ko‘rsatib berdi va ularni o‘z mas’uliyat va burchlarini sezishga chaqirdi.

2.3. G‘arbiy Evropadagi iqtisodiy g‘oyalar

F.Akvinskiyning iqtisodiy qarashlari

Rim imperiyasi yemirilgandan keyin, G‘arbiy Evropada juda ko‘p feodal davlatlar vujudga keldi. Ularda o‘sha davrdagi katolik cherkov qoidalari ustunlik qilardi. Barcha ilmiy fikrlarda diniy cheklashlar mavjud edi. Shuning uchun iqtisodiy savollar bo‘yicha o‘rtalashtirishning talqinlari diniy-etnik shaklda ifoda etilgan.

G‘arbiy Evropadagi ancha ko‘zga ko‘ringan iqtisodiy fikrlar muallifi deb, odatda Italiya monaxi Foma Akvinskiy (Akvinat) (1225-1274) tan olinadi. U IV asrning oxiri - V asrning boshida iqtisodiy muammolarga diniy-etnik yondashuvning nomuqobil dogmatik printsiplarini kiritgan, dastlabki kanonizm maktabi asoschilaridan biri hisoblangan, Avgustin Blajenniyga (AvliyoAvgustin) (353-430) muxoliflik qildi va uning g‘oyalarini ijodiy davom ettirdi. V-XI asrlar davomida bu printsiplarga amal qilib kelindi.

Akvinatning iqtisodiy qarashlari bilan tanishib chiqishdan oldin, dastlabki va keyingi kanonizmning o‘ziga xos xususiyatlarini ko‘rib chiqamiz.

O‘rtalashtirishning dastlabki davrida hukmronlik qilgan dastlabki kanonistlar g‘oyasi savdo foydasini va sudxo‘rlik foizini qat’iy qoraladi va ularni noto‘g‘ri ayrboshlash va birovning mehnatini o‘zlashtirish natijasi sifatida tavsiflab gunoh deb hisobladi. Faqat «Odil narx» o‘rnatalgan sharoitdagina ekvivalentli va proportsional ayrboshlash bo‘lishi mumkinligi uqtirildi. Shuningdek, cherkov qonunlari mualliflari, antik dunyo qarashlariga xos bo‘lgan jismoniy mehnatga nisbatan nafratlari munosabatlarga, ko‘pchilik aholining zarar ko‘rishi hisobiga ayrim shaxslarning boylik orttirish huquqiga qarshi chiqdilar. Yirik savdo, ssuda operatsiyalari, gunohli ish sifatida, umuman man etilgan.

Ammo jamiyatning tabaqalashuvi kuchaygan, shaharlarning soni va iqtisodiy qudrati oshgan, unda dehqonchilik bilan birga hunarmandchilik, savdo va sudxo‘rlik rivojlanan boshlagan, ya’ni tovar-pul munosabatlari jamiyat va davlat taqdidi uchun muhim ahamiyatga aylangan O‘rtalashtirishning oxirgi davriga kelib, keyingi kanonistlar iqtisodiy muammo va ijtimoiy tengsizlik sabablarini tushuntiruvchi «dalillar» doirasini ancha kengaytirdilar. Bu yerda shu narsa nazarda tutiladiki, dastlabki kanonistlar asoslangan metodologik baza, eng avvalo, avtoritarli isbotlash (diniy kitob va cherkov nazariyachilari asarlaridan dalil (izoh) keltirish vositasi orqali) va iqtisodiy kategoriyalarning ahloqiy-etnik tavsifi (shu jumladan «odil narx» to‘g‘risidagi qoida ham) bo‘lgan. Bu printsiplarga keyingi kanonistlar izohlash, aniqlash, qo‘sishimcha qilish yo‘li bilan o‘rganilayotgan konkret xo‘jalik hodisalarning va iqtisodiy kategoriyalarning avvalgi tadqiqot ma’nosini o‘zgartirish va hatto qarama-qarshi ma’no keltirib chiqarish imkonini beruvchi yana ikki yoqlama baholash printsipini qo‘shti. Akvinat undan foydalangan holda boylik, qiymat (qimmat), pul, savdo foydasi, sudxo‘rlik foizi singari boshqa iqtisodiy kategoriyalarni tadqiqot qildi. Ularni quyidagi tartibda ko‘rib chiqamiz.

Avgustin davridan boshlab kanonistlar tomonidan boylik moddiy ne’matlar yig‘indisi sifatida, ya’ni natural shaklda qaralagan. Agar boylik unga sarflangan mehnat bilan emas, balki boshqa vositalar yaratilgan bo‘lsa, gunoh deb tan

olingen. Bu qat'iy qoidaga muvofiq noinsoflik bilan oltin va kumushning ko‘paytirilishi (jamg‘arilishi) jamiyatning ahloqiy va boshqa normalariga zid hisoblangan. Ammo Akvinat fikri bo‘yicha, «odil narxlar» xususiy mulkini ko‘paytirish va «o‘rtacha» boylik yaratishda inkor etib bo‘lmaydigan manba bo‘lib xizmat qilishi mumkin. Bu uningcha, gunoh hisoblanmaydi.

Qadimgi Dunyoda va o‘rta asrda ayrboshlash tadqiqotchilar tomonidan proportsional va ekvivalent qoidasiga asoslangan, odamlarning xohishi tufayli bo‘ladigan akt sifatida qabul qilingan. Bu printsipni inkor etmagan holda, noekvivalent bo‘lib tuyulgan ayrboshlash, sub’ektiv jarayon sifatida, tomonlarga teng foyda keltirishi mumkinligini Akvinat ko‘rsatib berdi. Boshqacha aytganda, qachonki buyum «bir odamning foydasiga boshqa odamning zarar ko‘rishi hisobdan kelib tushsa», o‘shandagina ayrboshlash sharti buzilgan bo‘ladi.

«Odil narx» - bu kategoriya kanonistlar ta’limotida «qiymat» (qimmat), «bozor bahosi» o‘rnida ishlatalgan. U muayyan feodal oqsuyaklar hududida o‘rnatalgan va berkitib qo‘yilgan. Dastlabki kanonistlar uning darajasini tovar ishlab chiqarish jarayonidagi mehnat va moddiy sarflarga bog‘lab tushintirganlar. Ammo Akvinat «odil narx»ga bo‘lgan sarfli yondashuv tushunchasini etarli emas deb hisobladi. Uning fikricha, shu bilan birga, sotuvchi o‘z mavqeiga qarab buyumni «o‘z narxidan ko‘ra qimmatroq sotishi mumkin».

Akvinat pul (moneta)ni Qadimgi Dunyo va dastlabki kanonizm mualliflariga o‘xhash talqin qiladi. Uning ta’kidlashicha pul «savdoda ... ishonchli o‘lchov birligiga» ega bo‘lish uchun kishilarning xohishi tufayli kelib chiqqan. Olim monetaning «ichki qimmatga» ega ekanligini tan olsada, davlat moneta qimmatini uning «ichki qimmatiga» nisbatan bir oz o‘zgartirishga haqli deb hisobladi. Bu yerda Akvinat o‘zining ikki yoqlamalik printsipiga sodiqligini yana bir bor ko‘rsatdi, ya’ni bir tomon dan, monetalar ni buzish tashqi savdoda pulning qadr qimmatini yo‘qotilishiga olib kelishini tan olgach, ikkinchi tomon dan esa – pulning «nominal qimmatini» davlatning o‘z xohshi bo‘yicha o‘matish huquqiga ishongan. Aristoteldan keyin Akvinat «pul pulni keltirib chiqarmaydi» deb ta’kidlab o‘tgan.

Savdo foydasi va sudxo‘rlik foizi kanonistlar tomonidan qoralangan va gunoh deb hisoblangan. Akvinat ham ularni shartli ravishda «ayibladi». Negaki, uning fikricha, savdo foydasi va ssuda uchun foiz muvofiq ravishda savdogar va sudxo‘r tomonidan o‘zlashtirilishi kerak, agar ular bunda ahloq-odob doirasida ish yuritgan bo‘lsalar. Boshqacha so‘z bilan aytganda, mazkur turdag‘i daromad savdo va ssuda operatsiyasidagi mehnat, transport va boshqa xarajatlar va hatto xatar (risk) uchun to‘lanadigan haq bo‘lmog‘i kerak.

Tayanch iboralari:

- zaruriy buyumlar;
- «zarur bo‘lmagan buyumlar»;
- ehtiyojlar;
- «ideal shahar»;
- «ideal davlat»;
- raiyat, mehnat xususitlari.

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yxati.

Karimov I.A. Amir Temur haqida so‘z. T.: «O‘zbekiston», 1996.

Rijov I.V. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Bartenev S.A. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Agapov I. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Vsemirnaya Istoriya Ekonomiceskoy Misli. M.: Misl, 1987.

Jid Sh., Rist Sh. Istoriya ekonomiceskix ucheniy.

M.: Ekonomika, 1995.

Kostyuk V.N. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: Tsentr, 1998.

Ibragimov A. Bizkim o‘zbeklar. T.: Sharq, 1999.

Ignatenko A.A. Ibn Xaldun. M.: Misl, 1980.

Iqtisodiy ta’limotlar tarixi. T.: FAN, 1997.

Temur tuzuklari. T.: 1991.

Titova N.E. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.

Yusupov Yu.K. Stanovlenie i razvitie ekonomiceskoy nauki. T.: AO «Uchqun», 1999.

Yadgarov Ya.S. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: INFRA-M, 1999.

3-Mavzu. MERKANTILIZM

Natural xo‘jalik munosabatlarining bozor iqtisodiy munosabat-lari tomonidan siqib chiqarilishi XVI asrdan XVIII asrgacha bo‘lgan tarixiy davrni o‘z ichiga oladi. Bu davr iqtisodiy adabiyotda odatda merkantilizm davri deb ataladi. Merkantilizm (italiyancha «merkante» so‘zidan kelib chiqqan – savdogar ma’nosini anglatadi), bu bozor (kapi-talistik) iqtisodiyotga bo‘lgan birinchi ilmiy qarashlar tizimidir.

3.1. Merkantilizmning nazariy va metodologik xususiyatlari

Merkantilizm eng avvalo davlatning iqtisodiy siyosatini ifoda etgan, uning amaliy faoliyati uchun tavsiyalar ishlab chiqqan. Merkantilistlar tadqiqotining maqsadi reallik sifatidagi iqtisodiyotni tahlil qilish emas, balki hukumatga amaliy maslahatlar berishdir. Shuning uchun ular davlatning iqtisodiyotga faol aralashuvini qo‘llab quvvatladilar, yuqori soliq stavkasini va davlat xaratjatlarini himoya qildilar.

Merkantilistlarning ilmiy dunyoqarash printsiplari quyidagilar bilan xarakterlanadi: har qanday oltin va qimmatbaho narsalarga boylik sifatida qarash; mamlakatga oltin va kumushning oqib kelishini ta’minalash maqsadida tashqi savdoni tartiblash; arzon xom ashynoni import qilish yo‘li bilan sanoatni rag‘batlantirish; import qilinadigan sanoat tovarlariga proteksionistik tariflarni belgilash; eksportni, ayniqsa tayyor mahsulotlar eksportini rag‘batlantirish; ish haqining past darajasini ushlab turish uchun aholining o‘sishi. Milliy farovonlikning zaruriy sharti sifatidagi aktiv savdo balansi doktrinasi, shak-shubhasiz merkantilizmning asosi hisoblanadi.

Shu narsani qayd qilib o‘tish kerakki, uzoq yillar davomida boylikning, halq farovonligining asosi mehnat, yer, dehqonchilik va chorvachilik, xunarmandchilik deb kelinar edi (uni biz yuqorida ko‘rib chiqdik). Lekin XV asrga kelib vaziyat keskin o‘zgardi. Avvalo natural-xo‘jalik tuzumining yemirilishi, tovar-pul munosabatlarining o‘sishi, fan va madaniyatning yuksalishi, ayniqsa yangi yerlarning ochilishi, buyuk geografik kashfiyotlar, mustamlakachilik tuzumining paydo bo‘lishi, birinchi navbatda, savdoning tez rivojlanishiga turtki bo‘ldi. Noekvivalent savdo tufayli metropoliyalar mustamlakalar hisobiga beqiyos boyidi. Mana shu davrga kelib jamiyatning boyishida savdoning rolini asoslab berishga uringan merkantilizm qarashlarida noelastik talab va eksportning importdan ko‘p bo‘lishining maqsadga muvofiqligi, kapital eksportini rag‘batlantirish va jamiyat ishlarini qo‘llab-quvvatlash tushunchalari ustunlik qilgan, shuningdek «qo‘shningni quritsang» go‘yoki millat boy bo‘ladi kabi noto‘g‘ri siyosat ilgari surilgan.

Demak, merkantilizm bozor iqtisodiy munosabatlarining vujudga kelish davridagi birinchi iqtisodiy tafakkurlar maktabi sifatida bir qator nazariy – metodologik xususiyatlarga ega. Ularning mohiyati shunga kelib taqaldi, ya’ni merkantilistlar:

- tadqiqot predmeti (iqtisodiy tahlil) sifatida muomala sohasini tekshirishni afzal ko’rdilar, buning ustiga ishlab chiqarish sohasidan ajralgan holda;
- tadqiqot usuli sifatida asosan iqtisodiy hodisalarining tasodifiy yuzaki tashqi ko’rinishini ifoda etishga olib keluvchi va iqtisodiyotning barcha sohalarini sistemali tarzda tahlil qilish imkoniyatini istisno etuvchi empirizm (nazariyadan ko’ra amaliy faoliyatga ko’proq moyil bo’lishlik)dan foydalandilar;
- pulning paydo bo’lishini odamlarning sun’iy ixtirosi natijasi deb hisobladilar, pulning o’zini esa boylik bilan bir narsa deb qaradilar;
- pul qiymati (qimmati) ning kelib chiqishini oltin va kumush pullarning «tabiiy xususiyati» va mamlakatdagi ularning miqdori bilan bog’lab talqin qildilar;
- mehnat taklifining oshishini yuqori ish haqi bilan emas, balki past ish haqi zarurligi bilan bog’lab ko’rsatdilar;
- iqtisodiy o’sishga davlatning tashqi savdoni tartiblashi va savdo balansida ijobjiy saldoga erishish tufayli mamlakat pul boyligining ko’payishi natijasi sifatida qaradilar.

Shu bilan birga, merkantistik mактабning bu va boshqa qoidalari iqtisodiy adabiyotda an’anaviy ravishda uning rivojlanishidagi ikki bosqich - dastlabki va rivojlangan bosqichlarini hisobga olgan holda tavsiflanadi. Bunday bosqichlarga bo’linish dastlabki va keyingi merkantistlarning aktiv savdo balansiga erishish yo’llarini har xil tushunganligi sababli kelib chiqadi.

Dastlabki va keyingi merkantilizmning o‘ziga xosligi

Dastlabki merkantilizm, monetar tizimining o’rnatalishi bilan bog’liq bo’lgan monetarizm, buyuk geografik kashfiyotlardan oldin paydo bo’ldi va XVI asrning o’rtalarigacha faol amal qilib keldi. Uning asosiy vakillari U.Stafford (Angliya), G.Skaruffi (Italiya) va boshqalar hisoblanadi. Dastlabki merkantilizm «pul balansi» siyosatini olib borgan. Bu siyosat pul muomalasini, tashqi savdoni qattiq tartiblab turishni ta’minlovchi ma’muriy yo’l bilan mamlakatning pul boyligini ko’paytirishga qaratilgan (mamlakat puli qancha ko’p bo’lsa, u shuncha boy hisoblangan). Dastlabki merkantilizm oltin va kumushni boylikning mutlaq shakli deb qaradi va uni chetdan olib kelish yo’lini qidirdi. Tashqi savdoda ijobjiy saldoga erishish uchun dastlabki merkantilistlar maqsadga muvofiq hisobladilar:

- eksport qilinadigan tovarlarga maksimum yuqori baho o’rnatishni;
- tovarlar importini har tomonlama cheklashni;
- mamlakatdan oltin va kumushning oqib chiqib ketishiga yo’l qo’ymaslikni.

Dastlabki merkantilizm davrida hukumat ataylab chaqalarni buzib, ularning qimmatini pasaytirish bilan shug’ullanganki, xorijiy savdogarlarni ularning pulini mahalliy pulga almashtirish va ko’proq tovar sotib olishga qiziqtirish maqsadida. Keyinchalik tovar-pul munosabatlarining rivojlanishi, tashqi savdoning kengayishi

merkantilistlarning boylik muammosiga bo‘lgan ko‘z qarashini o‘zgartirishga majbur etdi.

Keyingi merkantilizm XVI asrning ikkinchi yarmidan XVIII asrgacha bo‘lgan davrni o‘z ichiga oladi. (Uning asosiy vakillaridan biri ingliz Tomas Men hisoblanadi). Bu davrga kelib milliy sanoat va savdoni rivojlanishining davlat tomonidan rag‘batlantirilishi sababli, malakatlar o‘rtasida savdo aloqalari keng va muntazam rivojlana boshladi. Dastlabki merkantilistlarning «pul balansi» o‘rniga keyingi merkantilistlarning «savdo balansi» nazariyasi kelib chiqdi. «Savdo balansi» nazariyasi (yoki etuk merkantilizm) Angliyada keng tarqala boshladi. Mazkur kontseptsiya vakillari dastlabki merkantilistlarni mamlakatdan tashqariga pul chiqarishni man etgani, importni haddan tashqari cheklagani uchun tanqid qildi. Ularning fikricha hukumatning tashqi iqtisodiy siyosatdagi asosiy vazifasi – mamlakatda imkonи boricha ko‘proq pul mablag‘larini jamg‘arish emas, balki aktiv savdo balansiga erishishdir (eksportning importdan ustun bo‘lishi). Eksport va import o‘rtasidagi farq - mamlakat boyligining o‘sishidir. Demak, real boylik – bu «o‘lik pullar» yig‘indisi emas, balki yangi pullarni, ya’ni pul kapitalini vujudga keltiruvchi pullardir.

Shulardan kelib chiqqan holda, keyingi merkantilizm vakillari aktiv savdo balansiga erishish uchun bir qator tavsiyalarni ilgari surdilar:

- tashqi bozorlarni nisbatan arzon tovarlar sotish yo‘li bilan egallash, hamda bir mamlakat tovarini olib boshqalariga uni qimmatiga sotish;
- mamlakatda aktiv savdo balansini saqlab turgan holda, tovarlar importiga ruhsat etish (zeb-ziynat buyumlaridan tashqari);
- qulay savdo ishlarini amalga oshirish uchun oltin va kumushni chetga chiqarish, mamlakatda ularning massasini ko‘paytirish va aktiv savdo balansini saqlab turish uchun vositachilik qilish.

Pulning tovarli mohiyatini tan olsada uning qimmatini keyingi merkantilistlar ilgarigidek oltin va kumushning tabiiy xususiyatidan deb qaradilar. Ammo aynan ular metallistik nazariyadan pulning miqdoriy nazariyasiga va monometallizm tizimiga o‘tishga sabab bo‘lgan. Agar dastlabki merkantilistlar pulning jamg‘arish funktsiyasini asosiy deb bilgan bo‘lsalar, keyingi rivojlangan merkantilistlar – muomala funktsiyasini asosiy hisobladilar. Keyingi merkantilistlarning ishonchiga ko‘ra, pulning qimmati uning miqdoriga nisbatan teskari bog‘liqlikda, tovarlar bahosi darajasi esa pul miqdoriga to‘g‘ri mutanosiblikda bo‘ladi. Ular, pul taklifining ko‘payishi unga bo‘lgan talabni oshirgach, savdoni rag‘batlantiradi deb bir tomonlama hisobladilar.

Endi biz keyingi rivojlangan (etuk) merkantilizmning atoqli vakillarining asosiy g‘oyalarini qisqacha ko‘rib chiqamiz.

Angliyada etuk merkantilizm Tomas Men (1571-1641) asarlarida ifoda etilgan. Manufaktura tizimining klassik vakili T.Men shu bilan birga o‘z davrining yirik kommersanti, Ost-Indiya kompaniyasi direktorlaridan bir bo‘lgan. Kompaniyani chetga moneta chiqargani uchun tanqid qiluvchilardan uning manfaatini ximoya qilish maqsadida T.Men 1621 yil «Angliyaning Ost-Indiya bilan bo‘lgan savdosiga to‘g‘risida mulohaza» kitobini chop etdi. Monetaristlar kontseptsiyasiga savdo

balansi nazariyasini qarshi qo‘ydi. T.Men 1630 yil «Angliyaning tashqi savdodagi boyligi yoki boylikni tartiblash sifatidagi tashqi savdo balansi» asarini yozdi. Unda muallif pul muomalasini qattiq tartiblashning zararli ekanligini, chetga monetalarining erkin chiqarilishi kerakligini, uningsiz tashqi savdoni normal rivojlantirib bo‘lmasligini qayd qilib o‘tadi. Uningcha: «Har yili xorijliklardan xarid qilgan summadan ko‘ra, ularga ko‘proq sotish» qoidasini ta’minlash asosiy hisoblanadi. Faqat aktiv savdo balansi yordamida, uning fikriga ko‘ra, mamlakat ixtiyorida qoladigan va uning boyligini orttiradigan pulni chetdan jalb qilish mumkin.

J.Lokk «boylik» to‘g‘risida T.Men bilan deyarli hamoxang fikr yuritgan. Uningcha, boylik deganda faqat oltin va kumush miqdorining ko‘pligi emas, balki uning boshqa mamlakatlarga nisbatan ko‘p bo‘lishi ko‘zda tutilishi kerak.

R.Kantilon, xuddi J.Lokk kabi, o‘zining «Savdo tabiatni to‘g‘risida ocherk» (1775) kitobida «qo‘shni mamlakatlarga qaraganda muomalada ko‘p puli bo‘lgan har qanday davlat, ulara nisbatan ustunlikka ega...» deb, qayd qilib o‘tgan.

Frantsiyada merkantilizmning asosiy vakili, mashxur «Siyosiy iqtisod traktati» (1615) asarining muallifi – Antuan Monkreten (1576-1621) hisoblanadi. U savdogarlarni ancha foydali toifa deb hisobladi, savdoni kasb-hunarning bosh maqsadi sifatida tavsifladi. A.Monkreten pul boyligini ko‘paytirish yo‘llarini qidirdi, o‘z takliflarini qirol Lyudovik XIII ga tavsiya etdi. Davlatning iqtisodiyotga faol aralashuvi jamg‘armaning, mamlakat xo‘jaligini mustahkamlash va rivojlantirishning asosiy omili sifatida qaraladi. A.Monkreten manufakturani rivaqlantirishni, xunarmandchilik maktablarini tashkil etishni, mahsulotlar sifatini yaxshilashni va mamlakatda ishlab chiqarilgan tovarlar savdosini kengaytirish bilan Frantsiya bozoridan xorijiy savdogarlarni siqib chiqarishni taklif qildi. Xorijiy savdogarlarni u mamlakat boyligini so‘rib oluvchi nasosga taqqoslaydi. A.Monkreten dasturi Frantsiya tashqi savdosini kengaytirishni ko‘zda tutadi. U nisbatan monetarizm g‘oyasini, shuningdek savdo balansi kontseptsiyasini aks ettiradi.

Merkantilizmning tarixiy ahamiyati

Merkantilizm, uning vakillari – ijodiy merosidagi ham pozitiv, shuningdek ham negativ elementlar nuqtai nazardan, iqtisodiy ta’limotlar tarixida o‘chmas iz qoldirdi.

Birinchidan, merkantilistlar kontseptsiyasi deyarli butunlay muomala sohasidagi xo‘jalik hayot amaliyotiga qaratilgan. Shunday bo‘lsada, bu ularga ko‘plab iqtisodiy kategoriyalarni ilmiy oborotga kiritish, savdo sohasi, ssuda operatsiyalari va pul muomalasining muhim qonuniyatlarini aniqlab berish imkonini beradi. Lekin iqtisodiyotning boshqa sohalariga bo‘lgan ularning ta’siri doimo aynan bir xil bo‘lgan emas.

Masalan, mamlakatning o‘z sanoati va savdosini rivojlantirishi uchun pul muhim vosita ekanligini to‘g‘ri tushuntirib bergach, merkantilistlar shunday bo‘lsada milliy iqtisodiyotga xorijiy investitsiyalarni jalb qilishga e’tibor bermadilar. Bundan tashqari, ular uchun ishsizlik muammosi ham muhim hisoblanmagan; «ixtiyoriy ishsizlik»ning asosiy sababi ishlamaslik xohishini keltirib chiqaruvchi yoki «yalqovlik», yoki «axloqiy buzuqlik» hisoblangan.

Ikkinchidan, merkantilizm bozor munosabatlari shakllanishining va Evropada ancha rivojlangan mamlakatlar - Angliya va Frantsiyada uning o‘rnini olgan klassik siyosiy iqtisodning o‘ziga xos xususiyatlarini keltirib chiqardi.

Xususan, Frantsiyada XVII asrda moliya vaziri Jan Batist Kolber ancha faol protektsionizm siyosatini olib borgan davrda sanoatning qudratli manufakturna tarmog‘i yaratildi. Ammo bir vaqtning o‘zida mamlakat tashqarisiga don chiqarishni man etish va boshqa mamlakatlardan uni erkin olib kelish yo‘li bilan fermer xo‘jaliklarining shakllanishiga to‘sinqinlik qilindi. O‘sha davrdagi Frantsiya ichki bozori, uning azaliy raqibi – Angliyaga nisbatan, «torligi» oqibatda aynan shu vaziyatga bog‘lab tushuntirildi. Natijada frantsuz merkantilizmi kolbertizm deb atala boshladi, klassik siyosiy iqtisod doirasidagi o‘ziga xos frantsuz maktabi esa fiziokratizm ta’limoti deb yuritildi.

Angliyada esa merkantilizm, iqtisodiy tarixdan ma’lumki, Frantsiyaga nisbatan ancha «unumli» bo‘ldi. XVII asrdagi savdo va sanoat sohasidagi bu mamlakatning protektsionizm siyosatidagi asosiy yutuqlari, odatda Ost-Indiya kompaniyasi rahbarlaridan biri – Tomas Men nomi bilan bog‘lab tushuntiriladi. Shu narsa ham ma’lumki, aynan Angliyada merkantilizm bilan bo‘lgan g‘oyaviy kurash natijasida eng muhim nazariy xulosalar ishlab chiqildi va ular A.Smit, D.Rikardo, T.Maltus, J.S.Mill va boshqalarning asarlarida o‘z aksini topdi. Bundan tashqari, Angliya XIX asrda ancha kuchli rivojlangan mamlakat sifatida eng muhim antimerkantilistik chora tadbirlarni, jumladan ichki va tashqi savdoda to‘la erkinlik siyosatini amalga oshira boshladi.

Tayanch iboralari:

- merkantilizm;
- dastlabki merkantilizim;
- keyingi merkantilizm;
- «pul balansi»;
- «savdo balansi».

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yxati.

Agapov I. Iстория ekonomicheskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Bartenev S.A. Iстория ekonomicheskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Blaug M. Ekonomicheskaya misl v retrospektive. M.: «Delo-Ltd» , 1994.

Vsemirnaya Iстория Ekonomicheskoy Misli. 1 t. M.: Misl, 1987.

Iqtisodiy ta’limotlar tarixi. T.: FAN, 1997.

Kostyuk V.N. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: Tsentr, 1998.

Mayburd E.M. Vvedenie v istoriyu ekonomicheskoy misli. Ot prorokov do professorov. M.: «DELO», «VITA-PRESS», 1996.

Merkantilizm (Pod red. I.S.Plotnikova). M.: OGIZ-Sotsekgiz, 1975.

Rijov I.V. Iстория ekonomicheskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Titova N.E. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.

Yusupov Yu.B. Stanovlenie i razvitie ekonomicheskoy nauki. T.: AO «Uchkun», 1999.

Yadgarov Ya.S. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: INFRA-M, 1999.

4-Mavzu. KLASSIK IQTISODIY MAKTABNING VUJUDGA KELISHI

Merkantilizmning yemirilishi va klassik siyosiy iqtisod matabining paydo bo‘lishi (Angliyada) XVII asrga to‘g‘ri keladi. XVI asrning o‘rtalarida boshlangan manufakturna davri XVII asrga kelib sanoatning ayrim tarmoqlarining rivojlanishiga olib keldi. Ayni paytda, qishloq xo‘jaligida ham kapitalizm rivojlana boshladi. Buyuk Britaniya iqtisodiyoti dunyoda eng rivojlangan mamlakatga aylandi. XVIII asrga kelib bu yerda kapitalistik ishlab chiqarish munosabatlari faqat savdoda emas, balki sanoat va qishloq xo‘jaligida ham g‘alaba qozondi. Bu jarayon mamlakatning sotsial - iqtisodiy taraqqiyotiga yo‘l ochib berdi. Ijtimoiy ishlab chiqarishning rivojlanishiga imkoniyat, tadbirkorlar tashabbusiga erkinlik berishga harakat qilgan kapitalistik tuzumning afzalliklarini nazariy jihatdan asoslab beradigan iqtisodiy ta’limotlar endi taqozo etila boshladi.

Demak, bu davrga kelib iqtisodiy ta’limotlarni rivojlantirish uchun, ya’ni iqtisodiyotni ob’ektiv tahlil qilish uchun qulay sharoit yaratildi. Mana shu sharoitda yashab, ijod qilgan U.Petti, A.Smit, D.Rikardo, F.Kene va klassik siyosiy iqtisod matabining boshqa vakillari iqtisodiyotni ilmiy nuqtai nazardan taddiqot qildilar. Haqiqatan ham mazkur davr yangi klassik siyosiy iqtisod matabining boshlanganini bildiradi. Uning klassik deb atalishining asosiy sababi, eng avvalo, shundan iboratki, uning ko‘plab nazariy va metodologik qoidalari chinakam ilmiy bo‘lib, ular zamonaviy iqtisodiy nazariya asosini tashkil etadi. Aynan klassik siyosiy iqtisod vakillari tufayli iqtisodiy nazariya ilmiy fan maqomiga ega bo‘ldi. Angliyada klassik siyosiy iqtisod matabining dastlabki vakili U.Petti bo‘lsa, Frantsiyada - P.Buagilber, F.Kene, A.Tyurgo hisoblanadi. Keyinchalik bu maktab ta’limoti A.Smit, D.Rikardo J.B.Sey, T.Maltus tomonidan rivojlantirildi va J.S.Mill, K.Marks tomonidan yakunlandi. Ularni biz keyingi mavzularda ko‘rib chiqamiz.

4.1. U.Pettining iqtisodiy ta’limoti

Uilyam Petti (1623-1687) - Angliya klassik siyosiy iqtisodining asoschisidir. K.Marks so‘zi bilan aytganda U.Petti «Siyosiy iqtisodning otasi... buyuk tadqiqotchi - iqtisodchi». U.Petti har tomonlama yuksak bilimli odam bo‘lgan. U Angliyaning janubidagi Romsi shahrida xunarmand-matochi oilasida tug‘ildi. O‘n to‘rt yoshida ota kasbini egallahdan voz kechgan U.Petti uydan chiqib ketadi va kemada yollanma moryak (yunga) bo‘lib xizmat qiladi. Oradan bir yil o‘tgach taqdir taqozosi bilan oyog‘i lat egan U.Petti Frantsiya hududidagi bir qirg‘oqqa qoldirib ketiladi. Bu notanish chet o‘lkalarda lotin tilini bilganligi tufayli, u Kan kollejiga qabul qilindi va tinglovchi sifatida moddiy jihatdan ta’minlandi. Kollej unga frantsuz va grek tillarini, matematika, astronomiyani o‘rganishga imkoniyat yaratib berdi. 1640 yili kollejni bitirib, U.Petti Londonga qaytib keldi. Keyinchalik Oksford universitetida tibbiyot sohasida taxsil oldi.

1650 yili 27 yoshida U.Petti fizika bo‘yicha doktorlik darajasini oldi, Angliya kollejlarining birida professor bo‘lib ishladi.

U.Petti iqtisodiy muammolarga bag‘ishlangan «Soliqlar va yig‘imlar to‘g‘risida traktat» (1662y), «Donishmandlarga so‘z» (1665y), «Irlandiyaning siyosiy anatomiyasi» (1672y), «Siyosiy arifmetika» (1683y) va boshqa asarlarni yozdi. U.Petti dastlab o‘z asarlarida merkantilistlarning ijobjiy savdo balansi g‘oyasini va sanoatni rag‘batlantirish maqsadida davlatning iqtisodiyotga faol aralashuvini qo‘llab quvvatladi. Ammo U.Petti asta-sekin tadqiqot ob‘ektini o‘zgartirdi va asosiy e’tiborni savdo muammosidan ishlab chiqarish muammosiga qaratdi. Uning qayd qilishicha, boylik ishlab chiqarishda yaratiladi, muomala sohasida esa u faqat taqsimlanadi.

Boylit va pul nazariyalari

Merkantilistlardan farqli ravishda, U.Petti fikri bo‘yicha, nafaqat qimmatli metall va toshlar hamda pul boylik hisoblanadi, balki mamlakatning yeri, uylar, kemalar, tovarlar va xatto uy jihozlari ham boylikni tashkil etadi. Bu masala bo‘yicha o‘z fikrini rivojlantirib bizning davrda keng tarqalgan «Mehnat boylikning otasi, yer esa uning onasi» degan iborani ishlatdi.

Mamlakat boyligini ko‘paytirish uchun U.Petti qamoq jazosi o‘rniga pul jarimasini joriy etish zarurligini, pul to‘lashga «qurbi etmagan o‘g‘rilarni» esa «qullikka» mahkum etishni, ishlashga majbur qilishni tavsiya etadi. Bu merkantilistlarga qarama-qarshi tarzda, boylik, eng avvalo, mehnat bilan yaratilishini bildiradi, ya’ni xo‘jalik hayotidagi pulning «asosiy» rolini inkor etadi.

U.Petti bu fikrni rivojlantirib chetga pul chiqarishni ta’qilash bema’ni narsa ekanligini ko‘rsatib o‘tadi. Davlatning bunday hatti-harakati, uning fikri buyicha, mamlakatga chetdan tovar keltirishni man etish bilan bir narsadir. U.Petti bu fikrlari bilan o‘zini pulning miqdoriy nazariyasi tarafdori ekanligini ko‘rsatdi va muomala uchun zarur bo‘lgan pul miqdori to‘g‘risidagi qonuniyatni tushunganligini namoyish etdi. Ammo shu bilan birga uning iqtisodiyotdagi pulning rolini yuzaki tushunganligi aniq ko‘rinadi. Bir tomondan, pulning miqdoriy nazariyasi haqiqatdan ham «pul o‘z-o‘zidan boylik mazmunini anglatmasligini» ko‘rsatdi, ikkinchi tomondan esa -

U.Petti va undan keyingi boshqa klassik iqtisodiy nazariya mualliflari, M.Blaug so‘zi bilan aytganda, u (pulning miqdoriy nazariyası) asosiy e’tiborni pulning muomala vositasi sifatidagi roliga qaratgan holda, tovar va pul bozorlari o‘rtasidagi o‘zaro bog‘liqlikni keltirib chiqaruvchi pulning qimmatni saqlash vositasi sifatidagi funktsiyasini inkor etdi.

Shuning uchun merkantilizmga nisbatan to‘g‘ri tanqidlari bilan birga, U.Pettining bu borada noto‘g‘ri tushunchalari ham bo‘lgan. Masalan, u savdo va savdo kapitalining milliy boylik yaratishdagi ishtirokini inkor etdi va hatto savdogarlar sonini ancha kamaytirishni qattiq turib ma’qulladi. U.Petti savdogarlarni davlatning «qonini» taqsimlash bilan shug‘ullanuvchi «o‘yinchilar»ga o‘xshatadi. U «qon» deganda qishloq xo‘jaligi va sanoat mahsulotlarni nazarda tutadi.

Qiymat nazariyasi

U.Pettining merkantilistlar g‘oyasiga bo‘lgan salbiy ko‘z qarashi nafaqat boylikning mohiyatini va uni ko‘paytirish yo‘llarini tahlil qilishda, balki tovarlar qiymatining yaratilish tabiatini va bozorda ularning qimmati darajasiga ta’sir etuvchi omillarni aniqlashda ham o‘z ta’sirini ko‘rsatdi. Bu boradagi uning tadqiqotlari keyinchalik uni qiymatning mehnat nazariyasining birinchi muallifi deb tan olinishiga sabab bo‘ldi. Umuman olganda, qiymatning mehnat nazariyasi klassik iqtisodiy maktabning asosiy belgilaridan biri hisoblanadi.

U.Petti nazariyalarining birida aytishicha, tovar qiymati kumush qazib oluvchi mehnat bilan yaratiladi va uning «tabiiy bahosi» hisoblanadi; kumush qiymatiga tenglashtiriligan tovarlar qiymati esa ularning «haqiqiy bozor bahosi» hisoblanadi. Ikkinchi bir joyda qayd qilinishicha, tovar qiymati mehnat va yer ishtirokida yaratiladi. Ya’ni U.Pettining o‘zi aytganidek «Kemaning yoki kamzul (syurtuk)ning qiymati qandaydir yer miqdori va qandaydir mehnat miqdori qiymatiga teng, chunki har ikkalasi - kema ham, kamzul ham - yer va inson mehnati bilan yaratiladi». Bundan ko‘rinib turibdiki, U.Pettida tovar bahosi asosida sarfli mexanizm yotadi.

Daromadlar nazariyasi

Ishchilarning, pul kapitali va yer egalarining daromadlari to‘g‘risida U.Petti aytib o‘tgan qoidalar keyinchalik klassik iqtisod maktabi vakillarining nazariy izlanishlari uchun asos bo‘lib xizmat qildi. U.Petti ishchining daromadi sifatidagi ish haqini mehnatning bahosi deb hisobladi va uning darajasini ishchining yashashi uchun zarur bo‘lgan vositalar minimumi bilan ifodaladi. U.Petti har bir ishchi «yashash, mehnat qilish va ko‘payishi uchun» kerakli narsani olsa bas, degan xulosaga keldi. Buni u nazariy jihatdan isbotlab bermoqchi bo‘ldi: agar ishchiga ko‘rsatilgan minimumdan ikki baravar ko‘p haq to‘lansa u chog‘da, ishchi ikki marta kamroq ishlaydi, bu esa jamiyat uchun shuncha miqdordagi mehnat boy berilganini bildiradi. U.Pettining ish haqi to‘g‘risidagi mazkur qoidasi «klassik maktabning» ko‘pchilik vakillari nazariy tadqiqotlarining asosini tashkil etdi. Masalan, U.Pettidan keyin, D.Rikardo va T.Maltus ish haqini ishchi mehnatining bahosi sifatida tavsiflab,

uni ishchining va uning oilasining yashashi uchun zarur bo‘lgan vositalar minimumi bilan bog‘lab tushuntirganlar.

U.Petti dehqonchilikda yaratilgan mahsulot qiymati bilan uni ishlab chiqarishga ketgan xarajatlar o‘rtasidagi farqni renta deb atagan. Uning fikri bo‘yicha renta qishloq xo‘jaligida tuproq unumdorligining har xilligidan va yer uchaskasining bozorga uzoq-yaqin joylashishidan kelib chiqadi. Bundan biz U.Pettining birinchilardan bo‘lib differentsiyal renta tushunchasini ilgari so‘rganligini ko‘ramiz.

U.Petti yer bahosi muammosini juda qiziq va noyob tarzda hal etishga o‘ringan. Lekin u bu muammoni to‘g‘ri echa olmadi. Uning fikricha yerni sotib oluvchi har yili renta olish huquqini qo‘lga kirituvchi shaxsdir. Shuning uchun yerning bahosi bir yillik muayyan miqdordagi rentaga teng bo‘lishi kerak. Ammo u bu miqdorni ilmiy jihatdan aniqlab bera olmadi, ya’ni yerning bahosini keltirib chiqarish uchun bir yillik rentani ko‘paytirish mumkin bo‘lgan sonni topa olmadi. Bu savolni echish uchun U.Petti rentani 21 yilga ko‘paytirishni tavsiya etadi. Negaki uning tasdiqlashicha faqat uch avlod vakillari: buva (50 yosh), ug‘il (28 yosh) va nevara (7 yosh) - birgalikda 21 yil yashashlari mumkin. Shuning uchun muayyan yer uchastkasining qiymatini tashkil etuvchi bir yillik renta summasi usha uch avlod kishilarining birgalikda yashash yiliga teng bo‘lishi kerak. Shu sababli yerning qiymati ham taxminan shuncha miqdordagi bir yillik renta summasiga teng.

Shu bilan birga uning yer bahosini aniqlashdan kelib chiqadigan ssuda kapitali bilan yerdan olinadigan yillik renta o‘rtasidagi o‘zaro bog‘liqlik g‘oyasi iqtisodiy fikrlarning rivojlanishida ijobjiy rol o‘ynadi. Buni keyinchalik K.Marks qayd qilib o‘tadi. Ma’lum ma’noda xuddi shunday fikr Y.Shumpetrning iqtisodiy qarashlarida ham uchraydi. Uningcha, birorta kapitalist yer uchastkasini ushbu uchastkadan olinishi mumkin bo‘lgan rentaga teng foiz keltirishi mumkin bo‘lgan pul summasidan yuqori ham, past ham baholashi mumkin emas. Bironta yer egasi o‘z uchastkasini undan olinadigan rentaga teng foiz keltiruvchi pul summasidan kamiga sotmaydi. Ammo u o‘scha summadan ko‘pini ham ololmaydi, negaki bunday summani to‘lashga rozi bo‘lgan kapitalistga birdaniga juda ko‘p yer uchastkalari taklif qilinadi.

U.Petti birinchilardan bo‘lib raqamlarni, hisob-kitoblarni, statistik ma’lumotlarni va statistik tahlil uslublarini (iqtisodiy statistikani u «Siyosiy arifmetika» deb atagan) keng qo‘lladi. Uning asarlarida milliy boylik va milliy daromad statistikasiga, aholi sonini va uning tuzilishini hisoblashga, mehnat resurslarining qimmatini aniqlashga katta e’tibor beriladi. Unda o‘z davri uchun ancha aniq bo‘lgan mamlakat milliy boyligining hisoblari mavjud edi. Bu yerda U.Petti boylik tarkibiga ishchi kuchini ham kiritgan. U jamiyatning har xil ixtisoslikka bo‘lgan ehtiyojini, jumladan zarur bo‘lgan tibbiyot xodimlarining sonini hisoblab chiqdi. Ushbu hisoblar tufayli U.Petti har xil ixtisoslik bo‘yicha ikkita Angliya universitetida nechta talaba ta’lim olishi kerakligini aniqlab berdi. Uning tomonidan boylikning asosiy ko‘rinishi pul degan g‘oya ham inkor etildi. U.Pettining hisobi bo‘yicha Angliyada pul miqdori uning jami boyligining 3% dan ortmaydi. Haqiqatda milliy boylikning asosi - bu mol-mulk (yer, uy, transport vositalari, chorva va boshqalar).

4.2. P.Buagilberning iqtisodiy ta’limoti

Frantsiya klassik iqtisodiy maktabining asoschisi Per Buagilber (1646-1714) hisoblanadi. U Angliya klassik iqtisodiy maktabining asoschisi U.Petti kabi professional iqtisodchi-olim bo‘lgan emas. P.Buagilber xuddi otasiga o‘xshab huquqshunoslikdan ta’lim oldi. 31 yoshida Normandiyada sudyalik lavozimini egalladi. U bu lavozimda 25 yil mobaynida, ya’ni deyarli umrining oxirigacha ishladi, faqat o‘limidan ikki oy oldin bu lavozimni katta o‘g‘liga topshirib ketdi.

Sinchkov aql, jamiyatdagi yuqori ijtimoiy mavqe P.Buagilberda mamlakatning iqtisodiy muammolarini bilishga, XVII asrning oxiri XVIII asrning boshidagi Frantsiya viloyatlaridagi aholi turmush darajasining pastligi sabablarini aniqlashga bo‘lgan qiziqish o‘yg‘otdi. U o‘zining birinchi islohotlar to‘g‘risidagi mulohazalarini (merkantilistlarga qarshi) 50 yoshida yozgan «Frantsiyadagi vaziyatning mufassal tavsifi, uning farovonligining pasayishi sabablari va qayta tiklanishining oddiy usullari...» asarida e’lon qildi. P.Buagilber bu asarida merkantilizm iqtisodiy siyosatini qattiq tanqid qildi. Bu siyosatning boshida o‘sha davrdagi Lyudovik XIV qirolligida moliya vaziri lavozimini egallab turgan Jan Batist Kolber turar edi. U Frantsiya tovarlari eksportini rag‘batlantirishni, Frantsiyaga keladigan import tovarlarni esa cheklashni, qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishiga yuqori soliq belgilashni qonunlashtirgan. Bu sanoat ishlab chiqarishiga hamda bir butun milliy iqtisodiyotga salbiy ta’sir ko‘rsatdi.

Iqtisodiyotdagi salbiy holatlarni bartaraf etish yo‘llarini aniqlash P.Buagilberning keyingi, XVIII asrning boshida chop etilgan asarlarining ham asosiy vazifasi hisoblanadi. Ularda P.Buagilber merkantilizmni tanqid qilishni davom ettirdi, islohotlar zarurligini asoslab berdi, iqtisodiy o‘sishning va davlat boyligining asosi deb bilgan qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishini rivojlanirish muammolariga alohida e’tibor qaratdi. Bunday ko‘z karash Frantsiya iqtisodiy qarashlarida XVIII asrning yarmigacha saqlanib qoldi. Chunki o‘sha davrda sotsial-iqtisodiy rivojlanishdagi qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishining hal qiluvchi rolini targ‘ibot qiluvchi fiziokratizm ancha kuchaygan edi.

1707 yili P.Buagilberning «Frantsiyani qoralash» asari chop etildi. Unda Frantsyaning kambag‘allik holati ko‘rsatildi, merkantistik siyosat qoralandi. Iqtisodiy islohotlar o‘tkazish to‘g‘risida yangi g‘oyalalar ilgari surildi. Biroq ular o‘zi ishongan va umid qilgan hukumat vazirlari tomonidan ham e’tiborga olinmadı, qo‘llab quvvatlanmadı.

Iqtisodiy fikrlarning rivojlanishida va Frantsiyada bozor munosabatlarining shakllanishida P.Buagilberning hissasi katta bo‘ldi. Aynan uning asarlari merkantistik g‘oyalarning batamom obro‘sizlanishi va Frantsuz klassik iqtisodiy maktabining shakllanishi uchun nazariy-metodologik asos bo‘lib xizmat kildi. U Pettidan qat‘i nazar, mamlakatning boyligi pul miqdoridan iborat emas, balki barcha foydali narsa va ne’matlardan tashkil topadi degan kontseptsiyani ilgari surdi.

Nazariy qoidalarning o‘ziga xosligi

P.Buagilberning muhim yutug‘i, U.Pettiga o‘xshab, qiymatning mehnat nazariyasini «asoslab» berishi hisoblanadi. Bunda u bozorda tovarlar o‘rtasidagi almashuv nisbatlari mexanizmini sarflangan mehnat miqdori yoki ish vaqtini hisobga olgan holda tahlil qiladi. Bu kontseptsiya nomukammal bo‘lishiga qaramasdan (uning asosida sarfli printsip yotadi) o‘z davri uchun u, albatta, progressiv hisoblanadi, negaki merkantilistlarning bahoning shakllanishida pulning tabiiy roli to‘g‘risidagi kontseptsiyasidan keskin farq qiladi.

P.Buagilber merkantilizmni ko‘p jihatdan to‘g‘ri tanqid qilish bilan birga, pulning iqtisodiyotdagi rolini mensimagan holda, mamlakatning iqtisodiy o‘sishida qishloq xo‘jaligi rolini mutlaqlashtirdi, boylikni ko‘paytirishdagi sanoat va savdoning ahamiyatini inkor etdi. Klassik iqtisodiy nazariya vakillari ichida u pulni bekor kilish mumkin va zarur deb hisoblagan yagona iqtisodchi hisoblanadi, uningcha pul tovarlarning «haqiqiy qiymatlari» bo‘yicha ayirboshlanishini buzadi.

Birinchi Frantsuz klassigining fikri bo‘yicha iqtisodiyotdagi asosiy soha savdo emas, balki ishlab chiqarish, eng avvalo, qishloq xo‘jaligi hisoblanadi. P.Buagilber o‘z asarlarida iqtisodiyotning «tabiiy» qonunlari to‘g‘risida qayd qilib o‘tadi. Davlat yuqori soliqlarni joriy etish yoki protektsionizm siyosatini qo‘llash bilan ularga halaqit bermasligini tavsiya etadi.

4.3. Fiziokratlar

Fiziokratlar (lat. - tabiat, xukmronlik) - bu XVIII asrdagi frantsuz iqtisodchilari, klassik siyosiy iqtisod vakillaridir. Fiziokratlar maktabi Frantsiyada feodalizmdan kapitalizmga o'tish davrida vujudga keldi. Bu tasodifiy hol emas edi. O'sha davrda Frantsiyada manufaktura ancha rivojlangan bo'lsada, ammo mamlakat hali ham agrar holatda edi. Aholining asosiy qismi qishloqlarda yashar, milliy boylikning 2/3 qismi shu sohada yuzaga keltirilar edi. Qishloq xo'jaligi ahvolini yaxshilash tadbirlari fiziokratlar tadqiqotlarining asosini tashkil etadi. Ular qishloq xo'jaligini iqtisodiyotning yagona unumli sohasi deb hisobladilar. Ularning fikricha, boylik faqat qishloq xo'jaligida yaratiladi, sanoat va savdoda esa u qayta ishlanadi va qayta taqsimlanadi, xolos. Shunga ko'ra fiziokratlar tadqiqotni muomala sohasidan ishlab chiqarish sohasiga olib o'tdilar va bu bilan kapitalistik tizimning keyingi tahlili uchun asos yaratdilar.

F.Kene – fiziokratlar ta'limotlarining asoschisi

Fransua Kene (1694-1774) - fiziokratlar maktabining asoschisidir. F.Kene har tomonlama bilimli olim bo'lib, Versal yaqinida kambag'al dehqon oilasida dunyoga keldi. U yoshligidan tibbiyotga qiziqdi va bu sohada ta'lim oldi. Keyinchalik tibbiyot amaliyoti unga shuhrat keltirdi. 1752 yilda Kirol Lyudovik XV saroyida tabiblik qildi. Tibbiyot va biologiyaga oid ko'pgina asarlar yaratdi. F.Kene iqtisodiyot muammolari bilan oltmis yoshidan boshlab bevosita shug'ullana boshladi.

Shuni ta'kidlab o'tish kerakki, F.Kenening iqtisodiy g'oyalari qirol saroyida - Versalda yuzaga keldi. U umrining oxirigacha o'sha yerda yashadi va ijod qildi. F.Kenening «Fermerlar», «Don», «Aholi», «Soliqlar» nomli dastlabki iqtisodiy maqolalari Didro va D.Alamber tomonidan chop etilgan «Qomus» da e'lon qilindi. 1758 yilda uning asosiy asari «Iqtisodiy jadval» dunyoga keldi. F.Kene nafaqat fiziokratizm maktabi asosini yaratdi, balki uning nazariy va siyosiy dasturini ham shakllantirdi. Uning fiziokratik g'oyalarini keyinchalik A.Tyurgo va boshqa bir qator Frantsuz iqtisodchilari davom ettirdilar va targ'ibot qildilar. Shunday qilib, haqiqiy fiziokratlar maktabi yoki o'sha davr tili bilan aytganda «iqtisodchilar maktabi» tarkib topdi. Uning eng rivojlangan davri XVIII asrning 60-70 yillariga to'g'ri keladi.

O'rghanish metodi

F.Kenening iqtisodiy tadqiqotining metodologik maslagi (platformasi) ni uning tomonidan ishlab chiqilgan tabiiy tartib to'g'risidagi kontseptsiya tashkil etadi. Uningcha, mazkur kontseptsiyaning huquqiy asosi xususiy mulkni, shaxsiy manfaatlarni muhofaza qiluvchi va takror ishlab chiqarishni va moddiy boyliklarni to'g'ri taqsimlashni ta'minlovchi davlatning jismoniy va ma'naviy qonunlari hisoblanadi. Tabiiy tartib tabiatda, tirik organizmda, hayvonot dunyosida mavjud bo'lgan tabiiy qonunlar bilan boshqarilib turiladi. F.Kenening yozishicha, tabiiy tartibning mohiyati shundaki, bir odamning shaxsiy manfaati boshqalarning umumiy

manfaatidan ajralgan bo‘lishi mumkin emas. Bu esa erkinlik hukmronlik qilgan sharoitda bo‘ladi. Ana shunda dunyo o‘z-o‘zidan harakatlanadi. Shu bilan birga F.Kene ogohlantirib o‘tadi: «Yuqori hokimiyat» oqsuyaklardan yoki yirik yer egalari vakillaridan tashkil topishi mumkin emas; ular birga qo‘silib qonunning o‘zidan ancha kuchli hokimiyat tashkil etishi, millatni qul qilishi, adolatsizlikni keltirib chiqarishi, yirtqichlarcha zulm o‘tkazishi va o‘ta ketgan beboshlikni keltirib chiqarishi mumkin». U, yuqori davlat hokimiyati tabiiy tartib qonunlarini yaxshi biladigan, o‘qimishli bir shaxs ko‘lida bo‘lishini maqsadga muvofiq deb hisoblagan.

Sof mahsulot to‘g‘risidagi ta’limot

F.Kenening nazariy merosida uning sof mahsulot (xozir uni milliy daromad deb atashadi) to‘g‘risidagi ta’limoti muhim o‘rin egallaydi. Uning fikriga ko‘ra, sof mahsulotning manbai yer va unga sarflangan qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishida band bo‘lgan kishilarning mehnati hisoblanadi. Demak, boylikning (sof mahsulot) ko‘payishi ishlab chiqarish jarayoni bilan bog‘liq bo‘lgan «yer in’omidir». Shu boisdan davlat sanoatni emas, balki qishloq xo‘jaligini rag‘batlantirish to‘g‘risida g‘amxo‘rlik qilishi kerak. F.Kene «Dehqonlar kambag‘al bo‘lsa qirolik kambag‘al bo‘ladi, qirolik kambag‘al bo‘lsa qirok kambag‘al bo‘ladi» deb, hukumatni ishontirishga harakat qilgan. Savdo va sanoat boylik yaratmaydi, negaki savdogar va xunarmandlar qishloq xo‘jaligida yaratilgan boylikni faqat bir joydan ikkinchi bir joyga etkazish va o‘zgartirish bilan shug‘ullanadi. Shuning uchun savdo va sanoat «unumsiz» hisoblanadi. U yerdagi tovarning o‘sgan qiymati faqatgina savdo va sanoat xarajatlarini qoplash vositalarini o‘z ichiga oladi, sof mahsulot esa bunda ko‘paymaydi. Keyinchalik A.Smit fiziokratlarning sanoatning «unumsizligi» to‘g‘risidagi g‘oyasiga qarshi chiqadi va sanoatda ham boylik yaratilishini ko‘rsatib beradi.

F.Kene merkantilistlarning boylik savdoda yaratiladi degan tezisini tanqid qildi. Uning tasdiqlashicha, muomalada tovarlarning ayirboshlanishi ekvivalentli bo‘ladi, ya’ni teng qiymatli tovarlar ayirboshlanadi. Demak, ayirboshlashda qiymatning hech qanday o‘sishi sodir bo‘lmaydi. F.Kene pulni foydasi yo‘q boylik hisoblagan, unga faqat savdodagi vositachi sifatida qaragan. Shunga muvofiq, uningcha, davlatning boyishi pul kapitalining o‘sishga emas, balki qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishining rivojlanishiga bog‘liq bo‘ladi.

Sinflar nazariyasi

F.Kene o‘zi ishlab chiqqan unumlilik qoidasiga asoslangan holda jamiyatni uch sinfga ajratib ko‘rsatib beradi: unumli sinf, unumsiz sinf, mulkdorlar sinfi. Unumli sinf - bu qishloq xo‘jaligida ish bilan band bo‘lgan barcha kishilar, dehqon va fermerlar ham kiradi. Ular sof mahsulot yaratadilar. «Unumsiz» sinf - bular xunarmandlar, ishchilar, savdogarlar, xizmatkorlar, to‘ralar, ya’ni dehqonchilikdan boshqa sohada ish bilan band bo‘lgan kishilar. Ular faqat o‘zlarini ta’minlaydilar, o‘z iste’moliga qanchalik mahsulot kerak bo‘lsa, shunchalik mahsulot yaratadilar. Ular jamiyat uchun foydali, ammo o‘zining ham, jamiyatning ham boyligini

ko‘paytirmaydi, shu ma’noda unumsizdir. Mulkdorlar sinfi yer egalari, unga qirol va ruhoniylar ham kiradi. Mulkdorlar sinfi sof foydani olishga haqli, negaki ular o‘z paytida yerkarni o‘zlashtirgan, yerning unumdarligini oshirgan. Mulkdorlar tomonidan olinadigan daromad - bu ularning oldin qilgan xarajatlari uchun in’om. Albatta, jamiyatning sinflarga bunday bo‘linishi noto‘g‘ridir. A.Smit fiziokratlarning bu boradagi ko‘z qarashini kinoyali ravishda shunday deydi: agar ularning mantig‘iga amal kilsak, unda faqat ikki farzand ko‘radigan har qanday nikohni unumsiz deb tan olish kerak bo‘ladi.

Kapital nazariyasi

Iqtisodiy fikrlar tarixida kapital to‘g‘risidagi birinchi chuqur nazariy tushunchani F.Kene ilgari surdi. Merkantilistlar kapitalni pul bilan bir narsa deb hisoblagan bo‘lsalar, F.Kene fikriga ko‘ra «pul unumsiz boylik bo‘lib, u hech narsa ishlab chiqarmaydi». Uning atamasi bo‘yicha qishloq xo‘jaligi qurollari, qurilishlari, mollari, hayvonlari va dehqonchilikda bir necha ishlab chiqarish tsikllarida foydalilaniladigan barcha narsalar «dastlabki avanslar» deyiladi (Hozirgi zamon atamasi bo‘yicha - asosiy kapital). Bir ishlab chiqarish tsiklida ishlatiladigan urug‘lik, em-xashak, ishchilarining mehnat haqi va boshqalarni u «har yilgi avanslar»ga kiritdi (Hozirgi zamon atamasi buyicha - aylanma kapital). Ammo F.Kenening xizmati faqat kapitalni ishlab chiqarishdagi roliga qarab uni asosiy va aylanma kapitallarga bo‘lishdangina iborat emas. Undan tashqari, u aylanma kapital bilan birga asosiy kapital ham xarakatda bo‘lishini ishonarli qilib isbotlab berdi.

Takror ishlab chiqarish nazariyasi

Iqtisodiy ta’limotlarning rivojlanishida F.Kenening mashhur «Iqtisodiy jadval» asari juda katta rol o‘ynadi. Bu asarda ijtimoiy takror ishlab chiqarish jarayoni birinchi marta makroiqtisodiy darajada tahlil qilindi. F.Kene jamiyatdagi uchta sotsial guruqlar-sinflar o‘rtasida mahsulot va pulning ayriboshlanish jarayonini ko‘rsatib berdi. Takror ishlab chiqarish jarayonini tahlil qilishda baholarning o‘zgarmasligi asos qilib olinadi. (Bunda almashuv ekvivalentlik tamoyili asosida ro‘y berayapti deb faraz qilinadi). Bu jarayon tashqi bozor ta’sirisiz, ya’ni faqat ichki bozor sharoitida yuz berayapti deb qaraladi.

«Jadvaldagi» takror ishlab chiqarishning boshlang‘ich nuqtasi yaratilgan bir yillik mahsulot hisoblanadi. F.Kene statistik hisob-kitoblarga asoslangan holda Frantsiya dehqonchiligidagi yalpi mahsulot qiymatini 5 mlrd. livrga (livr - o‘sha paytdagi Frantsiya pul birligi) baholadi (oziq-ovqat 4 mlrd. livrni, xom ashyo 1 mlrd. livrni tashkil etadi). Bu mahsulotdan tashqari fermerlar o‘tgan yilgi hosilni sotishdan olgan 2 mlrd. livrga ega. Bu pulni ular mulkdorlarga ijara haqi sifatida yer uchun to‘laydilar. Unumsiz yoki «hosilsiz» sinf 2 mlrd. livrlik sanoat mahsulotiga ega. Jami ijtimoiy mahsulot, F.Kene hisobi bo‘yicha, 7 mlrd. livrni tashkil etadi. Mulkdorlar (yer egalari) hosilni yig‘ishtirib olgandan keyin fermerlardan 2 mlrd. livr ijara haqi olganlar.

Bu yerda barcha yaratilgan mahsulot realizatsiyasi va aylanish jarayoni qanday amalga oshadi? «Iqtisodiy jadval»ning shartlariga ko‘ra bu jarayon besh aktdan iborat bo‘lib, uning har birida 1 mld. livrga teng mahsulot realizatsiyasi amalaga oshiriladi.

1. Mulkdorlar «unumli sinf» dan 1 mld. livrlik oziq-ovqat mahsulotlarini sotib oladilar. Buning natijasida qishloq xo‘jaligi mahsulotlarining 1/5 qismi realizatsiya qilinadi. Mahsulotning bu qismi muomala sohasidan iste’mol sohasiga (yer egalariga) o‘tadi.
2. Mulkdorlar «unumsiz sinf»dan 1 mld. livrlik sanoat mahsulotlarni sotib oladilar. «Unumsiz sinf» shu bilan o‘z mahsulotining yarmini realizatsiya qiladi.
3. «Unumsiz sinf» mulkdorlardan olgan puliga «unumli sinf»dan iste’mol buyumlarni sotib oladi. Shu bilan qishloq xo‘jaligi mahsulotining yana 1/5 qismi realizatsiya qilinadi.
4. «Unumli sinf» «unumsiz sinfdan» olgan 1 mld. livrga uning o‘zidan («unumsiz sinf»dan) shuncha pulga ishlab chiqarish qurollarni oladi (ular asosiy kapitalning eyilgan, ishdan chiqqan qismini qayta tiklashga ishlatiladi). Buning natijasida sanoat mahsulotlarining ikkinchi yarmi realizatsiya qilinadi.
5. Aylanish jarayoning beshinchi, yakunlovchi aktida «unumsiz sinf» «unumli sinf»dan 1 mld. livrlik qishloq xo‘jaligi xom ashyosini xarid qiladi.

Oxirida jami ijtimoiy mahsulotning butun aylanish jarayoni natijasida sinflar o‘rtasida 3 mld. livrlik qishloq xo‘jalik mahsulotlari va 2 mld. livrlik sanoat buyumlari realizatsiya qilindi. «Unumli sinf» ixtiyorida qolgan 2 mld. livrlik mahsulot barcha sinflar o‘rtasidagi umumiyligi aylanishda qatnashmaydi, u faqat o‘z sinfi doirasida aylanadi (jadvalda bunday aylanish berilmagan). Bu mahsulot qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarish jarayonida sarflangan urug‘lik va oziq-ovqat mahsulotlari o‘rnini qoplaydi. «Unumli sinf» tomonidan sotib olingan sanoat tovarlari asosiy kapitalning eskirgan qismini koplash uchun ishlatiladi. Naqd pul (2 mld.) muomala (aylanish) natijasida «unumli sinf» qo‘liga kelib tushadi, ammo keyingi muddat uchun ijara haqi to‘lash natijasida bu pul yana yer egalari ixtiyoriga o‘tadi. Shunday qilib, yangi ishlab chiqarish tsiklini boshlash uchun, ya’ni oldingi hajmdagi ishlab chiqarishni, oddiy takror ishlab chiqarishni davom ettirish uchun shart - sharoitlar yaratiladi.

«Iqtisodiy jadval»da takror ishlab chiqarishni tahlil qilish asosida olingan muhim ilmiy xulosa shundaki, unda ayrim oldi-sotdi aktlari qarab chiqilmaydi, balki juda ko‘p bunday yakka muomala aktlari sinflar o‘rtasidagi muomalaga mujassamlashtiriladi. Ana shu sinflar o‘rtasidagi muomala F.Kene tadqiqotining predmeti hisoblanadi. Ayniqla, uning muomalani takror ishlab chiqarish jarayonining atigi bir shakli sifatida, pul muomalasini esa kapitalning faqat aylanish momenti sifatida ko‘rsatib berishga qilgan harakati samarali bo‘ldi.

Ammo F.Kenening takror ishlab chiqarish to‘g‘risidagi ta’limotida bir qator kamchiliklar mavjud. «Iqtisodiy jadval»dagi sinflar tushunchasida izchillik, ilmiylik etishmaydi. Sanoatchilarni ishlab chiqarish vositaliridan mahrum etgan holda (ular o‘z mahsulotlarining hammasini sotib yuboradi), F.Kene ularni ishlab chiqarish jarayonini qaytadan boshlash imkoniyatidan mahrum etadi. Mahsulotni realizatsiya qilishda markaziy o‘ringa yer egalarining o‘tib qolishi noto‘g‘ri bo‘lgan. «Iqtisodiy

jadval»da ijtimoiy mahsulotning joylashishi ham to‘liq ochib berilmagan. Ammo undagi kamchiliklar mazkur asarning qimmatini tushirmaydi. Unda iqtisodiy fikrlar tarixida birinchi marta milliy iqtisodiyot makroiqtisodiy darajada tahlil qilindi va undagi g‘oyalar bo‘lajak iqtisodiy modellarning kurtagi bo‘lib qoldi.

4.4. A.Tyurgoning iqtisodiy ta’limoti

F.Kenening g‘oyalari Ann Rober Jak Tyurgo (1727-1781yy.) tomonidan davom ettirildi va rivojlantirildi. A.Tyurgo Parijda dvoryanlar oilasida tug‘ildi. Oilaviy an’anaga ko‘ra u diniy ta’lim olishga majbur bo‘ldi. Lekin Sarbonnaning Teologiya (diniy) fakultetini tugatgach, bu sohada ishslashdan bosh tortdi. 1751 yildan Parij parlamentining chinovnigi, 1761-74 yillarda Limojda (Limuzen provintsiya - viloyat markazi) intendant (gubernator), lavozimida ishladi. Bu uzoq viloyatda markaziy hokimiyat vakili sifatida u xo‘jalik ishlarini, jumladan soliq olish tizimini nazorat qilib turdi. Aynan Limojda yashab turgan davrda A.Tyurgo o‘zining «Boylikning yaratilishi va taqsimlanishi to‘g‘risida mulohazalar» (1766) nomli asosiy iqtisodiy asarini, tugallanmasdan qolgan «Qimmat va pul» (1769) kitobini va boshqa asarlarni yozdi. Ulardagi fikrlar, umuman fiziokratik qarashlarga hamda bozor iqtisodiy munosabatlari tamoyillariga, eng avvalo, erkin raqobat va erkin savdo tamoyillariga asoslangan.

1774 yili qirol Lyudovik XVI A.Tyurgoni moliya bosh nazoratchisi lavozimiga (molika vaziri lavozimi bilan bir xil) tayinladi. Bu lavozimda ikki yilga yaqin ishlagan A.Tyurgo, davlat xarajatlarini kamaytirishga erisha olmagan bo‘lsada, lekin mamlakat iqtisodiyotini har tomonlama erkinlashtirish uchun imkoniyat yaratib beruvchi bir qator farmon va qonun loyihalarini amalga oshirishga muvaffaq bo‘ldi. Ammo uning har bir islohotga oid yangiliklari parlamentda o‘zining monopol mavqeini saqlab qolishga intilgan chinovniklar tomonidan qattiq qarshilikka duch keldi. Shuning uchun islohotlari ko‘p vaqt amal qilmadi. 1776 yili A.Tyurgo iste’foga chiqqach, ular bekor qilindi.

A.Tyurgo vazir sifatida amalga oshirgan asosiy islohotlar: mamlakat ichkarisida don va uning erkin savdosining tashkil etilishi; qirollikka erkin don olib kelish va undan boj to‘lovlarisiz erkin don olib chiqish; natural yer majburiyatining pulli yer solig‘i (o‘lpon) bilan almashtirilishi; sanoat sohasida tadbirkorlikning rivojlanishiga to‘sinqilik qiluvchi xunarmandchilik tsexlari va gildiyalarining (yirik savdogarlar va xunarmandlar birlashmasi) bekor qilinishi va boshqalar hisoblanadi.

Ish haqi nazariyasi

Xuddi fiziokratlarga o‘xshab, A.Tyurgoning tasdiqlashicha, dehqon barcha ishlarda birinchi harakatlantiruvchi kuch hisoblanadi; u o‘z yerida barcha hunarmandlarning ish haqini yaratadi. Ish haqiga nisbatan ko‘proq ishlab chiqaruvchi yagona mehnat - bu dehqon mehnatidir. U merkantilistlarni tanqid qilgan holda, millatning boyligi deb, eng avvalo, yerni va undan olinadigan «sof daromadni» hisobladi.

A.Tyurgo ish haqini, F.Kene kabi, yashash vositalari minimumiga bog‘lab tushuntiradi. Ammo A.Tyurgo undan farqli ravishda ish haqining yashash vositalari minimumiga kelib taqalish mexanizmini ochib bermoqchi bo‘ldi. Ish haqini ishchining hayoti uchun zarur bo‘lgan yashash vositalari minimumi darajasiga pasaytiruvchi bunday mexanizm, uning fikricha, mehnatga bo‘lgan talabning mehnat

taklifidan orqada qolib ketishi, ishchilar o‘rtasidagi raqobatning rivojlanmaganligi hisoblanadi.

Sinflar nazariyasi

A.Tyurgo F.Kenega o‘xshab, jamiyatni uch sinfga ajaratadi: unumli sinf (qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishi bilan band bo‘lgan kishilar); unumsiz sinf (sanoat va boshqa moddiy ishlab chiqarish tarmoqlarida va xizmat ko‘rsatish sohasida band bo‘lgan kishilar); yer egalari sinfi. Lekin birinchi ikkita sinfni «ishlovchilar yoki ish bilan band bo‘lganlar» deb ataydi. Ularning har biridagi odamlarni ikki razryadga bo‘lib ko‘rsatadi, ya’ni avans beruvchi tadbirkorlar yoki kapitalistlar va ish haqi oluvchi oddiy ishchilar. Shu bilan birga, olimning tasdiqlashicha, aynan unumsiz sinf «ish haqi oluvchi jamiyat a’zolari»ni o‘z ichiga oladi.

Qiymat, pul va foiz nazariyalari

A.Tyurgo qiymat, baho va pulni tahlil kildi. Uning bu sohadagi fikrlari o‘ziga xos xarakterga ega va qiymatning mehnat nazariyasidan farq qiladi. A.Tyurgo tovarning almashuv qiymati va bahosi sotuvchi va xaridorlar istagining intensivligi bilan aniqlanishi to‘g‘risidagi g‘oyani, ya’ni foydalilik g‘oyasini ilgari surdi. Keyinchalik bu g‘oya zamonaviy baho nazariyasining shakllanishida ijobiy rol o‘ynadi.

A.Tyurgo pulni o‘z mohiyatiga ko‘ra tovarlar dunyosidagi bir tovar sifatida ta’riflab, ayniqsa «oltin va kumushni, boshqa har qanday materialga nisbatan moneta (tanga) xizmatini o‘tashga yaroqli», deb hisobladi, negaki ular tabiatan moneta bo‘lib yaralgan, uning ustiga har qanday kelishuv va qonunlardan qat’iy nazar hamma uchun umumiyligi moneta bo‘lib qoladi. Uning fikricha pul, ya’ni oltin va kumushning bahosi nafaqat barcha boshqa tovarlarga nisbatan o‘zgarib turiladi, balki bir-biriga bo‘lgan nisbati, kam yoki ko‘pligiga qarab ham o‘zgarib turadi. A.Tyurgo qog‘oz pullarning miqdori yaratilgan tovar va xizmatlarning miqdoriga mos kelmagan sharoitda bunday pullardan foydalanish noqulayliklari to‘g‘risidagi qoidani dalillar bilan isbotlab berdi.

A.Tyurgo iqtisodiyotda protektsionizm siyosatining salbiy tomonini ko‘rsatib berdi. Uning fikricha «olish va sotishdagi umumiyligi erkinlik, bir tomondan, sotuvchiga ishlab chiqarishni rag‘batlantiruvchi narxni, ikkinchi tomondan, xaridorga eng yaxshi tovari eng past bahoda sotib olishni ta’minlashning yagona vositasidir».

A.Tyurgo ssuda (pul) foizini tadqiqot qilar ekan, qarzga olingan pulni o‘simi bilan qaytarishga jinoyat sifatida qaraydigan nasixatgo‘ylar bid’atlarini qoraladi. Uning ta’kidlashicha, qarz beruvchi qarz vaqtida davomida ushbu qarzga bergen puli uchun olishi mumkin bo‘lgan daromadni yo‘qotadi, qarz oluvchi esa bu pulni samarali ishlatib ancha foyda ko‘rishi mumkin. Ko‘rinib turibdiki qarz beruvchi qarz oluvchiga ozor etkazayotgani yo‘q, aksincha birinchisining pulidan ikkinchisi foyda ko‘rayapti. Ana shu foyda qarz oluvchini foiz to‘lash sharti bilan qarz olishga undovchi asosiy kuch hisoblanadi. U foizni foydadan to‘laydi. Demak, A.Tyurgoning

fikriga ko‘ra, bunday «kelishuvdan» qarz beruvchi ham, qarz oluvchi ham manfaatdor. Joriy foizga kelsak, A.Tyurgo bo‘yicha, u bozorda kapitalning ko‘p yoki kamligini ko‘rsatuvchi termometr vazifasini o‘taydi, xususan foizning past bo‘lishi - bu kapital ko‘pligi natijasidir.

4.5. Fizokratizmning ahamiyati va uning tarixiy taqdiri

Iqtisodiy ta’limotlar tarixida fiziokratlar o‘ziga xos o‘rinni egallaydi. A.Smit o‘z vaqtida «fiziokratizm tizimi qanchalik nomukammal bo‘lmasin, shu davrgacha chop etilgan iqtisodiy g‘oyalari ichida haqiqatga eng yaqini edi» - deb aytgan. Bu ta’limotning merkantilizmni inkor qilishi, mehnat bilan yer boylikning asosi ekanligini tan olishi, savdo-sotiqlar bojxona cheklashlarini bekor qilishni taklif etishi nihoyatda muhimdir. Fiziokratlarning boylik tezisi, ayniqsa uni yaratishdagi mehnatning roli diqqatga sazovor: boylik - bu jamiyat mehnati bilan har yili yaratilgan iste’mol qiymatlar yig‘indisidir. Bu tezis A.Smit tomonidan ham qabul qilingan.

Kapital va uning ikki qismiga ajratib ko‘rsatilishi (asosiy va aylanma), takror ishlab chiqarish jarayoning tahlil kilinishi, erkin sohibkorlik to‘g‘risidagi g‘oyalari, jamiyatning sinflarga ajratilishi iqtisodiy ta’limotlarning rivojida keyingi muhim qadamdir.

Qishloq xo‘jaligini rivojlantirish uchun erkin bozor munosabtlariga o‘tish va dehqonchilikdan olinadigan soliqni kamaytirish zarurligi, yagona soliq tizimiga o‘tish kerakligi to‘g‘risidagi fikrlar nihoyatda qimmatlidir. Chunki soxibkor va tadbirdorlar shaxsiy manfaatdorlik bo‘lgan sharoitda ishlab chiqarishni tez rivojlantirishga intiladilar. Hozirgi zamon tili bilan aytganda, fiziokratlar sof bozor munosabatlarining unsurlarini asosan to‘g‘ri hal etib berdilar.

Xalq xo‘jaligi tarmoqlari o‘rtasida muayyan mutanosiblik bo‘lgan sharoitda takror ishlab chiqarish va realizatsiya jarayonining uzluksiz davom etishi mumkinligi aniqlab berildi. Bu muammoni hal etishda fiziokratlar tomonidan mamlakatdagi uch sektori o‘rtasidagi munosabatlar misol qilib olingan. Ammo amalda, ayniqsa hozirgi davrda, bunday sektorlar juda ko‘p bo‘lib ular o‘rtasidagi aloqalar Nobel mukofoti soxibi V. Leontevning «xarajatlar - ishlab chiqarish» balansida N ta tarmoq uchun ishlab chiqilgan. Hozirgi davrda bunday balans tarmoqlararo balans deb yuritiladi va makroiqtisodiy tahlilda va umuman iqtisodiyotda muhim ahmiyat kasb etadi. Undagi g‘oyaning kurtaklari fiziokratlar asarlarida yaratilgan bo‘lib, u klassik iqtisodiy maktab ta’limoti zanjirining ajralmas qismi sifatida muhim o‘rin egallaydi.

Shu bilan birga hozirgi zamon iqtisodiy ta’limotlari nuqtai nazaridan fiziokratizm g‘oyalari o‘z ahmiyatini tezda yo‘qotdi va o‘tkinchi xarakterga ega bo‘ldi. Chunki jahon ijtimoiy va iqtisodiy hayotidagi o‘zgarishlar nisbatan mukammal g‘oyalarning ishlab chiqilishi zarurligini taqozo etdi va bu amalda ro‘y berdi. Ayniqsa boylikni faqat dehqonchilik bilan bog‘lab tushuntiruvchi fiziokratizm g‘oyalari sanoat inqilobi natijasida yuz bergen o‘zgarishlar tufayli tez unitilayozdi. Bu holat iqtisodiyot osmonidagi yorqin yulduzning so‘nishini eslatadi.

Tayanch iboralari:

- klassik siyosiy iqtisod;
- «tabiiy baho»;
- «bozor bahosi»;
- qiymat nazariyasi;
- «sof mahsulot»;
- «unumli, unumsiz sinflar»;
- «dastlabki avanslar»;
- «har yilgi avanslar».

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yhati

Agapov I. Istorya ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Bartenev S.A. Ekonomiceskie teorii i shkoli. M.: «Bek», 1996.

Bartenev S.A. Istorya ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Blaug M. Ekonomiceskaya misl v retrospektive.

M.: «Delo Ltd», 1994.

Drozdov V.V. Fransua Kene. M.: Ekonomika, 1988.

Jid Sh., Rist Sh. Istorya ekonomiceskix ucheniy.

M.: Ekonomika, 1995.

Iqtisidiy ta’limotlar tarixi T.: «Fan», 1997.

Kene F. Izbrannie ekonomiceskie proizvedeniya. M.: Sotsekgiz, 1960.

Kostyuk V.N. Istorya ekonomiceskix ucheniy. M.: Tsentr, 1998.

Mayburd E.M. Vvedenie v istoriyu ekonomiceskoy misli. Ot prorokov do professorov. M.: «Delo», « Vita-press», 1996.

Marks K., Engels F. Asarlar, 20-tom.

Petti U. Izbrannie raboti: «Traktat o nalogax i sborax», «Slovo mudrim», «Raznoe o dengax». M.: «Os-89» 1997.

Petti U. Traktot o nalogax i sborax; Antologiya ekonomiceskoy klassiki. T.1. M.: Ekonov, 1993.

Petti U. Ekonomiceskie i statisticheskie raboti. M.: Sotsekgiz, 1940.

Rijov I.V. Istorya ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Titova N.E. Istorya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS» , 1997.

Tyurgo A.R. Izbrannie ekonomiceskie proizvedeniya. M.: Sotsekgiz, 1961.

Yadgarov Ya.Ya. Istorya ekonomiceskix ucheniy. M.: «INFRA-M». 1999.

5-Mavzu: KLASSIK IQTISODIY MAKTABNING RIVOJLANISHI

«Davlatni badaviylikning eng quyi bosqichidan farovonlikning eng yuqori bosqichiga ko'tarish uchun faqatgina tinchlik, engil soliqlar va boshqaruvdagi sovuqqonlik kerak, qolganlarning barchasi tabiiy harakat tufayli bo'ladi».

(A.Smit)

5.1. Iqtisodiy fan asoschisi - Adam Smit

A.Smit va uning «Odamlar boyligi...» asari

Buyuk Shotlandiya iqtisodchisi Adam Smitning «Odamlar boyligining tabiatini va sabablari to'g'risida tadqiqot» asari zamonaviy iqtisodiy fanining boshlanishi hisoblanadi. A.Smit o'z davridagi iqtisodiy bilim va kontseptsiyalarini umumlashtirdi va sistemaga tushirdi. U xo'jalik hayotining asosiy sohalarini tavsiflab beruvchi bir butun nazariya yaratdi.

Adam Smit (1723-1790) - buyuk shotlandiyalik iqtisodchi, klassik siyosiy iqtisodning atoqli namoyondasi hisoblanadi. U Kerkoldi shahrida bojxona chinovnigi oilasida dunyoga keldi. Glazgo va Oksford universitetlarida ta'lim oldi. U yerda adabiyot, tarix, falsafa fanlari bilan birga fizika, matematikani ham o'rgandi. A.Smit 1748 yilda Edinburgda ommaviy lektsiyalar o'qiy boshladi, 1751 yilda Glazgo universitetining professori etib tayinlandi. Keyinchalik ijtimoiy fanlar kafedrasini boshqardi. A.Smit 1759 yilda o'qigan lektsiyalari asosida etikaning falsafiy muammolariga bag'ishlangan o'zining birinchi «Axloqiy hissiyot nazariyası» kitobini yaratdi.

1764 yili A.Smit hayotida keskin o'zgarish bo'ldi: u kafedrani tark etdi va o'sha davrda ko'zga ko'ringan siyosiy arbob - gertsog Baklning o'g'li yosh lordning xorijga qiladigan sayohatida unga hamrohlik qilish to'g'risidagi taklifini qabul qildi. Bu sayohatdan A.Smit katta moddiy manfaatdorlik ko'rар edi, ya'ni umrining oxirigacha unga har oyda 800 funt sterling kafolatlangan edi. Bu uning professorlik gonoraridan ancha ko'p bo'lgan. Sayohat chog'ida u Shvetsariyada Valter, Frantsiyada fiziokratlar F.Kene, A.Tyurgo, D.Alamber va boshqa atoqli olimlar bilan uchrashdi, ularning ishlari bilan tanishdi. Bu uchrashuvlar A.Smitning dunyoqarashini shakllanishiga katta ta'sir ko'rsatdi.

1766 yilda u o'z yurtiga kaytib keldi va «Odamlar boyligining tabiatini va sabablari to'g'risida tadqiqot» nomli asosiy asarini yozishga kirishdi. Bu asar 1776 yil martda chop etildi. Asarda insoniyat tomonidan oldin yaratilgan iqtisodiy bilimlar umumlashtirildi va umumiyl nazariy printsiplar asosida iqtisodiy fan tizimiga aylandi.

A.Smitning bu asari besh qismidan (kitobdan) iborat bo'lib, birinchi qismida qiymat va qo'shimcha daromad muammolari tadqiq etildi, ikkinchisida - kapital jamg'arilishi va uning funktsional shakllari, uchinchisida - kapitalizm rivojlanishining tarixiy shart-sharoitlari ko'rsatib berildi, to'rtinchisida - merkantilizm va fiziokratlar ta'limotiga bo'lgan o'zining munosabatlari aks etildi,

beshinchi qismida davlat moliyasi savollari ko'rib chiqildi. Bu asar A.Smit hayot paytidayoq to'rt marta qayta nashr etildi. U nafaqat Angliyada, balki chet ellarda ham zo'r qiziqish uyg'otdi. A.Smitning bu buyuk asari dunyodagi barcha keyingi iqtisodiy ta'limotlarining rivojlanishiga va ko'pchilik davlatlarning iqtisodiy siyosatiga o'zining katta ta'sirini ko'rsatdi.

A.Smit asarining nazariy qismining asosiy g'oyalarini ko'rib chiqamiz.

Boylikni ko'paytirish omillari

A.Smit o'z kitobida markaziy o'ringa jamiyatning iqtisodiy rivojlanishini va uning farovonligini oshirishni qo'yadi. Asarning boshida A.Smit «har bir xalqning yillik mehnati dastlabki jamg'arma bo'lib, u xalqga yashash uchun zarur bo'lган barcha narsani beradi», deb qayd qilib o'tadi. Demak, boylikning manbai mehnat. A.Smit .bu fikrni rivojlantirib mehnat taqsimoti boylikni yaratishda asosiy omil hisoblanadi degan xulosaga keladi. Chunki mehnat taqsimoti asosida uning unumdoorligi oshadi. Muallif bu tezisni to'g'nog'ich ishlab chiqarish ustaxonasi misoli yordamida asoslab beradi. Ustaxonada o'n kishi ishlaydi. Ular o'rtasida mehnat taqsimlangan: biri simni tortadi, ikkinchisi uni to'g'rileydi, uchinchisi kesadi, to'rtinchisi uchini o'tkirlaydi va h. Bir kunda bu o'n kishi 48000 to'g'nog'ich, ya'ni xar bir kishi 4800 donadan to'g'nog'ich ishlab chiqaradi. Agar ular bir birlariga bog'liq bo'lman holda ishlaganlarida, ularning hech qaysisi bir kunda 20 dan ko'p to'g'nog'ich tayyorlay olmagan bo'lar edi. Demak, ixtisoslashuv tufayli mehnat unumdoorligi 240 barovardan ko'proq oshgan.

A.Smitning fikri bo'yicha mehnat taqsimoti - bu milliy mahsulot yaratish jarayonida odamlar o'rtasida hamkorlikni amalga oshirishning juda qulay shakli hisoblanadi. Ixtisoslashuv tufayli mehnat jarayonini amalga oshirishda kishilarining chaqqonligi ortadi; ular vaqtini tejaydilar, negaki doimo bir ish turidan boshqasiga o'tishga hojat bo'lmaydi; ular o'z faoliyatlarini takomillashtirish, ixtiro qilish uchun katta imkoniyatlarga ega bo'ladi. Taraqqiyot va jamiyat farovonligining haqiqiy manbai «tabiat in'omi» emas (fiziokratlar hisoblaganlaridek), balki aynan mehnat taqsimotidir. Shu bilan birga ixtisoslashuvni chuqurlashtirish imkoniyatlari cheklangan bo'ladi, negaki birinchidan, agar yaratilgan qo'shimcha mahsulot xarid qilinmasa, undagi mehnatni yanada taqsimlashga zarurat bo'lmaydi, ikkinchidan, korxonalarning ko'lami qancha kichik bo'lsa, mehnat taqsimoti uchun imkoniyatlar shuncha kam bo'ladi (foydalanayotgan kapital miqdoriga qarab).

Ushbu nazariyadan, milliy boylikning ko'payishi jamiyatdagi ayrim sinflar faoliyati natijasi emas (merkantilistlarda - savdogarlar, fiziokratlarda- yer egalari), balki mehnat taqsimotida qatnashayotgan barcha kishilar faoliyatining natijasidir, degan xulosa kelib chiqadi. Boshqacha so'z bilan aytiganda, foydalilik yaratuvchi har qanday mehnat unumli mehnatdir. Ammo bu masala bo'yicha A.Smitda izchillik bo'lman. Birinchidan, u faqat moddiy narsalarni yaratish va o'zgartirish bilan bog'liq bo'lgan mehnatni unumli mehnatga kiritgan. Bunga o'qituvchilarning, yuristlarning, xarbiylarning, ma'muriyatning, yozuvchilarning va shu kabilarning ko'rsatayotgan xizmatlari kirmaydi. Ikkinchidan, A.Smit iqtisodiyotda qishloq

xo'jaligi sohasining ustunligi g'oyasidan qutula olmagan. U xunarmandlar va savdogarlar mehnatini yer egalari mehnatiga nisbatan kam unumli bo'ladi, deb tasdiqlaydi. Negaki oxirgisiga tabiat «yordam» beradi va «dehkonchilikka qo'yilgan kapital haqiqiy boylikga va daromadga ancha ko'p qiymat qo'shadi». Bunda A.Smitning ta'kidlashicha, iqtisodiyotning rivojlanib borishi bilan sanoat tovarlari bahosi pasayib borish tendentsiyasiga, qishloq xo'jaligi mahsulotlari bahosi esa o'sish tendentsiyasiga ega. Shuning uchun, uning fikricha, qishloq xo'jaligiga qo'yilgan kapital ancha foydali hisoblanadi.

Agar o'sha davrda Angliyada manufakturna sanoati rivojlana boshlaganini va hatto birinchi yuqori unumli fabrikalarning paydo bo'lganligini hisobga oladigan bo'lsak, A.Smitning bu xatosini tushunish yana ham qiyinlashadi. Uning unumli mehnat kontseptsiyasida izchillikning yo'qligi, ishlab chiqarish jarayonidagi kapital rolini etarlicha tushunmaganligi natijasidir. U, xususan, kapitaldan keladigan daromad sifatidagi foizni inkor etadi, foydani esa tadbirkorlik riski kompensatsiyasi va boshqaruv uchun to'lov sifatida ko'rsatib beradi. A.Smitning fiziokratik bid'atlari jamiyat o'z resurslarini, birinchi navbatda, qishloq xo'jaligiga, ikkinchi navbatda, sanoatga va faqat, uchinchi navbatda, savdoga yo'naltirishi kerak degan tasdiqlashida o'z ifodasini topadi. Bundan A.Smit sanoat to'ntarilishining dastlabki uchqunlarini va kelajakda yirik sanoat ishlab chiqarishining hal qiluvchi rolini ko'ra olmagan, degan xulosa kelib chiqadi.

A.Smit boylikni ko'paytirishda pulning roliga alohida urg'u berib o'tadi. Uning tasdiqlashicha, o'z-o'zidan g'ayriixtiyoriy tarzda bo'ladigan ayirboshlash natijasida pulning xo'jalikda qo'llanilishi kelib chiqadi.. Odamlar ko'p o'tmay natural ayirboshlashning noqulayliklarini sezalaydilar va pul rolini bajaruvchi tovarlardan asta-sekin foydalanishga o'tadilar. Keyin pul birligini yaratishga davlat hokimiyati jalg qilindi va uning huquqiy holati o'rnatildi. Jamiyat uchun natural ayirboshlashdan ko'ra, pulli ayirboshlash foydali bo'ldi. Shuning uchun pulli ayirboshlashga o'tish milliy boylikni ko'paytirishga imkoniyat yaratib berdi.

Kapitalni tashkil etish jarayoni ham o'z-o'zidan g'ayriixtiyoriy bo'ladi. Odamlarning jamg'armaga bo'lgan tabiiy intilishlari, jamiyatga o'z kapitalini ko'paytirish imkonini beradi, negaki jamg'arma investitsiyaning zaruriy sharti hisoblanadi. Kapitalning o'sishi - millat boyligini ko'paytirishning uchinchi (mehnat taqsimoti va puldan foydalanish bilan birga) asosiy omili: kapital qancha ko'p bo'lsa, ishchilarni boqish va ularni ixtisoslashtirish imkoniyati shuncha ko'p bo'ladi. Buning ustiga kapitalning o'sishi ayrim vaziyatlarda boylikni ko'paytirishning yagona vositasi bo'lishi mumkin. Shuning uchun A.Smit tejamkorlikni qo'llab-quvvatlaydi. Uning yozishicha «har bir isrofgar jamiyat boyligining dushmani, har qanday tejamkor odam - jamiyatga muruvvat ko'rsatuvchidir».

Iqtisodiy liberalizm kontseptsiyasi

Jamiyatdagi mehnat taqsimoti odamlarni bir birlari bilan bog'lab turuvchi va ularga mahsulot va resurslarni almashtirish imkonini beruvchi mexanizmning bo'lishini taqozo etadi. Bunday mexanizm bozor hisoblanadi. Bozor to'g'risida

A.Smit ta’limotidagi asosiy g‘oya - bu iqtisodiy liberalizm g‘oyasi, davlatning iqtisodiyotga aralashuvini minimallashtirish g‘oyasi, erkin raqobat asosida tashkil topadigan baho yordamida iqtisodiyotning o‘zini -o‘zi boshqarish g‘oyasi hisoblanadi. Uning ta’limotiga ko‘ra, bozor odamlar faoliyatini muvofiqlashtiradi (koordinatsiyalashtiradi), ularning manfaatlarini uyg‘unlashtiradi. Bozor iqtisodiyoti novvoyni shirin non yopishga, bog‘bonni ekologik toza meva-sabzavot etishtirishga, savdogarlarni boshqa mintaqalardan arzon bahoga tovarlarni olib kelishga undaydi. Raqobat sharoitida iste’molchilar ehtiyojini yuqori darajada qondira oladigan ishlab chiqaruvchilar yashab keta oladi. Demak, ko‘proq foyda olish ishtiyoyqida bo‘lgan tabirkorlarning egoistik manfaatlari, ularni jamiyatning boshqa a’zolari manfaatlariga xizmat qilishga majbur qiladi.

Ammo A.Smit har qanday erkin tadbirkorlikka ko‘r-ko‘rona mahliyo bo‘lgan emas. U xususiy korxonalar foydasini ta’minlab beruvchi ikki shartning – shaxsiy manfaat va raqobatning bo‘lishini ko‘rsatib berdi. Shu sababli A.Smit aktsionerlik jamiyatlarga salbiy munosabatda bo‘lgan (bundan banklar, sug‘urta jamiyatlari, kanallarni qurish yoki asrash, shaharlarni suv bilan ta’minlash korxonalari mustasno), chunki ularda shaxsiy manfaat yo‘qoladi. Har xil turdagи monopoliyalarga ham u keskin salbiy munosabatda bo‘lgan, shu jumladan ayrim yirik kompaniyalar uchun amal qilayotgan imtiyozlarga ham (masalan, Ost-Indiya kompaniyasi uchun).

A.Smit iqtisodiy mexanizmlarning o‘z-o‘zidan (ob’ektiv) amal qilib turishini doimo qayd qilib o‘tadi. U fiziokratlardan keyin «Olam o‘z-o‘zidan harakatlanadi», deb takrorlab o‘tadi. Ammo ulardan farqli o‘larоq, A.Smit tushunchasi bo‘yicha, qachонки shaxsiy manfaatlар ijtimoiy manfaatlардан ustun tursa, ya’ni qachонки jamiyat manfaatlari uning a’zolari manfaatlarining yig‘indisi deb qaralsa, shundagina bozor qonunlari iqtisodiyotga ko‘proq ta’sir ko‘rsatadi.

Amal qilib turgan tartib qandaydir bir buyuk tashkilotchining ishi emas, balki o‘z manfaatlari yo‘lida ish yuritayotgan millionlab odamlar harakati natijasidir. Masalan, A.Smit fikri bo‘yicha, mehnat taqsimoti bu barcha kishilarning bir buyumni ikkinchiga o‘zaro ayirboshlashga bo‘lgan tabiiy intilishlarining namoyon bo‘lishidir. A.Smitning asosiy xizmatlaridan biri shundan iboratki, u birinchi bo‘lib iqtisodiyotni o‘zining ichki qonuniyatlariga muvofiq amal qiluvchi, ob’ektiv, odamlarning irodasiga bog‘liq bo‘lmagan tizim sifatida qaraydi. Bunday tizim o‘zining ichki qonunyatlariga muvofiq amal qiladi.

Har bir rivojlangan mamlakatda juda kuchli, inkor etib bo‘lmaydigan iqtisodiy qonunlar amal qiladi. Iqtisodiy qonunlarning amal qilishining muqarrar sharti, A.Smit tushunchasi bo‘yicha, erkin raqobat hisoblanadi. Uning fikricha, faqat raqobat bozor ishtirokchilarining baho ustidan xukmronlik qilishga yo‘l ko‘ymasligi mumkin. Sotuvchilar qancha ko‘p bo‘lsa monopolizm ehtimolligi shuncha kam bo‘ladi. Bu iste’molchilar uchun qo‘l keladi, negaki «monopoliyalar mahsulotlar taqchilligini keltirib chiqargan holda o‘z mahsulotlarini tabiiy bahodan ancha yuqori bahoda sotadilar va o‘z daromadlarini ko‘paytiradilar».

A.Smit kitobining asosiy mohiyatini hukumatning va boshqalarning erkin raqobatga aralashuvini tanqid qilishi tashkil etadi. A.Smitning fikricha, iqtisodiy hayotda garmonik tartib hukmronlik qiladi: agar erkin raqobatni cheklamasla, unda u

dunyoni takomillashuvga olib kelgan bo‘lar edi. Bunday tasdiqlashda, A.Smit o‘zgarmas «tabiiy» iqtisodiy qonunlarning mavjudligiga asoslangan. Ushbu qonunlar o‘zgarmas deb qaraladi. Ular odamlarga foyda keltiradimi yoki zarar - uning ahamiyati bo‘lmaydi, negaki biz ularni bekor qila olmaymiz. Birdan-bir talab qilinadigan narsa - bu ularning amal qilishiga halaqit beruvchi sun’iy to‘siqlardan jamiyatni ozod qilish.

A.Smit iqtisodiyotning davlat sektori samarasizligini ko‘rsatib o‘tadi. «Har xil sabablarga ko‘ra,- deb yozadi u, - hukumat doimo va beistisno tarzda isrofgar. Eng avvalo, u birovlar ishlab topgan pulni sarflaydi, o‘zgalar pulini esa hamisha o‘zingnikidan ko‘ra behuda sarflaysan. Undan tashqari, hukumat xususiy korxonalardan juda uzoq turadi va ularning muvaffaqiyatli rivojlanishi uchun zarur bo‘lgan e’tiborni ularga qarata olmaydi». A.Smit davlatning faqat uch funktsiyasini tan oladi:adolatli sud qilish, mamlakat xavfsizligini ta’minalash, jamiyat uchun zarur bo‘lgan ijtimoiy korxona va muassasalarni ta’minalash.

A.Smit merkantilistlarning protektsionizm siyosatini tanqid qiladi. Uningcha, chetdan ancha arzon bahoga olib kelishi mumkin bo‘lgan tovari ni o‘zida ishlab chiqarish be’mani narsadir. «Har qanday ongli oila boshlig‘ining qoidasi shundan iboratki, sotib olishdan ko‘ra uyda tayyorlash qimmatga tushsa, uni uyda tayyorlamaslik... Ayrim oilalar uchun oqilona hisoblangan narsa, bir butun davlat uchun be’mani hisoblanmaydi».

A.Smitning nazariy qarashlaridan turli davlatlar, eng avvalo Angliya hukumati, keyinchalik esa ko‘pchilik Evropa mamlakatlari o‘zlarining iqtisodiy siyosatida foydalandilar:

- ishchi kuchi harakatidagi (mobilnost) cheklashlarni bekor qilish (mehnat bozoridagi erkinlikni har xil turdagini feodal qoldiqlari cheklab kelgan);
- erkin yer savdosi, yer uchastkalarini taqsimlashni taqiqlovchi qonunlarni bekor qilish, davlat ixtiyorida qolgan erlarni xususiy shaxslar o‘rtasida taqsimlash;
- davlatning sanoat va ichki savdoni bo‘ysundirish qoldiqlarini yo‘q qilish;
- eksport va importni cheklashni man etish;
- mustamlakalarda sanoat rivojini taqiqlashni bekor qilish.

«Ko‘rinmas qo‘l»

Bozor iqtisodiyoti bir markazdan turib boshqarilmaydi. Shunday bo‘lsada, u muayyan tartib va qoidaga amal qiladi. Xo‘jalik faoliyatining har bir ishtirokchisi o‘z maqsadini ko‘zlagan holda ish yuritadi . Biroq bunday sharoitda alohida kishilarning manfaatlari qanday uyg‘unlashadi, barcha jamiyat manfaatlari qanday realizatsiya qilinadi? Birinchi bo‘lib bu muammoni ilmiy darajaga ko‘targan A.Smit bo‘ladi. U shunday yozadi: «Har bir kishi o‘z kapitalini ko‘proq qiymat keltiradigan qilib ishlatishta harakat qiladi. Odatda u jamiyat foydasiga ta’sir ko‘rsatishni nazarda tutmaydi va unga ancha ta’sir ko‘rsatayotganini sezmaydi. U faqat o‘z manfaatini nazarda tutadi, faqat o‘z foydasini ko‘zlaydi. Shunday bo‘lsada, bunday sharoitda ko‘rinmas qo‘l uni maqsad sari yo‘naltiradi, garchi bunday maqsad uning rejasiga kirmagan bo‘lsa ham. O‘z manfaatlarini ko‘zlagan holda u jamiyat manfaatlariga tez-

tez ko‘proq xizmat qilib turadi, ataylab unga xizmat qilgandan ko‘ra». Mazkur qoida «ko‘rinmas qo‘l» kontseptsiyasi nomini olgan.

A.Smit aytib o‘tgan «ko‘rinmas qo‘l» - bu bozor mexanizmi. U bozorning o‘z funktsiyasini bajarib turishini ta‘minlaydi. Bozor mexanizmi eng avvalo baho orqali iqtisodiyotda «tartib o‘rnatadi». Iqtisodiy nazariyada baho bozor xo‘jaligining asosiy tashkiliy kuchi sifatida qaraladi. Baho talab va taklif o‘zgarishi to‘g‘risida ishlab chiqaruvchilar bilan iste’molchilarga signal berib turadi, ularni bir-birlarining manfaatlariga moslashishga majbur etadi. Bozor mexanizmida raqobat muhim rol o‘ynaydi. U ishlab chiqaruvchilarni resurslardan samarali foydalanishga va xaridorlar ehtiyojini hisobga olishga majbur qiladi, resurslarning tarmoqlar bo‘yicha ratsional taqsimlanishiga imkoniyat yaratib beradi.

Demak, bozor mexanizmi normal ishlab turgan sharoitda odam faqat boshqa kishilarga xizmat qilish va o‘z mehnati hamda mehnat mahsulotini ayirboshlashga taklif qilish orqali o‘zining manfaatlari yo‘lida ish yuritishi mumkin. Odamlar bir birlariga yordam beradilar va bir vaqtning o‘zida jamiyatning rivojlanishiga ta’sir ko‘rsatadilar, garchi ularning har biri egoist va faqat o‘z manfaatlari yo‘lida kuyib-pishayotgan bo‘lsa ham. Odamlarning o‘z moddiy ahvolini yaxshilashga bo‘lgan tabiiy intilishi - bu shunday kuchli stimulki, agar uning amal qilishga halaqit berilmasa, unda u o‘z-o‘zidan jamiyatni faravonlikga olib kelish qurbiga ega, deb hisoblaydi A.Smit. Shunday qilib, A.Smit nazariyasi bo‘yicha, foyda ketidan quvish va raqobat butun jamiyatga naf keltiradi. (Sobiq Ittifoqda uzoq yillar davomida bu fikrga qarshi kurashib keltingan).

Qiymat nazariyasi va bahoning shakllanishi

A.Smit «sarfli» qiymat nazariyasiga asos soldi. U tovarning foydaliligi (iste’mol qiymati) bilan almashuv qiymatini bir- biriga qarshi qo‘ydi va almashuv qiymatining shakllanishini tahlil qilishda foydalilikni inkor etdi. Keyinchalik bu nazariyadan ikki qarama-qarshi yo‘nalish hisoblangan - iqtisodiy liberalizm va sotsializm vakillari o‘zlarining printsiplarini assoslash uchun foydalandilar.

A.Smit bozor bahosining beqarorligini talab va taklifdagi doimiy o‘zgarishlarning natijasidir deb ko‘rsatib o‘tadi. Lekin boylikning «haqiqiy» qimmati doimo o‘zgarib turishi mumkin emas. Shuning uchun A.Smit o‘z oldiga tovarning «real», «tabiiy» bahosini, ya’ni uning qiymatini topish vazifasini qo‘ydi. Bunda u bir vaqtning o‘zida ikki har xil kontseptsiyadan foydalandi. Birinchisi - tovarning qiymati faqat unga sarflangan mehnat bilan aniqlanadi: qancha ko‘p mehnat sarflansa, tovar shuncha qimmat bo‘ladi (bu kontseptsiya D.Rikardo va K.Marks iqtisodiy ta’limotlarining asosini tashkil etadi). Ammo ushbu qoida, A.Smitning fikricha, faqat jamiyat taraqqiyotining dastlabki bosqichlarida, «qoloq jamiyatlarda» qo‘llaniladi. Lekin tsivilizatsiyalashgan jamiyatda tovar qiymatini aniqlashda kapital va yer ham hisobga olinadi. Ikkinci kontseptsiya ana shunday paydo bo‘ladi, unga binoan tovar qiymatini yaratishda barcha ishlab chiqarish omillari (mehnat, kapital, yer) qatnashadi. Shunga muvofiq tovar qiymati mehnat sarflaridan, foyda va yer

rentasidan tashkil topadi, ya’ni ishlab chiqarish xarajatlari bilan aniqlanadi. A.Smit o‘z qarashlarida bu ikkala kontseptsiyadan foydalandi (1-rasm).



1-rasm. Qiymatning tashkil topishi to‘g‘risidagi A.Smitning ikki kontseptsiyasi.

Ushbu rasmda A.Smitning birinchi kontseptsiyasi «mehnat» so‘zi yozilgan yaxlit strelka ko‘rinishida aks ettirilgan. Bu qiymatni yaratishda mehnat yagona manba ekanligini ko‘rsatdi. Mehnat bilan yaratilgan daromad taqsimlanish jarayonida ish xaqiga, foydaga va rentaga bo‘linadi. A.Smitning ikkinchi kontseptsiyasining asl ma’nosi «Kapital» va «Er» so‘zleri yozilgan nuqtali chiziq (punktirli) strelka yordamida ifodalangan. Bu kontseptsiya mahsulot va daromadlarni yaratishda mehnat bilan birga kapital va yer ham ishtirok etishini bildiradi. Ular endi qiymatning shakllanishida ishtirok etuvchi omil sifatida bo‘ladi. Mehnat ish haqi ko‘rinishida daromad yaratadi, kapital foya ko‘rinishida daromad yaratadi, yer renta ko‘rinishida daromad yaratadi.

A.Smitning ikkinchi kontseptsiyasi oddiy tovar ishlab chiqarishni («qoloq jamiyatni») tahlil qilishdan kapitalistik tovar ishlab chiqarishni tadqiqot qilishga o‘tish bilan bog‘liq. Aynan kapitalistik tovar ishlab chiqarishda jonli mehnat qiymatning yagona manbai bo‘la olmaydi. Oldin mehnat vositalari ishlab chiqaruvchiga qarashli bo‘lgan. Kapital jamg‘arilishi va yerning xususiy mulkga aylanishidan oldingi jamiyatda, deb yozadi A.Smit, mehnat miqdorlari o‘rtasidagi nisbat mahsulotlarni ayirboshlashning yagona asosi bo‘lib kelgan. Barcha mehnat mahsuli ishlab chiqaruvchiga qarashli bo‘ladi va sarflangan mehnatning miqdori bahoning yagona o‘lchovi hisoblanadi.

Keyinchalik kapital jamg‘arilib borgan sari vaziyat o‘zgarib boradi. Tovarning qiymati ikki qismga bo‘linadi: bir qismi ish xaqiga, ikkinchi qismi kapital foydasiga. Kapital egasi yollanma mehnatni ishlatadi. Bunda yaratilgan barcha mahsulot ishlab chiqaruvchiga qarashli bo‘lmaydi. Uning bir qismi kapital egasiga tegishli bo‘ladi. Bunday sharoitda muayyan tovarni ishlab chiqarish uchun sarflangan mehnat miqdori tovarning qiymatini aniqlashda birdan-bir manba bo‘la olmaydi.

A.Cmitning fikri bo‘yicha, «tabiiy baho» (qiymat) - bu shunday bahoki, uning tarkibiy qismlari mehnat, kapital va yer uchun to‘lanadigan tabiiy normalarga taxminan mos keladi. Bu tabiiy normalar mintaqalar bo‘yicha farq qiladi va ular hayot darajasiga, geografik va tabiiy sharoitlarga, o‘rtacha xarajatlar darajasiga va boshqalarga qarab o‘rnataladi. Mazkur qoida F.Akvinskiyning «Odil narx» kontseptsiyasiga o‘xshab ketadi. Ikkita yondashuvning farqi shundaki, F.Akvinskiyda «odil narx» odamlar tomonidan ongli ravishda o‘rnataladi, A.Smit bo‘yicha esa, «tabiiy bahoning» shakllanishi - ob’ektiv bozor qonunlarining amal qilish natijasidir.

Bozor bahosi «tabiiy baho» atrofida tebranib turadi, u bozor holatiga qarab undan yuqori yoki past bo‘lishi mumkin. Ushbu tebranish tufayli taklif talabga moslashadi. Agar talab taklifdan kam bo‘lsa, bozor bahosi xarajatlardan past bo‘lgan bo‘ladi va tadbirdorlar ishlab chiqarishni qisqartiradi. Va aksincha, talabning ortishi bahoning oshishini va taklifning ko‘payishini rag‘batlantiradi. Natijada bozor bahosi «tabiiy baho» darajasiga intiladi. Albatta, axborotning etishmasligi, tabiiy va sun’iy monopoliyalarning mavjudligi bilan bog‘liq holatlar bundan istisno.

Mehnat bozori va pul

A.Smitning ko‘rsatib berishicha, taklifning talabga moslashuvi nafaqat tovarlar bozorida, balki faoliyatning boshqa sohalarida ham kuzatiladi. Masalan, aholining o‘sishi ishchi kuchiga bo‘lgan talab bilan tartibga solinib turiladi. Quyi sinflarda an’anaviy ravishda bolalarning tug‘ilishi ko‘p bo‘ladi. Lekin ishchi kuchiga talab ortmasa, albatta, ish haqi past bo‘ladi, ularning ko‘pi kambag‘allikdan o‘lib ketadi. Ish haqining ancha yuqori bo‘lishi esa, ularning ko‘pchiligining yashab ketishiga olib keladi.

Xuddi shunga o‘xshab pulga bo‘lgan talab uning taklifini tartibga solib turadi. Mamlakatda tovar muomalasi uchun metall pullar qanchalik talab qilinsa, shunchalik mavjud. Agar mamlakatda tovarlar kamayib ketsa, unda pul foydasiz bo‘lib qoladi va import tovarlarni sotib olish uchun chetga chiqariladi. Banklar ham ortiqcha miqdorda banknot biletlarini chiqarishdan manfaatdor bo‘lmaydi. Agar ular juda ko‘p biletlarni chiqarsalar, unda tovarlar bahosi oshib ketadi, bilet egalari esa ularni oltin va kumushga almashtirib berish uchun da’vo qiladilar.

Merkantilistlarning pul kontseptsiyasini rad etishga bo‘lgan A.Smitning kuchli istagi uni boshqa jarga tortdi. U, har qanday boshqa tovarga qaraganda pulga bo‘lgan zarurat kamroq bo‘ladi, deb tasdiqlaydi. Uningcha, pul ancha qimmat muomala xarajatlari hisoblanadi. Shuning uchun, iqtisodiyot pul miqdoriga qancha kam muxtoj bo‘lsa, jamiyat talafotlari shuncha kam bo‘ladi. Mamlakatda pul massasini ko‘paytirishga qaratilgan merkantilistlar siyosati esa bema’nidir. A.Smitning pulning roliga etarlicha ahamiyat bermaslik qoidasini klassik maktab bo‘yicha uning izdoshlari o‘zlashtirib oladilar va o‘z ta’limotlarida qo‘lladilar.

Taqsimot nazariyasi

A.Smitning taqsimot nazariyasi ishlab chiqarish nazariyasiga nisbatan unchalik ishonarli chiqmagan. Uni keyinchalik D.Rikardo va J.B.Seylar to‘ldiradilar. A.Smitning taqsimot modelining zaifligi uning qiymatni tushunishdagi nuqsonlari, qishloq xo‘jaligiga nisbatan fiziokratik bid’atlari, xizmat ko‘rsatish sohasiga munosib baho bermasligi, kapital va mehnat evaziga daromadning shakllanishi to‘g‘risidagi hatosi (u foyda va foiz farqini ajratmadni, keyin unda ish haqi goh yashash vositalari minimumi qiymatiga kelib taqaladi, goh talab va taklif bilan tartiblanib turiladi) bilan bog‘liq. A.Smitning taqsimot nazariyasi ko‘plab sotsialistik g‘oyalar uchun «manba» bo‘lib xizmat qildi.

A.Smit nazariyasi bo'yicha daromad uch qismga bo'linadi: ish haqi, renta va foydaga. Joriy moddiy sarflar ham pirovard natijada daromadga kelib taqaladi. («Smit dogmasi» atalmish narsa). Masalan, ko'ylakning qiymati yuqorida ko'rsatilgan daromad turlaridan tashqari gazlamaning qiymatini ham o'z ichiga oladi. Lekin gazlama konkret ishlab chiqaruvchidan xarid qilingan va uni sotishdan tushgan tushum ham daromadga va xom ashyo (ip) to'lovlariga bo'linadi. Ipning qiymati esa o'z navbatida ish haqini, rentani va foydani o'z ichiga oladi. Pirovard natijada hammasi daromadga kelib taqaladi, deb hisoblaydi A.Smit.

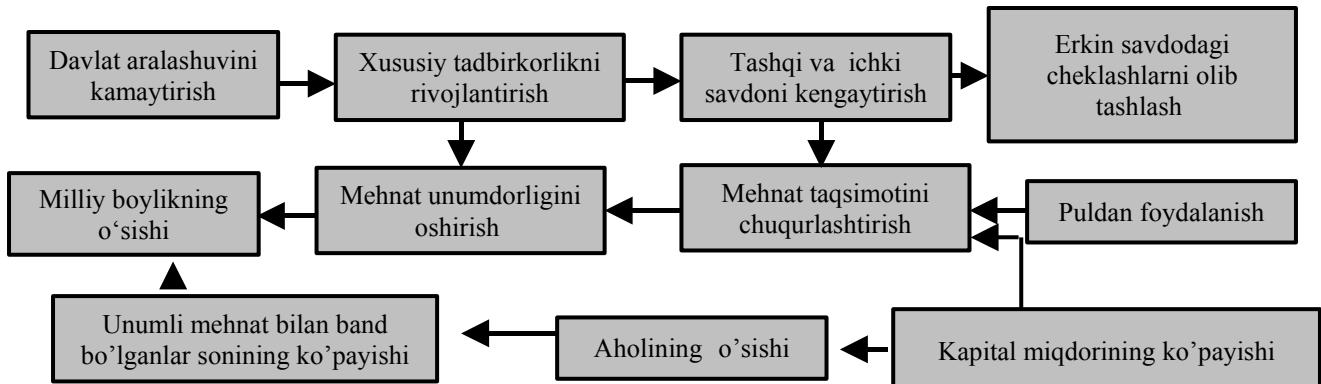
U uch sinfni ajratib ko'rsatib beradi (daromadlar manbai mezoniga muvofiq): ishchilar, yer egalari va kapitalistlar. Bu sinflar vakillarining daromadlari yig'indisi jamiyatning milliy daromadini tashkil etadi. Demak, milliy daromad uchta ishlab chiqarish omili (mehnat, yer va kapital) ishtirokida yaratiladi. Daromadning boshqa turlari (xizmat ko'rsatish sohasidan, davlat xizmatidan keladigan) - ikkilamchi, milliy daromadni qayta taqsimlash tufayli vujudga keladi, ya'ni ishchilar, yer egalari va kapitalistlar daromadidan to'lanadi.

A.Smitning o'zi taqsimot sohasini juda yaxshi (ideal) tashkil etilgan deb hisoblamaydi (ayni chog'da, ishlab chiqarishni tashkil etishdagi tabiiy tartib uni to'liq qoniqtirgan bo'lsada). Uning tasdiqlashicha, «renta va foyda ish xaqini eb tashlaydi va yuqori sinflar quyi sinflarga zulm o'tkazadi». Kapitalistlar ishchilar bilan savdolashishda ustunlikka ega, negaki kapitalistlar bir-ikki yil ularsiz yashay oladilar, ishchilar esa doimiy daromad olishga muxtoj. Mehnat bozorida kapitalistlarning ustunlik holati natijasida mehnat xaqi normasi ishchi oilasi uchun zarur bo'lган yashash minimumi darajasiga intiladi. Mazkur qoida «ish haqi fondi» (yoki «ish haqining temir qonuni») kontseptsiyasi nomini olgan. Bunda shu narsani hisobga olish zarurki, ya'ni A.Smit qayd qilib o'tgan «mehnatning tabiiy bahosi» nafaqat jismonan yashab ketishini taqozo etadi, balki normal yashash shart-sharoitlarining bo'lishini (ular turli mamlakat va davrlarda har xil bo'ladi) ham ko'zda tutadi.

Boylikni ko'paytirishga ta'sir etuvchi omillar: xulosa

Boylikni ko'paytirish omillari to'g'risidagi A.Smit tasavvurini umumlashgan tarzda quyidagi chizma ko'rinishida aks ettirish mumkin.

1 - chizma.



5.2. D.Rikardonning iqtisodiy ta’limoti

David Rikardo (1772-1823) klassik iqtisodiy maktabining atoqli vakillaridan biri hisoblanadi. U birjada yirik ish yurituvchi yaxudiy oilasida tug‘ilgan. 21 yoshida D.Rikardo otasi bilan aloqani uzishga majbur bo‘ldi. Chunki otasi uning xristian dinidagi qiz bilan bo‘ladigan nikohiga qarshi edi. Oradan besh yil o‘tgach, D.Rikardo birjada o‘ynab yirik boylik ortirdi. Asta-sekin u birjadan uzoqlashdi va o‘z kapitalini ancha ishonarli bo‘lgan qimmatli qog‘ozlarga va yerga qo‘ya boshladi. O‘scha paytda parlament a’zosi bo‘lgan D.Rikardo iqtisodiy va siyosiy erkinlik uchun kurashdi. Uning asosiy asari «Siyosiy iqtisodning boshlanishi va soliq olish» (1817) taqsimotning asosiy muammolariga bag‘ishlangan. D.Rikardo ishlab chiqarish va taqsimotni ifodalab beruvchi bir butun nazariy tizim yaratishga harakat qilgan.

Qiymat nazariyasi

D.Rikardo nazariyasida tovar qiymati uni eng yomon sharoitda ishlab chiqarish uchun sarflangan mehnat miqdori bilan o‘lchanadi. Masalan, qishloq xo‘jaligi mahsulotlarining qiymati ularni eng yomon yerlarda ishlab chiqarishga ketgan mehnat sarflari bilan o‘lchanadi. Agar qiymat ushbu xarajatlardan past bo‘lsa, unda yomon sharoitda ishovchilar ishlab chiqarishni to‘xtatgan va mazkur tarmoqdan ketgan bo‘lar edilar. Bu yerda shu narsaga e’tibor berish kerakki, D.Rikardo qiymatning mutlaq ifodasini emas, balki ikki tovarning nisbiy qimmatini nazarda tutgan. Agar A tovar V tovarga ayrboshlansa, unda ayrboshlash proportsiyasi ularni ishlab chiqarishga ketgan mehnat sarflari nisbatiga asoslanadi.

Moddiy sarflarchi, ular qanday bo‘ladi? D.Rikardo fikricha, kapital - bu mujassamlashgan mehnat, ya’ni kapitalni yaratuvchilarning oldingi mehnati. Demak, tovarning qiymati uni yomon ishlab chiqarish sharoitida tayyorlashga ketgan jonli mehnat sarflari bilan hamda kapital va xom ashyoni ishlab chiqarish uchun ketgan oldingi mehnat sarflari bilan o‘lchanadi. D.Rikardo ta’limotiga ko‘ra, tovar qiymatini aniqlashda faqat uni ishlab chiqarishga ketgan mehnat sarflarini emas, balki uning sifatini (malakkali va murakkab mehnatga ko‘p xaq to‘lanadi), tovari bozorga olib kelishga ketgan vaqtini, asosiy va aylanma kapitaldan foydalanish xususiyatini ham hisobga olish zarur. Erkin takror ishlab chiqarilmaydigan tovarlar qiymati esa nafaqat mehnat sarflariga, balki noyoblikka ham bog‘liq bo‘ladi.

Umuman olganda D.Rikardo tomonidan ishlab chiqilgan qiymatning mehnat nazariyasi sarfli printsiplarga asoslangan. Uning bu nazariyasini birinchi bo‘lib tanqid qilgan o‘zining do‘sti T.Maltus hisoblanadi. U, birinchidan, savol qo‘yadi: agar qiymatning mehnat nazariyasini to‘g‘ri deb faraz qilsak, unda mehnatga haq to‘lash qanday bo‘ladi: qiymat bo‘yichami yoki qiymatdan past baho bo‘yichami? Agar baho qiymatdan past bo‘lsa, unda ekvivalentli ayrboshlash printsipi buziladi (foydaliligi har hil, lekin bir xil qiymatga ega bo‘lgan tovarlar ayrboshlanadi) - bu klassik nazariyaning va D.Rikardonning asosiy printsipi. Ikkinchidan, T.Maltus qiymatning

mehnat nazariyasi real amaliyot bilan mos tushmasligini ko'rsatib beradi: agar qiymatning yagona manbai haqiqatdan ham mehnat bo'lsa, unda mehnat ko'p sarflanadigan tarmoqlardagi tadbirkorlar, kapital ko'p sarflanadigan tarmoqlardagi tadbirkorlarga nisbatan ko'proq foyda olishlari kerak. Amaliyotda esa barcha tarmoqlarda foyda normasi deyarli bir xil. Demak, D.Rikardo nazariyasi hato, tovar qiymati faqat mehnat bilan emas, balki boshqa ishlab chiqarish omillari sarflari bilan ham aniqlanadi deb, xulosa qiladi T.Maltus. D.Rikardo o'limidan sal avval, o'zining qiymat faqat mehnat sarflari bilan o'lchanadi deb tushuntirishga qilgan harakati noto'g'ri ekanligini tan olgan.

Renta va ish haqi nazariyalari

D.Rikardo tabiat va kapitalning qiymatni ko'paytirish xususiyatini inkor etadi. Masalan, uning nazariyasida yer rentasi (yerdan foydalangani uchun ijara haqi) bu tabiat natijasi emas, balki sotsial omillarning qishloq xo'jaligi mahsulotlarining bahosiga bo'lган ta'siri natijasidir. Odamlar, birinchi navbatda, eng unumdorli yerlarda ishlaydilar. Ammo aholi sonining ko'payib borishi yomon yerlarni ham ishlashga majbur etadi. Chunki yaxshi yerlarda etishtirilgan mahsulotlar o'sib borayotgan aholining ehtiyojlarini qondira olmaydi.

Faraz qilaylik, unumdorligi yaxshi muayyan yer uchastkasida ishlashga 10 soat ketadi va bozorda mahsulot bahosi 10 pul birligiga teng. Aholining o'sishi oziq-ovqat tovarlari bahosining oshishiga olib keladi. Bu esa ishlab chiqaruvchilarni yomon yerlarni ham ishlashga majbur qiladi. Bu yerdan ko'rsatilgan miqdordagi hosilni olish uchun 10 soat emas, balki 15 soat ish vaqtini ketadi. Shunga muvofiq mahsulotning bahosi ham 15 pul birligiga oshadi. Bozor bahosi bu summadan kam bo'lmasligi kerak, aks holda yomon yer uchastkalari ishlatilmasdan qolib ketadi. Yaxshi uchastkada ishlovchi fermerlar ishlab chiqarishga 10 pul birligiga teng mehnat sarflaydilar, o'z mahsulotlarini esa 15 pul birlikka sotadilar. o'rtadagi 5 birlik farq yer egasiga tegadi. Ana shu, D.Rikardo nazariyasi bo'yicha, renta hisoblanadi. Uning tasdiqlashicha, keyinchalik aholining yana o'sishi kishilarni yana ham yomonroq yerlarni ishlashga majbur etadi, bu esa qishloq xo'jalik mahsulotlari qiymatining o'sishiga va rentaning qo'payishiga olib keladi.

Shunday qilib, yer rentasi miqdori tuproq unumdorligiga va uchastkaning bozorga uzoq-yaqin joylashishiga bog'liq bo'ladi. Bu qoida keyinchalik differentsiyal renta kontseptsiyasi nomini oladi.

A.Smit ta'limotiga ko'ra ish haqi mehnat unumdorligi natijasi, renta esa - yer unumdorligi natijasi hisoblanadi. D.Rikardoda ish haqi - mehnat sarflari natijasi, renta esa - kamyoblik va yer uchastkalarining har xilliliği natijasi hisoblanadi. Renta qiymat yaratmaydi. Aksincha renta miqdori bozor bahosi darajasiga bog'liq bo'ladi. «Renta to'langani uchun non qimmat emas, balki non qimmat bo'lgani uchun renta to'lanadi... Agar, hatto, yer egalari barcha rentalardan voz kechganlarida ham nonning bahosi hech kamaymagan bo'lar edi», - deb yozadi D.Rikardo.

Aholi soni oshib borishi bilan milliy daromadda renta hissasining ko'payib borish tendentsiyasi amal qiladi. Oziq-ovqat mahsulotlari narxining oshib borishi va

milliy daromadda renta miqdorining ko‘payib borish tendentsiyasi D.Rikardoni juda tashvishga solgan. U, bundan qutilishning yo‘li, xuddi T.Maltusga o‘xshab, tug‘ilishni kamaytirish deb bilgan. D.Rikardo fikri bo‘yicha, yomon yerlarni ishlamaslikka imkon beruvchi yana bir vosita - mustamlakalardagi yuqori unumdarli yerlardan foydalanish hisoblanadi. Uchinchi vosita - xalqaro savdoni rivojlantirish, aholisi zinch bo‘lmagan mamlakatlardan qishloq xo‘jaligi mahsulotlarini olib kelish. Nihoyat, D.Rikardo ishlab chiqarish xaratjatlarini kamaytirishga imkon beruvchi texnik taraqqiyotga ishonch hosil qilgan.

D.Rikardo ta’limotiga ko‘ra, mehnatning qiymati ishchining jismoniy jihatdan yashash va avlodini ko‘paytirish uchun zarur bo‘lgan hayotiy vositalar qiymati bilan aniqlanadi. Demak, real ish haqi doimiy. Nominal ish haqi esa oziq-ovqat mahsulotlari bahosi oshishi sababli ko‘payishi mumkin. Agar mehnat taklifi juda oshib ketsa, uning bahosi qiymatidan past bo‘ladi. Bunday vaziyatda T.Maltusning aholining nufus qonuni amal qiladi: aholi o‘sishi kambag‘allikni kuchaytiradi, u o‘z navbatida aholining o‘sishini sekinlashtiradi.

«Asr stagnatsiyasi»

Yuqorida aytilganlardan kelib chiqqan holda, D.Rikardo XVIII-XIX asrlarda kuzatilgan foyda normasining pasayish tendentsiyasini tushuntirib berishga harakat qildi. Uningcha, jamiyat evolyutsiyasi mehnatga bo‘lgan talabning ko‘payishiga olib keladi - bu esa aholining o‘sishini rag‘batlantiradi. Aholing o‘sishi yomon yer uchastkalarini ishslashga majbur etadi va shu bilan bir vaqtida oziq-ovqat mahsulotlari bahosining oshishini (demak, nominal ish haqining ham) va yer rentasining ko‘payishini keltirib chiqaradi. Shuning uchun tadbirkorlar yer egasi va yollanma ishchilarining daromaddagi hissasini (garchi bunda ularning real ish haqi oshmasa ham) ko‘paytirishi kerak. Shunga muvofiq tadbirkorning daromaddagi ulushi kamayadi. Demak, foyda normasining pasayish tendentsiyasi xo‘jalik rivojlanishining natijasidir, degan xulosaga keladi D.Rikardo.

Bunday qonuniyat iqtisodiy o‘sishning ob‘ektiv chegaralarini keltirib chiqaradi: foyda normasining pasayib borishi bilan birga investitsiyaga va ishlab chiqarishni kengaytirishga bo‘lgan qiziqish kamayadi. Iqtisodiyot ertami-kechmi o‘z rivojlanishini to‘xtatadi. Bunday prognoz T.Maltusning pessimistik qarashlariga o‘xshab ketadi. D.Rikardo, «asr stagnatsiyasi» tendentsiyasini eng zarur bo‘lgan tovarlar qiymatini pasaytirish tufayli sekinlashtirish mumkin, deb hisoblagan. Bunga texnika taraqqiyoti (mehnat sig‘imini kamaytiruvchi va shu sababli mahsulot bahosini pasaytiruvchi) va chet mamlakatlardan erkin don olib kelish yo‘li bilan erishiladi. Ammo uning tasdiqlashicha, texnika taraqqiyoti ham, jahon savdosi rivojlanishi ham taraqqiyotning umumiyligini mantig‘ini buza olmaydi.

Qiyosli ustunlik nazariyasi

D.Rikardo birinchilardan bo‘lib ayrim tovarlarni ishlab chiqarishdagina emas, balki mamlakatlar o‘rtasida ham xalqaro mehnat taqsimoti va ixtisoslashuvning foydaliligini isbotlab berdi. Xalqaro mehnat taqsimotiga asoslangan holda, u qiyosli ustunlik nazariyasini yaratdi. Bu nazariyaning asosiy qoidasi shundan iboratki, har bir mamlakat o‘zining muayyan tovarni ishlab chiqarishga ketadigan xarajatlari bilan uni sotib olishga ketadigan xarajatlari o‘rtasidagi farqni hisobga olgan holda tashqi savdodan foyda ko‘radi. Muayyan tovarni ishlab chiqarish bir mamlakat uchun boshqa mamlakatlarga nisbatan qulayroq bo‘lishi mumkin. Shu boisdan, qiyosli ustunlik nazariyasiga binoan, mamlakatlar xarajatlarni hisobga olgan holda u yoki bu mahsulotlarni ishlab chiqarishga ixtisoslashishi kerak.

D.Rikardo shunday misol keltiradi. Portugaliyada muayyan miqdordagi vinoni tayyorlash uchun 80 kishilik mehnat, gazlama ishlab chiqarish uchun esa 90 kishilik mehnat talab qilinadi (bir yilga). Angliyada shu miqdordagi vinoni ishlab chiqarish uchun 120 kishilik mehnat, gazlamani ishlab chiqarish uchun 100 kishilik mehnat sarflash zarur. Bu sharoitda Portugaliyaga vinoni gazlamaga ayirboshlash foydali, garchi olib kelingan gazlama Portugaliyaning o‘zida Angliyaga nisbatan kam xarajat evaziga ishlab chiqarilishi mumkin bo‘lsa ham. Gap shundaki, resurslarni gazlama ishlab chiqarishdan, Angliyaga nisbatan katta qiyosli ustunlikka ega bo‘lgan, vino tayyorlash tarmog‘iga o‘tkazib, Portugaliya vinoni ayirboshlash yo‘li bilan 80 kishilik mehnat sarflari hisobiga, ya’ni 10 kishilik mehnatni tejash evaziga, gazlama olishi mumkin. Bunday ayirboshlash Angliya uchun ham foydali, negaki u o‘z kuchini gazlama ishlab chiqarishga sarflab, gazlamani sotish yo‘li bilan muayyan miqdordagi vinoni 120 kishining mehnati hisobiga emas, balki faqat 100 kishilik mehnat evaziga olishi mumkin (ya’ni 20 kishilik mehnatni tejash hisobiga). Bu misoldan shu narsa ko‘rinadiki, qiyosli ustunlik mavjud bo‘lsa, ixtisoslashuv va ayirboshlash ikkala mamlakat uchun ham foydalidir. Bundan mamlakatlar o‘rtasida mehnat taqsimoti va ishlab chiqarishning ixtisoslashuvi zarurligi kelib chiqadi.

5.3. J.B.Seyning iqtisodiy ta’limoti

Evropadagi ko‘pchilik rivojlangan mamlakatlarda va AQShda butun XIX asr davomida, ya’ni klassik siyosiy iqtisodning marjinalizm bilan o‘rin almashish davriga qadar, klassik maktab g‘oyalarining va kontseptsiyalarining keyingi rivojlanishida A.Smit ta’limoti asos bo‘lib keldi. Shu ma’noda Frantsiyada A.Smit g‘oyalarini ancha izchil va ijodiy davom ettirgan Jan Batist Sey (1767-1832) hisoblanadi. J.B.Sey har xil mashg‘ulot turlari bilan shug‘ullandi. U savdo kontorasida nazoratchi bo‘lib ishladi, Frantsiya armiyasida xizmat qildi, nufuzli jurnal muharriri bo‘ldi, davlat muassasalarida ishladi. Ammo uning hayotidagi asosiy ishi - iqtisodiy bilim sohasidagi tadqiqotidir. U o‘zining «Siyosiy iqtisod traktati» (1803) asarida A.Smit kontseptsiyasini sistemalashtirishga, uni keng xalq ommasi uchun tushunarli qilib berishga harakat qildi. J.B.Sey bu asarini qayta ishlab yangi nashrga tayyorladi. Lekin bu asarning ikkinchi nashri ancha cho‘zildi. Uning sababi shundaki, «Traktatdagi» iqtisodiy liberalizm to‘g‘risidagi g‘oya, xususan, davlatning iqtisodiyotga va xo‘jalik hayotini qayta qurishga aralashmasligi to‘g‘risida g‘oyaning amalga oshirilishi harbiy-sanoat boshqaruvini o‘sha davrdagi Frantsiya hukumatidagi real hukmronlikdan mahrum qilgan bo‘lar edi. J.B.Sey yangi tuzumni tan olmagan holda, Tribunatning birinchi konsulining moliyaviy loyihasini ikkinchi nashrga tayyorlanayotgan «Traktatda» to‘g‘ri deb tasdiqlashdan bosh tortadi. Birinchi konsul nafaqat «Traktatni» nashr etishni man etdi, balki J.B.Seyni Tribunatdan chiqarib yubordi.

Ammo tinib tinchimas J.B.Sey o‘zining xususiy ip yigirish fabrikasini ochdi va keyinchalik, 1813 yili uni sotib, topgan puliga «Traktatni» ikkinchi nashrdan chiqarish uchun Parijga qaytib keldi. Asar 1814 yili chop etiladi, so‘ngra qisqa vaqt ichida yana uch marta qayta nashr etildi - muvofiq ravishda 1817, 1819 va 1826 yillarda. Bu asar tez orada juda ko‘p tillarga tarjima qilindi.

Frantsiyada Napoleon tuzumining yemirilishi bilan vujudga kelgan o‘zgarishlar J.B.Seyning iqtisodchi-olim va jamiyat arbobi sifatidagi nomini oqladi. U ruhlanib siyosiy iqtisod bo‘yicha o‘z asarlari ustida ishlashni davom ettirdi, ko‘p lektsiyalar o‘qidi va ularda iqtisodiy nazariya qoidalarini sistemalashtirish va ommaviylashtirish mahoratini namoyish etdi. J.B.Sey asarlarida iqtisodiy fan sof nazariy va tavsifiy fanga aylandi. U iqtisodiy nazariyadan siyosatning, ideologiyaning va statistikaning ajralib chiqishini ma’qulladi.

«Bozor qonuni»

J.B.Sey A.Smitning erkin bozor, bahoning erkin shakllanishi, ichki va tashqi savdo, tadbirkorlarning cheklanmagan erkin raqobati va protektsionizmning har qanday qo‘rinishiga yo‘l qo‘ymaslik printsiplarini qo‘llab quvvatladi va ularni ko‘klarga ko‘tardi. Agar bu printsiplar qo‘llanilsa, J.B.Sey bashoratiga ko‘ra, ortiqcha ishlab chiqarish ham, ijtimoiy mahsulotni to‘la iste’mol qilmaslik ham bo‘lmaydi, ya’ni iqtisodiy inqirozlarning ob’ektiv zarurligi kelib chiqmaydi. U bu g‘oyani rivojlantirib o‘zining «bozor qonuni»ni yaratdi. Bu qonunning mohiyatiga

ko‘ra, tovarlar taklifi o‘zi uchun shaxsiy talabni yaratadi yoki boshqacha so‘z bilan aytganda, ishlab chiqarilgan mahsulot miqdori avtomatik ravishda yaratilgan barcha tovarlar qiymatiga teng daromadni keltirib chiqaradi. Bu shu narsani bildiradiki, daromad egasining maqsadi pul topish emas, balki har xil moddiy buyumlarni sotib olish hisoblanadi, ya’ni olingan daromadning barchasi sarflanadi. Bunda pul faqat vositachilik rolini o‘ynaydi, ya’ni u faqat yangi tovarlarni sotib olish uchun ishlatiladi. Bozor orqali tovarlar bir birlariga o‘zaro xizmat qiladi. Shuning uchun, J.B.Seyning aytishicha, tovarlarning umumiyligi massasi talabning umumiyligi miqdoriga teng bo‘ladi, o‘z tovarini sotib daromad olgan har bir kishi ushbu daromadga mos ravishda talabni keltirib chiqaradi.

Demak, jamiyat miqyosida taklif va talab muvozanatlashadi, ortiqcha ishlab chiqarish bo‘lmaydi. Ortiqcha ishlab chiqarish faqat ayrim tarmoqlarda boshqa tarmoqlardagi kam ishlab chiqarish hisobiga vujudga keladi. Boshqacha qilib aytganda, ko‘p ishlab chiqarishdan qo‘rmaslik kerak, faqat ayrim tovarlarning ortiqcha ishlab chiqarilish xavfi tug‘ilishi mumkin. «Sey qonuni» nomini olgan bu qoida klassiklarning makroiqtisodiy nazariyasining asosini tashkil etdi va keyinchalik J.M.Keyns tomonidan inkor etildi. J.M. Keynsning tasdiqlashicha, odamlar daromadlarning barchasini iste’molga sarflanmaydilar, balki ularning bir qismini jamg‘arib boradilar. Bu esa shunga muvofiq ravishda yalpi talabni kamaytiradi, ish bilan bandlikni qisqartiradi. Pirovard natijada bunday holat Sey qonunining noto‘g‘ri ekanligini keltirib chiqaradi. Chunki bu qonunga muvofiq iste’molga sarflanishi kerak bo‘lgan daromadning bir qismi jamg‘armaga ajratiladi. Demak, yalpi taklif bilan u keltirib chiqaradigan yalpi talab o‘rtasidagi muvozanat buziladi.

Ammo, «Sey qonuni»ning muhim tomoni shundan iboratki, iqtisodiy liberalizmning barcha printsiplariga jamiyat tomonidan rioxal qilinsa ishlab chiqarish (taklif) o‘ziga mos ravishda iste’molni (talabni) keltirib chiqaradi, ya’ni tovar va xizmatlarni ishlab chiqarish A.Smitning «tabiiy tartib» (pulning passiv roliga asoslangan mehnat natijalarini ayirboshlash) sharoitida albatta shunday daromadlarni keltirib chiqaradiki, ularga bu tovar va xizmatlar erkin realizatsiya qilinadi. Iqtisodiy liberalizm kontseptsiyasining barcha tarafdarlari tomonidan «Sey qonuni» shu ko‘rinishda qabul qilingan va bozorda bahoning erkin tashkil topishi xo‘jalik kon'yukturasidagi o‘zgarishga darhol moslasha oladi, iqtisodiyotning o‘zini-o‘zi tartibga solib turishini kafolatlaydi, deb hisoblagan.

Haqiqatdan ham, agar pul faqat hisob-kitob birligi hisoblangan barterli iqtisodiyot amal qiladi desak, unda taklif miqdoriga teng bo‘ladi, ortiqcha ishlab chiqarish bo‘lmaydi. Bu Sey qonunining mohiyatini tashkil etadi.

Qiymat va ishlab chiqarish omillari nazariyalari

Klassik iqtisodiy maktab vakillari ichida J.B.Seyning qiymat nazariyasi o‘ziga hosligi bilan ajralib turiladi. A.Smit, D.Rikardo, sotsialist-utopistlar, S.Simondi, K.Marks va boshqa bir qator iqtisodchilar tovar qiymatining yagona manbai mehnat deb hisoblaganlar. J.B.Seyda bu muammoga ikki xil yondashuv mavjud: u bir joyda, tovar qiymati tadbirkorning kapitalga, ish haqiga va yer rentasiga bo‘lgan

xarajatlaridan tashkil topadi degan bo'lsa, ikkinchi bir joyda, qiymat foydalilik bilan aniqlanadi deydi. J.B.Sey foydalilik bilan buyumning (tovarning) qimmati o'rtasidagi o'zaro bog'liqlikni aniq qilib ko'rsatib berdi. «qimmat bu foydalilik o'lchovidir», - deb yozadi J.B.Sey. Bu bilan u tovar qiymati nafaqat mehnat sarflari bilan, balki mahsulotning foydalilik darajasi bilan ham o'lchanishi mumkinligini aytib berdi. Lekin bu xususda iqtisodiy ta'limotlar tarixi bo'yicha yirik mutaxassis M.Blaugning yozishicha «talabning to'yinish darajasini izohlab berishda foydalilikning pasayib borishi tushunchasi ishlatilmagan foydalilikka asoslangan qimmat kontseptsiyasini bahoning shakllanish nazariyasi hisoblash noo'rin».

J.B.Sey tovar qiymatining yaratilishida ishlab chiqarishning uch omiliga (mehnat, kapital, yer) alohida e'tibor bergen. Uning tasdiqlashicha bu omillar tovar qiymatini yaratishda bir xil ishtirok etadi, barcha mahsulotning umumiyligi qiymati esa uch sinf - ishchilar, kapitalistlar va yer egalari daromadlaridan tashkil topadi. J.B.Seyning uch omil nazariyasiga muvofiq «mehnat» omili ishchilarning daromadi sifatida ish haqi yaratadi, «kapital» omili kapitalistlarning daromadi sifatida foyda yaratadi, «yer» omili yer egalarining daromadi sifatida renta yaratadi. Demak, boylik yaratishda ishlab chiqarishning har bir omili qatnashadi. (Smitda faqat unumli mehnat boylik yaratadi deyiladi). J.B.Sey yuqorida ko'rsatilgan omillar (mehnat, kapital, yer) ishchilar, kapitalistlar va yer egalarining daromadlarini yaratishda mustaqillikga ega ekanligini qayd qilib o'tadi.

Demak, J.B.Sey nazariyasida tadbirkorlarning cheklanmagan erkin raqobati sharoitida ishlab chiqarish omillarini va jamiyatdagi sinflarni ekspluatatsiya qilish inkor etiladi. Uningcha, ishlab chiqarishda tadbirkorlar (ular ishlab chiqarishni tashkil etadilar va boshqaradilar), yer egalari (tovar ishlab chiqarish uchun tabiiy materiallarni beradilar) va ishchilar (tayyor mahsulot yaratadilar) o'zaro ta'sirda bo'ladilar va bir-birlarini to'ldirib boradilar. Ishlab chiqarish jarayoni qatnashchilari bir birlariga qarshi turmaydilar, balki, aksincha, bir birlarini to'ldirib turadilar.

Ishlab chiqarish omillari tomonidan yaratilgan ijtimoiy mahsulot qiymati ushbu omil egalariga daromad sifatida taqsimlanadi, xususan, tadbirkor daromadi, J.B.Seyning aniqlab berishicha, bu uning qobiliyati, iste'dodi, faoliyati va boshqaruvi uchun to'lanadigan haq. Uning fikricha, kapitalning oshib borishi bilan «quyi sinflarning» ahvoli yaxshilanib boradi va ularning ko'pchiligi «yuqori sinf» safini to'ldirib boradi. J.B.Sey kompensatsiya nazariyasiga asos soldi. Mashinalar dastlab ishchilarni ishlab chiqarishdan siqib chiqaradi, keyinchalik pirovard natijada esa ish bilan bandlikni oshiradi va mahsulot ishlab chiqarishni arzonlashtirish hisobiga ularga katta foya keltiradi. Uning ifoda etishicha «ishlab chiqarishdagi texnik yangiliklardan boshqalarga nisbatan ishchilar sinfi ko'proq manfaatdor». Umuman, iqtisodiy ta'limotlar tarixida J.B.Seyning nomi bozor iqtisodiyoti sharoitida sinflar manfaati uyg'unligiga cheksiz ishongan olim sifatida tilga olinadi.

J.B.Seyning o'tmishdoshlari «haqiqiy» boylik yaratadigan iqtisodiyot tarmoqlarini (merkantilistlar tashqi savdoni, fiziokratlar qishloq xo'jaligini) ajratib ko'rsatib berishga harakat qilgan. Hatto A.Smit xizmat ko'rsatish sohasidagi mehnatni unumsiz mehnat, sanoat va savdodagi mehnatni esa kam unumli mehnat, qishloq xo'jaligidagi mehnatni yuqori unumli mehnat hisoblangan, negaki unga tabiat

«yordam» beradi. J.B.Sey iqtisodiyotning asosiy sohalari - sanoat, qishloq xo‘jaligi, savdo va xizmat ko‘rsatish o‘rtasidagi «tenglikni» ko‘rsatib berdi. Uning fikriga ko‘ra, to‘rtta sohaning barchasida boylik yaratiladi, chunki sanoatda ham, qishloq xo‘jaligida ham, savdoda ham, xizmat ko‘rsatishda ham foydalilik ishlab chiqariladi.

Hozirgi zamon g‘arb iqtisodchilari o‘tmishdoshlaridan, birinchi navbatda J.B.Seydan, ishlab chiqarishning har xil, teng huquqli omillari milliy daromad yaratadi, degan tushunchani meros qilib olgan. Bunday yondashuvning ma’nosи shundan iboratki, har bir daromad oluvchi bir vaqtning o‘zida uni yaratuvchi hisoblanadi, kasbi va faoliyat sohasidan qat’iy nazar.

5.4. T.Maltusning iqtisodiy ta’limoti

Marksistik iqtisodiy fanda «marksist» bo‘lmanan mualliflarni sharmanda qilish «an’anasi» bor edi. Ehtimol eng ashaddiy va qattiq tanqidga uchragan ingliz olimi Tomas Robert Maltus g‘oyalari bo‘lsa kerak. Uni nimalar deb atashmadi: kapitalizm himoyachisi (apologeti), odamlarning dushmani, fashizm ideologi. Eng qiziqarli joyi shundaki, T.Maltus nafaqat turli toifadagi sotsialistlarning, balki ularning asosiy muxolifatlari bo‘lgan erkin bozor va xususiy tadbirkorlikning mutlaq ustunliklariga ishongan liberallarning ham g‘azabini qo‘zg‘atgan. Nega T.Maltusni shunchalik yomon ko‘rishgan? Pessimizmi uchun, aholi farovonligini ancha oshirish mumkinligiga ishonmaganligi uchun. Axir sotsialistlar ham, liberallar ham «baxtli kelajakka» ishongan. Birinchisi, xo‘jalik jarayonlarini ongli ravishda ijtmoyi tartiblash tufayli umumiylar farovonlikka erishishga umid qilgan bo‘lsalar, ikkinchisi, turmush darajasini oshirish bozor mexanizmining amal qilishi va xususiy manfaatdolik kuchi bilan ta’minlanishiga ishongan. Unisiga ham, bunisiga ham pessimizm yot bo‘lgan.

Ingliz iqtisodchisi Tomas Robert Maltus (1766-1834) dvoryan oilasida tug‘ilgan. Kembridj universitetini tamomlagach qishloq ruhoniysi, 1807 yildan esa siyosiy iqtisod professori bo‘ldi. Uning asosiy asarlari «Nufus qonuni to‘g‘risida tajriba» (1798), «Yer rentasining tabiatini va o‘sishi to‘g‘risida tadqiqot» (1815), «Siyosiy iqtisodning boshlanishi» (1820) hisoblanadi.

«Nufus qonuni»

Yer kurrasidagi resurslarning cheklanganligi va aholi ehtiyojlarining cheksizligi yosh ingliz ruhoniysini iqtisodiyot bilan shug‘ullanishga da’vat etadi. U 32 yoshida yozgan «Nufus qonuni to‘g‘risida tajriba» asarida o‘zining bu mavzu bo‘yicha butun dunyoda katta qiziqish uyg‘otgan, hozir ham unutilmagan mulohazalarini bayon etgan. T.Maltus o‘z mulohazalariga statistik materiallarni, katta hajmdagi faktlarni asos qilib olgan. Ularni o‘rgangan holda T.Maltus, o‘z tarixi to‘g‘risida aniq ma’lumotlarga ega bo‘lgan barcha xalqlar o‘zini-o‘zi takror hosil qilishda shu qadar yuqori qobiliyatga ega bo‘lganki, agar bu hodisa yashash vositalarining etishmasligi yoki boshqa sabablar (kasalliklar, urushlar va b.) bilan to‘xtatib turilmasa, balki odamlarning soni juda tez va muttasil ko‘payib borgan bo‘lar edi, deb isbotlab berishga uringan.

T.Maltusning yozishicha, uning kitobi nashrdan chiqqan kungacha bironta mamlakat o‘z hududida aholi zichligi juda oshib ketganidan o‘zini etarli hajmda iste’mol mollari bilan ta’minalash imkoniyatiga ega bo‘lmanan. Iqtisodiyot, eng avvalo, tabiiy muhit imkoniyatlari bilan aniqlanuvchi o‘zining ishlab chiqarish imkoniyatlari doirasidan chetga chiqishga qodir emas.

Muallifning xulosa qilishicha, o‘tmishda bo‘lgan narsalar kelajakda ham qaytarilishi extimol, aholi o‘sishi ham, agar u ongli suratda cheklanmasa, unda kambag‘allik, urushlar, kasalliklar va boshqa halokatli sabablar bilan to‘xtatilib turiladi. T.Maltus aholining tez o‘sish sur’atini pasaytirish maqsadida

kambag‘allarning nikohdan o‘zlarini tiyishlarini, kech turmush qurishlarini taklif qiladi. Lekin uning o‘zi ham o‘z tavsiyalarining to‘g‘riligiga unchalik ishonmagan.

T.Maltus o‘z nazariyasini asoslab berishda tuproq unumdorligining pasayishi kontseptsiyidan foydalangan. Agar bitta yer uchastkasining o‘ziga ustma-ust mehnat sarflansa, u xuddi shunday nisbatda hosildorlikning o‘sishiga olib kelmaydi, chunki hosildorlik faqat mehnatga emas, balki tuproqning tabiiy unumdorligiga ham bog‘liq bo‘ladi. U berishi mumkin bo‘lgan narsadan ortiqchasini undan olib bo‘lmaydi. Hisoblab chiqqach, T.Maltus xulosa qiladi: insoniyat qancha harakat qilmasin, qishloq xo‘jaligidan u oladigan oziq-ovqat mahsulotlari miqdori faqat arifmetik progressiyada o‘sishi (eslatib o‘tamiz, arifmetik progressiyada o‘sish 1,2,3,4,5.... ko‘rinishda, ya’ni har bir keyingi son oldingisidan bir xil absolyut miqdorga oshib boradi), aholining soni esa geometrik progressiyada o‘sishi mumkin (eslatib o‘tamiz, geometrik progressiyada o‘sish 1,2,4,8,16,... ko‘rinishda, ya’ni har bir keyingi son oldingisidan 2 barobar ko‘p bo‘ladi).

Arifmetik progressiya geometrik progressiyaga nisbatan sekin oshib borganligi sababli, T.Maltus hisobidan kelib chiqadi: agar yer kurrasi aholisi sonining o‘sishi cheklanmaydigan bo‘lsa, u chog‘da odamlar dahshatli ocharchilikka duch keladilar. Bu yerda T.Maltus insoniyat manfaati nuqtai nazardan o‘limning ko‘payishiga olib keluvchi barcha omillarni - epidemiya, ocharchilik qirg‘ini, urushlarni ijobiy baholash kerak, deb xulosa qiladi.

Bu nazariya barcha iqtisodiy ta’limotlar ichida eng qayg‘uli, eng ma’yusli hisoblanadi. T.Maltusdan keyingi davrdagi iqtisodchilar uning xulosa va prognozlari asossiz ekanligini isbotlab berdilar. Buning uchun odamlarga tuproq unumdorligini oshirish, T.Maltus tasavvur qila olmagan oziq-ovqat mahsulotlarini ishlab chiqarish imkonini yaratib beruvchi fan-texnika yutuqlari asos bo‘ldi. Amerika iqtisodchisi J.L.Saymonning tasdiqlashicha, insonning ijodkorligi va uning mevasi - texnik jarayon planetadagi aholining har qanday o‘sishini kompensatsiyalashi va uning yuqori hayot darajasini ta’minlashi mumkin.

Ijtimoiy siyosatga munosabat

«Nufus qonuni to‘g‘risida tajriba» asarining yozilishiga U.Godvinnning «Ijtimoiy adolat to‘g‘risida» ocherki sabab bo‘lgan. Unda daromadlarningadolatsiz taqsilanishi - kambag‘allikning asosiy sababidir, deb ko‘rsatilgan va taqsimot mexanizmini takomillashtirish taklif etilgan. T.Maltus esa ijtimoiy siyosatning hukumat va boshqa jamiyat tashkilotlar tomonidan olib borilishiga qat’iy qarshi bo‘lgan. Uning fikricha, kambag‘allarga bo‘lgan xayrixohlik ularning ahvolini yaxshilashga qodir emas, balki faqat vaziyatni keskinlashtiradi. Aholining quyi tabaqalariga ko‘rsatiladigan moliyaviy yordam qisqa muddatlari samara beradi va shu bilan aholining o‘sishini rag‘batlantiradi. Ammo bu unga muvofiq ravishda oziq-ovqat mahsulotlarining ko‘payishiga olib kelmaydi. Demak, umuman olganda, jamiyat qambag‘allahadi. T.Maltusning fikricha, qashshoqlikning asosiy sababi boshqaruvi yoki notekis taqsimotga bog‘liq emas, balki u «tabiiy qonunlar va inson ehtiroslari», tabiatning xasisligi va odamlarning juda tez ko‘payishi bilan bog‘liqdir. Shu boisdan «xalq o‘z

azob-uqubatlari uchun, birinchi navbatda, o‘zini ayiblashi kerak». Unga hech qanday inqilob va ijtimoiy islohotlar yordam bera olmaydi. Shuning uchun aholining o‘sishini va tekinxo‘rlikni rag‘batlantiruvchi ijtimoiy va xususiy xayrixohlikdan voz kechish zarur.

Hozirgi zamon iqtisodchilari T.Maltusning ijtimoiy siyosatning ahamiyatiga bergen bahosiga qo‘silmaydilar. Mehnatga yaroqsiz va kam ta’minlangan aholini qo’llab-quvvatlash hozirgi zamonaviy jamiyat iqtisodiy siyosatning zarur qismidir. Bundan tashqari, xayriya faoliyati ijtimoiy va siyosiy barqarorlikni ushlab turish uchun ham zarur: kambag‘allarning ko‘payishi bunday barqarorlikka xavf solishi mumkin. Biroq bunda faol ijtimoiy siyosatning salbiy tomonini ham hisobga olish zarur: u mehnatga va tadbirkorlik faoliyatiga bo‘lgan qiziqishni susaytiradi.

Maltus va hozirgi zamon

T.Maltus o‘zining «Nufus nazariyasi»ni tarixiy material va faktlardan foydalangan holda asoslab berishga harakat qilgan. Ammo u unumdorlikning pasayishi savoli bo‘yicha o‘z dalillarida jamiyatning ishlab chiqarish imkoniyatlarini muttasil kengaytirib boruvchi texnika taraqqiyotining ahamiyatini inkor etdi. Masalan, XIX asrning ikkinchi yarmida AQSh aholisi deyarli to‘rt barobar ko‘paydi, lekin shu bilan birga jamiyat a’zolarining o‘rtacha daromadlari ham to‘rt marta o‘sdi. T.Maltus aholi zich joylashgan mamlakatlarga qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishi uchun tabiiy sharoiti yaxshi bo‘lgan mamlakatlardan oziq-ovqat mahsulotlarini olib kelish imkonini beruvchi transport vositalarining tez rivojlana borishini ko‘ra olmagan. Nihoyat, ingliz olimi o‘lim darajasiga e’tibor bermagan (o‘lim darajasi bilan aholining ko‘payish darajasi nisbatan bir xil) va jamiyat farovonligining o‘sishi tug‘ilishning kamayishiga olib kelishini ham hisobga olmagan.

T.Maltusning nufus nazariyasi industrial jamiyatdan ilgarigi taraqqiyot bosqichlari uchun to‘g‘ri keladi, negaki unda ishlab chiqarishdagi asosiy rolni tabiiy resurslar o‘ynagan, texnika taraqqiyoti esa tasodifiy xarakterda bo‘lgan. Sanoat inqilobi ingliz olimining aholi o‘sishi va farovonlik darajasining oshishi bilan birga mavjud bo‘lmasligi to‘g‘risidagi prognozini yo‘qqa chiqardi. Kishilar daromadlarining oshib borishi aholining o‘sishini rag‘batlantiradi degan maltuscha kontseptsiyadagi markaziy g‘oyalardan birining ham noto‘g‘ri ekanligini hayotning o‘zi ko‘rsatib berdi. Rivojlangan mamlakatlarda farovonlikning o‘sishiga qaramay, tug‘ilish darajasining pasayishi kuzatilmoqda. Masalan, XX asrda AQSh real mahsulotlari 12 marta ko‘paydi, aholi soni esa faqat 3 marta o‘sdi. Demak, tovar va xizmatlar miqdori aholi sonidan ko‘ra 4 marta ko‘p oshgan.

Rivojlangan mamlakatlarda aholining ko‘payishiga bo‘lgan moyillik yuqori emas. Nimaga? Buning asosiy sabablaridan biri shundan iboratki, hozirgi davrda yosh bolalar o‘limi darajasining pasayishi ko‘p bolalik bo‘lish zarurligini bekor qiladi. Oldingi davrda yosh bolalar o‘limi ko‘p bo‘lganidan ehtiyyot shartdan (straxovka) ularning tug‘ilishi ko‘p bo‘lgan. Ikkinchi asosiy sababi (Nobel mukofotining sohibi G.Bekker fikriga asosan), ko‘pchilik ziyoli ayollar uyda bola boqib o‘tirishdan ko‘ra, muayyan mansabdagi ijtimoiy ish bilan shug‘ullanishni

afzal ko‘radilar. Oila ma’lum ma’noda ikkinchi o‘ringa suriladi. Tug‘ilishning kamayishiga ta’sir etuvchi uchinchi sabab urbanizatsiya - jamiyatning rivojlanishida shaharning ahamiyati oshib borishi hisoblanadi. Shahar hayot tarzi ko‘p bolali oilalarning ko‘payishini keltirib chiqarmaydi. Agar qishloqda bola yoshligidan yordamchi hisoblansa, shaharda esa o‘z tarbiyasi uchun katta mablag‘ va vaqt sarflashni talab qiluvchi iste’molchi hisoblanadi.

Ammo, qancha ajablanarli bo‘lmasin, XX asrning oxiriga kelib industrial rivojlanish sotsial pessimizmning kelajagi yo‘qligiga barchada ishonch tuyg‘usini uyg‘otgan bir paytda, T. Maltusning ko‘plab g‘oyalari yana faollandi. Real hayotdan olingan ba’zi bir faktlarni ko‘rib chiqamiz.

Qayerda ishlab chiqarish, ayniqsa qishloq xo‘jaligi ishlab chiqarishi, yomon tashkil etilgan bo‘lsa, qayerda hosildorlik past, yig‘ib olingani esa omborlarning etishmaslidigan chirayotgan bo‘lsa, o‘sha yerda T. Maltusning qayg‘uli xulosalari o‘z kuchini saqlab qolgan. Buni bugungi kunda ham ko‘pchilik rivojlanayotgan mamlakatlar xalqlari his etib turibdi. Shu narsani hisobga olish kerakki, 83 % jahon iste’moli 20 % aholiga to‘g‘ri keladi. Rivojlangan va rivojlanayotgan mamlakatlar farovonligi darajasidagi farq kuchayib bormoqda. XX asr 70 yillarning boshida ocharchilikdan qiynganganlar 400 mln. kishini tashkil etgan bo‘lsa, 80 yillari - 500 mln., 90 yillari esa 700 mln. kishidan ko‘pini tashkil etdi. BMT ning ma’lumoti bo‘yicha hozir dunyoda 1 mldr. 200 ming kini kambag‘al. Kam rivojlangan mamlakatlar turmush darajasini «jahon andozasi»ga «ko‘tarish» uchun resurslardan foydalanishni 40 baravar ko‘paytirishga to‘g‘ri keladi.

Tayanch iboralari:

- sarfli qiymat nazariyasi;
- «iqtisodiy odam»;
- «ko‘rinmas qo‘l»;
- iqtisodiy liberalizm;
- mehnat taqsimoti;
- ish haqi;
- foyda;
- renta;
- «asr stagnatsiyasi»;
- «Sey qonuni»;
- ishlab chiqarishning uch omili;
- «arifmetik progressiya»;
- «geometrik progressiya».

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yhati.

- Agapov I. Iстория ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.
- Afanasev V.S. David Rikardo. M.: Ekonomika, 1988.
- Bartenev S.A. Ekonomicheskie teorii i shkoli. M.: «Bek», 1996.
- Bartenev S.A. Iстория ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist'», 2005.
- Blaug M. Ekonomiceskaya misl v retrospektive. M.: «Delo Ltd», 1994.
- Gelbreyt D.K. Ekonomicheskie teorii i tseli obshchestva. M.: Progress, 1979.
- Jid Sh., Rist Sh. Iстория ekonomiceskix ucheniy. M.: Ekonomika, 1995.
- Iqtisodiy ta’limotlar tarixi T.: «Fan», 1997.
- Kostyuk V.N. Iстория ekonomiceskix ucheniy. M.: «Tsentr», 1998.
- Lipsits I. Ekonomika bez tayn. M.: «DELO–VITA-PRESS», 1994.
- Mayburd E.M. Vvedenie v istoriyu ekonomiceskoy misli. Ot prorokov do professorov. M.: «DELO – VITA-PRESS», 1996.
- Rikardo D. Sochineniya. T. 1. M.: Gospolitizdat, 1955.
- Rijov I.V. Iстория ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.
- Smit A. Issledovanie o prirode i prichinax bogatstva narodov. M.: Sotsekgiz, 1962.
- Smit A. Issledovanie o prirode i prichinax bogatstva narodov. (Antologiya ekonomiceskoy klassiki). M.: Ekonomika, 1993.
- Titova N.E. Iстория ekonomiceskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS» , 1997.
- Yadgarov Ya.S. Iстория ekonomiceskix ucheniy. M.: «INFRA-M», 1999.

6-Mavzu. KLASSIK IQTISODIY MAKTABNING YAKUNLANISHI

6.1. J.S.Millning iqtisodiy ta’limoti

Jon Styuart Mill (1806-1873) klassik siyosiy iqtisodni yakunlovchilardan biri hisoblanadi. Uning otasi Jeyms Mill iqtisodchi, D.Rikardonning yaqin og‘aynisi bo‘lib, o‘g‘lining tarbiyasi bilan jiddiy shug‘ullangan. Shuning uchun Millga o‘n yoshidayoq jahon tarixini, grek va latin adabiyotlarini ko‘rib chiqishga to‘g‘ri kelgan. O‘n uch yoshida u bir vaqtning o‘zida falsafa, siyosiy iqtisod va boshqa fanlarni o‘rganishni davom ettirgan holda Rim tarixini yozib chiqqan.

J.S.Mill o‘zining siyosiy iqtisod bo‘yicha birinchi «Tajriba»sini 23 yoshida, ya’ni 1829 yil nashr etdi. 1843 yili unga shuhrat keltirgan «Mantiq tizimi» nomli falsafiy asari vujudga keldi. Asosiy asari beshta kitobdan iborat «Siyosiy iqtisod asoslari...» bo‘lib, u 1848 yili chop etilgan. J.S.Mill bu asarida klassik matabning juda ko‘p kontseptsiyalarni rivojlantirdi va umumlashtirdi.

Baho o‘zgarishining talab miqdoriga bo‘lgan ta’sirini (hozir bu yo‘nalish talab elastikasi nazariyasi deyiladi), bozor muvozanatini o‘rnatish mexanizmini, kredit operatsiyalarini, xalqaro savdo muammolarini, bozor iqtisodiyotida davlatning rolini tahlil qilishi J.S.Millning asosiy ilmiy xizmatlaridan hisoblanadi.

J.S.Mill metodologiyasi

J.S.Mill siyosiy yiqtisodni boylikning mohiyatini, uni ishlab chiqarish va taqsimlash qonunlarini tadqiqot qiluvchi fan sifatida ta’riflaydi. Shu bilan birga, uning fikricha, taqsimot tarixiy xarakterga ega bo‘lib, ishlab chiqarish qonunlari esa abadiy hisoblanadi.

Ko‘pchilak mutaxassislarning fikriga ko‘ra, iqtisodiy fanning metodologiyasini takomillashtirish J.S.Millning asosiy xizmati hisoblanadi. U nazariy xulosalar faqat muayyan sharoitda to‘g‘ri bo‘lishidan kelib chiqqan holda, har qanday nazariy sxemaning nisbiyigini doimo ta’kidlagan va ko‘p omilli tahlilning zarurligini ko‘rsatib bergen. Tadqiqot metodi J.S.Millning tavsiyasiga ko‘ra, ikki asosiy narsaga asoslanadi: 1) xulosa va yakun, odatda, faqat muayyan sharoitda to‘g‘ridir; 2) ular har tomonlama (universal) bo‘lishi mumkin emas. Iqtisodiy hayotda bitta emas, balki juda ko‘p sabablar amal qiladi. Ularni anglash, asosini ajratib olish juda qiyin, lekin shunday bo‘lsada ularni qo‘sib yuborish emas, balki sabab va oqibatini bir-biridan ajrata bilish lozim.

Iqtisodiy fanni rivojlantirish va boyitish – bu xulosalarni doimo almashtirib turish hamda sxema qabul qilishda (rasmiy tan olingan) qo‘l kelmaganlarini uloqtirib tashlash emas, balki o‘zgarib turuvchi sharoitlarni va o‘zaro aloqalarning doimo hisob-kitob (uchyot) qilib turishdir. Bu turli kontseptsiya va qarashlarni, yondashuv va tavsiyalarni taqqoslash, bilimlarning meros bo‘lib qolishligini saqlab qolishdir.

J.S.Mill siyosiy iqtisodni iqtisodiy qonunlar to‘g‘risidagi fan sifatida tadqiqot etadi. U raqobat qonunini, talab va taklif qonunini, differentsial renta qonunini, xalqaro savdo qonunini va boshqa bir qator qonunlarni ajratib ko‘rsatib berdi. Siyosiy iqtisod tayyor qoida yoki tamoyillar yig‘indisi sifatida qaralishi mumkin emas.

Amaliy qoidalar va konkret tavsiyalar nazariy qoida va xulosalarga asoslangan bo‘lishi kerak. Ular sharoit va vaziyat o‘zgarishi bilan o‘zgarib turiladi.

Qiymat, baho va pul

J.S.Mill fikri bo‘yicha, boylik almashuv qiymatga ega bo‘lgan ne’matlardan tashkil topadi. «Evaziga hech nima olib bo‘lmaydigan narsa, u qanchalik foydali yoki zarar bo‘lmasin, boylik hisblanmaydi... Masalan, havo inson uchun mutlaq zarur hisoblansada, bozorda hech qanday narxga ega emas, negaki uni tekinga olish mumkin». Ammo ne’matlarning cheklanganligi his qila boshlansa, ular darhol almashuv qiymatga ega bo‘ladi va boylikka aylanadi. Tovar qiymatning puldag'i ifodasi uning bahosi hisoblanadi.

Pulning qiymati unga sotib olinishi mumkin bo‘lgan tovarlar miqdori bilan o‘lchanadi. «Boshqa barcha sharoitlar bir xil bo‘lganda pulning qiymati pul miqdoriga teskari mutanosiblikda o‘zgaradi: pul miqdorining har qanaqasiga ko‘payishi uning qiymatini pasaytiradi, pulning har qanaqasiga kamayishi esa uning qiymatini bir xil mutanosiblikda oshiradi... Bu – pulning maxsus xususiyati». Qachonki pul mexanizmi buzilsa, faqat shundagina iqtisodiyotda pulning ahamiyati sezila boshlaydi.

Baho bevosita raqobat asosida o‘rnataladi. Raqobat esa xaridor arzon olishga, sotuvchi esa qimmat sotishga intilishi sababli kelib chiqadi. Erkin raqobatda bozor bahosi talab va taklif darajasiga qarab o‘rnataladi. Aksincha, «monopolist o‘z ixtiyoricha xohlagan yuqori bahoni o‘rnatishi mumkin, faqat u xaridor sotib olishi yoki xohshi mumkin bo‘lgan bahodan yuqori bo‘lmasa bas; ammo bunga u faqat taklifni kamaytirish yo‘li bilan erishishi mumkin».

Uzoq davr mobaynida tovar bahosi uning ishlab chiqarish xarajatlardan past bo‘lishi mumkin emas, negaki hech kim o‘z zarariga ishlashni xohlamaydi. Shuning uchun talab va taklif o‘rtasidagi barqaror muvozanat «qachonki buyumlar bir-biriga faqat ularning ishlab chiqarish xarajatlariga mos ravishda ayriboshlangandagina o‘rnataladi».

Kapital va foyda

J.S.Mill jamg‘arish natijasida vujudga keladigan mehnat mahsulotlari zahirasini kapital deb atagan. Ishlab chiqarish faoliyati kapital miqdori bilan chegaralanadi. Kapitalning har bir ko‘payishi ishlab chiqarishning kengayishiga olib keladi. Uning fikricha, investitsiyaning asosi sifatida kapitalning tashkil topishi ish bilan bandlik doirasini kengaytirish imkoniyatini beradi va agar «boylarning unumsiz xarajatlari» hisobga olinmasa ishsizlikka barham berilishi mumkin.

Ammo, J.S.Millning ta’kidlashicha, kapitalning rivojlan-ishiga boshqa cheklanishlar xos. Ularning biri- kapital daromadlarining kamayishidir. Uni J.S.Mill kapitalning me’yorli unumdorligining pasayishi sababli kelib chiqadi, deb tushuntiradi. Masalan, qishloq xo‘jaligi mahsulotlari miqdorini ko‘paytirish ushbu

miqdor ekvivalentiga nisbatan ko‘proq mehnat sarflash evazigagina bo‘lishi mumkin. Boshqacha bo‘lishi aslo mumkin emas.

Umuman foyda to‘g‘risidagi savolni tushuntirib berishda J.S.Mill D.Rikardo qarashlariga asoslanadi. O‘rtacha foyda normasining vujudga kelishi shunga olib keladiki, ya’ni foyda ishlatilayotgan kapitalga mutanosib bo‘ladi, baho esa – xarajatlarga. «Sarf-xarajatlar, ya’ni ishlab chiqarish xarajatlari bir xil bo‘lgan joyda foyda ham bir xil bo‘lishi uchun, narsalar bir-biriga mutanosib tarzda ishlab chiqarish xarajatlari bo‘yicha ayriboshlanishi kerak; ishlab chiqarish xarajatlari bir xil bo‘lgan narsalar bir xil qiyomatga ega bo‘lishlari kerak, shuning uchun faqatgina bir xil xarajatlar bir xil daromad olib keladi».

J.S.Millning yozishicha, rentaga o‘xshagan, maxsus ko‘rinishga ega bo‘lgan foyda amal qiladi. Gap amalda nisbatan ustunlikka ega bo‘lgan ishlab chiqaruvchi yoki savdogar to‘g‘risida boradi. Modomiki, uning raqobatchilari bunday ustunlikka ega emas ekan, unda «u mahsulot qiyamatini aniqlab beruvchi ishlab chiqarish xarajatlariga qaraganda kam xarajat sarflab bozorga tovar chiqarishi mumkin. Bunda ustunlikka ega bo‘lgan kishi renta oluvchiga o‘xshab ketadi».

Foydaning vujudga kelish sababini J.S.Mill xuddi, A.Smit va D.Rikardoga o‘xshab, tushuntiradi: «Foyda ayriboshlash natijasida emas..., balki mehnatning unumdoorlik kuchi natijasida vujudga keladi... Agar mamlakatdagi barcha mehnatkashlar tomonidan yaratilgan mahsulot, ish haqi ko‘rinishida mehnatkashlar iste’mol qiladigan mahsulotdan 20 foiz ko‘p bo‘lsa, unda bahoning qanday bo‘lishidan qat’iy nazar, foyda 20 foizni tashkil etadi».

Pul, kredit va savdo inqirozi nazariyalari

Pulning mohiyatini J.S.Mill pulning miqdoriy nazariyasi va foiz nazariyasidan kelib chiqqan holda tahlil qiladi. U bu bilan o‘zini pulning miqdoriy nazariyasi tarafdori ekanligini ko‘rsatadi. Bu nazariyaga muvofiq, pul miqdorining ko‘payishi yoki kamayishi tovarlar bahosining nisbiy o‘zgarishiga ta’sir ko‘rsatadi. Ammo, uning tasdiqlashicha, faqat birgina pul miqdorining ko‘payishi bahoning oshishiga olib kelmaydi, agar pul zahirada saqlanayotgan bo‘lsa yoki agar uning miqdorining ko‘payishi oldi-sotdi miqdorining ko‘payishiga (yoki yalpi daromadga) muvofiq kelsa.

Foiz normasi ssuda fondiga bo‘lgan talab va uning taklifi bilan aniqlanadi. Ssudaga bo‘lgan talab investitsiyaga bo‘lgan talabdan, davlat talabidan va unumsiz iste’mol uchun yer egalari talabidan tashkil topadi. Ssuda taklifi jamg‘armadan, bank biletlaridan va bank depozitlaridan tashkil topadi. Pul miqdorining o‘zi foiz normasiga ta’sir ko‘rsatmaydi, ammo pul miqdorining o‘zgarishi, albatta, foiz normasining o‘zgarishiga olib keladi.

Foyda normasidan qat’iy nazar, ssuda fondi talabi va taklifidagi o‘zgarishalar sababli foiz normasi o‘zgarib turiladi.

Ammo muvozanat nuqtasida foizning bozor normasi kapitaldan keladigan foyda normasiga tenglashishi kerak. Shuning uchun pirovard natijada foiz normasi real ta’sir etuvchi kuchlar bilan aniqlanadi.

J.S.Mill foiz stavkasi miqdorini mamlakatga oltinning kirib kelishi va undan chiqishini boshqarib turuvchi «Yum qonuni»ning amal qilishiga bog‘lab tushuntiradi. Uning ko‘rsatib berishicha, mamlakatga oltinning kirib kelishi foiz normasini pasaytiradi, agar u baho oshishiga olib kelsa ham. Foiz normasining pasayishi bilanoq, qisqa muddatli kapitallar chet mamlakatlarga oqib o‘tadi, bu esa valyuta kursini tenglashtiradi. Shunga muvofiq Markaziy bank hisob-kitob foizini oshirib va bu bilan bozor foizining o‘sishiga yordam bergen holda, o‘z zahiralarini himoya qilishi mumkin. Foiz normasining o‘sishi xorijiy kapitallarni jalb qiladi, ichki veksellarga bo‘lgan talab oshadi, ularni oltinga almashtirish qulay bo‘ladi va valyuta kursida teskari o‘zgarish yuz beradi. Natijada uning tengligi kelib chiqadi.

J.S.Millning fikricha, inflyatsiya foiz normasini oshiradi. Bahoning oshishi qarzning real miqdorini pasaytiradi va shuning uchun debitorlarning foydasiga va kreditorlarning zarariga ishlaydi.

So‘ngra J.S.Mill kreditning tabiatini va uning iqtisodiyotdagi rolini tadqiqot qilishga o‘tadi. Bu yerda J.S.Mill o‘zini A.Smit va D.Rikardo g‘oyalarini ommaviylashtiruvchi oddiy iste’dod egasi sifatida emas, balki chuqr o‘ziga xos tadqiqotchi ekanligini namoyon etadi: «Kredit mamlakatning ishlab chiqarish resurslarini ko‘paytirmaydi, lekin kredit tufayli ular ishlab chiqarish faoliyatida ancha to‘liq ishlatiladi». Kredit manbai bo‘lib ayni chog‘da unumli iste’molda bo‘lmagan pul shaklidagi kapital hisoblanadi. Foiz to‘lash evaziga kredit beruvchi asosiy instrument sifatida depozitli banklar tashkil topadi. Bunda bank krediti bahoga taklifning o‘sishi qanday ta’sir ko‘rsatsa, xuddi shunday ta’sir ko‘rsatadi.

Kredit to‘lovga qobil talabni kengaytirgach va sub’ektlarning istaklariga ta’sir ko‘rsatgach, savdo kon’yukturasini keskin o‘zgartirib yuboradi. Qachonki muayyan tovarning bahosi oshishi kutilsa savdogarlar bundan foyda olishga bo‘lgan o‘z moyilliklarini namoyish etadilar. Agar bunda bahoning oshishi yuqori va uzoqqa cho‘ziladigan bo‘lsa, unda u boshqa chayqovchilarni ham o‘ziga tortadi. Ular tovarlar xaridini kuchaytiradilar, bu esa beriladigan ssuda miqdorini ko‘paytiradi, bahoni oshiradi. Bir oz vaqt o‘tgandan keyin bahoning o‘sishi to‘xtaydi va tovarlarni o‘z qo‘llarida ushlab turganlar foydani realizatsiya qilish vaqtি kelganini his qiladilar va ularni sotishga kirishadilar. Bahol pasaya boshlaydi, tovar egalari katta zarar ko‘rmaslik uchun bozorga shoshiladilar, bunday vaziyatdagi bozorda xaridorlar unchalik ko‘p bo‘lmaganligi sababli, baho oldin oshganiga qaraganda ancha tez pasayib boradi.

Shunga o‘xshagan bir oz tebranishlar kredit bo‘lmagan paytda ham bo‘lib turadi. Ammo pul miqdori o‘zgarmagan chog‘da bir xil tovarlarga bo‘lgan ajiotaj talab boshqa tovarlarning bahosini pasaytiradi. Lekin kreditdan foydalilaniganda iqtisodiy sub’ektlar qo‘srimcha pul manbaiga ega bo‘ladilar. Bunday vaziyatda chayqovchilik barcha tovarlarni birdaniga qamrab olishi mumkin. Natijada savdo inqirozi kelib chiqadi.

Savdo inqirozi uchun «chayqovchilikning jonlanishi ta’sirida oldin oshgan baholarning tez pasayib borishi tipik hol hisoblanadi. Baholar qaysi nuqtadan oshishiga boshlagan bo‘lsa, shu nuqtagacha pasayishi mumkindek tuyuladi yoki iste’mol va taklif o‘zini oqlaydigan darajagacha pasayadigandek bilinadi. Ammo

ularning pasayishi ancha chuqur bo‘ladi, negaki har bir kishi zarar ko‘rayotgan paytda, ko‘pchilik esa bankrotlikka uchragan davrda, hatto ishonchli va atoqli firmalar o‘zлари o‘рганиб qolgan kreditni zo‘rg‘a olishlari mumkin. Bunday vaziyat shuning uchun sodir bo‘ladiki, hech kimda qarzga bergan mablag‘ini o‘z vaqtida qaytarib olishga ishonch bo‘lmaydi. Favqulodda sharoitda bunga vahimachilik kelib qo‘shiladi. Pul qisqa muddatga deyarli har qanday foiz to‘lash sharti bilan qarzga olinadi, darhol pul to‘lash sharti bilan tovarlarning sotilishidan ko‘riladigan har qanday talofotga e’tibor berilmaydi. Demak, savdo inqirozi davrida baholarning umumiylar darajasi shu qadar pasayadiki, oldingi inqirozgacha bo‘lgan chayqovchilik davri mobaynida osha boshlagan darajadan ham past bo‘ladi». O‘z mohiyatiga ko‘ra, bu iqtisodiy fikrlar tarixida birinchi marta iqtisodiyotning pasayish dinamikasining pulli jihatlarining ifoda etilishidir.

Bu yerda J.S.Mill S.Sismondi taklif qilgan iqtisodiy pasayish (inqiroz) tushunchasiga qo‘shilmadi. Uning fikricha, inqiroz umumiylar ortiqcha ishlab chiqarish natijasi hisoblanadi deyish, katta hatodir. «Bu faqat ortiqcha chayqovchilik xaridining oqibatidir... Uning bevosita sababi kreditning qisqarishi hisoblanadi, bartaraf qilish vositasi esa – taklifni kamaytirish emas, balki ishonchni tiklashdir». Bu ma’noda J.S.Mill J.M.Keynsning o‘tmishdoshidir.

J.S.Millning tasdiqlashicha, konvertatsiyalashgan qog‘oz valyutalar sharoitida oltinning chetga chiqib ketishi yuzaga kelishi sababli baholar uzoq vaqt oshishi mumkin emas. Biroq qog‘oz pullar konvertatsiyalashmaganda (ularni oltinga almashtirish mexanizmi yo‘q) baholarning oshishi chayqovchilik shov-shuv(bum)ining kelib chiqishiga yordam berishi mumkin. U 1825 yilda inqirozga olib keldi. Ammo keyingi 1847 yildagi inqiroz esa foiz stavkasining keskin o‘sishi natijasi hisoblanadi. Savdo inqirozlar davrida «pul talabidan ko‘ra, tovarlarning ortiqchaligi yuzaga keladi, ya’ni pul taklifi etishmasligi kelib chiqadi».

J.S.Mill foiz stavkasining o‘zgarib turishini batafsil ko‘rib chiqadi. Jonlanish davrida kredit ko‘payadi, foiz esa pasayadi. Pasayish davrida aksincha foiz stavkasi oshadi. Ammo, qachonki bir necha yil inqirozsiz o‘tsa, kapital qo‘yish uchun esa yangi sohalar paydo bo‘lmasa, qo‘llanilishi kerak bo‘lgan shu qadar ko‘p bo‘sh yotgan kapital jamg‘ariladiki, bu foiz normasini ancha pasaytiradi. Ma’suliyati cheklangan aktsionerlik kompaniyalarning tashkil topishi, masalan, foizni oshiradi. Erkin kapital egalari ssuda bozorini to‘ldirib turuvchi aktsiyalarni sotib olgach, «fondlardagi kapitalning bir qismini jaib qiladi va o‘zлари o‘sha fondlarning qolgan qismini olish uchun raqobatchiga aylanadi. Bu tabiiy ravishda foizning oshishiga olib keladi».

Iqtisodiy taraqqiyot

Iqtisodiy taraqqiyot, J.S.Mill ta’limotiga ko‘ra, fan texnika taraqqiyoti, shaxsning va mulkning rivojlanishi bilan bog‘liq. Ishlab chiqarish va jamg‘arish ko‘payadi, soliqlar ancha erkinlashadi, ko‘pchilik kishilarining ishbilarmonligi oshadi, kooperatsiya takomillashib va rivojlanib boradi. Bularning barchasi samaradorlikning

o'sishiga olib keladi, ya'ni ishlab chiqarish xarajatlarining kamayishiga va qiymatning pasayishiga olib keladi (oziq-ovqat va xom ashyoqiyomatidan tashqari).

J.S.Millda kapital evalyutsiyasi D.Rikardo nazariyasiga o'xshab ketadi. Foyda normasi pasayib boradi, asta-sekin minimum darajaga intiladi, u hali ham kapitalni jamg'arishga va jamg'arilgan vositalardan unumli foydalanishga undaydi. Foiz normasining minimum darajasiga bo'lgan intilishni chetga kapital chiqarish va eksportni ko'paytirish bilan sekinlashtirish mumkin. Bunda foyda normasini pasaytiruvchi kapitalning ortiqcha qismi chetga ketadi; bu yerda kapital yo'qolmaydi, balki u yangi bozorlarni tashkil etish va chetdan arzon tovarlarni olib kelish uchun ishlataladi. Kapitalning bir qismining chetga chiqib ketishi foydani va foiz normasini oshirib, jamg'armaga bo'lgan yangi intilishni keltirib chiqaradi. Shuningdek, uning aytishicha, foyda normasining pasayish tendentsiyasi davlat xarajatlarini oshirishga qarshi bo'lgan dalillarni kuchsizlantiradi.

Ko'rيلayotgan kapital harakatining oxirgi natijasi bo'lib, iqtisodiy rivojlanish, muvaffaqiyat qozonish uchun kurash to'xtagan paytdagi, turg'unlik holat hisoblanadi. Ammo J.S.Mill turg'unlik holatga ijobjiy munosabatda bo'ladi, agar u ishlab chiqarishning yuqori darajasida yuzaga kelgan bo'lsa. «Faqat dunyodagi qoloq mamlakatlarda ishlab chiqarishni ko'paytirish eng asosiy vazifa hisoblanadi. Ancha rivojlangan mamlakatlarda taqsimotni takomillashtirish iqtisodiy zaruratga aylandi». Uning fikriga ko'ra, hech kim kambag'al bo'lman, hech kim boylikka intilmagan va birovlarning oldinga o'tib olishga qilgan harakati tufayli boshqalarning orqaga surib tashlanishi xavfi bo'lman vaziyatdagi jamiyat, odamlar uchun eng yaxshi yashaydigan jamiyat hisoblanadi. Bunday turg'unlik davrida madaniyatning barcha shakllarini rivojlanirish uchun, ma'naviy va ijtimoiy taraqqiyot uchun imkoniyatlar hech cheklanmagan bo'ladi.

Odam o'zi yaratmagan narsalarga, uning egalik qilish huquqiniadolatsizlik, deb hisoblovchi xususiy mulk tanqidiga J.S.Mill qarshi chiqdi. Masalan, ishchilar fabrikada barcha mahsulotni yaratadi, lekin uning ko'pchilik qismi boshqa birovga tegadi. «Bu e'tirozga javob shundan ibratki, fabrikada mehnat tovar ishlab chiqarish uchun zarur bo'lgan sharoitlarning biri hisoblanadi, xolos. Ishni materialgarsiz, asbob-uskunalarsiz hamda ishlab chiqarish paytida ishchilarni ta'minlash uchun oldindan tayyorlangan yashash vositalari zahiralarisiz bajarib bo'lmaydi. Bu narsalarning hammasi o'tgan mehnat mahsuli hisoblanadi. Agar ishchilar bu narsalarga ega bo'lganda, ularda mahsulotni boshqa birov bilan bo'lishishga zarurat bo'lmas edi. Ammo ishchilarda bu narsalar bo'lmanligi uchun ular ekvivalentning bir qanchasini (mahsulotlarning bir qismini-muallif) ushbu narsalarga egalik qiluvchi kishilarga berishi kerak». Ammo, xususiy mulk doirasidan yer chiqarib tashlanishi lozim (chunki u mehnat mahsuli hisoblanmaydi).

J.S.Mill va ijtimoiy masalalar

Ko'pchilik klassiklarning kontseptsiyasida mehnatning qiymati ishchining hayot kechirishi uchun zarur bo'lgan narsalarning qiymati bilan aniqlanadi. Ish haqi talab va taklif nisbatiga bog'liq holda mehnat qiymati atrofida tebranib turadi. Bu

qonunning amal qilishi kishilarining xohishiga bog'liq bo'lmaydi va shuning uchun yollanma ishchilarining ahvolini yaxshilash uchun yo'naltirilgan har qanday ijtimoiy chora tadbirlar befoyda. Ishchilarining ahvolini yaxshilash iqtisodiyotda kapital qo'yilmasini kengaytirish (mehnatga talab oshadi), yoki aholi o'sishini kamaytirish (mehnat taklifi qisqaradi) bilan amalga oshirilishi mumkin. J.S.Mill dastlab ushbu printsipni yoqlab chiqqan bo'lsada, ammo keyinchalik undan voz kechadi.

Sotsialistlar g'oyasining ta'siri va taqsimot qonunlarining tarixiy xarakterini tan olishi (tarixiy bo'lganidan ularni o'zgartirish mumkin), ingliz iqtisodchisini klassik mакtabning bir qator qoidalaridan voz kechishga majbur etdi. U ijtimoiy isloxoxtlarning keng dasturini ilgari surdi va o'z takliflarini bildirdi. Ular quyidagilarni o'z ichiga oladi:

- 1 . Ishlab chiqarish kooperatsiyasini rivojlantirish yo'li bilan yollanma mehnatni tugatish. Yollanish, J.S.Mill fikricha, mehnatga bo'lgan qiziqishni yo'qotadi. Shuning uchun kapitalistik korxonalar o'rniga kooperativ birlashmalarni tashkil etish zarur, unda ishchilar bir vaqtning o'zida mulk egasi ham hisoblanadi. U, kasaba uyushmalarining rivojlanishi, kapitalistik korxona-larning foydasini taqsimlashda ishchilarining ishtirok etishi tarafdori bo'lgan.
- 2 . Yer rentasini yer solig'i yordamida umumlashtirish. Renta yollanma mehnat kabi iqtisodiy erkinlik printsiplarga zid. Renta yer egasiga emas, balki jamoaga (qishloq kooperativlariga) yoki barcha jamiyatga tegishli bo'lishi kerak.
- 3 . J.S.Mill mayda yer egalarini qo'llab quvvatlaydi. Uning fikricha, o'z yerida ishlovchi ko'pchilik dehqonlar renta to'lashdan ozod, ular mustaqil va tashabbuskor, shuningdek yollanma ishchilardan farqli ravishda haddan tashqari o'z oilasini kengaytirishga moyil emas.

J.S.Mill o'zining ijtimoiy islohotlar dasturida «amaldagi individual erkinlik bilan yer sharidagi tabiiy boyliklarga egalik qilishning umumiyligini va mehnat daromadlarida barchaning baravar ishtirok etishini birlashtirish»ga harakat qildi. Bunda u go'yoki bir-biriga qarshi ikki yo'nalishni birlashtirmoqchi bo'lgandek tuyuladi: iqtisodiy erkinlik printsipi bilan ijtimoiy adolat printsipini. Ijtimoiy yo'naltirilgan bozor iqtisodiyoti tajribasi buning mumkin ekanligini ko'rsatib berdi.

6.2. Markscha iqtisodiy g‘oyalarning tarixiy taqdiri

Karl Marks klassik siyosiy iqtisodni yakunlovchilardan biri sifatida iqtisodiy ta’limotlar tarixida yorqin iz qoldirdi. Uning g‘oyalari ko‘pincha bevosita iqtisodiy muammolar doirasidan chiqqan holda, falsafiy, sotsialogik va siyosiy muammolar bilan qo‘shilib ketadi.

K.Marks 1818 yil 5 mayda Germanyaning Trir shahrida tug‘ilgan. Uning otasi advokat, yahudiy bo‘lib, 1824 yilda protestantlikni qabul qilgan. Oilasi davlatmand, madaniy oila bo‘lgan. K.Marks Trir shahrida gimnaziyani tamom qilgandan keyin, dastlab Bonndagi, so‘ngra Berlindagi universitetga kirdi, yuridik fanlarini, hammadan ko‘proq tarix va falsafani o‘rgandi. 1841 yilda Epikur falsafasi to‘g‘risida universitet dissertatsiyasini topshirib, kursni bitirdi.

1842 yili K.Marks Bonnga ko‘chib keldi va shu yilning oktyabrida «Reyn Gazetasi»ning bosh muxarriri bo‘ldi va Bonndan Kyolnga ko‘chib o‘tdi. 1843 yili birdaniga bir qancha voqeа sodir bo‘ldi: u muxarirlik qilgan gazeta yopildi, nemis baronining qizi Jenni Fon Vestfalenga uylandi, Parijga ko‘chib o‘tdi.

Keyingi ikki yil (1844-1845) K.Marks uchun iqtisodiy nazariyani, falsafani va sotsialogiyani chuqur o‘rganishning boshlanish davri bo‘ldi. U G.Geyne, P.Prudon, M.Bakuninlar bilan tanishdi, F.Engels bilan do‘stlashdi.

K.Marks 1845-1848 yillari Bryuselda bo‘ldi. O‘sha yillari F.Engels bilan hamkorlikni davom ettirgan holda, uning bilan birga «Nemis idealogiyasi» va «Kommunistik partiya Manifesti»ni yozdi. U 1848 yili Germaniyaga Kyoln shahriga keldi va «Yangi Reyn Gazetasi»ga rahbarlik qildi. U o‘zining gazetasida 1849 yili «Yollanma mehnat va kapital» asarini chop etdi. Shundan so‘ng Germaniyadan surgun qilindi va boshqa bu yerga qaytib kelmadи. K.Marks avval Parijga keldi, u yerda bir oz vaqt turgandan keyin Londonga borib umrining oxirigacha (1850-1883) shu yerda yashadi.

Iqtisodiy determinizm

K.Marksning iqtisodiy nazariyasi uning sotsiologik ko‘z qarashlari bilan, ayniqlisa ijtimoiy rivojlanish kontseptsiyasi bilan bevosita bog‘liq. Keyingisining shakllanishi jarayonida u uch asosiy ilmiy manbara: Smit-Rikardonning ingliz klassik siyosiy iqtisodiga, Gegel-Feyrbaxning nemis klassik falsafasiga va frantsuz utopik sotsializmiga asoslanadi. Markscha ijtimoiy rivojlanish sxemasida markaziy o‘rinda iqtisodiy determinizm («tarixni materialistik tushunchasi») turadi. K.Marks ijtimoiy rivojlanishga va uning tarixiga tadbiq etilgan determinizmning asosiy qoidalarini «Siyosiy iqtisod tanqidiga doir» asarida quyidagicha aniq va to‘liq ifodalab beradi:

«Kishilar o‘z hayotlarida ijtimoiy jihatdan ishlab chiqarishda muayyan, zarur o‘zlarining irodalariga bog‘liq bo‘lman munosabatlarda-ishlab chiqarish munosabatlarida bo‘ladilar, bu munosabatlar ularning moddiy ishlab chiqaruvchi kuchlari taraqqiyotining muayyan bosqichiga muvofiq keladi. Bu ishlab chiqarish munosabatlarining yig‘indisi jamiyatning iqtisodiy tuzulmasini, real bazisini tashkil etadi, yuridik va siyosiy ustqurma shu real bazis ustiga quriladi hamda ijtimoiy

ongning muayyan shakllari shu bazisga muvofiq keladi. Moddiy hayotni ishlab chiqarish usuli umuman hayotning ijtimoiy, siyosiy va ruhiy jarayonlariga sababchi bo‘ladi. Kishilarning ongi ularning borlig‘ini belgilamaydi, balki, aksincha ularning ijtimoiy borlig‘i ularning ongini belgilaydi. Jamiyatning moddiy ishlab chiqaruvchi kuchlari o‘z taraqqiyotining ma’lum bosqichida mavjud ishlab chiqarish munosabatlariga yoki – buning yuridik ifodasigina bo‘lgan – mulkchilik munosabatlariga zid bo‘lib qoladi; ular shu paytgacha mazkur munosabatlar bag‘rida rivojlanib kelgan edi. Bu munosabatlar ishlab chiqaruvchi kuchlarining rivojlanish shakllaridan ularning kishaniga aylanadi. Ana shu vaqtda sotsial inqilob davri boshlanadi. Iqtisodiy asos o‘zgarishi bilan butun bir g‘oyat katta ustqurmada ham ozmi-ko‘pmi tezlik bilan tub o‘zgarish yuz beradi... Ayrim odam haqida uning o‘zi to‘g‘risidagi fikriga qarab xulosa chiqarish mumkin bo‘lmagani singari, bunday o‘zgarish davri to‘g‘risida ham shu davrning ongiga qarab hukm chiqarish mumkin emas. Aksincha, bu ongning sababini moddiy hayot ziddiyatlaridan, ijtimoiy ishlab chiqaruvchi kuchlar bilan ishlab chiqarish munosabatlari o‘rtasida bo‘ladigan ixtiloflardan topmoq kerak... Burjua ishlab chiqarish munosabatlari ijtimoiy ishlab chiqarish jarayonining so‘nggi antagonistik shakli hisoblanadi,... lekin burjua jamiyatning bag‘rida rivojlanayotgan ishlab chiqaruvchi kuchlari shu bilan birga bu antagonizmni echish uchun moddiy sharoit yaratadi».

Demak, K.Marksning nazariy kontseptsiyasida ishlab chiqarish shakli o‘zining maxsus xususiyatiga, o‘zining ichki mantig‘iga ega. Ishlab chiqarishning rivojlanishi bilan yangi munosabatlar kelib chiqadi. Ishlab chiqarish munosabatlari yig‘indisi jamiyatning moddiy bazisini tashkil etadi, unga jamiyat ustqurmasi: huquq, ideologiya, siyosat, din va boshqalar bog‘liq bo‘ladi. Huquq, siyosat, din bazis tomonidan boshqarilib turiladi. Ishlab chiqarish omillari yig‘indisi jamiyatning ishlab chiqaruvchi kuchlarini tashkil etadi. Industrial tizimi ishlab chiqaruvchi kuchlarining muhim elementi deb, K.Marks ishlab chiqarish vositalarini, eng avvalo, mehnat qurollarini, mashina va asbob-uskunalarni hisoblagan. Jamiyatning ishlab chiqaruvchi kuchlarining rivojlanishi (ya’ni hozirgi zamon tushunchasida iqtisodiy o‘sish) ishlab chiqarish munosabatlarining (yoki sotsial-iqtisodiy tuzumning) takomillashuvini taqozo etadi. U o‘z navbatida ishlab chiqaruvchi kuchlarining rivojlanishiga faol aks ta’sir ko‘rsatadi, iqtisodiy o‘sishiga imkon berishi yoki to‘sinqilish qilishi mumkin. Ijtimoiy organizmning ikki tomoni o‘rtasidagi o‘zaro aloqa juda murakkab, ko‘p qirrali va ziddiyatlidir. Iqtisodiyot yagona aniqlovchi omil hisoblanmaydi.

Jamiyatda amal qiluvchi sotsiologik qonunlar ishlab chiqaruvchi kuchlar bilan ishlab chiqarish munosabatlari o‘rtasidagi hamda ideologik va siyosiy ustqurma bilan bazis o‘rtasidagi muvofiqlik printsipini ifodalab beradi. Bunday muvofiqlik printsipining amal qilishi iqtisodiy o‘sishga olib keladi, ishlab chiqarish munosabatlarining iqtisodiy o‘sishiga to‘sinqilish qilishi esa bunday printsipning buzulganligini bildiradi. Shu boisdan, K.Marks fikricha, ular ijtimoiy taraqqiyot dialektikasiga muvofiq o‘z o‘rnini boshqa progressiv ishlab chiqarish munosabatlariga bo‘shatib berishi kerak.

Ijtimoiy formatsiyalar nazariyasi

K.Marksning asosiy ilmiy yutuqlaridan biri shundan iboratki, u ijtimoiy-iqtisodiy formatsiyalar, ularni tashkil etuvchi elementlar, formatsiyalarning almashuv sabablari to‘g‘risida ta’limot yaratdi. U uch yirik (ijtimoiy-iqtisodiy formatsiyani) ijtimoiy taraqqiyot bosqichini ko‘rsatib berdi.

- 1 . Arxaik (birlamchi) formatsiya: sinfiy jamiyatgacha bo‘lgan jamoa.
- 2 . Iqtisodiy (ikkilamchi) formatsiya: sinfiy jamiyat; xususiy mulkchilikka asoslangan antik, feodal va kapitalistik ishlab chiqarish usuli.
- 3 . Kommunistik formatsiya: kishining kishi tomonidan zulm va ekspluatatsiya qilinishi muammosini hal qiluvchi sifatsiz jamiyat.

K.Marks ta’limotiga ko‘ra, bir formatsiyadan ikkinchisiga o‘tish sotsial inqilob orqali amalga oshadi, ya’ni «kapitalizm qobig‘i portlaydi», eski ishlab chiqarish munosabatlari yemirilib, sotsial tizimning yangi iqtisodiy bazisi shakllanadi.

Agar industrial jamiyatning dastlabki bosqichlarida kapitalistik munosabatlar iqtisodiy o‘sishni rag‘batlantirsa, keyinchalik bu munosabatlar iqtisodiy o‘sishning «kishaniga»aylanadi, zamon talabiga javob bera olmaydi. Uning nazariyasiga ko‘ra kapitalizm halokatga yuz tutadi. Chunki u o‘zining ichki ziddiyatlarini echishga qodir emas.

Uningcha, kapitalizm o‘rniga dolzarb muammolarni echa oladigan, sanoat tsivilizatsiyasi yutuqlaridan unumli foydalanish imkonini beradigan yangi, ancha takomillashgan jamiyat kelishi kerak. K.Marks ortiqcha ishlab chiqarish, ishsizlik va kambag‘allikni stixiyali bozor iqtisodiyotining muqarrar hamrohi hisoblangan bo‘lsa, keljakda bo‘ladigan ancha takomillashgan iqtisodiyot esa, ijtimoiylik asosida tashkil etilagan bo‘lishi, yagona reja bo‘yicha ishlashi kerak. Uning tasdiqlashicha bunday jamiyatda «oldindan ongli tarzda tuzilgan reja bo‘yicha ijtimoiy ishlab chiqarishni amalga oshirish uchun imkon tug‘iladi».

Shu narsani qayd qilib o‘tish kerakki, kapitalizmning muqarrar halokati to‘g‘risidagi K.Marks dalillarida asosiy narsa jamiyatdagi sinflar o‘rtasida daromadlar taqsimotining bozor printsipi buzilganligida emas, balki bu tizimning to‘la ish bilan bandlikni ta’minlay olmasligi, mustamlakadagi ekspluatatsiyaga va urishlarga bo‘lgan moyilligi hisoblanadi. U, sotsializm va kommunizmni ijtimoiy jihatdan ideal hisobladi, ularni noantagonistik kommunistik jamiyatning fazalari deb atadi. K.Marks nazariyasiga binoan, kommunizm – ishlab chiqarish vositalari bir butun umumxalq mulki hisoblangan, jamiyatning barcha a’zolari ijtimoiy jihatdan batamom teng bo‘lgan sifatsiz tuzum.

Ammo K.Marksning sifatsiz jamiyat ideallari tantanasiga bo‘lgan qat’iy ishonchi, eng avvalo, klassik iqtisodiy matabning sinflar nazariyasiga asoslanadi. U o‘zini klassiklarning davomchisi hisoblagan holda, haqiqatan ham iqtisodiy o‘sish muammosi bilan, xusan, farovonlikning va daromadlarning o‘sishi, hamda daromadlarning mehnat, kapital va yer egalari o‘rtasida, ya’ni sinflar o‘rtasida taqsimlanish muammosi bilan shug‘ullandi. Lekin uning sinflar nazariyasidagi markaziy g‘oya sinfiy kurash hisoblanadi. «Hozirga qadar o‘tgan hamma jamiyatlar tarixi, - deb yozadi K.Marks, – sinflar kurashi tarixidir. Hur va qul, patritsiy va

plebey, pomeshchchik va krepostnoy, usta va xalfa, qisqasi zolim va mazlum o‘rtasida doim antagonizm bo‘lib keldi; ular har doim goh yashirin, goh ochiq bir-biriga qarshi kurash olib bordi; bu kurash har safar butun jamiyatni inqilob asosda boshqatdan qurish bilan yoxud kurashuvchi sinflarning umumiyligi halokati bilan tugadi». Markscha, o‘zining kuchayib borayotgan ziddiyatlari bilan kapitalistik jamiyat ham istisno hisoblanmaydi: turmush darajasi muttasil pasayib

boryotgan sanoat ishchilari sinfi kapitalizm «go‘rkoviga» aylanib boradi. K.Marksning bashorati to‘g‘ri chiqmaganligini hayotning o‘zi ko‘rsatdi. Kapitalizm yangi real hayotga moslasha bildi va ancha yuqori iqtisodiy o‘sishni ta’minlay oldi.

6.3. «Kapital»

K.Marksning iqtisodiy kontseptsiyalari asosan uning mashhur asari «Kapitalda» berilgan. Uning bu asari to‘rt tomidan iborat bo‘lib, birinchi tom 1867 yili nashr etildi, ikkinchi va uchinchi tomlar K.Marks o‘limidan keyin F.Engels tomonidan (ikkinchi tom 1885 yil, uchinchi tom 1894 yil) chop etildi. To‘rtinchi tom tugatilmasdan qolib ketdi. Unda K.Marks siyosiy iqtisod tarixini ko‘rib chiqmoqchi bo‘lgan. Kapital ishlab chiqarish jarayoni «Kapitalning» birinchi tomining mazmunini tashkil etadi. Ikkinci tomda kapitalning muomala jarayoni tadqiqot etiladi. Uchinchi tomida bir butun olingan kapitalistik ishlab chiqarish jarayoniga tavsif beriladi. To‘rtinchi tom («Qo‘srimcha qiymat nazariyasi») iqtisodiy ta’limotlar tarixiga bag‘ishlangan.

K.Marks «Kapital»ga yozgan so‘z boshida: «Asarimning tub maqsadi hozirgi zamon jamiyati», ya’ni kapitalistik burjua jamiyati «harakatining iqtisodiy qonunini ochib berishdir» – deydi. Ushbu tarixiy jihatdan muayyan jamiyatning ishlab chiqarish munosabatlarni va bu munosabatlarning paydo bo‘lishini, taraqqiy qilishini va tanazzulga yuz tutishini ko‘rsatib berish K.Marks iqtisodiy ta’limotining mazmunidir. Kapitalistik jamiyatda tovar ishlab chiqarish umumiy tus olgan, shu sababli K.Marksning tadqiqoti ham tovarni tahlil qilishdan boshlanadi.

Qiymat nazariyasi

Marks ta’limotiga binoan, har bir tovarning qiymati uni ishlab chiqarishga sarflangan ijtimoiy zaruriy mehnat bilan o‘lchanadi. Bir turdag'i tovari ishlab chiqarish uchun turli miqdorda mehnat sarflanadi. Buning natijasida tovarlar har xil individual qiymatga ega bo‘ladi. Lekin qiymat o‘zida ijtimoiy mehnatni mujassamlashtirganligi sababli, uning miqdori individual mehnat sarflari bilan emas, balki ijtimoiy zarur mehnat bilan o‘lchanadi, ijtimoiy zarur ish vaqt bilan belgilanadi. «Iste’mol qiymatga ega bo‘lgan qiymatning miqdorini, - deb yozadi K.Marks, uni ishlab chiqarish uchun kerak bo‘lgan ijtimoiy zarur mehnat miqdori bilangina, ya’ni ijtimoiy zarur ish vaqt bilangina belgilanadi. Har bir ayrim tovar o‘z jinsidan bo‘lgan tovarlarning faqat o‘rtacha nusxasi sifatida ahamiyatga egadir». Ijtimoiy zarur ish vaqt normal ishlab chiqarish sharoitida va muayyan jamiyatdagi mehnat malakasi va intensivligining darajasi o‘rtacha bo‘lgan sharoitda biron-bir tovar tayyorlash uchun sarflanadigan vaqtdir. Ushbu tushunchalar yordamida qiymat qonuni shakllanadi: almashuv jarayonida (ekvivalent ekvivalentga singari) tovarlar o‘zining qiymati bo‘yicha ayirboshlanadi (Ularda mujassamlashgan ijtimoiy zarur ish vaqt bo‘yicha). K.Marksning tasdiqlashicha, har qanday jamiyatda qiymat qonuniga amal qilmagan ayirboshlashning bo‘lishi mumkin emas. Qiymat esa, yuqorida qayd qilib o‘tkanimizdek, ayni jamiyatda o‘rtacha mehnat sarflari bilan o‘lchanadi. Bu ayirboshlanadigan tovarlarni taqqoslashning yagona o‘lchovi mehnat ekanligini bildiradi. Tovarlarning foydaliligi bunday umumiy o‘lchov bo‘la olmaydi, negaki ular miqdor jihatidan taqqoslanmaydi.

K.Marksning qiymat nazariyasining D.Rikardonning qiymat nazariyasidan farqiga e’tibor berish zarur. D.Rikardo tovarlarning nisbiy qiymati to‘g‘risida so‘z

yuritadi: A va B tovarlar bir-biriga ayirboshlanadi, chunki ularni ishlab chiqarish taxminan bir xil mehnat sarflarini taqozo etadi. K.Marksda esa qiymat tovarga xos ob'ektiv xususiyatdir.

Qo'shimcha qiymat nazariyasi

Qiymatni aniqlab va qiymat qonunini ta'riflab bergach, K.Marks qo'shimcha qiymatni tahlil qilishga o'tdi. Bu uning nazariyasida markaziy tushuncha hisoblanadi. Bu yerda assosiy savol tug'iladi: agar «ekvivalentli ayirboshlash» printsipi bo'yicha barcha mahsulotlar o'z qiymatiga olinsa va sotilsa, unda qo'shimcha qiymat qanday hosil bo'ladi? Marks ta'limoti bo'yicha u quyidagicha ishlab chiqariladi.

Tovar ishlab chiqarish taraqqiyotining ma'lum bosqichida pul kapitalga aylanadi. Tovar muomalasining formulasi T-P-T (tovar-pul-tovar), ya'ni boshqa bir tovarni sotib olish uchun tovar sotishdir. Kapitalning umumiyligi formulasi P-T-P, ya'ni sotish uchun tovarni sotib olishdir. T-P-T mazmuni: odamlar o'rtasida har xil foydalilik ayirbosh qilinadi. P-T-P doiraviy aylanishda maqsad foya olish hisoblanadi. Demak, P>P bo'lishi kerak. Bu o'sish qayerdan keladi? (Marks uni «qo'shimcha qiymat» deb ataydi). Qo'shimcha qiymat tovarlar muomalasida paydo bo'lmaydi, chunki tovar ekvivalentli ayirboshlanadi, qo'shimcha qiymat bahoning ustiga qo'shib sotishdan ham kelib chiqmaydi, chunki bunday bo'lganda xaridor va sotuvchilarining o'zaro yutuq va yutqiziqlari bir-birini qoplagan bo'lar edi, holbuki gap ayrim hodisa ustida emas, balki ommaviy, o'rtacha, ijtimoiy hodisa ustida boradi. Qo'shimcha qiymat olish uchun «pul egasi bozordan shunday bir tovar topish baxtiga erishmog'i kerakki, bu tovar iste'mol qiymatining o'zi qiymat manbai bo'lishdek orginal bir xususiyatga ega bo'lsin», u shunday tovar bo'lishi kerakki, bu tovarni iste'mol qilish jarayoni ayni paytda qiymat yaratish jarayoni ham bo'lsin. Bunday tovar – ishchi kuchidir. Ishchi kuchining iste'mol qilinishi mehnatdir, mehnat esa qiymat yaratadi. Pul egasi ishchi kuchi uning o'z qiymati bo'yicha sotib oladi. Ishchi kuchi tovarining qiymati ishchining va uning oilasining yashashi uchun zarur bo'lgan tirikchilik vositalari qiymati bilan belgilanadi. Ishchi o'z ishchi kuchi qiymatidan ortiqcha qiymat yaratish xususiyatiga ega. Faraz qilaylik, ishchi kun bo'yi 10 soat ishlaydi. Holbuki, ishchi 5 soat mobaynida (Marks atamasi bo'yicha «zarur ish vaqtida») o'z qiymatiga teng qiymat yaratadi, keyingi 5 soat mobaynida («qo'shimcha ish vaqtida») esa qo'shimcha mahsulot yoki qo'shimcha qiymat yaratiladi. Kapitalist bu qo'shimcha qiymatni haq to'lamasdan o'zlashtirib oladi. K.Marks bo'yicha, kapitalist tomonidan qo'shimcha qiymatning o'zlashtirib olinishi mehnatning ekspluatatsiya qilinishidir. K.Marks o'zi ishlab chiqqan «formula» yordamida ushbu ekspluatatsiya darajasini, ya'ni ekspluatatsiya normasini ko'rsatib berdi. Qo'shimcha qiymatning ishchi kuchi qiymatiga - o'zgaruvchi kapitalga bo'lgan nisbatini (mashinalar va xom ashyoda ifodalangan doimiy kapital esa o'z qiymatini faqat yangi mahsulotga o'tkazishi mumkin, lekin qo'shimcha qiymat yaratmaydi) u qo'shimcha qiymat normasi deb atadi. Uning yozishicha, «qo'shimcha qiymat normasi ishchi kuchining kapital tomonidan, yoki ishchining kapitalist tomonidan ekspluatatsiya qilinish darjasining aniq ifodasidir». Qo'shimcha qiymat normasi yangidan yaratilgan qiymatning kapitalist bilan yollanma mehnat o'rtasida

qanday taqsimlanishini, shuningdek ish kunining qancha qismida ishchi o‘zi uchun va qancha qismida kapitalist uchun ishlayshini ko‘rsatib beradi.

Yuqorida qayd qilib o‘tilganidek, ishchi «zarur ish vaqtisi»da o‘z ishchi kuchi qiymatiga teng qiymat yaratadi, «qo‘sishimcha ish vaqtisi»da esa qo‘sishimcha qiymat yaratadi, ya’ni kapitalist uchun ishlaydi: kapitalist qo‘sishimcha ish vaqtini uzaytirishga harakat qiladi. Unga erishishning ikki yo‘li mavjud: ish kunini uzaytirish va zarur ish vaqtini qisqartirish. Ish kunini mutlaq uzaytirish yo‘li bilan olinadigan qo‘sishimcha qiymatni K.Marks «absolyut qo‘sishimcha qiymat» deb atadi. «Absolyut qo‘sishimcha qiymat hosil qilish, - deb yozadi u, - ish kunini ishchi faqat o‘z ishchi qiymatining ekvivalentini ishlab chiqara oladigan chegaradan nariga uzaytirishdan va bu qo‘sishimcha mehnatni kapitalning o‘zlashtirib olishdan iborat».

Zarur ish vaqtini qisqartirish va shunga muvofiq qo‘sishimcha ish vaqtini uzaytirish yo‘li bilan olinadigan qo‘sishimcha qiymatni K.Marks nisbiy qo‘sishimcha qiymat deb atadi. Bu yerda shu narsaga e’tibor berish kerakki, ya’ni qiymat qonuniga xilof ish qilmaslik uchun, ekvivalentli ayirboshlashning buzilmasligi uchun kapitalist ishchi kuchi qiymatiga nisbatan ish haqini kamaytirish hisobiga zarur ish vaqtini qisqartirishi mumkin emas. Ammo ishlab chiqarishni yaxshi tashkil etish va samarali texnika va texnologiyani qo‘llash tufayli mehnat unumdorligini oshirish yo‘li bilan bunga erishish mumkin.

Kapitalist o‘z foydasini ko‘paytirish maqsadida fan va texnika yutuqlaridan ishlab chiqarishda ko‘proq foydalanishga harakat qiladi. Ayrim kapitalistlar tomonidan fan-texnika taraqqiyoti natijalarini amaliyotda qo‘llash o‘rtacha ishlab chiqarish xarajatlarini kamaytirishga olib keladi, bu esa unga foydani ko‘paytirish imkonini beradi. Bu yerda «ortiqcha qo‘sishimcha qiymat» vujudga keladi. Ammo raqobat qonuni asosida boshqa kapitalistlar tomonidan ham yangiliklarning ishlab chiqarishda qo‘llanilishi natijasida bozor bahosi pasayadi va ortiqcha qo‘sishimcha qiymat yo‘q bo‘lib ketadi. Demak, qo‘sishimcha qiymat ishlab chiqarish tadbirkorlarni yangi texnika va texnologiyalarni qo‘llashga undaydi.

Ijtimoiy takror ishlab chiqarish sxemasi

F.Kenening «Iqtisodiy jadvaliga» yuqori baho bergan K.Marks, o‘zining takror ishlab chiqarish sxemasini ishlab chiqdi. A.Smit, J.B.Sey ijtimoiy mahsulotni daromadlarga bo‘lib (moddiy sarflarni mavhumlashtirgan holda) ko‘rsatgan bo‘lsa K.Marksda esa ijtimoiy mahsulot uch qismiga bo‘linadi: doimiy kapitalga (s) – moddiy sarflarga (amortizatsiya, xom ashyo, yoqilg‘i va boshqalar qiymati), o‘zgaruvchi kapitalga (v) – ishchi kuchini sotib olishga bo‘lgan sarflar va qo‘sishimcha qiymatga(m).

Takror ishlab chiqarish muammosini echib berishda K.Marks iqtisodiyotni ikki bo‘linmaga bo‘ladi. I bo‘linma ishlab chiqarish vositalarini ishlab chiqarish, II bo‘linma iste’mol buyumlarini ishlab chiqarish. Keyin u oddiy va kengaytirilgan takror ishlab chiqarish o‘rtasidagi farqni ko‘rsatib beradi. «Oddiy takror ishlab chiqarish» o‘zgarmas bo‘lib, unda sof investitsiya nulga teng. Oddiy takror ishlab chiqarish bir xil hajmda, o‘zgarmas bo‘lib qolishi uchun qanday shartlar bo‘lishi

kerak? K.Marks buning uchun quyidagi shartlarni ko'rsatib beradi. Oddiy takror ishlab chiqarishda I bo'linmaning barcha mahsuloti har ikkala bo'linmadagi kapitalni qoplash uchun sarflanishi kerak: I ($c+v+m$) = $Ic+IIc$. Shu bilan birga II bo'linma mahsuloti ish haqi fondi plyus mulkdan keladigan daromadga – sof milliy mahsulotga teng (ekvivalent) bo'lishi kerak: II ($c+v+m$) = $I(v+m)+II(v+m)$. Bu ikkala tenglamadan natijada I ($v+m$) = IIc kelib chiqadi, ya'ni I bo'linmaning sof mahsuloti II bo'linmada yil davomida iste'mol qilinggan kapitalni qoplash uchun zarur bo'lган talab miqdoriga teng bo'lishi kerak. Agar I ($v+m$) > IIc bo'lsa, unda doimiy kapitalni qoplashga bo'lган investitsiya sarflari amortizatsiya ajratmalari miqdoridan oshib ketadi, ya'ni sof investitsiya ijobiy bo'ladi. Lekin amortizatsiya jamg'armalari iste'mol qilingan kapitalni qoplashga ishlatilmasligi, albatta, ishlab chiqarishning pasayishini keltirib chiqaradi. Keltirilgan dalillar ancha puxta makroiqtisodiy o'zaro bog'liqlik borligini tasdiqlaydi.

Keyin K.Marks kengaytirilgan takror ishlab chiqarishni tahlil qiladi. Uning kengaytirilgan takror ishlab chiqarish sxemasini fan-tarixidagi iqtisodiy o'sishning birinchi matematik modeli hisoblash mumkin. Lekin uning kamchiliklari yo'q emas. Xususan, u «kengaytirilgan takror ishlab chiqarish»ning bir tekisda rivojlanib borishining shartlarini aniq ko'rsatib bermagan. Bundan tashqari, u sur'at o'zgarmagan iqtisodiy o'sishni tahlil qiladi, bunday vaziyatda esa, o'sish Q (mahsulot miqdori)da hech qanday o'zgarish bo'lishini taqozo etmaydi. K.Marks ko'rsatib bergen iqtisodiy o'sishning zarur bo'lган shartlari: I bo'linmaning milliy daromadi ushbu bo'linmadagi ishchi va tadbirkorlarning ehtiyojlarini qondirish uchun II bo'linmadan sotib olinadigan iste'mol buyumlaridan ko'p bo'lishi kerak – milliy daromadning bir qismi ishlab chiqarishni kengaytirishga ketadi, ya'ni $I(v+m) > II$ s. Shunday qilib, I bo'linmaning mahsuloti yil boshidagi har ikkala bo'linmaning ishlab chiqarish vositalariga bo'lган talabidan ko'p bo'lishi kerak, ya'ni $I(c+v+m) > Ic+IIc$. Shunga muvofiq, jamiyatning barcha milliy daromadi iste'molga sarflanmaydi, ya'ni $I(v+m)+II(v+m) > II(c+v+m)$.

Takror ishlab chiqarishning bunday talqini ayrim masalalarga oydinlik kiritishda qo'llanishi mumkin. Lekin umuman olganda u shu qadar cheklanishlarga asoslanganki, bu undagi barcha dalillarni kuchsizlantiradi. Yopiq iqtisodiyot; barcha mahsulotlar «normal bahoda» sotiladi; har ikkala bo'linmada kapital aylanish tezligi bir xil; faqat kapitalistlar jamg'aradi; texnika taraqqiyoti yo'q; real ish haqi doimiy; bir ishchiga bo'lган real mahsulot doimiy va boshqalar. Bundan tashqari ikki bo'linmadan iborat bo'lган model o'zgaruvchan real iqtisodiyotni tahlil qilishda ishonchli vosita hisoblanmaydi. Kapital hamda iste'mol buyumlarini yaratuvchi ko'pchilik tarmoqlar u yoki bu model kategoriyasiga to'la kirmaydi. Masalan, tosh ko'mir qazib olish, transport, ximiya. Buning ustiga, bunday tarmoqlar ichida kapital va iste'mol buyumlari kategoriyalarga bo'linishi vaqt-i-vaqti bilan talab strukturasidagi o'zgarishga qarab almashib turiladi. Natijada kengaytirilgan takror ishlab chiqarishning markscha shartlari deyarli o'z kuchini yo'qotadi. Shunday bo'lsada tenglama K.Marks tizimida alohida rol o'ynaydi. U iqtisodiy o'sish bir tekisda borishi mumkin emasligi, ishlab chiqarishning tsiklli bo'lishi to'g'risida fikr yuritishga imkon beradi.

Iqtisodiy tsikllar

K.Marks tugallangan, yaxlit iqtisodiy tsikllar nazariyasini yaratgan emas. Uningcha, inqirozlar – bu «kapitalizmning asosiy ziddiyatlarining» namoyon bo‘lishidir. Xo‘jalikdagi anarxiya ishlab chiqarish strukturasi bilan iste’mol strukturasi doimo mos kelmasligini keltirib chiqaradi. Rivojlanishning tsiklli xarakterda bo‘lishi, ortiqcha ishlab chiqarish inqirozining muqarrarligi kapitalistik iqtisodiyotga xos xislatdir. Markscha iqtisodiy tsikllar nazariyasi uning kapital jamg‘arilishi tahlili asosida ko‘rilgan. Tsiklli jarayon, K.Marks bo‘yicha, yuksalishdan boshlanadi. Yuksalish davrida mehnatga bo‘lgan talab (jamg‘arish sababli) uning taklifidan oshib ketadi; ishsizlik tugatiladi va ishchi kuchining nisbatan etishmasligi ish haqining oshishiga olib keladi; natijada foyda kamayadi va jamg‘arish sekinlashadi. Kapital jamg‘arilishi normasining pasayishi yalpi talabning kamayishiga va shunga muvofiq bozor kon’yukturasining pasayishiga olib keladi. Bunday inqirozli vaziyatda kapital qimmati qadrsizlanadi, ishsizlik esa qaytadan ko‘payadi va u ish haqining pasayishini keltirib chiqaradi. Bu hol ishlab chiqarishning foydalilagini qayta tiklaydi, jamg‘arishni qaytadan boshlash uchun sharoit yaratib beradi; inqiroz bir vaqtning o‘zida ham buzadi, ham tuzatadi. Inqirozlar «hamma vaqt mavjud ziddiyatlarning faqat vaqtincha zo‘rma-zo‘raki hal qilinishidan, zo‘rma-zo‘raki portlashlardan iborat bo‘lib, ular buzilgan muvozanatni bir lahzada tiklaydi». Inqiroz tsiklni tugallaydi va yangi navbatdagi tsikl boshlanadi. Bu tsikl davri mobaynida innovatsiya va yangi ish joylarini tashkil etish bilan birga iqtisodiyot tarkibini qayta qurish, jamg‘arish jarayonida foyda normasining pasayish tendentsiyasi va kapital qimmatining qadrsizlanishi, ishsizlar armiyasining ko‘payishi va ish haqining pasayishi qaytadan kelib chiqquncha va inqirozli vaziyat yuzaga kelguncha davom etadi.

K.Marks Sey qonunini tanqid qiladi. Bu qonunga muvofik tovarlar taklifi avtomatik tarzda o‘ziga talabni keltirib chiqaradi Boshqacha aytganda, tovarlarni sotishdan tushgan daromad ularni sotib olish uchun xarajatga aylanadi. K Marks tovarlarni sotish (T-P) va sotib olish (P-T) aktlari makon va zamonda mos tushmasligini ko‘rsatib berdi (tovar qiymati pulda saqlanadi). «Hech kim zudlik bilan sotib olishga majbur emas, chunki uning o‘zi nimanidir sotgan» Demak, yalpi xarajatlar yalpi daromadlardan kam bo‘lganda ortiqcha ishlab chiqarish inqirozi mumkinligi kelib chiqadi, ya’ni tsiklli rivojlanishga olib keladi.

K.Marksning ko‘rsatib berishicha, iqtisodiy tsikllarning moddiy asosi kapitalning vaqt-vaqt bilan yangilanib turishi zarurligi hisoblanadi (har 5-10 yilda). Bunda texnika taraqqiyoti asosiy kapitalning ma’naviy eskirishi natijasida yangilanib turish muddatini qisqartirishi mumkin. Texnik kashfiyotlar va innovatsiyalar davriyligining xo‘jalik jarayoniga bo‘lgan ta’siri tahlili tsikllar nazariyasining keyingi rivojlanishiga katta ta’sir ko‘rsatdi.

Ish haqi

K.Marks ish haqini, klassik siyosiy iqtisod asoschilariga o‘xshab, mehnat uchun to‘lanadigan haq deb emas, balki ishchi kuchi uchun to‘lanadigan haq deb talqin qiladi. Uning nazariyasiga muvofiq, ish haqi ishchining va uning oilasining hayot kechirishi uchun zarur bo‘lgan tovarlar miqdoriga teng bo‘ladi. Ish haqi darajasi mehnat unumdorligiga bog‘liq bo‘lib, u o‘z navbatida ishlab chiqarishning mexanizatsiyalashuvi va texnalogik jihatdan ta’minlanishi sababli ro‘y beradi. Bu hol pirovard natijada ish haqining o‘sishiga to‘sinqinlik qiladi, negaki texnik-iqtisodiy taraqqiyot ishchi kuchining doimiy ortiqchaligini keltirib chiqaradi. Ishchi kuchining ortiqchaligi esa, ishchilar bilan kapitalistlar o‘rtasidagi munosabatda keyingisiga ustunlik beradi va ishchi kuchi o‘z qiymatidan past bahoda sotiladi. Ish haqi ishchi kuchi qiymatining o‘zgargan shaklidir.

Demak, K.Marks bo‘yicha, ishchi mehnatini emas, ishchi kuchini sotar ekan, «haq to‘lanmagan mehnat»ning (aniqlash va o‘lchanadigan bo‘lgan) ish haqiga aloqasi bo‘lmaydi, «haq to‘lanmagan ishchi kuchi»ni esa aniqlash mumkin emas, negaki foydalilikka bir butun ishchi kuchini ayriboshlash uchun «bitim» tuziladi. Kapitalist ish haqini «bitim» tuzilgandan keyin emas, balki mehnat jarayoni tugagandan keyin to‘laydi. Ishchi o‘z ishchi kuchining qiymatini ish haqi shaklida olishdan avval kapitalistga ma’lum miqdorda mehnat, shu jumladan qo‘srimcha mehnat ham qilishi kerak. Mehnat sarfi esa, uning nazariyasiga ko‘ra, ish vaqt bilan o‘lchanadi. Binobarin, ishchi kuchining ma’lum muddat davomida unumli mehnat qilishi uning qiymatiga haq to‘lash sharti bo‘lib qoladi.

K.Marks fikri bo‘yicha, real ish haqi «hech qachon mehnat unumdorligi kuchining oshishi bilan mutanosib tarzda o‘smyadi» va hatto ishchilar ishongan kasaba uyushmalari ham, erkin raqobatga

asoslangan iqtisodiyotdagi bunday vaziyatni keskin o‘zgartira olmaydilar. Buning ustiga, «Kapital» muallifining tushintirib berishicha, mehnat unumdorligining oshishi tufayli pulda ifodalangan tovar va xizmatlar qimmatining pasayishi ishchilar sotib oladigan tovarlar bahosining xuddi shunday pasayishini keltirib chiqaradi va real ish haqi natijada unchalik oshmaydi, bundan ishchilarining kambag‘allik va ma’naviy qashshoqligi kelib chiqadi.

Foyda va foyda normasi

K.Marksning foyda nazariyasining o‘ziga xos xususiyati shundan iboratki, daromadning bu turi, tadbirdorlarning har qanday daromadi singari, ishchi kuchini eksplutatsiya qilish natijasida vujudga keladigan qo‘srimcha qiymatning tashqi, ya’ni o‘zgargan shakli hisoblanadi. Bu yerda, D.Rikardodan farqli o‘laroq, gap nafaqat foyda normasi to‘g‘risida, balki uning qo‘srimcha qiymat normasidan farqli, o‘ziga xosligi to‘g‘risida boradi. «Avanslangan butun kapitalning mahsuli bo‘lib ko‘ringan qo‘srimcha qiymat foydaning o‘zgargan shakliga kiradi».

«Kapital» I tomining mazmuniga ko‘ra, korxonalarda yoki iqtisodiyot tarmoqlarida o‘zgaruvchi kapital va mehnatning hissasi qancha ko‘p bo‘lsa,

qo'shimcha qiymat miqdori shuncha ko'p bo'ladi, lekin kapitalning uzviy tuzilishi qancha yuqori bo'lsa, ya'ni korxonalarining mexanizatsiyalashuvi yoki tarmoqlarning mashina va asbob-uskunalar bilan qurollanish darajasi yuqori bo'lsa, qo'shimcha qiymat miqdori shuncha kam bo'ladi. «Kapital» III tomida esa, K.Marks «qo'shimcha qiymat normasi» va «foyda normasi» tushunchalarining farqini bilishni tavsiya etadi. Agar birinchisi, uning tomonidan, qo'shimcha qiymatning o'zgaruvchi kapitalga bo'lgan nisbati sifatida ko'rilsa, ikkinchisi esa (gap qo'shimcha qiymatning «o'zgargan shakli» to'g'risida borar ekan) qo'shimcha qiymatning jami kapitalga, ya'ni o'zgaruvchi va doimiy kapitalga bo'lgan nisbati sifatida qaraladi.

K.Marks ta'limotiga binoan foyda normasi pasayish tendentsiyasiga ega. Bunday tendentsiya uningcha, Rikardo-Mill ko'rsatib bergenidek, demografik omillar va tuproq unumdorligining pasayishi «qonuni» keltirib chiqaradigan xayotiy zaruriy mahsulotlar bahosining oshishi sababli emas, balki kapitalning uzviy tuzilishidagi umumiyl kapitalda o'zgaruvchi kapital hissasining pasayishi tufayli kelib chiqadi.

Bundan tashqari, «qo'shimcha qiymat normasi» va «foyda normasi» tushunchalaridan foydalangan holda, K.Marks erkin raqobat sharoitidagi bozor iqtisodyoti xo'jalik mexanizmi «sir asrorlarini» yaxshi tushunganligini namoyish etdi. Masalan, qo'shimcha qiymat nazariyasi «mantig'i» bo'yicha, ish kuni qancha uzun bo'lsa, qo'shimcha qiymat massasi va eksplutatsiya normasi shuncha yuqori bo'lishi kerak. Lekin «qo'shimcha ish vaqtini» uzaytirish yo'li bilan qo'shimcha qiymatni ko'paytirish usulini K.Marks yaxshi va to'g'ri usul deb hisoblamaydi. «Absalyut qo'shimcha qiymat» olib keluvchi bunday usul, boshqa barcha sharoitlar bir xil bo'lganda, ortiqcha xarajatlarni keltirib chiqarishi, har bir ish soati unumini pasaytirishi mumkin, ishchilar noroziligining muqarrarligi to'g'risida gapirmasa ham bo'ladi. Buning ustiga «Kapital» muallifi, ish kunining faqat oxirgi soatida kapitalist uchun foyda yaratiladi degan N.Seniorning «oxirgi soat nazariyasini» qattiq tanqid qildi. Uning tasdiqlashicha, zaruriy ish vaqtining qisqarishiga qaramasdan, mehnat unumdorligining oshishi «nibiy qo'shimcha qiymatni» olib kelgach, bir vaqtning o'zida qo'shimcha qiymat normasining pasayish tendentsiyasini kuchaytiradi. Shunday bo'lsada har bir kapitalist intuitiv tarzda foyda normasini ko'paytirishga intiladi. «Foyda normasi, – deb yozadi K.Marks, - kapitalistik ishlab chiqarishni harakatlantiruvchi kuchdir; foyda olib ishlab chiqarish mumkin bo'lgan narsagina ishlab chiqariladi».

Foyda normasi hamisha qo'shimcha qiymat normasidan kam bo'ladi. Buning sababi shundaki, uni hisoblaganda qo'shimcha qiymat butun kapitalga nisbatan olinadi, qo'shimcha qiymat normasini hisoblaganda esa, qo'shimcha qiymatning faqat o'zgaruvchi kapitalga bo'lgan nisbati olinadi. Chunki qo'shimcha qiymat, K.Marks ta'limotiga ko'ra, faqat o'zgaruvchi kapitalning funktsiyasi hisoblanadi.

«Yuqori uzviy tuzilishdagi» kapital (ya'ni doimiy kapitalning o'zgaruvchi kapitaldan ko'pligi o'rtacha ijtimoiy me'yordan oshiq bo'lsa) o'rtachadan kamroq foyda normasi beradi. «Past uzviy tuzilishdagi» kapital esa o'rtachadan oshiqroq foyda normasini beradi. Kapital o'rtasidagi raqobat, kapitalning erkin suratda bir tarmoqdan ikkinchi tarmoqqa (kam foyda beradigan tarmoqdan yuqori foyda beradigan tarmoqqa) oqib o'tishi har ikki holda ham foyda normasini o'rtacha qilib

qo‘yadi. Muayyan jamiyatdagi barcha tovarlar qiymati miqdori tovarlar bahosining miqdoriga to‘g‘ri keladi. Lekin ayrim vaziyatlarda tovarlar raqobat ta’siri ostida o‘z qiymati bilan sotilmaydi, balki ishlab chiqarish bahosi» bilan sotiladi.

«Ishlab chiqarish bahosi sarf qilingan kapital plyus o‘rtacha foydani o‘z ichiga oladigan bahodir».

Renta nazariyasi

K.Marks renta to‘g‘risida nazariya yaratdi. Uningcha, renta yerga bo‘lgan mulkchilikni realizatsiya qilish shaklidir. Yer maydoni cheklanganligi, uning yer egalari qo‘lida bo‘lganligi sababli qishloq xo‘jaligi mahsulotlarini ishlab chiqarish bahosi o‘rtacha yerdagi ishlab chiqarish xarajatlariga qarab emas, balki eng yomon yerdagi ishlab chiqarish xarajatlariga qarab, qishloq xo‘jaligi mahsulotlarining o‘rtacha sharoitga qarab emas, balki eng yomon

sharoitga qarab belgilanadi. Bu baho bilan yaxshi yerdagi (yoki eng yaxshi sharoitdagi) ishlab chiqarish bahosi o‘rtasidagi farq differentsial rentani bildiradi. K.Marks differentsial rentani tahlil qilib, bu renta ayrim yer uchastkalarining hosildorligi bir-biridan farq qilganda, yerga sarf qilingan kapital miqdori bir-biridan farq qilganda hosil bo‘lishini ko‘rsatib berdi. Differential renta ikki shaklda – differentsial renta I va differentsial renta II shaklida mavjud bo‘ladi. Ijtimoiy ishlab chiqarish bahosini belgilovchi eng yomon yerdagi mahsulotlarning ishlab chiqarish bahosi bilan eng yaxshi va o‘rtacha yerdagi mahsulotlarning individual ishlab chiqarish bahosi o‘rtasidagi tafovut differentsial yer renta I ning negizi hisoblanadi. Yerga qo‘sishmcha ishlov berish evaziga olinadigan renta differentsial renta II ni tashkil etadi.

K.Marks differentsial renta bilan birga absalyut rentaning ham amal qilishini ko‘rsatib beradi. U, absalyut rentaning paydo bo‘lishini qishloq xo‘jaligida kapital uzviy tuzilishining ancha past bo‘lishi bilan va yerga bo‘lgan xususiy mulkchilik bilan bog‘lab tushuntiradi. Birinchi omil tufayli, uning fikricha, qishloq xo‘jaligi mahsuloti qimmati uning «ishlab chiqarish bahosidan» hamisha ustun bo‘ladi, ikkinchi omil ta’sir kuchiga ko‘ra esa, foyda normasini o‘rtacha darajaga keltiruvchi «kapital oqimi» mexanizmi qishloq xo‘jaligida amal qilishi mumkin emas. Binobarin, qishloq xo‘jaligi mahsulotlarining o‘z ishlab chiqarish baholaridan (qo‘sishmcha qiymatning o‘rtacha foydadan) ortiqchasi kapitalistlar o‘rtasida taqsimlanmaydi (sanoatdagi kabi) balki dehqonchilikda qoladi va yer egalari tomonidan absalyut renta shaklida o‘zlashtiriladi. M.Blaugning yozishicha, markscha absalyut renta nazariyasi qimmatning (qiymatning) bahoga aylanishi kelib chiqadigan uning qimmat nazariyasi doirasidan tashqarida hech qanday kuchga ega emas.

Xulosa

J.S.Mill va K.Marks ijodi U.Pettidan boshlangan klassik iqtisodiy matabning yakunlanganligini bildiradi. Mazkur matabning asosiy qoidalari quyidagilardan iborat:

1. Inson faqat o‘z foydasiga, o‘z ahvolini yaxshilashga intiluvchi «iqtisodiy odam» sifatida ko‘riladi. Axloq, madaniyat, urf-odat va shu kabilar nazarda tutilmaydi.
2. Iqtisodiy bitimda ishtirok etuvchi barcha tomonlar qonun oldida ham, shuningdek uzoqni ko‘zlab ish yuritishda ham erkin va barobar.
3. Har bir iqtisodiy sub’ekt har qanday bozordagi baho, foyda, ish haqi va renta to‘g‘risidagi to‘liq ma’lumotga ega.
4. Bozor resurslarning to‘la harakatini ta’minlaydi: mehnat va kapital bir zumda kerakli joyga oqib o‘tishi mumkin.
5. Ish haqi bo‘yicha ishchilar sonining elastikligi birdan kam emas. Boshqacha qilib aytganda, ish haqining har qanday oshishi ishchi kuchining ko‘payishiga olib keladi, ish haqining har qanday kamayishi esa, ishchi kuchining kamayishiga olib keladi.
6. Kapitalistning birdan bir maqsadi kapitaldan keladigan foydani maksimallashtirish hisoblanadi.
7. Mehnat bozorida pulli ish haqi mutlaq moslushuvchan bo‘ladi(mehnat bozorida uning miqdori faqat talab va taklif nisbati bilan aniqlanadi).
8. Boylikni ko‘paytirishning asosiy omili kapital jamg‘arilishi hisoblanadi.
9. Raqobat takomillashgan bo‘lishi, iqtisodiyot esa davlatning haddan tashqari aralashuvidan erkin bo‘lmog‘i kerak. Bunday sharoitda «ko‘rinmas qo‘l» resurslarning optimal taqsimlanishini ta’minlaydi.
10. Kapitalizm o‘rniga dolzarb muammolarni echib berishga, sanoat tsivilizatsiyasi yutuqlarini eng yaxshi shaklda realizatsiya qilishga imon beruvchi jamiyat keladi.

Tayanch iboralari:

- qiymat;
- pul;
- kapital;
- kredit;
- foiz normasi;
- «qo'shimcha qiymat»;
- «nisbiy qo'shimcha qiymat»;
- «absolyut qo'shimcha qiymat»;
- «zarur ish vaqt»;
- «qo'shimcha ish vaqt»;
- kapitalning uzviy tuzilishi;
- iqtisodiy tsikl;
- foyda normasi;
- «ishlab chiqarish bahosi».

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro'yhati.

Agapov I. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Argon R. Etapi razvitiya sotsiologicheskoy misli. M.: Progress-Politika, 1992.

Bartenev S.A. Ekonomicheskie teorii i shkoli. M.: «Bek», 1996.

Bartenev S.A. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Jid Sh., Rist Sh. Istoriya ekonomiceskix ucheniy.

M.: Ekonomika, 1995.

Iqtisodiy ta'limotlar tarixi T.: «Fan», 1997.

Kostyuk V.N. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Tsentr», 1998.

Leontev V.V. Ekonomicheskie esse. Teorii, issledovaniya, fakti i politika. M.: Politizdat, 1990.

Lipsits I. Ekonomika bez tayn. M.: «DELO – VITA –PRESS», 1994.

Marks K. Kapital, I, II, III t.t. T.: 1955-1972.

Mill Dj.S. Osnovi politicheskoy ekonomii i nekotorie aspekti ix prilожeniya k sotsialnoy filosofii. 3-x t. M.: Progress, 1980-1981.

Rijov I.V. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Titova N.E. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.

Yadgarov Ya.S. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «INFRA-M», 1999.

7-Mavzu. MARJINALIZM VA YANGI KLASSIK VAZIYAT

XIX asrning 70-yillariga kelib klassik siyosiy iqtisod o‘rniga marjinalizm iqtisodiy nazariyasi vujudga keldi. Iqtisodiy fan taraqqiyotida katta o‘zgarish yuz berdi. O‘sha davrda xo‘jalik jarayonlarini tahlil qilishga yangicha yondashuv asosini solgan (bir-biridan mustaqil holda) uch iqtisodchining asarlari birdaniga kelib chiqdi. Ular ingliz Stenli Jevons (1835-1882), avstryalik Karl Menger (1840-1921), asosan Shveytsariyada istiqomat qiluvchi frantsuz Leon Valras (1834-1910). Mazkur muammoga sal keyinroq, lekin o‘ziga xos, mustaqil yo‘l bilan yondashgan amerikalik olim J.B.Klarek hisoblanadi Marjinalizm (inglizcha – me’yorli) ana shunday vujudga keldi. F.Vizer, E.Bem-Baverk, A.Marshall, K.Viksell va ko‘plab boshqa atoqli iqtisodchilar marjinalizm metodologiyasini foydalanadilar va rivojlantiradilar.

Ayni paytda matematika sohasidagi ixtiolar iqtisodiy nazariyaning rivojlanishiga turtki bo‘ldi. Marjinalistlar differentials hisoblash metodi va me’yorli nazariyalardan faol foydalandilar. Ularning tadqiqotidagi asosiy dastak – bu me’yorli (marginal) tahlil bo‘lib, mazkur maktabning nomi ham shundan kelib chiqqan. Me’yorli tahlil hanuzgacha iqtisodiy fanda keng qo‘llanib kelinmoqda.

Metodologiya

Marjinalizm nazariyasiga iqtisody jarayonlarni sub’ektiv – psixologik metod asosida tahlil qilish xosdir. Unda iqtisodiy hodisalarning mohiyati emas, balki ularning o‘zgarishi boshqa hodisalarning o‘zgarishiga bog‘liqligini ifodalovchi, yangi g‘oya – me’yorli (max yoki min) miqdor yoki holat tushunchalaridan foydalanib iqtisodiy jarayon va hodisalar tushuntiriladi. Masalan, me’yorli foydalilik nazariyasi narxning tashkil topishini mahsulotlarni iste’mol qilishdagi samaralilik bilan bog‘lab tadqiqot qiladi va ushbu baholanayotgan mahsulot birligi ko‘payganda ehtiyojlarning qondirilishi qanchalik o‘zgarishini ko‘rsatib beradi (xarajatlar kontseptsiyasidan farq qilgan holda). Marjinalizmning asosiy kategoriyalari: me’yorli foydalilik, me’yorli unumdarlik, me’yorli xarajatlar va boshqalar. Bu nazariya ishlab chiqarish xarajatlarini, talab, taklif, narx va boshqalarni sub’ektiv baho berish asosida tushuntiradi.

U yoki bu muammolarni muqobil tarzda echish amal qiladigan iqtisodiy hayotni marjinalistlar turli bozorlar yig‘indisi ko‘rinishida tasavvur qilganlar. Ishlab chiqaruvchi tovar ishlab chiqarganda turli resurslardan har birining me’yorli foydaliliga baho bergen holda eng keraklisini tanlaydi. Iste’molchi o‘zining cheklangan daromadlarini ehtiyojlarni ko‘proq qondiradigan qilib tovarlarni sotib olishga taqsimlaydi. Demak, marjinalizm nazariyasi markazida o‘z foydasini maksimallashtirishga intiluvchi firma (ishlab chiqaruvchi) va xarid qilingan ne’matlardan maksimal foydalilik olishga intiluvchi alohida iste’molchi turadi.

7.1.Me'yorli foydalilik nazariyasи va buyumning sub'ektiv qimmatи

Asosiy e'tibor ishlab chiqarish va taklifni o'rganishga qaratilgan klassik iqtisodiy nazariyadan farqli o'laroq, marjinalistlar, eng avvalo, iste'mol va talbni tahlil qildilar. Shu bois ular iqtisodiy jarayonlarni tahlil qilishni kishilarning ehtiyojini o'rganishdan, buyumning foydalilik mezonini qidirishdan boshladilar. Buyumning qimmatini aniqlashda marjinalistlar klassiklarga nisbatan butunlay boshqacha yondashdilar. Agar klassiklar tovar qiymatini (qimmatini) uni ishlab chiqarishga ketgan xarajatlar bilan aniqlagan bo'lsalar, marjinalistlar tovar qimmati asosida ikki omil – foydalilik va buyumlarning kamyobligi yotadi deb hisobladilar. Bu bilan A.Smitning buyumning qiymatini (qimmatini) foydalilik bilan aniqlash mumkin emas, negaki hayotda eng foydali bo'lgan havo va suvning qiymati yo'q, degan «Smitcha ziddiyat»ga barham berildi. «Hech bir narsa suvdan ko'ra foydali emas, - deb yozadi A.Smit, - lekin unga u – bu narsani sotib olish amri mahol... Brilliant esa, aksincha, uni bevosita foydalanish nuqtai nazardan nihoyatda qimmati kam, ammo unga juda katta miqdordagi boshqa tovarlarni olish mumkin». Marjinalistlarning aytishicha, haqiqatan ham, havo yoki suvning umumiyligi foydaliligi brilliantning umumiyligi foydaliligidan tasavvur qilib bo'lmaydigan darajada ko'p. Lekin havo va suvga qaraganda qimmatli toshlar ancha kamyob. Shuning uchun uning qimmati ancha yuqori. «Qimmat, - deb yozadi E.Bem-Baverk, - narsalarning aynan cheklangan miqdorda bo'lishini taqozo etadi, qimmatning yo'qligi esa, ularning mo'l-ko'lligini taqozo etadi». Qimmat esa umumiyligi foydalilik bilan emas, balki «oxirgi birlik» bilan aniqlanadi.

Foydalilikka asoslangan bu nazariyaning boshlang'ich nuqtasi – ehtiyojlarning to'yinish qonuni (Gossenning birinchi qonuni)ni bildiradi: inson ehtiyojining to'yinish darajasi oshib borishi bilan iste'moldan bo'lgan qoniqish pasayib boradi, yoki iste'mol qilinadigan tovar miqdori ko'payib borishi bilan uning foydaliligi kamayib boradi. Shunga muvofiq iste'mol qilinadigan mazkur buyumning oxirgi qismining iste'mol uchun bo'lgan foydaliligi boshqa qismlariga nasbatan ancha past. Buyumning oxirgi qismining foydaliligi – bu me'yorli foydalilikdir. Aynan u, marjinalistlarning fikriga ko'ra, tovar qiymati shakllanishining asosini tashkil etuvchi ishlab chiqaruvchi va iste'molchilar hatti harakatini tartibga solib turuvchi kuch hisoblanadi. E.Bem-Baverkning yozishicha: «Me'yorli foydalilik g'oyasi, - bu iqtisodiy hayotning eng murakkab ko'rinishlarini echishga kalit va ilmning eng chigal muammolarini hal etishga imkon beruvchi formula – «Ochil dasturxonadir».

Me'yorli foydalilik nazariyasiga binoan tovarlar narxi asosida mehnat sarflari bilan aniqlanadigan qiymat emas, balki ushbu buyumning foydaliligi yotadi. Me'yorli foydalilik nazariyasи tarafдорлари tovarda mujassamlashган mehnat natijasi sifatидаги qiymatga foydalilik kategoriyasini, odamning narsaga bo'lgan munosabatini ifodalovchi sub'ektiv baholashni qarshi qo'yadi.

Qiymatning mehnat nazariyasida mehnat sarflarining bevosita o'lchovi ish vaqtি hisoblanadi. Tovar qiymati individual ish vaqtি bilan emas, balki ijtimoiy zaruriy atalmish ish vaqtি bilan o'lchanadi. Ijtimoiy zaruriy ish vaqtি normal ishlab chiqarish

sharoitda, o'rtacha mahorat va mehnat intensivligida muayyan iste'mol qiyamatni ishlab chiqarishga ketgan vaqt bilan ifodalanadi.

Qiymatning mehnat nazariyasiga muvofiq, faqat bozorda, ayirboshlash jarayonida ijtimoiy zaruriy mehnat sarflari darajasi ro'yobga chiqadi. Faqat bozorda qiyamat almashuv qiyamat shaklida namoyon bo'ladi. Oddiy qilib aytganda, qiyamat ishlab chiqarishda yaratiladi, bozorda esa namoyon bo'ladi. Mana shu yerda me'yorli foydalilik nazariyachilar e'tiroz bildiradilar. Uning ma'nosи nimadan iborat? Agar tovar bozorda xarid qilingan bo'lsa, bu jarayon o'sha tovarni ishlab chiqarishga kimdir sarflagan ijtimoiy zaruriy mehnat xarajatlarini baholash uchun amalga oshirilmaydi, balki bu tovar xaridor uchun muayyan foydali samaraga ega bo'lganligi uchun, xaridor bu tovarning qadr-qimmatini bilganligi uchun amalga oshiriladi. XIX asrning oxiri XX asrning boshlarida «qiymat» so'zi nemischadan aynan «qimmat» deb tarjima qilinishi ham bejiz emas edi. Qimmat – bu ko'p jihatidan sub'ektiv kategoriya. Shunga muvofiq, avstriya maktabi ta'limotiga ko'ra, qiyamat (qimmat) hech qachon buyumga xos bo'lgan ob'ektiv xususiyat bo'lishi mumkin emas. Faqat xaridor ko'z o'ngida qimmatli bo'lgan narsalargina qimmatga ega. Xaridorning sub'ektiv bahosi yaratilgan buyumga qiyamat xossasini beradi. Demak, qiyamat faqat bozorda yuzaga keladi, undan tashqarida amal qilmaydi.

Odamlar tomonidan turli moddiy va ma'naviy boylik va xizmatlarning qimmatiga baho berilishi, bu ularni ishlab chiqarishga ijtimoiy zaruriy mehnat sarflangani uchun emas, balki bu buyumlarning foydalilikka ega bo'lgani sababidandir. Odamlar foydalilikka ehtiyoj sezganligi uchun ham u yoki bu tovarni ishalab chiqarishga mehnat sarflarini amalga oshiradilar. U yoki bu mehnat sarflarining ijtimoiy zaruriyligini kim yoki nima aniqlab beradi. Oddiy qilib bozor desak – bu to'g'ri, lekin u juda umumiyl tushuncha, shuning uchun etarli emas. Me'yorli foydalilik nazariyasi tarafdarlari fikri bo'yicha, faqat tovarning foydaliligi mehnat sarflariga ijtimoiy zaruriylik xarakterini berishi mumkin. Me'yorli foydalilik nazariyasi namoyandalari, qimmatni foydalilikdan keltirib chiqarar ekan, foydalilikni ikki turga bo'lib ko'rsatishni zarur deb hisoblaydilar.

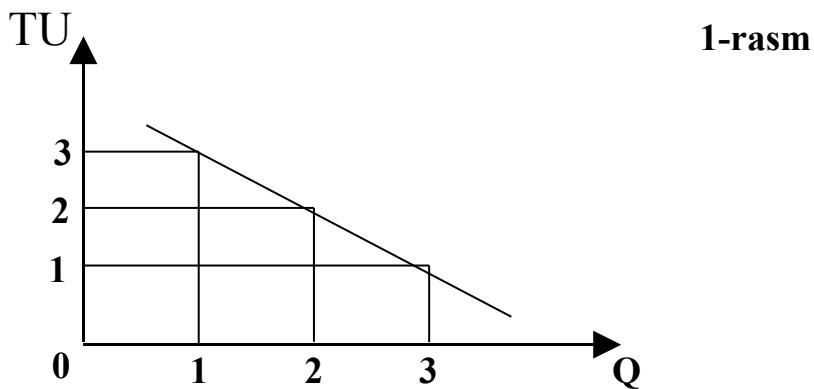
Birinchisi tovarlarning (don, almaz, neft) o'z xususiyatiga ko'ra – umumiyl foydaliligi. Ikkinchisi iste'molchi ehtiyoj sezadigan tovarning konkret foydaliligi. Konkret foydalilik doimo bir xil bo'lavermaydi, u har xil baholanadi. Bu yerdagi farq unga bo'lgan yondashuvda. Agar u yoki bu buyumlarni erkin va xohlaguncha olish mumkin bo'lsa, unda ularning foydaliligi, cheklangan miqdordagi bunday buyumlarning foydaliligichalik baholanmaydi («Smitcha ziddiyat»ni yana bir bor eslang).

Buyumming umumiyl (yalpi) foydaliligi bilan konkret (me'yorli) foydaliligi o'rtasidagi farq iste'molchilar hatti-harakatini tahlil qilish uchun zarur.

Me'yorli foydalilik muammosini tushunish uchun marjinalistlar ko'rsatib bergen o'rmonda yashovchi qariya-darvish qo'lidagi besh qop donni misol qilib olamiz. Qariya uchun ularning ahamiyati qanday? Birinchi qopdagagi don ochdan o'imaslik uchun kerak, ikkinchisi oziq-ovqat sifatini yaxshilash uchun ishlatiladi, uchinchisi - uy parrandalarini boqish uchun, to'rtinchisi - pivo tayyorlash uchun, beshinchisi esa vaqtushlik (to'ti qushlarga ovqat berish) uchun ishlatiladi. Barcha qoplar bir xil

qimmatga ega. Ammo lekin ularni qariya uchun foydaliligi pasayib borish tartibida joylashtirsak, unda birinchi qopdagi bug'doy eng yuqori qimmatga ega: u qariyaning hayot kechirishi uchun zarur. Qariya uchun oxirgi, to'tiqushlarni boqish uchun mo'ljallangan qop eng kam qimmatga ega. Agar unga ayirboshlash taklif qilinsa (aytaylik, bir qop don boltaga) u aynan shu beshinchi qopning foydaliligiga qarab ish tutadi.

Shunday qilib, iste'mol qilinadigan tovar (don) ning miqdori ko'payib borishi bilan uning oxirgi, me'yorli foydaliligi pasayib boradi (me'yorli foydalilikning pasayish qonuni). Mazkur tovar miqdorining ko'payib borishi bilan me'yorli foydalilikning (TU) pasayib borishini quyidagi grafik ko'rinishida aks ettirish mumkin (1-rasm).



Demak, xulosa qilish mumkinki, me'yorli foydalilik miqdori mazkur tovar miqdoriga va unga bo'lgan iste'mol darajasiga bog'liq. Har bir alohida buyum (tovar)ning me'yorli foydaliligi konkret va shu bilan birga sub'ektivdir. Birinchi ko'zadagi suvning foydaliligi juda yuqori: agar chanqovni qondirishga boshqa biron ta ko'zada suv bo'lmasa. Beshinchi yoki oltinchi ko'zadagi suvning foydaliligi ancha kam: u gullarga suv quyish yoki pol yuvishga ishlataladi. O'ninchisi ko'zaga kelsak, u umuman ortiqcha bo'lishi mumkin. Uy javonida uning egasiga, misol uchun, etti juft etik etarli; qolganlari javonda faqat joyni band qiladi va ularni kiyib ulgurmasdanoq modadan chiqib qolishi mumkin.

Foydalilikning pasayib borishi buyumning haqiqiy qimmati nima bilan (uning eng ko'p, o'rtacha yoki eng kam foydaliligi bilan) aniqlanishini tushunishda yordam beradi. Avstriya maktabi vakillari nazariyasiga ko'ra, konkret qimmat eng kam, yoki me'yorli foydalilik bilan aniqlanadi.

Xaridor o'zi uchun yagona bo'lgan, bir juft etik uchun ettinchi etikka qariganda ko'p haq to'lashga tayyor. Unga birinchi juft etikka qaraganda, ettinchisining foydasini ancha kam. Demak, foydalilikka sub'ektiv baho beriladi, tovar miqdori ko'payib borgan sari foydalilik pasayib boradi va bu miqdorning kamayib borishi bilan foydalilik oshib boradi. Bozorning tovarlar bilan to'yinish darajasini o'rganayotgan ishlab chiqaruvchi ham ushbu xususiyatni hisobga olgan holda ish yuritadi.

Buyumlarni taqsimlash va ayirboshlash

Har xil ehtiyojlarni qondirish uchun buyumlar qanday taqsimlanishi kerak? Faraz qilaylik, bitta Z buyumning o‘zi uchta – A, V va S ehtiyojlarni qondirishi mumkin. Bu yerda A ancha muhim ehtiyoj, S esa unchalik ahamiyatli bo‘lmagan ehtiyoj. Demak, ehtiyojlarning har birini qondirish uchun Z buyumi birligining me’yorli foydaliliklari har xil (mazkur sxema «Menger jadvali» deyiladi, 1-jadvalga qarang).

1-jadval

A	V	S
4		
3	3	
2	2	2
1	1	1

Faqat bitta Z buyum birligiga ega bo‘lgach, odam uni A ehtiyojni qondirish uchun foydalanadi, negaki bu vaziyatda uning me’yorli foydaliligi eng yuqori – 4 shartli birlikka teng. Z buyumning keyingi ikki birligi V va S ehtiyojlarni qondirishga ishlatiladi. Agar kishida 6 ta buyum birligi bo‘lsa, unda ularning uchtasini u A ehtiyojni qondirishga ishlatadi, ikkitasini – V ehtiyojga, bittasini esa – S ehtiyojga ishlatadi. Bunda ehtiyojlarning umumiyligi qonqishi 16 shartli birlikka teng (barcha me’yorli foydaliliklarning yig‘indisi). Bu yerda shu narsani bilish qiyin emaski, buyumlarning boshqacha taqsimlanishi inson uchun ancha kam qimmatli bo‘lardi. Shunday qilib, qandaydir bir buyum birliklari har xil e’htiyojlar o‘rtasida ratsional taqsimlanganda me’yorli foydaliliklar baravarlashadi:

$$\mathbf{MU_a=MU_b=MU_s}$$

Bozorda tovarlarni xarid qilishda umumiyligi foydalilikni maksimallashtirish uchun ularning narxini ham hisobga olish kerak. Bunda xaridor qimmat tovar o‘rniga arzonroq tovarlardan ko‘proq olishi va bu bilan u xarid qilingan tovarlarning har biriga sarflangan har bir pul birligidan bir xil qoniqish hosil qilishi mumkin. Gossenning ikkinchi qonuni me’yorli foydaliliklarning baravarlashuvini ifodalaydi, ya’ni bu qonunga muvofiq bir pul birligiga olingan har bir tovarning me’yorli foydaliliklari tengligi amal qilishi kerak. Boshqacha aytganda, go‘sht yoki baliq sotib olishga sarflangan har bir oxirgi pul birligi, o‘z foydaliligi bo‘yicha, makaron yoki kartoshka sotib olishga sarflangan oxirgi pul birligiga teng bo‘lishi kerak.

Iste’mol muvozanatining bunday shartini quyidagicha ifodalash mumkin:

$$\frac{MU_1}{P_1} = \frac{MU_2}{P_2} = \frac{MU_3}{P_3} = \dots = \frac{MU_n}{P_n}$$

Bu yerda: **MU** – ayrim tovarlarning me’yorli foydaliligi;
P – ularning narxi.

Shunday qilib turli tovarlarning me'yorli foydaliliklari tenglashadi. Agar 1 kg apelsin 100 so'm, 1 kg ananas esa 300 so'm tursa, unda ananasning foydaliligi apelsinning uch karra ko'paytirilgan foydaliligiga teng. Shunday taqqoslashga muvofiq bozorda alohida tovarlarning narxlari o'rnatiladi, nisbatlar shakllanadi, nisbiy narxlar tashkil topadi. Natijada pul birligiga olinadigan har bir tovarlarning me'yorli foydaliliklari tengligi kelib chiqadi.

Ijtimoiy me'yorli foydalilik

Bozorda har bir sub'ekt o'ziga keragidan ortiqcha tovarlarini (sub'ekt uchun me'yorli foydaliligi nisbatan katta bo'lman) sotish va o'zi ehtiyoj sezgan tovarni (uning me'yorli foydaliliga nisbatan yuqori) sotib olish yuzasidan ish yuritadi. Kishilarning manfaatlari to'qnashadi va iste'molchilar bilan sotuvchilarning sub'ektiv baholashi yagona ijtimoiy qiymatni keltirib chiqaradi. Agar bozorda faqat bitta sotuvchi (uning uchun sotilayotgan tovarning me'yorli foydaliligi, masalan, 100 pul birligiga teng) va bitta (300 pul birligiga teng) xaridor bo'lsa, unda narx 100 dan 300 gacha bo'lgan chegarada tebranib turadi. Lekin bozor ishtirokchilari qancha ko'p bo'lsa, bozor qiymati chegarasi imkoniyatlari shuncha kam bo'ladi (Eduort teoremasiga muvofiq).

E.Bem-Baverk o'nta xaridor va sakkizta sotuvchi qatnashadigan ot bozorini misol qilib keltiradi. Har bir xaridor o'zining yuqori narx chegarasiga ega («undan qimmatiga olmayman»), har bir sotuvchi esa - quyi narx chegarasiga («undan kamiga sotmayman»). 2-jadvalga qarang. Bir ot uchun belgilangan narx 120 pul birlik bo'lganda bozorda 10ta xaridor va 2 tagina sotuvchi qoladi. Bunda talab taklifdan oshib ketadi va narx albatta ko'tariladi (xaridorlar o'rtasida raqobat natijasida). Agar narx, masalan, 250 pul birligi darajasida o'rnatilsa, unda bozorda 7 ta sotuvchi va 3 tagina xaridor qoladi. Taklif talabdan oshib ketadi. Endi sotuvchilar o'rtasida raqobat kelib chiqadi, ular narxni pasaytira boshlaydilar. Narx 215 pul birligidan sal pastga tushishi bilanoq, bu yerda sotuvchilar bilan xaridorlar soni tenglashadi (oltitaga oltita).

Xaridorlar	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Qimmat bo'l-masin (pul birligidan)	300	280	260	240	220	210	200	180	170	150
Sotuvchilar	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Arzon bo'l-masin (pul birligidan)	100	110	150	170	200	215	250	260		

Shunday qilib, bunday bozorda bir otning narxi 210 va 215 pul birligi o'rtasida o'rnatiladi. Ana shu narx, faraz qilaylik, 212,5 pul birligi, mazkur bozordagi pul birligiga nisbatan otning me'yorli foydaliliginif odalab beradi: bu narxdan kamiga hech kim sotmaydi, bu narxdan yuqorisiga hech kim olmaydi. Ana shu ijtimoiy me'yorli foydalilikdir.

Iqtisodiy tahlil qilishning yangi uslubi klassiklarning iqtisodiy erkinlik printsipini asoslab berishga imkon berdi. Marjinalistlar davlatning iqtisodiyotga aralashmaslik qoidasi bosh mezon hisoblangan iqtisodiy fanda yangi klassik yo‘nalishning boshlanishiga asos soldilar. Yangi klassiklarning tasdiqlashicha, bozor mexanizmi xo‘jalik jarayonlarini o‘zi tartiblashga, ishlab chiqarish va iste’mol o‘rtasida muvozanat o‘rnatishga qodir. Erkin bozorning o‘zaro ta’siri asosida shakllanadigan munosabatlarga davlatning aralashuvi esa muvozanatning buzilishiga, iqtisodiy samaradorlikning pasayishiga olib kelishi mumkin. Shuning uchun yangi klassik yo‘nalish vakillari xususiy tadbirkorlik va bozor imkoniyatlari uchun kurashdilar. A.Smit an’alarini davom ettirgan holda, yangi klassiklar universal iqtisodiy qonuniyatlarni keltirib chiqarishga harakat qildilar.

Yangi klassik fan ikkinchi jahon urushigacha asosan uch ilmiy mакtab doirasida rivojlandi: avstriya, lozanna (matematik) va kembridj.

Avstriya maktabi (birinchi avlod – K.Menger, ikkinchisi – F.Vizer va E.Bem-Baverk, uchinchisi – L.Mizes va F.Xayek) vakillari shak shubhasiz iqtisodiy liberalizm tarafdoi bo‘lganlar, uni tarixiy maktab va sotsialistlar bilan bo‘lgan kurashda himoya qildilar. Ular iqtisodiy tadqiqotda matematik apparatlardan keng foydalanishga shubha bilan qaradilar va o‘z kontseptsiyalarini og‘zaki shaklda ifodalashni afzal ko‘rdilar.

Lozanna maktabi vakillari (ularga L.Valrasdan tashqari V.Pereto, G.Kassel, V.Leontev kabi atoqli iqtisodchilar ham kiradi) aksincha matematik dastaklardan juda faol foydalandilar. Umumiy muvozanat nazariyasi – «lozannaliklarning» asosiy yutug‘idir.

«Angliyaliklar» (birinchi avlod – S.Jvons, F.Edjuort va A.Marshall, ikkinchisining eng atoqli vakili – A.Pigu, uchinchi avlod – J.M.Keyns va J.Xiks) «lozannaliklarga» o‘xshab tahlil qilishning matematik usullaridan faol foydalandilar, garchi ularga o‘z metodologik qurilmasida uncha katta o‘rin ajratmagan bo‘lsa ham. «Avstrialiklardan» farqli o‘laroq, ular bozor mexanizmini ideal hisoblamadilar va davlatning iqtisodiyotga aralashuvi jarayoniga ancha bosiq munosabatda bo‘ldilar. Agar Angliya maktabining dastlabki vakili S.Jvons sarfli qiymat nazariyasini tanqid qilgan bo‘lsa, A.Marshall esa klassiklarning qiymat nazariyasi yutuqlarini (eng avvalo rikardochilarning) o‘zining ilmiy kontseptsiyasida foydalana oldi.

Amerika iqtisodchilari o‘rtasida yangi klassik yo‘nalish izdoshlari ko‘p bo‘lgan. Undan tashqari bu yerda J.B.Klarek va I.Fisherga o‘xshagan fan rahnamolari ish olib borgan. Shuning uchun ilmiy adabiyotlarda «amerika maktabi» tushunchasini uchratish mumkin. Metodologik jihatdan «amerikaliklar» «kembridj-liklarga» yaqin turadi. Ba’zi mualliflarning yagona anglo – amerika yangi klassik maktabi to‘g‘risida gapirishi ham beziz emas.

7.2. A.Marshall va yangi klassik vaziyat

Yangi klassiklar, marjinalizm metodologiyasiga suyangan holda, iqtisodiy fanning asosiy bo‘limlarini o‘z ichiga oluvchi bir butun nazariy sistema yaratdilar. Xususan, firma daromadlarni taqsimlash, bozor muvozanati nazariyalari ancha takomillashtirildi, iste’mol tanlovi, umumiyligi (barcha bozorlar uchun) muvozanat nazariyalari yaratildi. O’sha davrdagi yangi klassiklarning ilmiy qarashlari uning atoqli vakillaridan biri, kembridj maktabining rahnomasi Alfred Marshallning (1842-1924) «Ekonomiks printsiplari» (1890) kitobida ancha sistemalashtirilgan ko‘rinishda ifodalangan. Mazkur asar birinchi katta darslik vazifasini o‘tagan. Unda talab va taklif to‘g‘risidagi kontseptsiyalar birlashtirilgan va ayrim bozorlarni o‘rganish uchun matematik dastaklardan keng qo‘llanilgan. A.Marshall va uning hamfikrlari xizmati tufayli yangi klassik nazariya XX asrning 30 - yillarigacha iqtisodiy fanda etakchi o‘rinni egallab keldi.

A.Marshall marjinalizm g‘oyalarini mustaqil (Jevonsga bog‘liq bo‘lmagan holda) va o‘ziga xos uslubda rivojlantirdi. Klassik maktab (Smit, Rikardo, Mill) va marjinalizm (Mengerdan Valrasgacha) yutuqlarini birlashtiruvchi bir butun nazariy sistema yaratdi.

Qiymat (qimmat) va narxning shakllanishi nazariyasi

Iqtisodiy fikrlar tarixida eng qiyin va murakkab muammolardan biri - qiymat muammosi hisoblanadi. A.Marshallning asari vujudga kelgunga qadar tovar qiymati muammosiga bo‘lgan ikki xil yondashuv mavjud bo‘lgan: qiymat yoishlab chiqarish xarajatlari bilan, yoki tovarning foydaliligi va noyobligi bilan aniqlangan. Birinchi yondashuvga muvofiq, boylikning o‘sishi yoresurslar (mehnat, kapital va yer)ning unumdarligi natijasi, yoki ishlab chiqarish omillari egalarining kelgusida daromadlarni ko‘paytirish maqsadida bugungi ne’matlardan voz kechishi oqibatidir. Ikkinci yondashuvga (me’yorli foydalilik nazariyasi) ko‘ra, qiymatning asosida bozor qatnashchilari tomonidan buyumning foydaliliga berilgan sub’ektiv baho yotadi. Bu borada turli yondashuv vakillari o‘rtasidagi baxslar ko‘pincha abstrakt, behuda, samarasiz va quruq safsatadan iborat bo‘lgan.

Ko‘pchilik mutaxassislarning fikriga ko‘ra, A.Marshall bu baxslarga nuqta qo‘ydi va zamonaviy mikroiqtisodiy tahlil asosini yaratdi (iqtisodiy fikrlar tarixi bo‘yicha ba’zi kitoblarda esa, hatto fandagi «marshall inqilobi» to‘g‘risida ham gap yuritiladi). Uning xizmati shundan iboratki, u qiymatning birinchi (asosiy) sababini qidirishni tahlil qilishdan talab va taklifning shakllanish va o‘zaro ta’sir ko‘rsatish qonuniyatlarini o‘rganishni tahlil qilishga o‘tishning zarurligini asoslab berdi. Boshqacha so‘z bilan aytganda, A.Marshall qiymat nazariyasini baho nazariyasi (yoki bozor muvozanati nazariyasi)ga turlantirdi.

A.Marshall marjinalistlar yutug‘iga yuqori baho bergen holda, ularning klassik maktabni va D.Rikardonning xarajatlar nazariyasini bir tomonlama tanqid qilganini ko‘rsatib o‘tdi. Marjinalistlar qiymatni ishlab chiqarish xarajatlari bilan bog‘lab tushuntirishni rad etgach, tovar qiymatining (qimmat) asosini uning foydaliligi tashkil

etadi deb, mazkur muammoga bir tomonlama yondashdilar (ular qimmatni faqat me'yorli foydalilik bilan tushintirdilar). A.Marshall me'yorli foydalilik nazariyasini talab va taklif nazariysi bilan va ishlab chiqarish xarajatlari nazariysi bilan birlashtirdi. A.Marshallning tasdiqlashicha, ishlab chiqarish xarajatlari printsiplari va me'yorli foydalilik – talab va taklif qonunnining tarkibiy qismlaridir. Ularning har qaysisini «qaychining tig‘laridan biriga qiyoslash mumkin. Agar bir tig‘ qo‘zg‘almas bo‘lib va qirqish ikkinchisining harakati tufayli amalga oshirilayotgan bo‘lsa, biz beparvolik bilan lo‘nda qilib ikkinchisi qirqayapti deb aytishimiz mumkin...». Marjinalistlarning xatosi talab va taklif simmetriyasiga etarlicha baho bermaslikdan iborat, yutug‘i esa ulargacha mensilmasdan kelingan talab muammosiga e’tiborni qaratganligidadir.

O‘z mohiyatiga ko‘ra, A.Marshall bo‘yicha, real qiymat – bu talab va taklif ta’sirida shakllanadigan muvozanat baho. Bunda talab ham, taklif ham teng huquqli omil sifatida amal qiladi. A.Marshall yotaklifni (klassik nazariya), yoki talabni (me'yorli foydalilik nazariysi) hal qiluvchi omil sifatida ko‘rsatishga bo‘lgan urinishlarning har ikkalasi noto‘g‘ri ekanligi ko‘rsatib berdi. Shu asosida A.Marshall oldingi qiymat nazariyalaridan eng muhim qoida va kontseptsiyalarni olib bir butun sistemaga birlashtirdi. Masalan, sarfli qiymat nazariysi bozor taklifining shakllanish qonuniyatlarini tushuntirib berish uchun foydalanildi, me'yorli foydalilik nazariysi esa bozor talabining shakllanish qonuniyatlarini tushuntirib berish uchun ishlatildi. A.Marshall tovar qiymati (qimmati)ni aniqlashda me'yorli foydalilik va ishlab chiqarish xarajatlarini sintezlashtirdi. Uning fikriga ko‘ra, tovar qimmati bir hilda foydalilik va ishlab chiqarish xarajatlari bilan aniqlanadi.

Talab va taklif

A. Marshall talab va taklif qonunini va shunga muvofiq bahoni tahlil qilishga alohida e’tiborni qaratdi. U tahlilni talabdan boshladi: «Sotilishi ko‘zda tutilgan tovar miqdori qancha ko‘p bo‘lsa, unga qo‘yiladigan baho shuncha past bo‘lishi kerak, negaki u o‘z xaridorlarini topa olsin... Baho pasayganda talab qilinadigan tovarlar miqdori ko‘payadi, baho oshganda esa - kamayadi. Bunda bahoning pasayishi bilan talabning oshishi o‘rtasida qat’iy o‘rnatilgan bir xil nisbat bo‘lmaydi».

O‘z mohiyatiga ko‘ra A.Marshall me'yorli foydaliliklar tengligi qonuniga asoslangan holda, foydalilik funktsiyasidan talab egri chizig‘ini keltirib chiqargan birinchi iqtisodchi hisoblanadi. U quyidagi ko‘rinishda aks ettiriladi:

$$MU_x/P_x = MU_y/P_y = \dots MU_e$$

Bunda MU_x – x tovarning me'yorli foydaliligi, R_x – usha tovarning bahosi, MU_e – pulning me'yorli foydaliligi. Bu qonunni uch xil ekvivalentli shaklda ifodalash mumkin. Iste’molchi o‘z ehtiyojini qondirishni maksimallashtiradi, agar u 1) xarid qilingan barcha tovarlarning me'yorli foydaliliklarini tenglashtirsa; 2) iste’mol qilinadigan har bir juft tovarning me'yorli foydaliliklari nisbatini va baholar nisbatini

tenglashtirsa; 3) muayyan bozor narxida sotib olingan har bir tovar pul qiyomatining me'yoriy foydaliligin tenglashtirsa.

Iste'molchi muvozanatga erishdi, R_x bahosi esa pasayapti, deb faraz qilaylik. Unda $MU_x > P_x MU_e$ va muvozanatni qaytadan tiklash uchun x tovarni ko'proq sotib olish kerak bo'ladi, MU_x miqdorini kamaytirish maqsadida. Haqiqatan ham, tovarning bahosi pasaysa iste'molchi uni sotib olishni ko'paytiradi, negaki bunday tovarning bahosi pasayganda iste'molchi bir so'mga har qanday boshqa tovarga qaraganda ushbu x tovardan ko'proq foydalilik oladi. Me'yorli foydalilikning pasayishi x tovarning xaridi ko'paygan sari MU_x pasayishini kafolatlaydi. Demak, iste'molchi o'zining daromadlari va narx darajasiga qarab ehtiyojini doimo maksimal qondirishga intilgan sharoitda talab egri chizig'ining teskari nishobligi vujudga keladi.

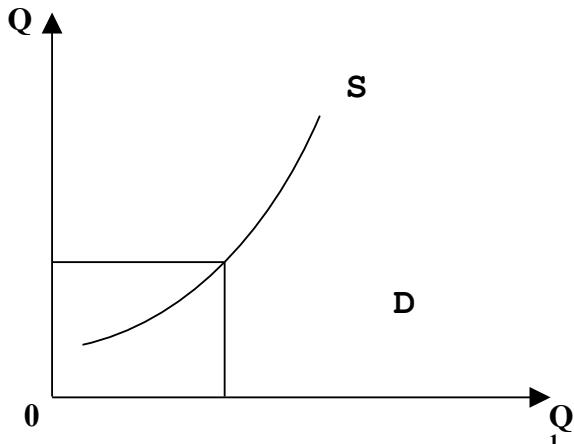
Bu dalil isbotlar shu narsani ko'zda tutadiki, x tovarning narxi pasayishi natijasida individning daromadi ko'paymaydi, buning natijasida MU_x ning miqdori moslashish jarayoni davomida doimiyligi saqlanib qoladi. Lekin individ o'zining barcha xarajatlarining me'yoriy foydaliligin yana tenglashtirishi bilanoq, uning real daromadi oshadi. Bu saqlanayotgan pul mablag'larining me'yoriy foydaliligin pasaytiradi va shu bilan barcha tovarlarning, jumladan x tovarning ham xaridini ko'paytirishga olib keladi. Bunday sharoitda daromad samarasi ijobiy hisoblanadi va biz x ga teskari nishabli va talabning daromadga bog'liq bo'lган ijobiy nishabli talab egri chizig'iga ega bo'lamiz.

Bundan tashqari, bu yerda foydalilik funktsiyalarining additivligi¹ taqozo etiladi: individ sotib olayotgan har bir tovarning foydaliligi boshqa tovarlarning foydaliligiga bog'liq bo'lmaydi. Haqiqatda esa ularning o'rtasida bog'liqlik amal qilishi mumkin bo'lib, bunday bog'liqlik natijasida u - miqdori ko'payganda MU_x kamayadi yoki ko'payadi. Bu tahvilni yana ham murakkablashtiradi.

Agar yuqorida aytilganlarni grafik ko'rinishida ifodalasak, unda koordinatlarda (baho, tovar miqdori) Marshall «kresti» kelib chiqadi: pastga yo'naltirilgan D talab egri chizig'i bilan yuqoriga yo'naltirilgan S taklif egri chizig'ining kesishishi. D egri chizig'i iste'molchi uchun mazkur tovarning me'yoriy foydaliliginining pasayish qonunini ifodalasa, S egri chizig'i me'yoriy xarajatlarning oshib borishini ifodelaydi. Ularning kesishgan nuqtasi muvozanat bahoni bildiradi va ushbu baho xaridorlar sotib olishni, sotuvchilar esa sotishni xohlaydigan tovar miqdorini aniqlab beradi. Bu ikki miqdor faqat muvozanat baho paytida bir biriga to'g'ri keladi. Qachonki taklif bahosi talab bahosi bilan tenglashsa muvozanat baho vujudga keladi. Rasmdagi P^1 – muvozanat baho. Ushbu bahoda sotuvchilar bir xil Q' miqdordagi tovarki sotishni xohlaydilar, xaridorlar esa sotib olishni;

¹ Additivlik (lat), ob'ektning miqdor xossasi: uni qanday bo'lishdan qat'iy nazar, bir necha bo'laklarga bo'lganda, shu bo'laklar qiyamatlari yig'indisiga teng bo'ladi. Masalan, A ning hajmi uning bo'laklari hajmlarining yig'indisiga teng.

2-rasm



Agar baho muvozanat bahodan yuqori bo‘lsa, sotuvchilar ko‘p miqdorda tovar sotishga tayyor, lekin xaridorlar shuncha miqdorda tovar sotib olmaydilar va natijada baho pasayadi. Agar baho muvozanat bahodan past bo‘lsa, unda xaridorlar sotib olishni xohlaydigan hajmdagi tovarni sotish sotuvchilar uchun foydasi yo‘q va natijada baho pasayadi. Bu jarayon qachonki sotish bahosi muvozanat bahoga teng bo‘lganda tugallanadi. Avval ko‘rib chiqqanimizdek, bozor qiymati me’yorli foydalilik va me’yorli xarajatlar bilan aniqlanadi.

Demak, D talab egri chizig‘i teskari nishablikka ega, negaki baho oshib borishi bilan odatda tovarga bo‘lgan talab kamayadi. Lekin qanday darajada kamayadi? A.Marshall bu sovalga javob berish uchun talab elastikasi tushunchasini kiritadi. Baho bo‘yicha talab elastikasi TE baho muayyan darajada pasayganda talab qanday miqdorda o‘sishini yoki baho muayyan darajada oshganda talab qanday miqdorda pasayishini ifodalaydi. TE=1 bo‘ladi, agar baho 1 % ga pasayganda sotish 1 % ga oshsa; TE=2,5 bo‘ladi, agar bahoning 1 % ga pasayishi sotishni 2,5 % oshirsa va hokazo.

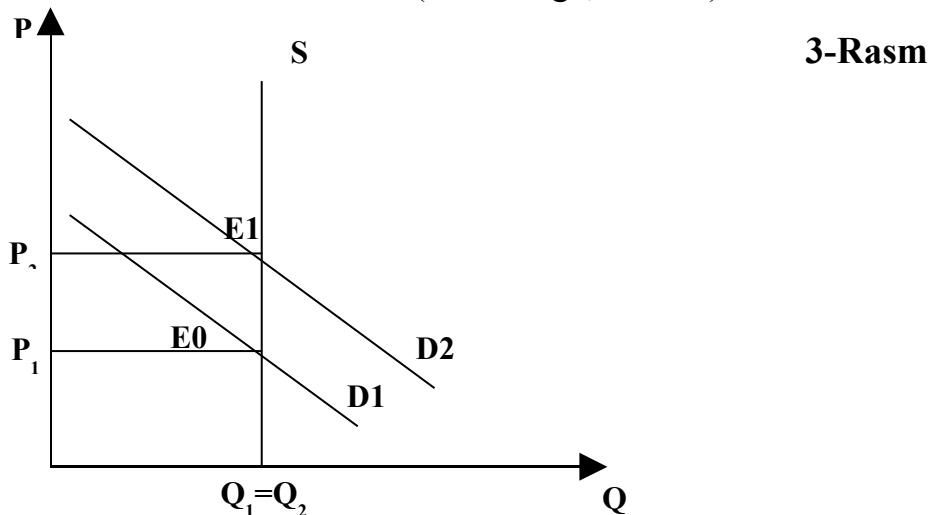
Agar talab egri chizig‘ining muayyan bir uchastkasida TE=1 bo‘lsa, unda ushbu uchastkada bahoning hech qanaqa o‘zgirishi mazkur tovarni

sotishga ta’sir ko‘rsatmaydi. Agar shu uchastkada TE<1 bo‘lsa, unda sotish miqdorining ancha kamayib ketishdan qo‘rmasdan bahoni pasaytirish mumkin, agar TE>1 bo‘lsa, unda bahoning bir oz pasayishi sotish miqdorini ancha ko‘paytirishi mumkin. Boshqacha aytganda talab noelastik bo‘lganda foyda bahoning o‘sishi hisobiga ko‘payishi mumkin, talab elastikasi paytida esa bahoni pasaytirish hisobiga foydani oshirish mumkin.

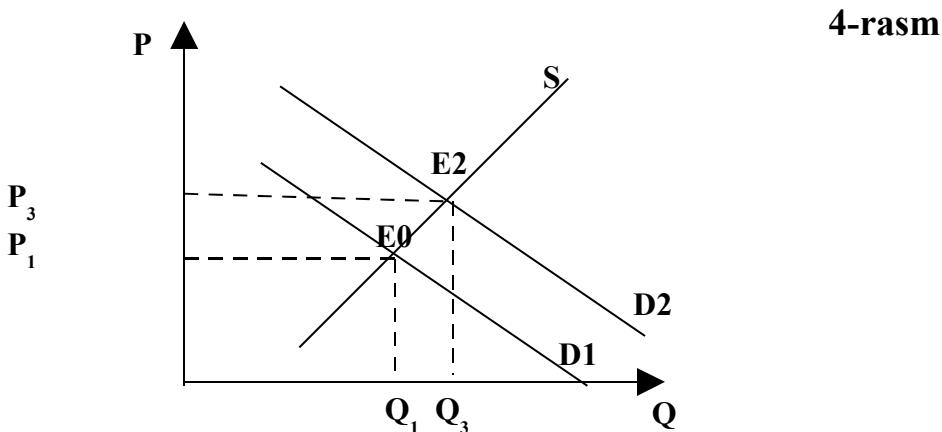
Talabning elastikligi iste’moldagi tovarlarning bir-birlarining o‘rnini osongina bosa olishiga bog‘liq. Shuning uchun ommaviy iste’mol tovarlariga bo‘lgan talab kam elastik bo‘ladi.

Ammo bu bilan talab va taklif qonuni tahlili tugashi mumkin emas, negaki talab va taklifga vaqt tushinchasi ham o‘z ta’sirini ko‘rsatadi va shu bois uni tahlil qilish taqozo etiladi. Tekshirilayotgan davr qancha qisqa bo‘lsa, talabning qiymatga bo‘lgan ta’siri shuncha kuchli bo‘ladi, bu davr qancha uzoq bo‘lsa, ishlab chiqarish xarajatlarining qiymatga bo‘lgan ta’siri shuncha kuchayib boradi.

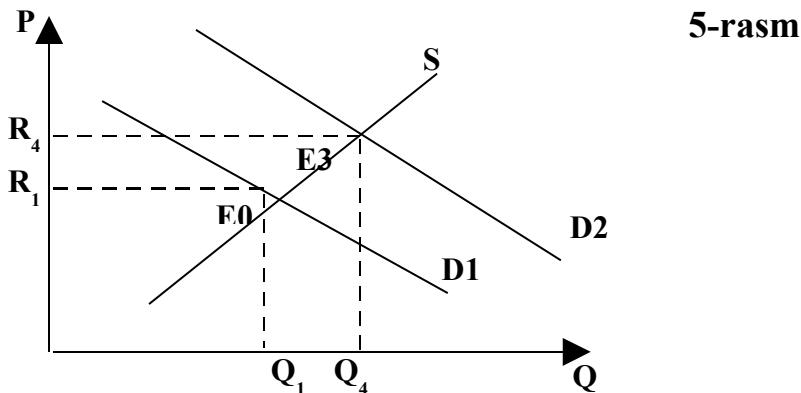
Shu sabali A.Marshall bir zumli, qisqa muddatli va uzoq muddatli muvozanat turlarini ajratib ko‘rsatib beradi. Bir zumli muvozanatda taklif o‘zgarmaydi. Bunday sharoitda keskin oshgan talab qondirilishi mumkin emas (band bo‘lmagan quvvatlardan foydalanish yoki yangi quvvatlarni ishga tushirish uchun vaqt kerak bo‘ladi). Bu vaqt ichida tanqis (defitsit) mahsulotlarni ishlab chiqarayotgan tadbirkor bahoni oshirish hisobiga qo‘srimcha daromad olishi mumkin. Masalan, tirik baliq bozorida baliqqa bo‘lgan talab oshdi deylik. Baho ko‘tarildi, lekin o‘sha kuni sotuvchilar taklifni ko‘paytira olmaydilar (yangisini olib kelishga ulgurmaydilar). Shuning uchun taklif egri chizig‘i to‘g‘ri chiziq (S) ko‘rinishida bo‘ladi. Yuqorida qayd qilib o‘tkanimizdek baho oshadi (P_1 dan P_2 ga, 3-rasm).



Qisqa muddatli muvozanat amal qilib turgan ishlab chiqarish quvvatlari hisobiga o‘sgan talabni qondirish uchun taklifni ko‘paytirish imkonini beradi. Agar bozorda baliqqa bo‘lgan talab bir necha kun davomida ancha yuqori bo‘lsa, unda baliqchilar qo‘srimcha ishchi kuchi, oshiqcha to‘r va boshqa anjomlar hisobiga baliq tutishni ko‘paytirishga harakat qiladilar. Natijada taklif Q_1 dan Q_3 ga oshadi (4-rasm). Baho qanday bo‘ladi? U pasayishga intiladi ($P_3 < P_2$) (3, 4-rasmlarga qarang).



Uzoq muddatli muvozanatda taklif talabning oshishiga moslasha oladi, negaki uning uchun vaqt etarli bo‘ladi. Bu davr ichida ishlab chiqarish quvvatini, ishlab chiqarishni tashkil qilish uslubini o‘zgartirish, yangi korxonalarni ochish, yangi texnologiyalarni qo‘llash mumkin. Sotuvchilarga ustama foyda keltiruvchi yuqori talab (D_2 egri chizig‘i) va shunga muvofiq yuqori narx (P_4) uzoq muddat saqlanib turgan sharoitda baliqchilar ishlab chiqarishni kengaytirish maqsadida ishlab chiqarish quvvatini kuchaytirishga kirishadilar (yangi baliq tutish kemalari, omborxonalar va boshqalar quriladi). Bu tarmoqqa yuqori daromad tufayli yangi ishlab chiqaruvchilar kirib keladi. Taklif (Q_3 dan Q_4 ga) ko‘payadi, baho esa (P_3 dan P_4 ga) pasayadi (4, 5-rasmlarga qarang).



Bu yerda A.Marshall shunday xulosaga keladi: qisqa muddatli davrda bahoni shakllantiruvchi asosiy kuch talab (negaki taklif o‘zgaruvchan emas), uzoq muddatli davrda esa taklif hisoblanadi. Tovar qiymati qisqa muddatli davrda haqiqatan ham eng avvalo xaridorlarning hatti harakati bilan aniqlanadi (marjinalizm). Lekin uzoq muddatli davr mobaynida baho o‘rtacha ishlab chiqarish xarajatlari miqdoriga yaqinlashadi va taxminan bir xil darajada bo‘ladi (klassik maktab). Klassiklarning bu nazariyasi faqat uzoq muddatli davr mobaynida to‘g‘ri amal qilishini ularning o‘zlarini ham yaxshi anglamaganlar va bu haqda o‘z tadqiqotlarida qayd qilib o‘tmaganlar.

Tayanch iboralari:

- sub’ektiv revolyutsiya;
- me’yorli foydalilik;
- qimmat;
- sub’ektiv baholash;
- Gossen qonuni;
- ishlab chiqarish xarajatlari;
- «Marshall kresti»;
- elastik talab;
- elastik taklif.

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yhati.

Agapov I. Iстория ekonomicheskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Bartenev S.A. Iстория ekonomicheskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Bem-Baverk Osnovi teorii tsennosti xozyaystvennix blag (Avstriyskaya shkola v politicheskoy ekonomii). M.: Ekonomika, 1992.

Blaug M. Ekonomicheskaya misl v retrospektive. M.: «Delo-Ltd» , 1994.

Vizer F. Teoriya obshchestvennogo xozyaystva (Avstriyskaya shkola v politicheskoy ekonomii). M.: Ekonomika, 1992.

Jid Sh., Rist Sh. Iстория ekonomicheskix ucheniy.
M.: Ekonomika, 1995.

Iqtisodiy ta’limotlar tarixi T.: «Fan», 1997.

Kostyuk V.N. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: «Tsentr», 1998.

Leontev V.V. Ekonomicheskie esse. Teorii, issledovaniya, fakti i politika. M.: Politizdat, 1990.

Mayburd E.M. Vvedenie v istoriyu ekonomicheskoy misli. Ot prorokov do professorov. M.: «DELO – VITA-PRESS», 1996.

Marshall A. Printsipi ekonomicheskoy nauki. V 3-x.t. M.: Prgress, 1993.

Menger K. Osnovaniya politicheskoy ekonomii (Avstriyskaya shkola v politicheskoy ekonomii). M.: Ekonomika, 1992.

Rijov I.V. Iстория ekonomicheskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Titova N.E. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.

Yusupov Yu.K. Stanovlenie i razvitiye ekonomicheskoy nauki. T.: AO «Uchqun», 1999.

Yadgarov Ya.S. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: INFRA-M, 1999.

8-Mavzu. KEYNSCHILIK

8.1. J.M.Keyns ta'limoti

Jon Meynard Keyns (1883-1946) - hozirgi zamonning buyuk olimi-iqtisodchisi. Uning dunyoqarashi o‘zi oldin bilim olgan, keyin o‘qituvchilik qilgan Kembridj universitetida shakllandi. U bu yerda ikkinchi bir atoqli olim Kembridj iqtisodiy maktabining asoschisi A.Marshall qo‘lida ta’lim oldi. Ammo uning izidan bormadi, o‘ziga xos yo‘nalishda nazariya yaratdi.

Birinchi jahon urushi davrida va urushdan keyingi yillarda u pul muomalasi muammosiga alohida e’tiborni qaratdi va oltin standartni tartiblanadigan valyuta bilan almashtirish g‘oyasini ilgari surdi. Bunday tadbirning amalga oshirilishi davlatning makroiqtisodiy jarayonga ta’sir ko‘rsatish dastagiga ega bo‘lish imkonini beradi. J.M.Keyns pul birligini mustahkamlashning ashaddiy tarafdori bo‘lgan. U shunday yozadi: «Ulyanov Lenin kapitalistik tizimni yo‘qotishning eng yaxshi usuli – bu inflyatsiya vositasida uning valyutasini obro‘sizlantirish va kuchsizlantirish deb tasdiqlagan edi. Lenin mutlaq haq bo‘lgan. Amal qilib turgan jamiyatni to‘ntarishning bundan nozik va to‘g‘ri usul yo‘q».

Ingliz iqtisodchisi inflyatsiya keltirib chiqaradigan «inflyatsiya solig‘i» (pul qadrsizlanganda uning egasi o‘z jamg‘armasi qiymatining bir qismini yo‘qotadi) va jamg‘armaning kamayishi kabi salbiy oqibatlarni ajratib ko‘rsatib berdi. Jamg‘arma darajasining pasayishi pirovard natijada investitsiyaga salbiy ta’sir ko‘rsatadi. Natijada «kapitalning kyemirilishi» sodir bo‘ladi. Surunkali inflyatsiya sharoitida ishlab chiqarish faoliyati bilan, ayniqsa uzoq muddatli investitsiya loyihalari bilan shug‘ullanish, oddiy qilib aytganda, befoyda: pul juda sekin aylanadi va o‘zining sotib olish qobiliyatini yo‘qotadi. Shuning uchun chayqovchilik faol tadbirkorlik faoliyati sohasiga aylanadi. U turli bozorlarda baholar o‘rtasidagi farq hisobiga foydani ko‘paytirishga imkon beradi.

J.M.Keyns o‘z tadqiqotlari asosida bir qator asarlarni nashr etdi. Ular «Ehtimollar to‘g‘risida traktat» (1921), «Erkin tadbirkorlikning tugatilishi» (1926), «Pul to‘g‘risida traktat» (1930) va boshqalar. Uning «Ish bilan bandlik, foiz va pulning umumiy nazariyasini» nomli asosiy asari 1936 yili chop etildi.

J.M.Keyns ilmiy ishlar bilan birga faol amaliy va siyosiy faoliyat bilan ham shug‘ullandi. U yirik sug‘urta kompaniyasining raisi, investitsiya kompaniyasining boshqaruvchisi, «Iqtisodiy jurnal» muharriri, davlat chinovnigi, moliya vazirligining iqtisod bo‘yicha maslaxatchisi lavozimlarida ishladi.

Buyuk turg‘unlik davrining boshidan boshlab J.M.Keyns iqtisodiy inqiroz va ish bilan bandlik savollari bilan yaqindan shug‘ullana boshladи. 1929 yili u ishsizlik muammolari bo‘yicha iqtisodiy kengash raisi etib tayinlandi. Ikkinchi jahon urushi yillari (1940) u Britaniya xazinachiligi maslahatchisi qilib tayinlandi. 1941 yili uni AQSh hukumati bilan lend-liza kelishuvi bo‘yicha materiallarni va boshqa moliyaviy hujjatlarni tayyorlash uchun ingliz hukumati delegatsiyasi tarkibiga kiritdi. 1942 yil Angliya banki direktorlaridan biri etib tayinlandi. J.M.Keyns 1944 yil Xalqaro valyuta fondi va xalqaro tiklanish va rivojlanish bankini tashkil etish rejasini ishlab

chiqqan Bretton-Vud valyuta konferentsiyasiga o‘z mamlakatining bosh vakili qilib tasdiqlandi. Keyin esa ushbu xalqaro moliyaviy tashkilotlarining boshqaruv a’zolaridan biri etib tayinlandi.

Buyuk turg‘unlik va iqtisodiy fanning rivojlanishi

Sanoati rivojlangan va rivojlanayotgan mamlakatlarni larzaga solgan 1929 – 1933 yillardagi buyuk turg‘unlik davri iqtisodiy fanning rivojlanishida katta rol uynadi. 1929 yildan 1933 yilgacha AQShda ishsizlik darajasi 3%foizdan 25% foizgacha oshdi. 1941 yilga qadar u 14,3 % foizdan (1937 yil) pastga tushmadi. 1937 – 1938 yillarda yangi iqtisodiy pasayish kuzatildi va u ikkinchi jahon urushiga kelib to‘xtatildi. Faqat 1942 yili ishsizlik darajasi 5 % foizdan pastga tushdi. Bunday holatni dunyohali ko‘rgan emas.

Evropada ham inqiroz juda katta salbiy oqibatlarga olib keldi. Faol ish faoliyatining pasayishi, tahminan, 1929 yil avgust oyidan boshlandi, sentyabrdan esa u fond bozorida o‘zining salbiy ta’sirini ko‘rsatdi. Oktyabrda fond bozori halokatga uchradi. Bu vaziyat bank vahimasiga, o‘z aktivining asosiy qismini qimmatli qog‘ozlarda saqlab turgan banklarning ommaviy bankrotlikka uchrashiga olib keldi va natijada muomalada pul massasining keskin kamayishi kelib chiqdi. Bularning hammasi ish faoliyatining pasayishini ancha kuchaytirdi. Ishlab chiqarishning real hajmi keskin pasaydi.

Buyuk turg‘unlik nafaqat erkin raqobatga va davlatning passiv roliga asoslangan eski iqtisodiy tizimni halokatga olib keldi, balki yangi klassik makroiqtisodiy nazariyani ham inqirozga uchratdi. Sodir bo‘layotgan voqealar o‘sha davrda ko‘pchilik iqtisodchilar ishongan narsalarga zid bo‘lib chiqdi. Bozor iqtisodiyoti yangi sharoitga jiddiy o‘zgarishlar qilish hisobiga moslasha oldi. Xuddi shunday qayta, keskin o‘zgarishlar iqtisodiy fanda ham yuz berdi. Bunday qayta o‘zgarish «keynscha inqilob» nomi bilan ataladi. Uning asosiy mohiyati – bozor xo‘jaligida iqtisodiyotni davlat tartiblashidir. J.M.Keyns va uning izdoshlari tavsiya etgan davlatning iqtisodiyotga aralashuvi chora-tadbirlari iqtisodiyotda alohida yo‘nalish sifatida – keynschilik deb ataladi.

Atoqli ingliz iqtisodchisi Jon Meynard Keynsning 1936 yili chop etilgan «Ish bilan bandlik, foiz va pulning umumiy nazariyasi» asari iqtisodiyotni makro darajada tahlil qilishda inqilobiy to‘ntarish yasadi. J.M.Keynsning bu asarini tadqiqotchilar A.Smitning «Odamlar boyligi...», K.Marksning «Kapital» asarlari bilan bir qatorga qo‘yadilar. U XX asrdagi eng atoqli iqtisodiy asarlardan biridir.

«Ish bilan bandlik, foiz va pulning umumiy nazariyasi» dagi bosh g‘oya

Ko‘pchilik iqtisodchilarning aytishicha J.M.Keynsning «Ish bilan bandlik, foiz va pulning umumiy nazariyasi» XX asr iqtisodiy fanida burulish yasadi va ko‘p jihatdan hozirgi davrda ham ayrim mamlakatlar iqtisodiy siyosatni ifodalaydi.

Uning bosh va yangi g‘oyasi shundan iboratki, bozor iqtisodiy munosabatlari takomillashgan va o‘zini -o‘zi tartiblab turuvchi tizim hisoblanmaydi va shuning

uchun faqat davlatning iqtisodiyotga aralashuvi ish bilan bandlikni maksimal oshirishi va iqtisodiy o'sishni ta'minlashi mumkin.

Haqiqatan ham 1929-1933 yillardagi buyuk turg'unlik davri klassiklarning bozor iqtisodiyoti o'zini-o'zi tartiblovchi iqtisodiyot degan g'oyasi ayni sharoitda noto'g'ri ekanligini ko'rsatdi. Davlatning iqtisodiyotga aralashuvining zarurligi va uning yordamida iqtisodiyotni tartiblash mumkinligini ilmiy jihatdan asoslab bergen buyuk iqtisodchi J.M.Keyns hisoblanadi.

O'rghanish predmeti va uslubi

J.M.Keynsgacha bo'lган iqtisodiy nazariyada xo'jalik jarayonlarini tahlil qilishning mikroiqtisodiy yondashuvi hukumronlik qilib kelgan. Firmalarning samarali amal qilishi bir butun iqtisodiyotning samarali amal qilishi bilan deyarli bir narsa deb qaralgan. Xo'jalik faoliyatini milliy iqtisodiyot darajasida tahlil qilish faqat pul massasi va bahoning umumiylarini darajasining o'zaro aloqasi muammosigagina kelib taqalgan, xolos. Buning ustiga e'tibor faqat uzoq muddatli jihtlarga qaratilgan. J.M.Keyns birinchi bo'lib makroiqtisodiy uslubni qo'lladi, ya'ni xalq xo'jaligi yalpi miqdorlari (ijtimoiy mahsulot, yalpi jamg'arma, yalpi investitsiya, jami iste'mol xarajatlari va b.) o'rtasidagi bog'liqlik va nisbatlarni tadqiqot qildi. Makroiqtisodiy uslub ayrim firmalarning rivojlanish sharoitlari bir butun iqtisodiyotning rivojlanish sharoitlari bilan mos tushmasligini taqozo etadi.

O'rghanish predmeti va uslubiy jihatdan J.M.Keyns iqtisodiy ta'limotidagi novatorlik, birinchidan, ana shu mikroiqtisodiy yondashuvdan ko'ra makroiqtisodiy tahlilga ustunlik berishida, ikkinchidan, «psixologik qonunga» asoslangan holda «samarali talab» atalmish (talabning davlat tomonidan rag'batlantirilishi) kontseptsiyasini asoslab berishida o'z aksini topadi.

J.M.Keyns o'z tahlilining boshlang'ich nuqtasi qilib ish bilan bandlik muammosini tanladi. Chunki ishsizlik o'sha paytda nihoyatda ko'paygan edi. U yuqori rivojlangan bozor iqtisodiyotida hayotiy zarur muammolar (shu jumladan ish bilan bandlik muammosi) echimini taklifdan emas, balki talabdan qidirish kerak degan xulosaga keldi. Aynan iste'mol buyumlariga va ishlab chiqarish resurslariga bo'lган talabning kamligi bahoning pasayishini va taklifning qisqarishini keltirib chiqaradi, bu esa ish joylarining kamayishiga olib keladi. Yalpi talabning yalpi taklifdan orqada qolib ketishi – bu kapitalistik jamiyatning surunkali kasalligidir. Yalpi talab harakati va ijtimoiy mahsulot miqdorining o'zgarishi o'rtasidagi bog'liqlik keynschilik tadqiqotinig markaziy ob'ektini tashkil etadi.

Agar yalpi talab kamaysa, unda u ishlab chiqarishning pasayishiga va mehnatga bo'lган talabning qisqarishiga olib keladi. Buning natijasida majburiy ishsizlik vujudga keladi. Nega talab taklifdan orqada qolib ketadi, jami xarajatlar va jami daromadlarning doimiy muvofiqligini ta'minlovchi Sey qonuni amal qilmaydimi?

J.M.Keyns modelida jamg'arma va investitsiya, yangi klassiklar tasdiqlaganidek, foiz stavkasining o'zgarishi tufayli emas, balki, eng avvalo, milliy daromadning tebranishi tufayli tenglashadi. Jamg'arma foiz stavkasiga qaraganda ijtimoiy mahsulot miqdoriga ko'proq bog'liq. Investitsiya esa milliy daromaddan

avtonom tarzda bo‘ladi. Shuning uchun jamg‘arma va investitsiyalarning tengligi ishlab chiqarish resurslaridan to‘liq foydalanishni va to‘la ish bilan bandlikni ta’minlashi shart emas. J.M.Keyns buning ustiga bozor tizimining eng zaif bo‘g‘inini ko‘rsatib berdi: investor iqtisodiyotda kelajakda bo‘ladigan vaziyatni mo‘ljallab qaror qabul qiladi, jamg‘aruvchi qo‘lga kiritilgan daromad darajasidan kelib chiqqan holda, ya’ni iqtisodiyotning avvalgi holatiga qarab ish yuritadi. Shu boisdan jamg‘arma va investitsiyalarning bir-biriga mos tushmasligi amal qiladi.

J.M.Keyns fikriga ko‘ra, inqiroz paytida davlat yalpi talabni pul-kredit va byudjet siyosati vositasi yordamida tartiblab turishi kerak. J.M.Keyns, eng avvalo, xususiy investitsiyalarni rag‘batlantirishga asosiy e’tiborni qaratdi. Yalpi talabni rag‘batlantirish vositasiga u real ish haqining o‘sishini to‘xtatishni (bu investitsiyaga sarflanadigan foydani ko‘paytiradi), ssuda foizi darajasini pasaytirishni (foiz qancha past bo‘lsa, investitsiya shuncha ko‘p bo‘ladi), eksportni ko‘paytirishni, davlat xarajatlarining o‘sishini (shu jumladan noishlab chiqarish uchun ham) kiritdi. «Piramidalar qurilishi, yer qimirlashi, hatto urushlar boylikni ko‘paytirishga xizmat qilishi mumkin», - deb yozadi J.M.Keyns.

Shu bilan birga u odamlarning iste’molga bo‘lgan moyilligiga ham katta e’tibor beradi. Yalpi talabni rag‘batlantiruvchi vositalardan biri kambag‘allar (jamg‘armaydiganlar) uchun soliqni kamaytirish, boylar uchun esa soliq stavkasini oshirish (bu jamg‘armani kamaytiradi) hisoblanadi. Shu bilan birga u o‘zining o’sha davrdagi «inqilobi» metodologik tadqiqotiga asoslangan holda o‘tmishdoshlaridan farqli o‘laroq va hukumronlik qilib turgan iqtisodiy ko‘z qarashlarga qarshi ishsizlikni kamaytirishning asosiy sharti sifatida davlat yordamida ish haqini pasaytirishga yo‘l qo‘ymaslikning zarurligini, shuningdek insonning jamg‘armaga bo‘lgan moyilligi tufayli iste’mol daromadlardan ko‘ra ancha sekin o‘sishini tasdiqlab berdi.

Samarali talab

J.M.Keyns «Ish bilan bandlik, foiz va pulning umumiyligi nazariyasini» asarida o‘z tadqiqotlarini klassiklar nazariyasini, jumladan Sey qonunini tanqid qilishdan va samarali talab nazariyasini isbotlab berishdan boshladi. Sey qonuni klassiklar o‘rtasida to‘g‘ri deb e’tirof etilgan va unga amal qilib kelingan. Bu qonunga ko‘ra taklif avtomatik tarzda o‘z talabini yuzaga keltiradi. J.M.Keyns esa unga qarshi yalpi talab o‘z taklifini yuzaga keltirish g‘oyasini ilgari suradi va o‘zining samarali talab nazariyasini ishlab chiqadi.

Samarali talab nazariyasiga muvofiq muayyan miqdordagi mahsulot (yoki mehnat) taklifining bahosi shuni bildiradiki, u tadbirkorni ushbu mahsulot (yoki mehnat) miqdorini taklif qilishga rag‘batlantirish uchun etarli hisoblanadi. Yalpi xarajat va yalpi mahsulot (yoki mehnat) hajmi o‘rtasidagi nisbat yalpi taklif funktsiyasini aniqlab beradi. Ma’lumki, tadbirkor muayyan miqdordagi mahsulotni sotgandan keyin daromad olishlari mumkin. Kutilayotgan daromad va mahsulot (yoki mehnat) hajmi o‘rtasidagi nisbat yalpi talabni aks ettiradi. Agar muayyan miqdorda ishlab chiqarilgan muhsulot uchun ko‘zda tutilgan daromad yalpi talab bahosidan

oshiq kelsa, unda tadbirkorlar yanada yuqori foyda olish maqsadida mahsulot miqdorini (va ish bilan bandlikni) orttiradilar va agar kutilayotgan daromad taklif bahosidan past bo'lsa, u holda tadbirkorlar mahsulot miqdorini (va ish bilan bandlikni) kamaytiradilar. Faqat ko'zda tutilayotgan daromad va taklif bahosi o'rtasida tenglik bo'lgan sharoitdagina optimal holat yuzaga keladi. Shuning uchun tadbirkorlar mahsulot ishlab chiqarishni ushbu darajada ushlab turishga intiladilar. Tadbirkorlar uchun qulay bo'lgan ishlab chiqarish darajasi yalpi talab bilan yalpi taklif kesishgan nuqta bilan belgilanadi, Keyns ushbu nuqtani samarali talab deb atadi. Samarali talab – bu to'lovga qobil yalpi talab.

J.M.Keyns ta'limoti bo'yicha, ishlab chiqarish va ish bilan bandlik «samarali talab» o'zgarishi (dinamikasi) bilan aniqlanadi, u iste'mol xarajatlari va investitsiyalarni o'z ichiga oladi, ya'ni milliy daromad miqdori yalpi xarajatlar miqdori bilan ifodalanadi:

$$Y=C+I$$

Bu yerda: **Y** - milliy daromad;
C - iste'mol xarajatlari;
I - yalpi investitsiyalar.

Bunda J.M.Keyns foydalanilmagan resurslar mavjudligi sharoitida baholar o'zgaruvchan emas deb mushohada qiladi. Xususan, mehnat bahosi o'zgarmas deb qaraladi – nominal ish haqi kasaba uyushmalari va boshqa ijtimoiy omillar sababli pasayishi mumkin emas. Shu bilan birga muallif bu yerda ishlab chiqarish resurslaridan unumli foydalanish imkoniyatlari ochib berilganligi to'g'risida qayd qilib o'tadi.

Insonning psixologik moyilligi

J.M.Keyns ochib bergen psixologik qonunga ko'ra, inson daromadlari oshib borishi bilan iste'mol va jamg'armani ko'paytirib borishga moyil. Shuning uchun, iste'mol va jamg'armaning milliy daromadga bog'liqligi, ularning nisbati muhim ahamiyat kasb etadi. Iste'mol funktsiyasi tenglama ko'rinishida ifodalanadi:

$$C=C(Y)$$

J.M.Keyns tomonidan kashf qilingan asosiy psixologik qonun uning iste'mol funktsiyasini tadqiq qilishda yo'naltiruvchi omil bo'ladi. «Asosiy psixologik qonun, - deb yozadi J.M.Keyns, - shundan iboratki, kishilar, odatda, daromadlari ortib borishi bilan o'z iste'molini ko'paytirishga moyildirlar, lekin bunda iste'mol darmad ortgan darajada oshmaydi».

Bu hol shu narsani bildiradiki, agar daromad o'zgarsa iste'mol ham shu yo'nalishda o'zgaradi, lekin iste'mol o'zgarishi daromad o'zgarishi darajasidan past bo'ladi. J.M.Keyns iste'mol o'zgarishi bilan daromad o'zgarishi o'rtasidagi nisbatni iste'molga bo'lgan me'yorli moyillik deb atadi va uni quyidagi formula bilan ifodaladi:

$$MPC = \frac{\Delta C}{\Delta Y}$$

Iste'mol va umumiylar daromad o'rtasidagi nisbatni esa, u iste'molga bo'lgan o'rtacha moyillik deb atadi:

$$APC = \frac{C}{Y}$$

J.M.Keyns ochib bergan psixologik qonunga ko'ra iste'molga bo'lgan me'yorli moyillik miqdori 0 dan 1 gacha bo'lgan oraliqda yotadi:

$$0 < \frac{\Delta C}{\Delta Y} < 1$$

Yuqorida qayd qilib o'tganimizdek, J.M.Keyns o'z nazariyasida iste'molga bo'lgan moyillik tushunchasi bilan birga jamg'armaga bo'lgan moyillik tushunchasini ham ilgari surdi. Jamg'armaga bo'lgan me'yorli moyillik – bu jamg'arma (S) miqdori o'zgarishi bilan uni o'zgartirgan daromad o'zgarishi o'rtasidagi nisbatadir:

$$MPS = \frac{\Delta S}{\Delta Y}$$

Jamg'armaga bo'lган о'rtacha moyillik esa jamg'armaning umumiylar daromadga bo'lган nisbati bilan ifodalanadi:

$$APS = \frac{S}{Y}$$

Bu yerda shu narsani qayd qilib o'tish kerakki, agar umumiylar daromad oshsa, unda kishilar ushbu oshgan daromadning bir qismini iste'molga sarflasalar, ikkinchi qismini jamg'aradilar. Shuning uchun jamg'arma va iste'mol o'zgarishlari yig'indisi daromad o'zgarishiga teng, ya'ni

$$\Delta C + \Delta S = \Delta Y$$

J.M.Keyns nazariyasiga muvofiq, daromadning bir qismini jamg'arishga bo'lgan insonning psixologik moyilligi kapital qo'yilmasini kamaytirishi sababli daromad o'sishini sekinlashtiradi. Insonning iste'molga bo'lgan me'yorli moyilligiga kelsak, J.M.Keyns fikri bo'yicha, u doimiy hisoblanadi va shuning uchun investitsiyalarning ko'payishi va daromadlar darajasi o'rtasida barqaror nisbatni keltirib chiqarishi mumkin.

Bu aytilganlar shu narsadan dalolat beradiki, J.M.Keynsning tadqiqot metodologiyasida noiqtisodiy omillar - davlat (ishlab chiqarish vositalariga va yangi investitsiyalarga bo'lgan iste'mol talabni rag'batlantiruvchi sifatida) va odamlarning

psixologiyasi (xo‘jalik yurituvchi sub’ektlarning o‘zaro munosabatlarini oldindan belgilab beruvchi sifatida) ham iqtisodiy o‘sishda muhim ahamiyat kasb etadi.

Klassiklar metodologiyasidan farqi

J.M.Keynsning «Ish bilan bandlik, foiz va pulning umumiy nazariyasi» asarida haddan tashqari tejamkorlik va jamg‘armaning maqsadga muvofiq emasligi va, aksincha, vasitalalarning har tomonlama sarflanishi (ishlatilishi)ning foydasi to‘g‘risida fikr aytildi, negaki olimning ta’kidlashicha, bиринчи vaziyatda vositalar samarasiz likvidlik (pul) shaklini oladi, ikkinchisida esa talab va ish bilan bandlikni oshirishgsha yo‘naltirilishi mumkin. U shuningdek J.B.Seyning «Bozor qonuni»ning dogmatik qoidalari tarafdarlarini keskin va dalillar asosida tanqid qildi.

Bu borada u shunday yozadi: «Sey va Rikardo davridan boshlab iqtisodchi – klassiklar o‘rgatdilar: taklif o‘zi talabni keltirib chiqaradi... mahsulotning barcha qiymati bevosita yoki bilvosita mahsulot sotib olishga sarflangan bo‘lishi kerak». J.M.Keyns klassiklarning bu tezisini tanqid qilib, u faqat natural ayrboshlash (Milldag‘i kabi) sharoitida amal qilishi mumkinligini va unda iqtisodiy hayotda pul hech qanday mustaqil rol o‘ynamasligini ko‘rsatib berdi. Shuning uchun, uning ta’kidlashicha, «Sey qonuni... to‘la ish bilan bandlikka erishishda hech qanday to‘siq yo‘q degan taxmin bilan bir narsadir».

Jamg‘arma va investitsiyalarning tenglashuvi mexanizmi

Jamg‘arma va investitsiyalar to‘g‘risidagi qarorlar turli guruh kishilari tomonidan qabul qilinadi, uning ustiga ular har xil, bir-biriga mos bo‘lmagan motivlarga asoslanadi. Investitsiyalarning o‘zgarishiga ta’sir etuvchi omillarni tadqiqot qilish shu narsani ko‘rsattiki, ular eng avvalo ko‘riladigan foydaga va ssuda foizi normasiga bog‘liq bo‘ladi (kutiladigan daromad qancha yuqori va foiz stavkasi qancha past bo‘lsa, kredit olish va investitsiya hajmini ko‘paytirish shuncha foydali). Bundan tashqari, investitsiyalar o‘z tabiatiga ko‘ra barqaror bo‘lmaydi, negaki tadbirkorlar bo‘lajak kon‘yukturani oldindan ko‘rib bilishga qodir emas va qaror qabul qilishda taxminiy axborotlarga qarab mo‘ljal qiladilar. Ishlab chikarishning har bir darajasiga uning o‘z iste’mol va jamg‘arma darajasi muvofiq keladi. Bundan tashqari, milliy daromad miqdori qancha ko‘p bo‘lsa, uning jamg‘ariladigan qismi ham mutlaq ham nisbiy ifodasi jihatdan shuncha ko‘p bo‘ladi. Lekin barcha mahsulot realizatsiya qilinishi uchun, jamiyatning jami xarajatlari milliy daromadga teng bo‘lishi kerak, boshqacha aytganda – barcha jamg‘arma investitsiyalarga aylanishi kerak. Demak, to‘la ish bilan bandlikni ta’minlovchi yuqori ishlab chiqarish darajasi juda katta miqdorda kapital qo‘yilmasini talab qiladi.

J.M.Keynsning «investitsiyalar o‘z jamg‘armalarini hosil qiladi», degan mashhur qoidasiga muvofiq, agar investitsiyalar hajmi jamg‘armalar hajmidan ortiq bo‘lsa, u holda yalpi talab taklifdan ortiqdir va milliy daromad o‘sish tamoyiliga ega bo‘ladi. Agar investitsiyalar jamg‘armalardan kam bo‘lsa, u holda yalpi talab taklifdan kamdir va daromad kamaya boradi. Va nihoyat, agar investitsiyalar

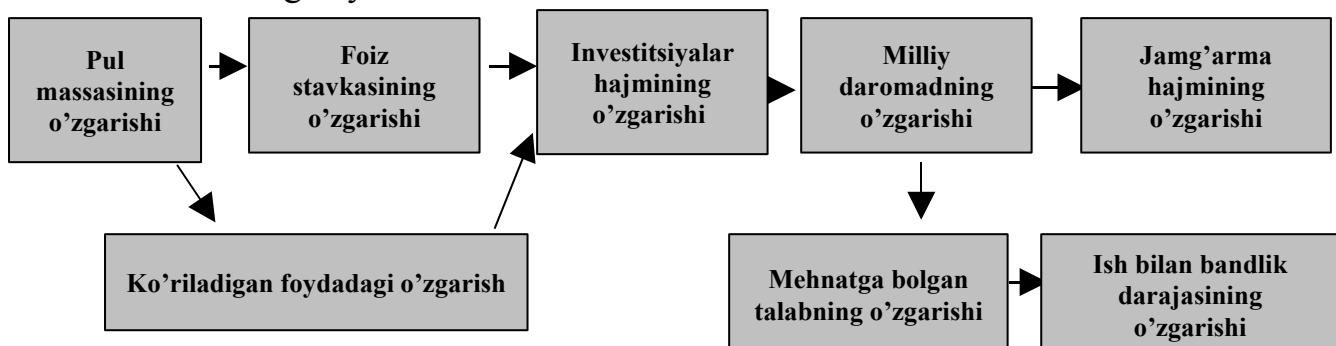
jamg'armalarga teng bo'lsa, yalpi talab taklifga teng va milliy daromad darajasi o'zgarmay qoladi (Pezenti A.Ocherki politicheskoy ekonomii kapitalizma. V 2-x t.: Per. s italyanskogo. M.: «Progress», 1976, 628-629 s.).

J.M.Keyns bo'yicha, jamg'arma va investitsiyalar, yangi klassiklar hisoblaganlaridek, moliya bozorida avtomatik tarzda tenglashmaydi. Shunday vaziyatlar yuzaga keladiki, jamg'armalar ko'payganda investorlar investitsion xarajatlarni amalga oshirishni xohlamasliklari mumkin. Bunday sharoitda jamg'arma va investitsiyalar o'rtasida tenglik o'rnatiladi, lekin ancha past darajada. Moliya bozorida muvozanat nuqtasi to'la ish bilan bandlikka muvofiq keladigan nuqtaga mos tushmasligi mumkin. Shunday qilib, S va I tenglashuvi milliy daromadning tebranishi orqali yuz beradi. J.M.Keyns modelida investitsiyalar daromad darajasiga moslashmaydi, balki daromad va jamg'armalar darajasi investitsiya hajmiga moslashadi.

1-sxema. Jamg'arma va investitsiyalar tenglashuvi va makroiqtisodiy muvozanat o'rnatilishining yangi klassik modeli.



2-sxema. Jamg'arma va investitsiyalar tenglashuvi va ish bilan bandlik darajasi o'rnatilishining keynscha modeli.



Barcha oldingi iqtisodiy nazariyaning isbotlab berishicha, iqtisodiy o'sishning asosi tejamkorlik, joriy iste'moldan o'zini tiyish hisoblanadi. J.M.Keyns bu tushunchani inkor etdi. U e'tiborni «tejamkorlik uddaburoniksiz bo'lishi mumkin emas», «tejamkorlik uddaburonlikdan oshib ketishi bilanoq, u oxirisining jonlanishiga halaqit beradi» degan qoidaga qaratdi. Haqiqatdan ham, jamg'armalarning ko'payishi investitsiyalarning ko'payishidan ustun bo'lishi bilan bog'liq bo'lган iqtisodiy rivojlanish ertami-kechmi to'xtaydi: samarali talab yalpi taklifdan orqada qoladi va ortiqcha ishlab chiqarish vujudga keladi. Bunda mantiqqa zid xulosa kelib chiqadi: jamiyat qancha boy bo'lsa, ortib borayotgan jamg'arma hissasini qoplash uchun u shuncha ko'p investitsiyalashi kerak. Bunday tadqiqot variantlaridan biri P.Samuelson va E.Xansenlar taklif qilgan «keynschilik kresti» modelidir.

Keynschilik «kresti»

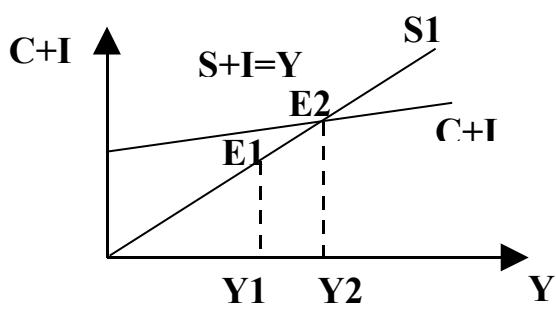
Faraz qilaylik, iste'mol xarajatlari va jamg'armalarning milliy daromad miqdoriga bo'lgan bog'liqligi – jadvaldagi raqamlar bilan aniqlanadi. To'la ish bilan bandlikka erishish uchun 400 birlik milliy daromad ishlab chiqarish zarur. Klassiklar modelida ishlab chiqarishning har bir darajasida jamg'arma va investitsiyalar hajmi mos tushadi, negaki jamg'armaning ortib borishi bilan foiz stavkasi kamayadi va kapital qo'yilmasi ko'payadi. Shuning uchun bozor mexanizmi to'la ish bilan bandlikka muvofiq keladigan ishlab chiqarish mikdorini avtomatik tarzda ta'minlaydi. Lekin keynschilik modelida investitsiyalar milliy daromad miqdoridan avtonom holatda bo'ladi. Ular 50, 100 yoki 150 pul birligi darajasida bo'lishlari ham mumkin. Kapital qo'yilmasi miqdori 100 deb faraz qilaylik. Bunday sharoitda 400 birlik milliy daromad ishlab chiqarish mumkin emas, negaki 50 birlik ($1/8$ qismi) realizatsiya qilinmaydi. Natijada makroiqtisodiy muvozanat 300 birlik milliy daromad darajasida o'rnatiladi.

1-jadval.

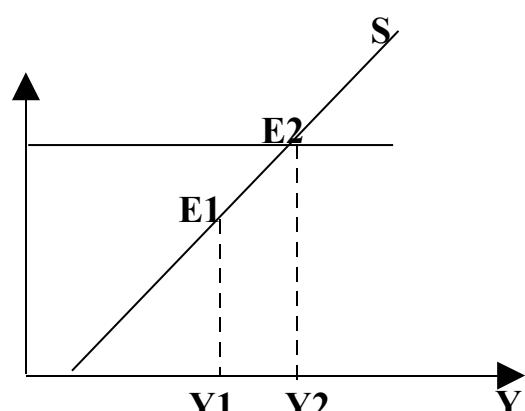
Milliy daromad (Y)	0 100 200 300 400
Iste'mol (C)	50 100 150 200 250
Jamg'arma (S)	-50 0 50 100 15

Ushbu vaziyatni (Keynschilik «kresti») grafik ko'rinishida aks ettirish mumkin (1-rasm). Undagi to'g'ri chiziq ($C+I=Y$) samarali talab va milliy daromad teng bo'lgan vaziyatni ko'rsatadi (barcha daromadlar sarflanadi). $C+I$ chizig'i samarali talab dinamikasini kursatadi. Muvozanat E1 nuqtada yuzaga keladi. Bu nuqta Y_1 milliy daromad darajasiga mos keladi. Tula ish bilan bandlikni ta'minlovchi milliy daromad miqdori esa Y_2 ga teng. Iqtisodiyot o'zining ishlab chiqarish imkoniyatlari chegarasiga erishishi uchun $C+I$ egri chizig'i E2 nuqta darajasiga ko'tarilishi kerak.

1-rasm



2-rasm



Bu vaziyatni jamg'arma – investitsiyalar grafigidan (2-rasm) ko'rish mumkin. Milliy daromaddan avtonom bo'lgan investitsiyalar egri chizig'i va milliy daromad darjasasi bilan aniqlanuvchi jamg'armalar egri chizig'i E1 nuqtasida kesishadi.

Ijtimoiy mahsulotning keyinchalik yana ko‘payishi jamg‘armaning o‘sishiga olib keladi. Bundan tashqari J.M.Keynsning asosiy psixologik qonuniga muvofiq, daromadlarning o‘sib borishi bilan jamg‘armaga bo‘lgan moyillik oshib boradi, ya’ni milliy daromadning jamg‘ariladigan qismi ko‘payadi. Investitsiyalar esa ishlab chiqarish darajasiga bog‘liq emas. Shuning uchun, iqtisodiyot E2 nuqta bilan xarakterlanadigan vaziyatga tushub qolsa, unda jamg‘arma bilan investitsiyalar o‘rtasida bo‘ladigan uzilish shunga olib keladiki barcha mahsulotlar realizatsiya qilinmay qolishi mumkin. Bu ishlab chiqaruvchilarni ishlab chiqarish darajasini pasaytirishga majbur qiladi.

Multiplikator

J.M.Keyns investitsiyalarning ko‘payishi bilan milliy daromadning ko‘payishi o‘rtasidagi bog‘liqlikni taxlil qildi. Uning ko‘rsatib berishicha, investitsiyalarning ko‘payishi milliy daromadning o‘sishiga olib keladi va u quyidagi formula ko‘rinishida ifodalanadi:

$$Y = I$$

Bu yerda ΔY - milliy daromadning o‘sishi, ΔI – investitsiyalarning o‘sishi tufayli yuzaga kelgan.

Investitsiyalarning ko‘payishi va uning natijasida milliy daromad va aholining ish bilan bandligining o‘sishi maqsadga muvofiq iqtisodiy samara sifatida ko‘riladi. Ana shu iqtisodiy samara iqtisodiy adabiyotlarda multiplikator samarasi deb ataladi. Multiplikator – bu son koeffitsenti bo‘lib, daromad o‘sishi bilan, ushbu o‘sishni yuzaga keltirgan investitsiyalar o‘simi o‘rtasidagi nisbatni ifodalab beradi. Multiplikator atamasini birinchi marta ingliz iqtisodchisi R.Kan 1931 yili ishlatgan. R.Kanda ish bilan bandlik sohasidagi multiplikator samarasi to‘g‘risida so‘z yuritiladi. Uning ko‘rsatib berishicha, davlat tomonidan ijtimoiy ishlab chiqarishni tashkil qilish ish bilan ta’minlangan kishilarni xarajatlarining ko‘payishiga olib keladi va o‘z navbatida xarajatlarning o‘sishi endi xususiy sektorlarda ish joylarining barpo etilishini rag‘batlantiradi. Shunday qilib, dastlabki ish joylariga nisbatan ko‘proq ish bilan bandlik yuzaga keladi.

R.Kanning «ish bilan bandlik multiplikatoridan» J.M.Keynsning «Investitsiyalar multiplikatori» farq qilgan holda, u «qachonki investitsiyalarning umumiyligi summasi o‘sса, unda daromad summasining ko‘payishi va uning investitsiyalar o‘simidan K marta ortiq bo‘lishini ifodalab beradi». J.M.Keynsning ta’kidlashicha, bunday holatning sababi «psixologik qonundan» kelib chiiqadi, unga ko‘ra «real daromadning o‘sib borishi bilan jamiyat uning doimo kamayib boruvchi qismini iste’mol qilishni xohlaydi».

J.M.Keyns nazariyasiga ko‘ra, multiplikator jamg‘arishga bo‘lgan meyorli moyillikka teskari kattalikdir yoki 1 soni bilan iste’molga bo‘lgan meyorli moyillik o‘rtasidagi farqga teskari kattalikdir, ya’ni.

$$M = \frac{1}{1MPC}$$

Multiplikator samarasi, yuqorida qayd qilib o'tganimizdek investitsiyalarning ko'payishi daromadning ortishiga olib kelishini ko'rsatadi va bu ortgan daromad (jamg'armani chiqarib tashlagandan keyin) yalpi talabning bir qismiga aylanadi. Daromadlarning multiplikatsiyalashuvi jarayoni to'xtamaguncha shunday davom etib boraveradi. Bu yerda shu narsani qayd qilib o'tish kerakki kishilarning jamg'armaga bo'lgan moyilligi qancha ko'p (shunga muvofiq MRS miqdori kam) bo'lsa, multiplikatorning ahamiyati shuncha kam bo'ladi. To'la ish bilan bandlik sharoitida multiplikator amal qilmaydi, negaki bo'sh turgan resurslarning bo'limganligi sababali ishlab chiqarishini ortiqcha kengaytirib bo'lmaydi. Real ijtimoiy mahsulot ko'paymagan holda resurslarni faqat tarmoqlararo qayta taqsimlash yuzaga keladi. Multiplikatsiyalashgan iste'molning kengayishi baholarning o'sishida ifodalanadi.

Aynan multiplikator samarasining amal qilishi orqali jamg'arma va investitsiyalarning tenglashuvi yuzaga keladi. Agar investitsiyalr jamg'armadan kam bo'lsa, unda samarali talab milliy daromad xajmini kamaytiradi, bu esa o'z navbatida jamg'arma miqdorining pasayganini bildiradi. Aksincha, investitsiyalar jamg'armadan ortiqcha bo'lsa, milliy daromadning o'sishiga va jamg'armaning ko'payishiga olib keladi.

Likvidlik ustunligi nazariyasи

J.M. Keyns investitsiyaga ta'sir etuvchi asosiy omil sifatida foizni taxlil qildi. Yangi klassiklaridan farqli ravishda, J.M.Keynsning aytishicha, foiz jamg'arma va investitsiyalar bozorda emas, balki pul bozorida o'rnatiladi. U «likvidlik ustunligi» (odam o'zida naqd pul bo'lishini xohlash) tushunchasini kiritdi. Agar yangi klassiklarda pul zahirasini jamg'arish noratsional hisoblansa, J.M.Keyns bo'yicha esa bunday jamg'arma bo'lajak xo'jalik vaziyatini prognozlashtirib bo'lmashigi, xo'jalik xatari mavjudligining muqarrar natijasidir. O'z ishlarining yurishib ketishidan xavotirlanish, kelajakka ishonmaslik kishilarni naqd pul saqlashga undaydi. Bundan tashqari, yuqori likvidlik moliyaviy aktivlar moliya bozoridagi «o'yinda» muayyan ustunlik berishi mumkin: qimmatli qog'ozlarning kursi pasayganda ularni tezda sotib olish uchun naqd pullar asqotadi.

Kishilarning o'z uylarida naqd pul zahiralarini ushlab turishi, J.M.Keyns bo'yicha, quyidagi sabablarga bog'liq:

- xarid qilish zarurligi (transaktsion motiv)
- kutilmagan vaziyat uchun (ehtiyyot shartdan)
- olib sotarlik sababi.

Birinchi ikkita sababni pulning miqdoriy nazariyasining kembridj varianti tarafдорлари ko'rsatib o'tgan. Olib sotarlik sababi bozor foiz normasining tebranib turishi bilan bog'liq.

Bozorda faqat ikkita moliyaviy aktiv ishtirok etadi, deb faraz qilaylik. Ularning biri naqd pullar, ikkinchisi, obligatsiyalar bo'lib, ulardan keladigan daromad

ularning nominal qiymatiga nisbatan olingan. Bunday obligatsiyalar bo'yicha olinadigan daromadlarni ularning bozor qiymatiga bo'lgan nisbati foiz stavkasini belgilaydi. Buning ustiga obligatsiyalar kursining va foiz stavkasining o'zgarishi o'rtasida teskari bog'liqlik mavjud: obligatsiyalar qancha qimmat bo'lsa, foiz shuncha past bo'ladi va aksincha. Endi foiz stavkasi normal darajadan pastga tushdi, deb faraz qilamiz. Bunday sharoitda odamlar uning ko'tarilishini kutadilar, negaki u obligatsiyalar kursiga salbiy ta'sir etadi (ularning qiymati foiz stavkasi oshganda pasayadi). Shuning uchun bunday vaziyatda xo'jalik yurituvchi sub'ektlar o'z jamg'armalarini pul shaklida saqlashni afzal ko'radilar(mablag'larni arzonlashib boruvchi qimmatli qog'ozlarga ko'yish befoyda). Aksincha, foiz stavkasi yuqori bo'lganda obligatsiyalarga bo'lgan talab oshadi, negaki kishilar ularni kursi oshishiga o'ynashni xohlaydilar. Natijada naqd obligatsiyaga bo'lgan talab pasayadi.

Bundan «likvidlik ustunligi» tushunchasi yoki zamонави iqtisodiy fan tili bilan aytganda pulga bo'lgan talab o'z-o'zidan kelib chiqadi. Likvidlikka bo'lgan talab bilan foiz stavkasi o'rtasida teskari bog'liqlik mavjud: foiz stavkasi qancha yuqori bo'lsa, odamlarda o'z aktivlarni naqd shaklda saqlashga bo'lgan xohish shuncha kam bo'ladi va aksincha.

Shunday qilib, pulga bo'lgan yalpi talab ikki qismdan tashkil topadi: a) oldisotdi (sdelka) uchun talab (milliy daromad darajasidan kelib chiqadigan funktsiya), b) chayqovchilik uchun talab (foiz stavkasi funktsiyasi):

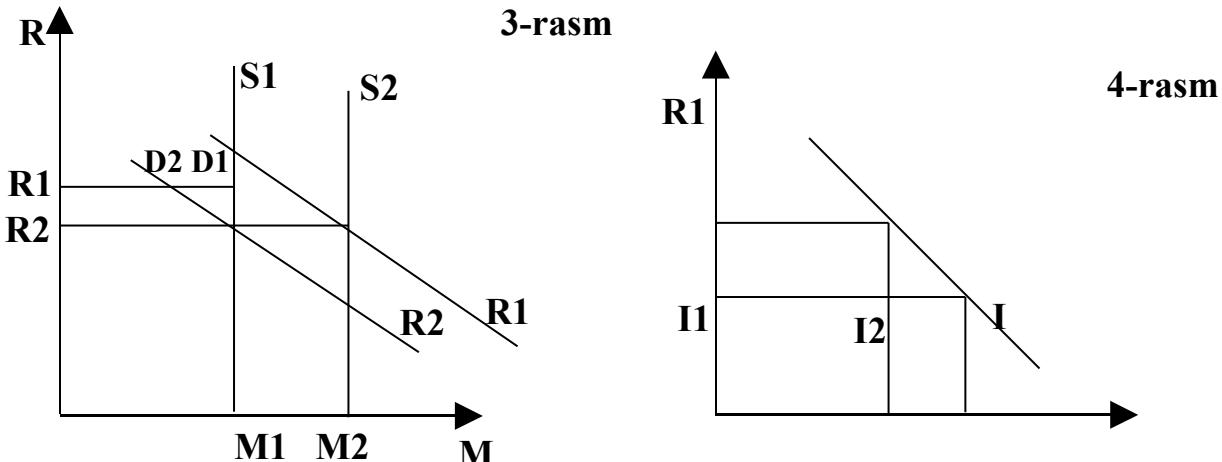
$$D=f(Y,R)$$

Ehtiyojkorlik ham likvidlik ustunligini keltirib chiqaruvchi sabablardan biri hisoblanadi. Qimmatli qog'ozlar – jamg'arma to'plashning xatarli shaklidir. Shuning uchun odamlarga aktivlari daxlsiz hisoblangan naqd ko'rinishdagi o'ziga xos sug'urta fondi zarur.

Pul bozori va foiz stavkasi

Keynscha modelda baholar o'zgaruvchan emas. Shuning uchun pul massasining ko'payishi ishlab chiqarish darajasiga baholarning o'sishi orqali emas, balki foiz stavkasi orqali ta'sir ko'rsatadi. Agar yangi klassiklar pul massasi makroiqtisodiy jarayonlarga faqat «to'g'ri» ta'sir ko'rsatish mexanizmini, Viksell - ham «to'g'ri» ham «egri» mexanizmlarini tadqiqot qilgan bo'lsalar, J.M.Keyns esa e'tiborni faqat «egri» mexanizmga qaratdi.

Foiz stavkasi ikkita sababga ko'ra o'zgarishi mumkin: yokishilarning o'z aktivlarining bir qismini pul shaklida ushlab turishga bo'lgan xohishiga nisbatan ularning psixologik kayfiyatidagi o'zgarishlar oqibatida (pulga bo'lgan talab egri chizig'ining siljishi), yoki pul massasining o'zgarishi natijasida (pul taklifi egri chizig'ining siljishi). Agar foiz stavkasi R1 darajada o'rnatilgan bo'lsa (3-rasmga qarang), unda uning R2 darajaga pasayishi faqat pulga bo'lgan talab egri chizig'i chapga (D2) siljigandagina, yoki pul taklifi egri chizig'ining o'ngga (S2) siljishi natijasida sodir bo'ladi.



Yuqorida aytiglanlardan xulosa qilib, pul taklifi miqdori foiz stavkasiga va demak, investitsiyalar hajmiga ham ta'sir ko'rsatadi deyish mumkin. Masalan, muomaladagi pul miqdorining M_1 dan M_2 ga o'sishi foiz stavkasini R_1 dan R_2 ga pasaytirdi va investitsiyalar darajasini I_1 dan I_2 ga oshirdi (4-rasmga qarang).

Ammo foiz stavkasi juda past bo'lganda pulga bo'lgan talab mutlaqo elastik holatda bo'ladi, negaki odamlar barcha boshqa aktiv turlariga qaraganda naqd pulni afzal ko'radilar. J.Robinson bu vaziyatni «likvidlik tuzog'i» deb atagan. Bunday vaziyatda pul emissiyasi befoyda, negaki foiz stavkasini pasaytirish mumkin bo'lmay qoladi. Iqtisodchilar, J.M.Keynsning o'zi real hayotda likvidlik tuzog'inining amal qilish mumkinligiga ishonganmi yoki bunday vaziyatni mushohada (o'y – xayol) deb hisoblaganmi, xanuzgacha baxslashib kelmoqdalar.

J.M.Keyns asarida likvidlik tuzog'inining ikki tushunchasini topish mumkin. Birinchidan, foiz stavkasi past bo'lganda (va demak, obligatsiya qiymati yuqori bo'lganda) qimmatli qog'ozlar bozori ishtirokchilari uning oshishini kutadilar (obligatsiyalar qiymatining pasayishini). Shuning uchun ular bugungi kunda qimmat obligatsiyalarni sotib olmaydilar va o'z aktivlarini likvidli shaklda saqlaydilar (chayqovchilik sababi). Ikkinchidan, past foiz stavkasi pulni qimmatli qog'ozlar ko'rinishida saqlash xatarini qoplamaydi va ehtiyyotkorlik sababidan kelib chiqqan holda odamlar o'z jamg'armalarini xavfsiz bo'lgan naqd pul ko'rinishida ushlab turishni afzal ko'radilar.

Iqtisodiyotni davlat tomonidan tartiblashning chora-tadbirlari

J.M.Keyns ta'limotidagi asosiy yutuqlardan biri shundan iboratki, unda iqtisodiyotni davlat tomonidan tartibga solib turishning zarurligi ko'rsatib berildi. Bu yerda shu narsani aytib o'tish joizki, J.M.Keynsdan oldingi iqtisodchilar (D.Rikardo, A.Pigu, K.Viksell) ham bu borada nazariya yaratganlar. Ammo J.M.Keyns nazariyasi uning o'tmishdoshlari va zamondoshlari nazariyalaridan shu bilan farq qiladiki, u ishsizlik va ortiqcha ishlab chiqarish inqirozlari tasodifiy, o'z-o'zidan yuaga keladigan hodisalar emas, balki bozor mexanizmi harakati tug'diradigan hodisalar

ekanligini isbotlagani holda, birinchi marta iqtisodiyotni davlat tomonidan muntazam, uzlusiz ravishda tartibga solib turish zarurligini ko'rsatib beradi. J.M.Keyns bu bilan klassiklar tomonidan ishlab chiqilgan va o'sha paytda hukumron bo'lib turgan tartiblashning mikroiqtisodiy yondashuvini rad etdi. Firmaning (mikroiqtisod) rivojlanishi sharoiti bir butun milliy iqtisodiyotning (makroiqtisodiy) rivojlanish sharoitini belgilab berolmasligini ko'rsatib berdi.

Iqtisodiyotni davlat tomonidan tartiblashning keysncha nazariyasi uch asosiy holatni o'z ichiga oladi: birinchidan, o'z-o'zidan harakatga keladigan bozor mexanizmiga baho beriladi; ikkinchidan, iqtisodiyotning boshboshdoqlik asosida rivojlanishi jarayonida bo'ladigan qiyinchilik va ziddiyatlarning sabablari talqin qilinadi; uchinchidan, kamchiliklarni bartaraf qilish maqsadida iqtisodiyotni tartiblash tadbirlari tizimi belgilanadi.

J.M.Keyns klassiklarning iqtisodiyotning o'zini-o'zi tartiblash mexanizmini tanqid qilib, bozor iqtisodiyotida bunday mexanizm amal qilmasligini, iqtisodiyotni davlat yordamida tartiblash mumkinligini ko'rsatib, «davlat iste'molga bo'lган moyillikka o'zining rahbarlik ta'sirini qisman muvofiq ravishdagi soliq tizimi, qisman foiz normasini belgilash yo'li bilan va ehtimol, boshqa usullar bilan o'tkazishi lozim bo'ladi», deb yozadi.

J.M.Keyns fikriga ko'ra, iqtisodiy jarayonlarni davlat tomonidan tartiblanishining samaradorligi davlat investitsiyalari yordamida vositalarni qidirishga, aholining to'la ish bilan bandligiga erishishga, foiz normasini pasaytirish va belgilashga bog'liq. Uning ta'kidlashicha, davlat investitsiyalari ular etishmay qolgan sharoitda qo'shimcha pul chiqarish bilan kafolatlanishi (byudjet kamomadidan qo'rwmagan holda) kerak, kamomad esa ish bilan bandlikning o'sishi va foiz normasining pasayishi bilan bartaraf etiladi. Boshqacha aytganda, J.M.Keyns kontseptsiyasi bo'yicha, ssuda foizi qancha past bo'lsa, investitsiyalarga bo'lган qiziqish shuncha yuqori bo'ladi, bu o'z navbatida ish bilan bandlikni oshiradi, ishsizlikni tugatishga olib keladi.

8.2. Yangi keynschilik

50-yillarning ikkinchi yarmida J.M.Keyns nazariyasini asosida yangi keynschilik shakllandi. Uning ancha ko‘zga ko‘ringan vakillari amerikalik E.Xansen (1887-1975), P.Samuelson (1915 y. tug‘ilgan), E.Domar (1914), S.Xarris (1897-1974), R.Solou (1924 y. tug‘ilgan), ingliz R. Xarrod (1900-1978) lar hisoblanadi.

Yangi keynschilikning asosiy tadqiqot ob‘ekti makroiqtisodiy miqdorlarning (yalpi talab, yalpi taklif, jamg‘arma) o‘zaro ta’siri hisoblandi. Masalaga bunday yondoshuv tsiklli ishsizlik, inlfyatsiya, iqtisodiy o‘sish muammosini tahlil qilishga yordam beradi.

Yangi keynschilar (E.Domar, R.Xarrod) iqtisodiy o‘sish nazariyasini ishlab chiqdilar. Undagi asosiy muammo – realizatsiya muammosi hisoblanadi. Bu nazariyaga muvofiq, iqtisodiyot dinamik muvozanat holatda bo‘ladi, agar talab ishlab chiqarish resurslaridan to‘la foydalanish imkonini bersa. Talab bog‘liq bo‘lgan milliy daromadning ko‘payishi, ularning fikriga ko‘ra, faqat kapital jamg‘arilishi funktsiyasi hisoblanadi, kapitalga bo‘lgan talab esa, faqat milliy daromadning o‘sish sur’ati bilan aniqlanadi.

Iqtisodiy o‘sishning yangi keynschilik modelida iste’mol va jamg‘arma o‘rtasidagi o‘zaro miqdoriy bog‘liqlik, «multiplikator-akselerator» tizimi asosiy o‘rinda turadi. Iqtisodiy o‘sishning asosiy omillari investitsiya (kapital jamg‘armasi normasi) va ishlab chiqarishning kapital sig‘imi (kapitalning ishlab chiqarilgan mahsulotga nisbati) hisoblanadi.

Yangi keynschilar industriallashtirish paytida kapital sig‘imining o‘sish moyilligini va «etuk iqtisodiyot» davrida pasayishini payqadilar. Jamg‘armaning investitsiyalardan ortib ketishi iqtisodiyotda korxonalar to‘la quvvat bilan ishlamaslikka va ishsizlikka olib keladi. Investitsiyalarining jamg‘armadan ortib ketishi baholarning o‘sishini keltirib chiqardi.

Yangi keynschilar iqtisodiyotni bilvosita va bevosita tartiblash chora-tadbirlarini ishlab chiqdilar. Bilvosita ta’sir ko‘rsatish usuliga soliq siyosati, byudjet orqali moliyalashtirish, kredit siyosati, tezlashtirilgan amortizatsiyalar kiradi.

J.M.Keyns tomonidan taklif qilingan ssuda foizini tartiblash keng qo‘llanildi. Foiz normasini o‘zgartirish, birinchi navbatda asosiy kapitalga kapital qo‘yilmasini rag‘batlantirish uchun uzoq muddatli kreditlashga nisbatan olib boriladi. Davlat krediti ishlab chiqarishning tarmoq tuzilishini o‘zgartirishda, eksport tarmoqlarini rag‘batlantirishda, iqtisodiyotning qoloq bo‘g‘inlarini qo‘llab quvvatlashda, infratuzilmani rivojlantirishda, texnika taraqqiyotini jadallashtirishda muhim rol o‘ynay boshladi.

Yangi keynschilar multiplikator printsipini akselerator printsipi bilan to‘ldirdilar. Multiplikator printsipi bo‘yicha investitsiya ish bilan bandlikni ta’minlab daromadni oshiradi. Akselerator printsipiga ko‘ra daromadlarning o‘sishi konkret sharoitda investitsiyaning ko‘payishiga olib kelishi ham mumkin. Buning ma’nosi shundan iboratki, daromadlarning ko‘payishi yalpi talabning oshishiga olib keladi, yalpi talabning oshishi esa, ishlab chiqarishning kengaytirilishini taqozo etadi va

demak, yangi investitsiyalarga bo‘lgan talab kelib chiqadi. Akselerator daromad o‘sishi bilan kelgusi investitsiyalar o‘simi o‘rtasidagi bog‘liqlikni ifodalaydi.

Tayanch iboralari:

- «psixologik qonun»;
- «samarali talab»;
- iqtisodiyotni tartiblovchi – davlat;
- iste’molga bo‘lgan moyillik;
- jamg‘armaga bo‘lgan moyillik;
- foizni tartiblash;
- jamg‘arma;
- investitsiya;
- multiplikator;
- akselerator.

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yhati.

Karimov I.A. O‘zbekiston buyuk kelajak sari. T.: O‘zbekiston, 1998.

Agapov I. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Bartenev S.A. Ekonomiceskie teorii i shkoli. M.: «Bek», 1996.

Bartenev S.A. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Blaug M. Ekonomiceskaya misl v retrospektive. M.: «Delo Ltd», 1994.

Braginskiy S.V. Pevzner Ya.A. Politicheskaya ekonomiya: diskussionnie problemi, puti obnovleniya. M.: Misl, 1981.

Iqtisodiy ta’limotlar tarixi T.: «Fan», 1997.

Kostyuk V.N. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Tsentr», 1998.

Keyns Dj.M. Obshchaya teoriya zanyatosti, protsenta i deneg (Antologiya ekonomiceskoy klassiki). M.: Ekonomika, 1993.

Klassiki keynsianstva (R.Xarrod, E.Xansen), V 2-x. t. M.: Ekonomika, 1997.

Nosova S.S. Puti vixoda iz ekonomiceskogo krizisa: modeli multiplikatora-akseleratora. M.: Izdatelstvo Ros. Ekon. Akad., 1993.

Stiglits Dj Yu. Alternativnie podxodi k makroekonomike: metodologicheskie problemi i neokeynsianstvo (Mirovaya ekonomika i mejdunarodnie otnosheniya). 1997., 15,6,7.

Rijov I.V. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Titova N.E. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.

O‘lmasov A., Sharifxo‘jaev M. Iqtisodiyot nazariyasi. T.: «Mehnat», 1995.

Xovard K., Juravleva G. Printsipi ekonomiki svobodnoy rinochnoy sistemi (Ekonomiks). M.: Zlatoust, 1995.

Yadgarov Ya.S. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: INFRA-M, 1999.

9-Mavzu. MONETARIZM

9.1. Monetarizm kontseptsiyasi

Monetarizm iqtisodiy ta’limotlar tarixida keng tarqalgan mashhur va nufuzli oqimdir. Bu oqimning atoqli namoyandasi Chikago universitetining professori, iqtisod sohasida Nobel mukofoti sohibi Milton Fridmen (1912) hisoblanadi. Hozirgi zamон monetarizmiga asos solgan, bir guruh iqtisodchilar qalamiga mansub bo‘lgan «Pulning miqdoriy nazariyasiga oid tadqiqotlar» nomli asar 1956 yili M.Fridmen muharrirligi ostida chop etildi. Monetarizm (monetary - pul) – bu iqtisodiyotdagi tebranma harakatda pul hal qiluvchi ahamiyatga ega, deb tasdiqlovchi iqtisodiy fandagi oqim. Monetarizm – nafaqat pul to‘g‘risidagi ta’limot. Bu maktab vakillarining diqqat markazida pul kategoriysi, pul-kredit dastaklari turadi; ammo ularni pul mexanizmi, bank tizimi, pul-kredit siyosati, valyuta munosabatlari shunchaki qiziqtirmadi. Monetaristlar ushbu jarayonlarni pul massasi bilan ishlab chiqarish o‘rtasidagi bog‘liqlikni aniqlash uchun tadqiqot qildilar. Monetarizm keynschilar ta’limotiga muqobil tarzda yuzaga kelgan bozor iqtisodiyotida pulni olqishlovchi nazariyadir.

Bozor mexanizmi ustunligiga asoslangan M.Fridmenning fikricha, erkinlik va xususiy tadbirkorlik o‘rtasida ichki bog‘liqlik mavjud. Faqat xo‘jalik erkinligi sharoitida siyosiy erkinlikka, iqtisodiy samaradorlikka va tenglikka erishish mumkin. Iqtisodiyotda nima qilish kerakligini millionlab kishilardan ko‘ra davlat amaldorlarining yaxshi bilishi dargumon, deydi M.Fridmen. Davlatning xo‘jalik jarayonlarga aralashuvi iqtisodiyotning o‘zini-o‘zi tartiblash tizimini buzushga olib keladi. Shuning uchun davlat pul va ishlab chiqarish barqarorligini ta’milagan holda, pul muomalasini nazorat qilish bilan cheklanmog‘i lozim.

Pulga bo‘lgan talab va taklif

Kishi bozor iqtisodiyoti sharoitida o‘z boyliklarini har xil shakllarda (pul, qimmatli qog‘ozlar, yer uchastkasi, ko‘chmas mulk va boshqa ko‘rinishlarda) saqlashi mumkin. Har kim o‘z boyligini ko‘paytirishga va aynan qaysi shaklda saqlash maqsadga muvofiq kelishiga intiladi.

Boylikning bir qismini pul shaklida ushlab turish maqsadga muvofiq. Negaki pul likvidli, unga har qanday tovar sotib olish mumkin. M.Fridmenning real kassa qoldiqlariga bo‘lgan talab formulasi quyidagi ko‘rinishga ega:

$$Dm=M/P=F(Rb, Re, Pe, K, Y/P, u)$$

Bu yerda: M/R – real kassa qoldiqlari summasi, Rb va Re – obligatsiyalardan va sanoat aktsiyalaridan olinishi kutiladigan nominal daromad normasi, Pe – baholar o‘zgarishi sur’atlari, K – moddiy ashyoviy shaklda jamg‘arilgan boyliklar ulushi, Y/P – real daromad, u - hisobga olinmagan omillar. Bundan tashqari real daromad hajmi

pulga bo‘lgan talabning bosh omili hisoblanadi. Boshqacha aytganda, bunda biz pulning miqdoriy nazariyasining kembridj variantiga muvofiq keladigan (real kassa qoldiqlariga bo‘lgan talab milliy daromad miqdori bilan aniqlanadi) modelni ko‘ramiz.

Lekin M.Fridmen bo‘yicha, pulga bo‘lgan talab joriy daromad funktsiyasi emas, balki «doimiy» daromad funktsiyasidir. Doimiy daromad bu joriy va kelajakda kutiladigan daromadlarning o‘rtacha yig‘indisi. Doimiy daromad joriy daromadga qaraganda ancha barqaror. Mabodo joriy daromad pasaygan taqdirda ham, individ kelajakda ko‘p pul tushumiga ega bo‘lishga umid qiladi va, shu boisdan, pulga bo‘lgan talabni unchalik kamaytirmaydi. Shunday qilib, pulga bo‘lgan talab va demak uning aylanish tezligi, ancha mustahkam, barqaror hisoblandi.

Shunday bo‘lsa ham kuchli inflyatsiya sharoitida «puldan qochish» kabi holat kuzatiladi. Fillip Keygan (1927) yuqorida eslatib o‘tilgan «Pulning miqdoriy nazariyasiga oid tadqiqotlar» kitobiga kiritilgan maqolasida, inflyatsiyaning kutilishi qanday qilib iqtisodiy sub’ektlarni real kassa qoldiqlari miqdorini keskin kamaytirishga majbur qilishini ko‘rsatib beradi, bu pul massasining aylanish tezligini oshiradi. Masalan, Germaniyada 20-yillari giperinflyatsiya davrida real kassa qoldiqlari miqdori inflyatsiyagacha bo‘lgan darajadan 1/20 gacha pasaygan.

Pulning eski miqdoriy nazariyasiga muvofiq, baholar darajasining o‘zgarish sur’ati pul massasi taklifining o‘zgarish sur’atiga tenglashadi. F.Keygan, ishonch hosil qilganimizdek, pul qoldiqlariga bo‘lgan talabga nafaqat baho darjasini, balki inflyatsiya sur’ati ham ta’sir etishini ko‘rsatib berdi. Bundan tashqari giperinflyatsiya sharoitida real pul qoldiqlariga bo‘lgan talab faqat kutiladigan baholar o‘zgarishining (inflyatsiyaning kutilishi) funktsiyasi hisoblanadi va M.Fridmen taklif qilgan formula quyidagi ko‘rinishni oladi:

$$\mathbf{Dm} = \mathbf{f}(\mathbf{Pe})$$

Gap shundaki, bahoning o‘zgarishi shu qadar kuchli bo‘ladiki, shuning uchun uning ta’siri boshqa omillar ta’sirini butunlay «niqoblab» qo‘yadi. Shunday qilib, nazariy nuqtai nazardan nominal pul massasini ko‘paytirmsandan uning aylanish tezligi hisobiga inflyatsiyaning kuchayishi mumkin deb qaraladi. Garchi, monetaristlarning aytishicha, amaliyatda giperinflyatsiya o‘zining rivojlanishi uchun pul massasining mutonosib tarzda ko‘payishini taqozo etsa ham.

M.Fridmen qiziqarli empirik faktning mavjudligini ko‘rsatib berdi: AQSh da 1870 yildan 1954 yilgacha ijtimoiy mahsulot ko‘paygan bo‘lishiga qaramasdan, pulning aylanish tezligi umuman olganda pasaygan. O‘scha paytgacha (A.Marshall bo‘yicha), kredit institutlarining ishlari takomillashganligi sababli, pulning aylanish tezligining oshishi uzoq muddatli moyillikka ega deb, hisoblab kelingan. M.Fridmen esa likvidli aktivlarga bo‘lgan talabni «zeb ziynat buyumlariga» bo‘lgan har xil talab ko‘rinishida tahlil qiladi. Daromadlarning oshishi zeb ziynat buyumlariga bo‘lgan talabni rag‘batlantiradi va demak, naqd pulga bo‘lgan talabni ham. Olimning ko‘rsatib berishicha, qisqa muddatli vaqt mobaynida yalpi ichki mahsulotning

ko‘payishi pulning aylanish tezligini oshishiga olib keladi, negaki iqtisodiy shovshuylar paytida pulning harakati tezlashadi.

Pulning muomaladagi miqdori uning taklifini bildiradi. Pul taklifi ancha o‘zgaruvchan bo‘ladi, u iqtisodiy omillar bilan aniqlanmaydi, balki tashqi ta’sirdan yuzaga keladi. Pul taklifi markaziy bank tomonidan, tijorat banklari beradigan kreditlar miqdori, qimmatli qog‘ozlar oldi-sotdisi bilan tartibga solinib turiladi. Pulga bo‘lgan talab va pul taklifi monetar muvozanatni yuzaga keltiruvchi asosiy vositalar hisoblanadi. Bunda muvozanat ajralgan holda shakllanmaydi. Pul sektoridagi muvozanat tovar sektorida bo‘ladigan jarayonlar bilan o‘zviy bog‘langan.

Monetar nazariyaga ko‘ra, pul miqdorining va pul aylanishi tezligining o‘zgarishi jami talabga ta’sir ko‘rsatadi. Pul massasi ko‘p bo‘lsa tovar va hizmatlarga bo‘lgan talab yuqori bo‘ladi. Pul massasining ko‘payishi bilan baholarning o‘sisi kelib chiqadi, bu esa tadbirkorlarni ishlab chiqarish hajmini kengaytirishga, mahsulot etishtirishni ko‘paytirishga rag‘batlantiradi.

Monetarizmning asosiy qoidalari

M. Fridmen kontseptsiyasini tasavvur qilish uchun, uning tarofdorlari u yoki bu darajada qo‘llab-quvvatlagan asosiy qoidalarni ko‘rib chiqamiz.

Birinchi qoida – bozor xo‘jaligining barqarorligini tan olish. Monetaristlar fikricha, bozor iqtisodiyoti o‘zining ichki xususiyatiga ko‘ra barqarorlikka, o‘zini o‘zi tartiblashga intiladi. Bozor raqobati tizimi mustahkam barqarorlikni ta’minlaydi. Mabodo muvozanat buzilsa baholar uni tuzatishning bosh vositasi bo‘lib xizmat qiladi. Nomutonosibliklarning vujudga kelishi odatda ichki sababalar natijasida emas, balki tashqaridan bo‘ladigan arashuylar, davlat tartiblashidagi xatalar natijasi hisoblanadi.

Bozor xo‘jaligining barqarorligi to‘g‘risidagi ushbu qoida J.M.Keynsning iqtisodiyotiga davlat aralashuvining zarurligi to‘g‘risidagi tasdig‘iga qarshi qaratilgandir.

Ikkinchi qoida – pul omilining muhimligi. Iqtisodiyotga ta’sir ko‘rsatuvchi turli dastaklar ichida pul dastaklari ustun qo‘yiladi. Aynan ular (ma’muriy, baho uslublari emas, soliq tizimi emas) iqtisodiyotni a’lo darajada barqarorlashtirishga qodir.

Agar J.M.Keyns byudjet siyosatini ancha aniq, tezkor va natijasini oldindan bilish mumkin bo‘lgan dastaklar sifatida baholagan bo‘lsa, M.Fridmen undan farqli ravishda, pul-kredit siyosatini ana shunday tavsiflaydi. Uningcha, (Keynsga qaraganda), pul-kredit siyosati iqtisodiy faollikni ancha kuchaytiradi. U pulni ishlab chiqarish, ish bilan bandlik va baholarni aniqlashda yagona bosh omil sifatida qaraydi.

Pul – bu maxsus tovar; pulning asosiy xususiyati uning likvidligida. Pulni xohlagan paytda almashtirish, unga har qanday tovarni sotib olish mumkin. Pul maxsus funktsiyani amalga oshiradi, tartiblash, barqarorlashtirish rolini bajarishga qodir. U iqtisodiyotga pulni ishlab chiqaruvchi va moliya siyosatini shakllantiruvchi bank tizimi, institutsional tuzilmalar orqali ta’sir ko‘rsatadi. Pul bahoga, ist’emolga bo‘lgan talabga, xarajatlar darajasiga, ishlab chiqarish hajmiga va tuzilishiga ta’sir

ko'rsatadi. M. Fridmen pul harakati (pul massasining o'sish sur'ati) va yalpi ichki mahsulot o'rtasida o'zaro chambarchas bog'liqlik amal qilishiga asoslanadi. Pul massasining o'sish sur'atining tezlashuvi yoki sekinlashuvi faol ish yuritishda, ishlab chiqarishning tsikli tebranishida aks etiladi.

Uchinchi qoida – tartiblash joriy vazifalarga emas, balki o'zoq muddatli vazifalarga mo'ljalangan bo'lishi kerak. Gap shundaki, pul massasidagi o'zgarishlar natijasi asosiy iqtisodiy parametrlarda birdan aks ettirilmaydi, balki biroz vaqtdan keyin ta'siri bilinadi. Odatda lag (vaqtincha o'zilish) bir necha oyni tashkil etadi. U shu narsani bildiradiki, pul massasidagi o'zgarishlar yalpi ichki mahsulotga birdan emas, balki bir oz vaqtdan (oydan) keyin ta'sir ko'rsatadi. Shuning uchun pul siyosati joriy tartibdagi samaraga va qisqa muddatli o'zgarishlarga muljallangan bo'lmay, balki o'zoq muddatli xarakterga ega.

Ayrboshlash tenglamasi

M. Fridmen kontseptsiyasi garchi o'ziga xosligi bilan ajralib tursa ham, u pulning miqdoriy nazariyasiga asoslanadi. Pulning miqdoriy nazariyasiga ko'ra, pul miqdori bilan baholar darajasi o'rtasida bevosita bog'liqlik mavjud, baholar muomaladagi pul miqdori bilan aniqlanadi, pulning sotib olish qobiliyati esa baho darajasiga bog'liq. Pul massasi ko'paysa baholar o'sadi, va aksincha, pul massasi kamaysa baholar pasayadi, ya'ni boshqa barcha sharoitlar bir xil bo'lganda tovarlarning baholari pul miqdoriga mutanosib tarzda o'zgaradi.

Bir qancha o'rtacha hisob kitoblarga muvofiq, tovar aylanishini ta'minlovchi naqd pul taxminan bir yillik daromadning o'ndan bir qismini tashkil etadi. Boshqacha aytganda pul yiliga o'n marta aylanadi. Pul bir yilda 10 marta aylansa, unda misol uchun 10 mln. so'mlik bir yillik daromadni (mahsulotni) sotish uchun muomalada 1 mln. so'm bo'lishi kerak. Agar muomaladagi pul miqdori 1 mln. so'mdan 2 mln. so'mga ortsa, unda (boshqa shartlar o'zgarmagan holda) baholar ham ikki barobar oshadi.

Ayrboshlash tenglamasi (uni I. Fisher tenglamasi deb atashadi) monetarizmning asosiy tenglamasi hisoblanadi:

$$MV = PQ$$

bu yerda M – pul miqdori; V – muomaladagi pulning aylanish tezligi; R – baholar darajasi; Q – ishlab chiqarilgan tovar va xizmatlarning miqdori.

Tenglamaning chap tomonidagi MV jami ishlab chiqarilgan boyliklarni sotib olishga ketgan xaridorlarning umumiy sarflarini bildirsa, o'ng tomonidagi PQ esa ushbu boyliklarni sotishdan tushgan sotuvchilarning umumiy daromadini bildirdi. Agar MV bir yilda ishlab chiqarilgan tayyor mahsulotlarga sarflangan umumiy xarajatlar bo'lsa, unda u nominal sof milliy mahsulotga (SMM) teng bo'lishi kerak, ya'ni SMM = PQ.

Ayirboshlash tenglamasi funksional bog‘liqliklarni ancha aniq tasavvur etishga imkon beradi. Agar pul massasi ortsasi yoki (R) baholar, yoki (Q) ishlab chiqarish miqdori o‘zgaradi.

Klassiklar muomaladagi pulning aylanish tezligi (V), va ishlab chiqarilgan mahsulotlar miqdori (Q) pul massasi (M) o‘zgarishiga bog‘liq bo‘lmaydi deb hisoblaganlar. Ularning fikriga ko‘ra, ishlab chiqarishning real miqdori davlatning mehnat resurslari holati bilan, ishlab chiqarish quvvatlari bilan aniqlanadi, pulning aylanish tezligi esa ishchilarga har yili to‘lanadigan ish haqi miqdoriga o‘xshash omillar bilan ifodalanadi.

Monetaristlar juda ko‘p amaliy materiallarga asoslangan holda (bu haqida yuqorida aytib o‘tildi) pul taklifi nominal SMM ishlab chiqarishda hal qiluvchi omil hisoblanadi, deb xulosa qiladilar. Pul massasi va sof milliy mahsulot o‘rtasidagi o‘zaro o‘zviy bog‘liqlik, ularning qayd qilib o‘tishicha, M dan nominal SMM yo‘nalishi tomon boradi.

Pul massasi va iqtisodiy tsiklar

M. Fridmen, Anna Shvarts bilan birga yozgan «Qo‘shma Shtatlarning monetar tarixi (1867-1960 yil)» asarida katta hajmdagi materiallar yordamida pul massasining ko‘chayishi bilan iqtisodiy tsikl fazalari o‘rtasida bog‘liqlik borligini ko‘rsatib berdi. U pul massasi o‘sishning tezlashuvi yoki sekinlashuvini kuzatib, deyarli 100 yil mobaynida AQSh ning barcha xo‘jalik dinamikasi pul massasi harakati bilan aniqlanib kelingan, degan xulosaga kelgan. Pul massasining o‘sish sur’atining o‘zgarishi ijtimoiy mahsulot o‘sishida o‘zgarish keltirib chiqaradi. Pul massasining yuqori o‘sish cho‘qqisi ishlab chiqarishning o‘sishini, pul massasining quyi nuqtasi ishlab chiqarishning pasayishini keltirib chiqaradi. Shunday qilib, pul massasi (muomaladagi pul miqdori) iqtisodiy hayotga iste’molchilar va firmalar sarf-xarajatlari orqali bevosita ta’sir ko‘rsatadi.

Pul taklifi o‘sishi uning «arzonlashuviga» olib keladi (foiz stavkasi pasayadi). Kredit olish foydali hisoblanadi, investitsiya tovarlariga bo‘lgan talab kengayadi. Kapital qo‘yilmasining ortishi bilan yalpi ichki mahsulot ko‘payib boradi, ish bilan bandlik ham oshadi.

Pul taklifining ko‘payishi bilan bog‘liq bo‘lgan o‘zgarishlar faqat miqdor ko‘rsatkichlarida o‘z ifodasini topmaydi. Mahsulotlarning bahosi oshib boradi, lekin ularning oshib borishi bir hil tarzda bo‘lmaydi. Turli tovarlar guruhlari o‘rtasidagi nisbatlar o‘zgaradi. Taklif ishga tushadi: u oldin-arzon tovarlarga, undan so‘ng yangi tovarlarga, keyinchalik xizmat ko‘rsatishga o‘tadi. Baholarning o‘zgarishi tarkibiy o‘zgarishlarga olib keladi, natijada esa o‘zoq muddatli barqaror rivojlanish uchun shart-sharoitlar yaratadi.

Baholarning o‘zini-o‘zi tartiblab turishi va pullarning sotib olish qobiliyatining tenglashuvi natijasida pul sektori bilan tovar sektori o‘rtasida zaruriy aloqa o‘rnataladi.

Demak, monetaristlar pulning bosh funksiyasi - iqtisodiy rivojlanishning moliyaviy asosi va muhim harakatlantiruvchi kuchi bo‘lib xizmat qiladi degan qoidaga asoslanadi. Pul massasiing ko‘payishi banklar tizimi orqali resurslarning

tarmoqlar o‘rtasida taqsimlanishiga ta’sir ko‘rsatadi, texnika taraqqiyotiga «yordam beradi», iqtisodiy faollikni qo‘llab - quvvatlashga imkon beradi.

Pul dastaklaridan nihoyatda ehtiyotkorlik bilan foydalanish kerak. Pul massasi bilan iqtisodiy o‘sish o‘rtasida muvozanat bo‘lishi zarur. Shu bois M. Fridmen monetar qoidalarni qonun yo‘li bilan belgilash taklifi bilan chiqdi, unga ko‘ra real yalpi ichki mahsulotning o‘sishi bir yilda 3 foizni tashkil etganda (AQSh uchun) pul massasining o‘rtacha o‘sish sur’ati 4-5 foiz miqdorida bergilanishi lozim. Agar pul massasining o‘sish su’ati yalpi ichki mahsulotning o‘sish su’atidan past bo‘lsa, unda qisqa muddatli davrda ishlab chiqarish pasayadi, lekin o‘zoq vaqt o‘tishi bilan iqtisodiy o‘sish o‘zining «tabiiy» holatiga keladi.

M. Fridmen fikri bo‘yicha, Buyuk turg‘unlik davri «dahshatlari» eng avvalo federal rezerv tizimining (FRT) iqtisodiyotda pul miqdorining kamayib ketishini bartaraf etishga qurbi etmaganligi bilan bog‘liq (fond bozorining sinishi va banklarning xonavayron bo‘lishi sababli). Pul massasining etishmasligi esa talabga salbiy ta’sir ko‘rsatdi, real ishlab chiqarish hajmi esa pasayib bordi. Bu yerda shu narsani aytish kerakki, monetaristlarning tanqidi behuda bo‘lgani yo‘q, u keyinchalik o‘z foydasini ko‘rsatadi. 1987 yil 19 oktyabrda jahon miqyosida fond bozori sinishi ko‘zatildi. Ammo, FRT va boshqa markaziy banklarning qat’iy hatti harakati tezda o‘z samarasini berdi. Rag‘batlantiruvchi pul siyosati amalga oshirildi. Foiz stavkasi pasaydi, bu bank ishidagi sarosimani to‘xtatdi.

Monetar kontseptsiyasining keynschilikdan farqi

Yuqorida qayd qilib o‘tilganidek, pul siyosati pul talabi va uning taklifi o‘rtasida nisbat o‘rnatishga yo‘naltirilgan bo‘lishi kerak. Pul taklifining o‘sishi (pulning o‘sish foizi), baholar barqarorlikni ta’minlaydigan darajada bo‘lishi lozim. M. Fridmen fikriga ko‘ra bunday darajani aniqlash juda murakkab. Markaziy bank prognozlarida xatolar tez-tez uchrab turadi. Iqtisodiy rivojlanishga aynan qaysi omillar ta’sir ko‘rsatayotganligini aniqlash qiyin va hatto mumkin emas. Qabul qilinayotgan qarorlar kechikkan bo‘lishi va ba’zida qarama-qarshi natijalarini keltirib chiqarishi ham mumkin: masalan, ba’zan ishlab chiqarishning o‘sishini rag‘batlantirish ko‘zda tutilganda, pasayish kelib chiqadi, ya’ni qabul qilingan qaror o‘sishga to‘sinqil qiladi.

«Agar moliya-kredit sohasini ko‘rib chiqadigan bo‘lsak – deb yozadi M. Fridmen, - ko‘pchilik hollarda to‘g‘ri qarorlardan ko‘ra, noto‘g‘ri qarorlar qabul qilinadi, negaki qaror qabul qiluvchilar faqat cheklangan sohalarini muhokama qiladilar va umuman barcha siyosat oqibatlari yig‘indisini e’tiborga olmaydilar». Markaziy bank qisqa muddatli tartiblashning konyukturali siyosatdan voz kechishi va iqtisodiyotga o‘zoq muddatli ta’sir ko‘rsatish, pul massasini asta sekin ko‘paytirib borish siyosatiga o‘tishi kerak. Pul massasi nominal YaIM ga ta’sir ko‘rsatadi.

Monetar kontseptsiya va monetar tavsiyalar keynschilikdan farq qiladi, ba’zan esa unga qarama-qarshidir. Shu bilan birga iqtisodiyotni tartiblash muammosidagi bu ikki yondashuv o‘rtasiga katta chegara qo‘yish ham noto‘g‘ri. Har ikkala nazariya eng avvalo bozor iqtisodiyoti sharoitida qo‘llanishga qurilgan. Ma’lum ma’noda har

ikkala nazariya bir birini o‘zaro to‘ldirib turadi (umumiylar daromadni aniqlash nazariyasini tashkil etadi). J.M.Keyns daromadlarining xarajatlarga miqdoriy bog‘liqligini asoslab berdi, M.Fridmen esa daromadlarning pulga bog‘liqligini ko‘rsatib berdi. Shu bilan birga J.M.Keyns va M.Fridmen yondoshuvlari o‘rtasida bir qator farqlar mavjud. Ularning ba’zilarini umumiylar sxemali ko‘rinishda aks etirish mumkin:

Keyns	Fridmen
Davlatning bozor xo‘jaligiga aralashuvi zarur	Bozor o‘zini o‘zi tartiblashga qodir
Ish bilan bandlik jami talabga bog‘liq	Iqtisodiyot o‘zi ishlab chiqarish va ish bilan bandlik darajasini o‘rnatadi
Pul massasi ishlab chiqarishga nisbatan xolis (yomon ham, yaxshi ham ta’sir etmaydi)	Pul massasi – baholarning o‘sishi va kon'yukturaning o‘zgarishi sababchisidir
Asosiy muammo - ishsizlik	Asosiy muammo - inflyatsiya
O‘zgaruvchan pul siyosati lozim	Barqaror pul siyosati zarur
Byudjet kamomadi – talabni rag‘batlanirish vositasi	Byudjet kamomadi – inflyatsiya sababchisi
Keynschilik – iqtisodiy o‘sish nazariyasi	Monetarizm – iqtisodiy muvozanat nazariyasi

Monetarizm ham, Keynschilik ham iqtisodiyotni tartiblash zarurligidan kelib chiqadi. Ularning nazariy tavsiyalari muayyan bir davrda qo‘l kelsa, boshqa davrda ish bermaydi. Shu bois iqtisodiy vaziyat va sharoitlarga qarab ulardan foydalanish maqsadga muvofiqdir.

Tayanch iboralari:

- pulga bo‘lgan talab;
- pul taklifi;
- «ayirboshlash tenglamasi»;
- likvidli aktivlar;
- asosiy muammo – inflyatsiya;
- barqaror pul siyosati.

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yhati.

- Karimov I.A. O‘zbekiston buyuk kelajak sari. T.: O‘zbekiston, 1998.
- Agapov I. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.
- Bartenev S.A. Ekonomicheskie teorii i shkoli. M.: «Bek», 1996.
- Bartenev S.A. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.
- Blaug M. Ekonomiceskaya misl v retrospektive. M.: «Delo Ltd», 1994.
- Iqtisodiy ta’limotlar tarixi T.: «Fan», 1997.
- Kostyuk V.N. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Tsentr», 1998.
- Nosova S.S. Puti vixoda iz ekonomiceskogo krizisa: modeli multiplikatora-akseleratora. M.: Izdatelstvo Ros. Ekon. Akad., 1993.
- Samuelson P. Ekonomika. V 2-x. t. M.: Algon, 1992.
- Rijov I.V. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.
- Titova N.E. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.
- O‘lmasov A., Sharifxo‘jaev M. Iqtisodiyot nazariyasi. T.: «Mehnat», 1995.
- Fridmen M. Kolichestvennaya teoriya deneg. M.: Elf – Press, 1996.
- Fridmen M. Metodologiya pozitivnoy ekonomiceskoy nauki (THESIS). T.: II. Vip. 4. 1994 g.
- Yusupov Yu.K. Stanovlenie i razvitiye ekonomiceskoy nauki. T.: AO «Uchqun», 1999.
- Yadgarov Ya.S. Istoriya ekonomiceskix ucheniy. M.: INFRA-M, 1999.

10-Mavzu. INSTITUTSIONALIZM

10.1. Institutsionalizmning umumiy tavsifi

XIX asrning oxiri XX asrning boshida yuzaga kelgan konkret-tarixiy sharoit ta'sirida AQSh sotsial-iqtisodiy jihatdan dunyoda eng rivojlangan mamlakatga aylandi. Aynan Amerikada birinchi bo'lib erkin raqobatga asoslangan iqtisodiyotning monopolistik iqtisodiyotga o'tishi bilan bog'liq bo'lgan muammolar ancha keskin shaklda namoyon bo'la boshladi. Bu AQShda ilk bor antimonopol chora-tadbirlarning ishlab chiqilishiga, ularning XIX asrning oxirida mamlakatda qo'llanishilshiga asosiy sabablardan biri bo'ldi. Keyinchalik dunyodagi barcha rivojlangan mamlakatlar bunday chora-tadbirlardan keng qo'llana boshladi.

XX asrning boshida AQSh iqtisodchi-olimlari iqtisodiyotda kuchayib borayotgan monopolistik tendentsiyalarni tahlil qilgach va o'z mamlakatining «antitrest» siyosatiga ta'sir ko'rsatgach, iqtisoiyot ustidan sotsial nazorat qilish kontseptsiyasiga asos soldi. Ularning nazariyasi hozirgi kunda iqtisodiy fanda sotsial institutsional yoki oddiy qilib aytganda institutsionalizm deb ataluvchi yangi yo'nalishni boshlab berdi

«Institutsionalizm» atamasi asosida «institut» tushunchasi yotadi, u institutsionalistlar tomonidan iqtisodiyotda va undan tashqaridagi rivojlanishda asosiy kuch sifatida ko'rildi. Institutsionalizm tarafdorlari «institut»larga xar hil kategoriya va tushunchalarini (masalan, davlat, oila, tadbirkorlik, monopoliyalar, xususiy mulkchilik, kasaba uyushmalari, din, ahloq va shu kabilar), mamlakatdagi an'ana, urf-odat, etika, huquqiy qoidalar, ijtimoiy psixologiya va asosiysi - iqtisodiyot evolyutsiyasini kiritadilar.

Institutsionalizm – bu ma'lum ma'noda iqtisodiy nazariyadagi yangi klassik yo'nalishga muqobildir. Agar yangi klassiklar A.Smitning bozor xo'jaligi mexanizimining takomilashganligi va iqtisodiyotning o'zini-o'zi tartiblashi to'g'risidagi tezisiga va «sof iqtisodiy fan» ga amal qilsalar, institutsionalistlar esa moddiy omillar bilan birga iqtisodiyotning harakatlantiruvchi kuchi deb ruxiy, ma'naviy, huquqiy va boshq omillarni hisoblaydilar. Boshqacha aytganda, institutsionalizm o'zi tahlil qiladigan predmet sifatida sotsial-iqtisodiy rivojlanishning ham iqtisodiy, ham noiqtisodiy muammolarni ilgari surdi. Bunda tadqiqot ob'ekti institutlar-birlamchi yoki ikkilamchi turlarga ajratilmaydi va bir-birlariga qarshi qo'yilmaydi.

T.Veblen – institutsionalizm asoschisi

Institutsionalizmning vatani AQSh, uning asoschisi Torsten Veblen (1857-1929) hisoblanadi. Zamonaviy institutsionalizm yo'nalishining dastlabki ko'rinishlari T.Veblenning «Bekorchilar sinfi nazariyasi» asarida izohlab berilgan.

Mazkur kitob muallifining fikriga ko'ra, iqtisodiy nazariyalar bilan iqtisodiy reallik o'rtasida juda katta uzilish mavjud. Birinchisi, gormoniyaga (muvozanatga) asoslanadi, ikkinchisida uzluksiz evolyutsiya sodir bo'ladi, yashash uchun keskin

kurish ketadi. Buyumning foydaliligi va unga erishishning qiyin va mushkulligini doimo taqqoslab boruvchi «iqtisodiy odam» modeli shak-shubxasiz eskirdi. Haqiqatda esa insonning hatti harakati juda ko‘p omillarga bog‘liq, ko‘pincha ichki qarama-qarshiliklarga. Taqlid qilishga va raqiblikka bo‘lgan tug‘ma moyillik bilan birga, uning hatti harakatiga an’ana, ahloq, urf-odat, shuningdek obro‘ga bo‘lgan intilish juda kuchli ta’sir ko‘rsatadi. Shuning uchun iqtisodiy tahlil qilishda har xil «institutlarni» (ular yuqorida ko‘rib chiqildi) hisobga olish zarur.

T.Veblenning fikriga ko‘ra, alohida sub’ektlarning hatti harakatini emas, balki kasaba uyushmalarining, siyosiy partiyalarning ish harakatini o‘rganish kerak. Iqtisodiy nazariya bilan iqtisodiy sub’ektlarning asosiy unsurlari (yer egalari, ishchilar, kapitalistlar va injener - texnik ishchilar) o‘rtasidagi o‘zaro munosabatlarni aniqlash muhim ahamiyatga ega. Iqtisodiyotda ularning roli har xildir.

Bozor xo‘jaligi amal qilishining dastlabki bosqichida hokimiyat va mulk tadbirkorlar qo‘lida bo‘ladi. Oldin yagona bo‘lgan bu sinf keyinchalik kapital egalariga va ishlab chiqarishni tashkil etuvchilarga bo‘linadi. Kapital egalarini faqat o‘z kapitallariga keladigan foya qiziqtiradi, ular o‘z kapitallarini ishlab chiqarishga qo‘ymaydilar, balki faqatgina kreditga beradilar. Ularning daromad manbai real sektor emas, balki moliya sohasida aylanib turuvchi qimmatli qog‘ozlar hisoblanadi. Bu ma’noda kapital egalari bekorchilar sinfini tashkil etadi. Ishchilar, shuningdek ishlab chiqarishni tashkil etuvchilar va texnik mutaxassislar unumli sinf hisoblanadilar, ular o‘z kapitallariga ega emas va bekorchilar sinfi kreditga qo‘yan vositalardan foydalanib ish yuritadilar.

Bekorchilar sinfining xukumronlik mavqeい barcha iqtisodiyotda kreditning rolini haddan tashqari oshirib yuboradi. Kapitalning anchagina qismi chayqovchilik maqsadlarga foydalaniladi va ishlab chiqarishni rivojlantirishga yo‘naltirilmaydi. Kredit infliyatsiyasi vujudga keladi, uning orqasidan ssudani zudlik bilan qoplash talabi zarurligi kelib chiqadi. Natijada ommaviy bankrotlik va turg‘unlik yuzaga chiqadi, ular o‘zining davom etishi muddati bo‘yicha iqtisodiy yuksalish davridan ancha ortib ketadi.

Bekorchilar sinfi bilan unumli sinf o‘rtasidagi antagonizmning echilishi hokimiyatning texnokratlar qo‘ligi o‘tishiga olib keladi. Kapitalga bo‘lgan mulkchilik aktsionerlik shaklini oladi va shu bilan xususiy mulk bo‘lishdan to‘xtaydi.

Institutsionalizmdagi rahnamolar

Institutsionalizm yo‘nalishiga yangi hayot bag‘ishlagan Amerika iqtisodchilari Jon Kommons (1862-1945) va Uesli Mitchell (1874-1948) hisoblanadi.

J.Kommons o‘zining «institutsional iqtisodiyot» kitobida xo‘jalik jarayonlarga ta’sir etuvchi har xil noiqtisodiy (avvalo huquqiy) omillarni tadqiqot qildi. U Amerika ishchilar harakati, kasaba uyushmalarining va tadbirkorlar ittifoqining tashkil topishi tarixini o‘rgandi, mehnat huquqini tahlil qildi. J.Kommons fikriga ko‘ra, jamiyatning huquqiy tizimi xo‘jalik hayotida hal qiluvchi ahamiyatga ega. Uningcha, bitim (ya’ni huquqiy akt) iqtisodiy tizimning bosh bo‘g‘ini hisoblanadi. Bitim ishtirokchilari sifatida ko‘proq individlar emas, balki kasaba uyushmalari va

tadbirkorlar ittifoqlari qatnashadilar. Bitim o‘z tabiatiga ko‘ra uning ishtirokchilari manfaatlari ixtilofli bo‘lishini taqozo etadi. Bunda xakamlik vazifasini davlat o‘z zimmasiga oladi. U vujudga keladigan qarama-qarshiliklarni echib beradigan huquqiy mexanizmni ishlab chiqishi lozim. Masalan, yollanma ishchilar bilan tadbirkorlar o‘rtasida kelib chiqishi mumkin bo‘lgan qarama-qarshiliklar kasaba uyushmalari va tadbirkorlarning maqsadga muvofiq o‘zaro ta’siri, samarali mehnat huquqi va maxsus hukumat hay’ati faoliyati tufayli echilishi mumkin.

J.Kommons o‘zining ijtimoiy hayotga bo‘lgan qarashlarini tajribada realizatsiya qilish maqsadida Amerika mehnat federatsiyasi bilan faol hamkorlikda ish yuritdi. 1935 yili uning ta’siri asosida AQShda pensiya ta’minotiga asos solgan «Sotsial himoya to‘g‘risida akt» qabul qilindi.

U.Mitchell fikriga ko‘ra kishilar faoliyatida asosiy harakatlantiruvchi kuch pul hisoblanadi. Aynan moliyaviy institutlar inson hatti harakatining xarakterini aniqlab beradi. U.Mitchell o‘z asarlarida axborotlarni ishslashda statistik tahlil vositalaridan va matematik uslublardan keng qo‘llandi. Mazkur uslub bozor kon'yukturasi dinamikasini empirik (tajribaga asoslangan) tadqiqot qilishga, kapitalistik xo‘jalikning bir qator tsiklli tebranish qonuniyatlarini ochib berishga imkon berdi. Uningcha, har bir tsikl o‘ziga xosligi bilan ajiralib turiladi, ularning asosida juda ko‘p sabablar yotadi, ular betakrordir. Shuning uchun bitta universal tsikllar nazariyasi bo‘lishi mumkin emas.

U.Mitchell o‘z tadqiqodlariga asoslangan holda davlatning iqtisodiyotga aralashuvi yordamida inqirozsiz tsikl kontseptsiyasini asoslab berishga harakat qildi. Maxsus davlat rejorashtiruvchi organlarini tuzish, uning fikriga ko‘ra, tsiklli tebranishni yumshatish va qulay iqtisodiy kon'yukturaga erishish vositasi bo‘lishi kerak. Bunda rejorashtirish majburiy xarakterda emas, balki tavsiyali xarakterda bo‘lib, u real, erishish mumkin bo‘lgan pirovard maqsadlar ko‘zda tutilgan ilmiy proqnozlashtirishga asoslangan.

U. Mitchellni AQShda iqtisodiy tadqiqodlar milliy byurosi asoschisi va iqtisodiyotdagи tsiklli hodisalarini birinchilardan bo‘lib tadqiqot qilgan iqtisodchi deb tan olinishi unga katta shuhrat keltirdi. U psixologik tahlilni hisobga olgan holda, sotsial-madaniy muammolar bilan birgalikda pul, moliya va kredit omillari sohasidagi iqtisodiyotga davlatning ta’sir ko‘rsatishi mumkin va zarur deb hisobladi.

10.2. Urushdan keyingi institutsionalizm (40-70 y.)

Institutsionalistlar asta-sekin boshqa iqtisodiy maktablar talqin qila boshlagan iqtisodiy muammolarni tahlil qila boshladilar. Lekin bunda ular o‘z tahlilini har xil siyosiy va sotsial madaniy institutlarni hisobga olgan holda olib bordilar. Asosiy e’tibor ijtimoiy samaradorlik va ijtimoiy xarajatlar tushunchasiga berila boshladi.

J.K.Gelbreyt: «Yangi industrial jamiyat kontseptsiyasi»

Ikkinchi jahon urushidan keyin sof institutsionalizm bir oz susaydi, ammo Jon Kennet Gelbreyt (1909 yil tug‘ilgan) asarlarida bir muncha o‘zgargan shaklda qaytadan tiklandi. Uning «Yangi industrial jamiyat» nomli asosiy asari iqtisodiyotda «texnostruktura»ning tahlili va roliga bag‘ishlangan. Texnostruktura deganda, J.K.Gelbreyt fikriga ko‘ra, texnologiyalar bo‘yicha olimlarni, konstruktorlarni, mutaxassislarni o‘z ichiga oluvchi jamiyat qatlamlari, boshqaruv, moliya va umuman olganda, yirik korporatsiyalarning normal ishlashini ta’minlash uchun kerak bo‘lgan barcha narsalar tushuniladi.

J.K.Gelbreyt fikriga ko‘ra, hozirgi zamon bozor iqtisodiyoti hatti harakati murakkab texnikalarni ishlab chiqaruvchi yirik korporatsiyalar bilan aniqlanadi. Zamonaviy korporatsiyalarda real iqtisodiy hokimiyat kapital egalariga emas va hatto menejerlarga ham emas, balki texnalogik bilim egalari – texnostrukturaga tegishli bo‘ladi. Texnostruktura vakillari ishlab chiqarish to‘g‘risida o‘ziga xos professional bilimga va qaror qabul qilish uchun zarur bo‘lgan axborotlarga ega. Albatta, rasmiy jihatdan muhim qarorlar, qoidaga ko‘ra, kompaniyaning etakchi menejerlari – direktor va uning o‘rinbosarlarining alohida huquqi hisoblanadi. Lekin barcha qarorlarni qabul qilish deyarli 100 foiz axborotlarga bog‘liq. Axborotlar esa texnostruktura «nazorati» ostida bo‘ladi.

Texnostrukturaning hukmronlik qilish sababini J.K.Gelbreyt tarixiy o‘xhashlik nuqtai nazaridan asoslab berishga harakat qiladi. Industrial jamiyatgacha bo‘lgan davrda asosiy ishlab chiqarish omili yer hisoblangan, negaki u ancha noyob resurs sifatida bo‘lgan. Shuning uchun real hokimiyat yer egalariga qarashli bo‘lgan. Buyuk geografik kashfiyotlar va sanoat to‘ntarilishi natijasida yer resurslari o‘zining noyoblik xususiyatini yo‘qotadi va ishlab chiqarishning hal qiluvchi omili kapital kelib chiqadi. Hokimiyat kapital egalarini qo‘liga o‘tadi. Zamonaviy jamiyatda eng noyob resurs – axborot, fan-texnika bilimi. Shuning uchun real hokimiyat texnostruktura qo‘lida.

T.Veblen o‘z nazariyasida, texnokratiya jamiyatda oldingi qatorlarda bo‘lish kerak deb aytgan bo‘lsa, J.K.Gelbreyt esa, u amalga oshirildi deb tasdiqlaydi.

Hozirgi zamon bozor iqtisodiyotining barcha eng muhim hodisalarini J.K.Gelbreyt zamonaviy texnika taraqqiyotining to‘g‘ridan-to‘g‘ri va bevosita natijasi deb tushuntiradi. Texnika va texnalogiya, uning fikriga ko‘ra, hozirgi zamon kapitalizmi uchun xarakterli bo‘lgan yangi iqtisodiy belgilarni vujudga keltiradi. Ulardan eng muhimi rejalashtirishdir. Korporatsiyalarni boshqaruvchi texnostruktura ularning ish faoliyatini bir necha yil oldinga rejalashtiradi. Rejalashtirish va bitimlar

tizimi (xom ashyo, asbob ukunalar, ilmiy va konstruktorlik ishlamalarni etkazib berish bo‘yicha) barqarorlikni keltirib chiqaradi, raqobatni esa bartaraf etadi. Chunki reja raqobat bilan unchilik «chiqisha olmaydi». Shuning uchun hozirgi zamon iqtisodiyotida muttasil va har tomonlama korporatsiyalararo shartnomalar tuzuladiki, ular bozorning boshqarilib turilishini, barqaror bo‘lishini ta’minlaydi. Stixiyali bozor va erkin raqobat faqat darsliklarda qolib ketadi, zamonaviy rivojlangan mamlakatlar iqtisodiyoti esa, uzoq muddatli rejalshtirish asosida texnostruktura bilan boshqarilib turiladi.

J.K.Gelbreyt o‘zining keyingi asarlarida texnostrukturaga nisbatan tanqidiy fikrlarni aytgan. U texnostrukturani «bozor tizimini» eksplutatsiya qilishda (mayda va o‘rta biznesni), davlat amaldorlari bilan qo‘silib ketishda, qurollanish ketidan quvishda, tabiiy resurslardan foydalanishdagi isrofgarchilikda, bozorga ta’sir ko‘rsatishning monopolistik uslublarini qo‘llashda ayibladi. Yirik korporatsiyalar davlat mashinasi bilan uzviy bog‘langan va undan naf ko‘radi: qulay buyurtmalarni va soliq imtiyozlarini oladi, raqobat kurashida siyosiy mexanizmdan foydalanadi. J.K.Gelbreyt davlat va jamiyat tomonidan texnostruktura faoliyati tartibga solinib turilishini qayd qilib o‘tadi.

U shuningdek mayda va o‘rta tadbirkorlikni va sotsial texnostrukturani (uy-joy qurilishini, ijtimoiy transportni, tibbiy xizmatni, qishloq xo‘jaligini, san’atni) davlatning qo‘llab quvvatlashini talab qilib chiqdi. «Bozor tizimida» bahoni va ish haqini bevosita tartiblash, uning fikricha, tadbirkorlarda va ishchilarda kelgusidagi baho va daromadlarga bo‘lgan ishonchini o‘yg‘otadi. Bu ishlab chiqarish va xususiy investitsiyalarning barqarorlashuviga olib keladi. Davlatning aralashuvi eng avvalo «bozor tizimi» zarar ko‘radigan inflyatsiyani to‘xtatish uchun ham zarur. Hukumat korporatsiyalar bilan nufuzli kasaba uyushmalarining o‘zaro ta’sir ko‘rsatish jarayoniga aralashuvi va yirik biznesdagi baho va mehnat haqi darajsini bevosita nazorat qilib turishi kerak.

Konvergentsiya kontseptsiyasi

Nobel mukofoti sohibi, gollandiyalik olim Yan Tinbergen XX asrning 60-yillari ilgari surgan konvergentsiya kontseptsiyasi ko‘pchilik iqtisodchilar tomonidan qo‘llab quvvatlandi. Ushbu kontseptsiyaga ko‘ra kapitalizm bilan sotsializm rivojlana borgan sari har ikkalasida o‘xhash belgilar yuzaga keladi (kapitalizmda rejali ish roli oshib boradi, sotsializmda bozor munosabatlari rivojlanadi), tafovutlar asta-sekin yo‘qolib boradi. Ishlab chiqarish sharoitlari, madaniyat va fan-teknikaning rivojlanishi umumiy taraqqiyot natijasida har ikkalasida tobora bir xillashib boradi. Kapitalizm ham, sotsializm ham ayni bir xil muammolarni hal qilishga, ularni hal etishning bir xil uslublarini qo‘llashga intiladi.

Konvergentsiya texnikada, iqtisodiyotda, siyosatda, sotsial sohada kuzatiladi. Ya.Tinbergen hozirgi paytda hech qayerda «sof kapitalizm» yo‘q deb hisoblaydi. Bu borada fikr yuritgan J.K.Gelbreyt texnika taraqqiyotini kapitalizm va sotsializmning yaqinlashuvi negizi sifatida ilgari suradi. U konvergentsiya moyilligini yirik ishlab chiqarishning o‘sishida, jami talabning davlat tomonidan tartibga solinib turishi va

hakozolarda ko‘radi. «Biz, - deb xulosa qiladi Gelbreyt, - go‘yoturlicha bo‘lgan ikkita industrial tizimning konvergentsiyasi hamma eng muhim sohalarda sodir bo‘layotganligini ko‘rib turibmiz».

Iqtisodiyotni davlat yo‘li bilan tartibga solib turishni birinchi o‘ringa qo‘ygan A.Bergson «har ikkala tizim unchalik xilma-xil emas va keyinchalik ular o‘rtasidagi tafovut yanada ko‘proq kamayib borishi mumkin», deb yozadi.

Amerika sotsiologi P.Sorokin barcha asosiy yo‘nalishlar bo‘yicha tabiatshunoslik va texnika, ijtimoiy fanlar, maorif, san’at, din, nikoh va oila, iqtisodiy tizim, ijtimoiy munosabatlar, siyosiy tizim sohalarida kapitalizm bilan sotsializmning yaqinlashuvini targ‘ib qildi. Uning fikricha, kapitalizm va sotsializmning o‘zaro konvergentsiyasi oqibatida ulardan farq qiladigan qandaydir oraliq jamiyat yuzaga keladi.

«Xalq kapitalizmi»

Urushdan keyingi yillari institutsionistlar o‘zlari oldin taklif qilgan «boshqaruvchilar inqilobi» va «jamoa kapitalizmi» kontseptsiyalarini davom ettirdilar. Mazkur kontseptsiyaga binoan hozirgi zamон g‘arb mamlakatlarida hokimiyat ayrim shaxslar qo‘lida emas, balki jamoalar, eng avvalo texnokratlar va menejerlar qo‘lida bo‘ladi. Bu mulkning juda ko‘p mayda aktsionerlar o‘rtasida bo‘linib ketishi bilan va ishlab chiqarish jarayonining qiyinlashi bilan bog‘liq. Institutsionalistlar tomonidan ishlab chiqilgan iqtisodiy fandagi boshqa yo‘nalish – iqtisodiy rivojlanish nazariyasidir. Bunda asosiy e’tibor iqtisodiy o‘sishning texnikaviy-xo‘jalik omillariga (texnikaning rivojlanishi darajasi, ijtimoiy mahsulotdagi investitsiyalar ulushi va b.) qaratilgan.

XX asr 40-yillari «xalq kapitalizmi» kontseptsiyasi shakllandı, unda XIX asr oxiridan boshlab kapitalistik tizimda yuz bergen o‘zgarishlar qayd etiladi. Yirik korporatsiyalar va davlat tomonidan bozorning tartibga solinib turilishi bozordagi beqarorlikni va ortiqcha ishlab chiqarish inqirozini bartaraf etishga imkon beradi. Aktsiyalarning keng tarzda tarqalishi yollanma ishchilarni kapital egalariga aylantiradi, bu hol asta-sekin kapitalistlar bilan yollanma ishchilar o‘rtasidagi qarama-qarshilikka barham beradi. Davlatning faol qayta taqsimlash siyosati, keng aholi qatlaming mulkchilikda va kichik biznesda qatnashishi, yuqori iqtisodiy o‘sish sur’atlari tufayli umumiylar farovonlik darajasining oshishi - bular hammasi sotsial guruqlar o‘rtasidagi tafovutni yo‘qotadi, sinfiy ixtilof asosini bartaraftadi.

Mazkur o‘zgarishlar jamiyatning sotsial-psixologik holatiga ijobiy ta’sir ko‘rsatdi va iqtisodiy rivojlanishga imkoniyat yaratib berdi. Bu xususida R.Xeylbruner tasdiqlaganidek: «kapitalizm yangi tizim tufayli ancha diqqatga sazovor va hech qachon boshidan kechirmagan uzoq muddatli iqtisodiy o‘sish yo‘liga o‘tdi... Ushbu tizim tufayli sanoati rivojlangan mamlakatlarda aholining keng qatlamini o‘z ichiga olgan mislsiz rivojlanish qo‘lga kiritildi».

«Industrial jamiyatdan keyingi jamiyat»

XX asr 60-yillarning oxiriga kelib aholi turmush darajasining o'sishi, xizmat ko'rsatish sohasining va iqtisodiyotda axborot sektorining roli kuchayib borishi bilan jahon iqtisodiy adabiyotlarida «Industrial jamiyatdan keyingi jamiyat» kontseptsiyasi keng tarqala boshladi.

Amerika sotsiolog Deniel Bell (1919) hozirgi zamон ijtimoiy tizimini asosiy xarakatlantiruvchi va qayta tashkil etuvchi kuch fan-texnika inqilobi deb hisoblaydi. Fan-texnika inqilobi ta'sirida iqtisodiy jarayonlarda, mulkchilik munosabatlarida, hokimiyatning tuzilishida, madaniyat, ma'naviyat va mafkura sohasida juda katta o'zgarishlar amalga oshiriladi. «Industrial jamiyatdan keyingi jamiyat» tizimining o'ziga xosligi shundan iboratki, u eng avvalo xizmat ko'rsatish jamiyatni bo'lib, aholining ko'pchiligi shu sohada ish bilan band bo'ladi. Bu jamiyat yana shu bilan ifodalanadiki, iqtisodiyot «uyg'unlashgan xarakter» kasb etadi, uning rivojlanish sur'ati oshadi, umumiy farovonlik, aholi jon boshiga to'g'ri keladigan daromadlarning yuksak darajasi ta'minlandi, axborot hal qiluvchi ahamiyat kasb etadi.

Axborot umumxalq boyligi hisoblanadi, uni monopollashtirish juda qiyin. Shuning uchun xususiy mulk va bozor mexanizmlari roli pasayib bormoqda: «Hozir mulkchilik yuridik yasama vaziyatdan bo'lak narsa emas; korporatsiyalar xususiy mulkchilik instituti belgilarini yo'qotdi va faqat tashkil qilish shakli hisoblanadi». Insonning jamiyatdagi o'rni, mavqeい va nufuzi endi uning mulkiy boyligidan ko'ra, uning malakasi v bilim darajasiga ko'proq bog'liq bo'ladi.

Haqiqatdan ham jamiyatda xizmat ko'rsatish va axborot sohasining yuksak darajada rivojlanishi bunday jamiyatda sifat o'zgarishlar yuz bergenligidan dalolat beradi.

Iqtisodiy o'sish bosqichlari

Amerika olimi Uolter Rostou (1916) o'zining «Iqtisodiy o'sish bosqichlari» (1960) kitobida jamiyatning xo'jalik rivojlanishi bosqichlarini ko'rsatib berishga harakat qildi. Rostou jamiyat taraqqiyotini bosqichlariga ajratishda texnikaviy – xo'jalik ko'rsatkichlarini – texnika taraqqiyoti darajasi, jamg'arish normasi, iste'mol darajasini asos qilib oladi. Unda sotsial omillar ikkinchi o'ringa suriladi va ular texnalogik sharoitlarni ta'minlash uchun qancha zarur bo'lsa, faqat shuncha darajada tahlil qilinadi.

Iqtisodiy o'sish qonuniyatları iqtisodiy tizim xususitlariga bog'liq emas, ular bozor va shuningdek buyruqbozlikka asoslangan iqtisodiyotda bir xil hisoblanadi.

U.Rostou iqtisodiy taraqqiyotning beshta bosqichini ko'rsatib beradi:

- 1 . An'anviy jamiyat: «Nytongacha bo'lган fan va texnika» bilan hamda qishloq xo'jaligining ustunligi bilan ifodalanadi.
- 2 . O'tkinchi jamiyat. Bu yerda iqtisodiy o'sish uchun shart-sharoitlar yaratilgan bo'ladi: fan yutuqlari ishlab chiqarishga tadbiq etiladi, banklar paydo bo'ladi, ishlab chiqarishni investitsiyalash kuchayadi.

- 3 . Yuksalish davri (sanoat inqilobi): eski an'anviy uklad asosan tugatiladi, iqtisodiy o'sish normal holat hisoblanadi, ishlab chiqarish sanoatning asosiy tarmoqlarining jadal rivojlanishi amalga oshiriladi, davlat eksportni rag'batlantiradi.
- 4 . Etuklik bosqichi: aholining o'sishga qaraganda mahsulot ishlab chiqarishning doimo ortiq bo'lishi ta'minlanadi, milliy iqtisodiyotning jahon xo'jaligiga integratsiyalashuvi kuchayadi, an'anviy jamiyat batmom tugatiladi.
- 5 . Ommaviy iste'mol bosqichi: uzoq muddat foydalaniladigan iste'mol buyumlari va xizmat ko'rsatish asosiy ahamiyat kasb etadi.

U.Rostou AQSh iqtisodiy tizimini ijtimoiy evolyutsiyaning yuqori bosqichi, ommaviy iste'molning yuqori darajasi bosqichi, barcha boshqa mamlakatlarning keljakdagi rivoji uchun model deb tasvirlaydi. Uningcha, kommunizm – bu industrlashtirishni jadallashtirish zarurati tug'ulgan hollarda «o'tkinchi davrning kasali», «yagona industrial jamiyat»ga o'tishning mumkin bo'lgan yo'llaridan biridir. Sotsializm yuksalish bosqichiga yaqinlashganda va yuksalish bosqichining o'zida jamiyatni jadallashtirishga qodir. «Ammo kommunizm o'z mohiyatiga ko'ra yuqori ommaviy iste'mol davrida barham topishi kerak». Hozir hammaga ayonki, bu bashorat amalga oshdi.

Tayanch iboralar:

- davlat;
- kasaba uyushmasi;
- yirik korporatsiyalar;
- urf-odat, an'ana;
- «bekorchi sinf»;
- «texnostruktura»;
- «konvergentsiya»;
- «yangi industrial jamiyat».

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yhati.

- Agapov I. Iстория ekonomicheskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.
- Bartenev S.A. Ekonomicheskie teorii i shkoli. M.: «Bek», 1996.
- Bartenev S.A. Iстория ekonomicheskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist'», 2005.
- Blaug M. Ekonomicheskaya misl v retrospektive. M.: «Delo Ltd», 1994.
- Iqtisodiy ta’limotlar tarixi T.: «Fan», 1997.
- Kostyuk V.N. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: «Tsentr», 1998.
- Mayburd E.M. Vvedenie v istoriyu ekonomiceskoy misli. Ot prorokov do professorov. M.: «DELO – VITA-PRESS», 1996.
- Leontev V.V. Ekonomicheskie esse. Teorii, issledovaniya, fakti i politika. M.: Politizdat, 1980.
- Samuelson P. Ekonomika. V 2-x. t. M.: Algon, 1992 g.
- Rijov I.V. Iстория ekonomicheskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.
- Titova N.E. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: «Gumanitarniy izdatelskiy tsentr VLADOS», 1997.
- O‘lmasov A., Sharifxo‘jaev M. Iqtisodiyot nazariyasi. T.: «Mehnat», 1995.
- Xayek F.A. Daroga k rabstvu. M.: Ekonomika, 1992.
- Xaylbroner R.L. Ekonomicheskaya teoriya kak universalnaya nauka (THESIS). Zima 1993. t.1. Vip. 1.
- Yadgarov Ya.S. Iстория ekonomicheskix ucheniy. M.: INFRA-M, 1999.

11-Mavzu. NEOLIBERALIZM VA IJTIMOIY BOZOR XO‘JALIGI

Neoliberalizm XX asrning 30 yillari keynschilikdan farqli ravishda iqtisodiyotni davlat tartiblashiga bo‘lgan muammolarga mustaqil qarash tizimi sifatida kelib chiqdi. Neoliberalizm erkin raqobat, shaxsiy manfaatlardan kelib chiqqan yakka faoliyat ustunligi g‘oyasiga asoslangan nazariya. Yakka iqtisodiy faoliyatga bo‘lgan davlat aralashuvi cheklangan bo‘lishi kerak. Agar keynschilik davlatning iqtisodiyotga faol aralashuv chora-tadbirlarini qo‘llab-quvvatlasa, neoliberalizm esa davlatning passiv tartiblashi tarafdoi hisoblanadi.

11.1. Neoliberalizm kontseptsiyasi

Iqtisodiy fandagi zamonaviy oqimlarning biri sifatida neoliberalizmning kelib chiqishi A.Smit va D.Rikardo asarlarida shakllangan liberalizm iqtisodiy siyosatidan boshlanadi.

Liberalizmning asosiy belgilari erkin raqobat davrida tovarli iqtisodiyot xususiyatlarini aks ettirgan. Liberalizm iqtisodiy siyosat sifatida erkin tadbirkorlik tizimini xo‘jalikni tashkil etishning ancha qulay shakli deb qaragan.

Erkin bozor mexanizmi iqtisodiy resurslarni optimal taqsimlash va foydalanishni ta’minlaydigan yagona regulyator hisoblangan, davlat esa, ba’zi ijtimoiy munosabatlarni tartibga solib turuvchi kuch sifatida amal qilgan (A.Smit bo‘yicha “tungi qaraul”).

XX asr 30-yillarining o‘rtalariga kelib keyinschilikning rivojlanishi bilan iqtisodiy nazariya va amaliyotda liberal yo‘nalish inqirozi namoyon bo‘la boshladi. Uning natijasida: bir guruh iqtisodchilar o‘zlarining qarashlaridan voz kechgan holda keyinschilikka qo‘silib ketdi va bu yangi ta’limotni ancha ratsional hisobladi; ikkinchi guruh iqtisodchilar bozor munosabatlarida davlatning xarakteri, o‘rni va roli to‘g‘risidagi o‘zlarining ko‘z qarashlarini qayta o‘zgartirgan holda neoliberalizmni tashkil etdi. Keyinchalik iqtisodiy fanda neoliberal kontseptsiyasining asosiy printsiplari ishlab chiqildi va ularning amaliyotda amal qilishi ko‘rsatib berildi, neoliberalizm oqimi va maktabi shakllantirildi va shuningdek mazkur kontseptsiyaning mohiyati va mazmuni to‘g‘risida bir butun tushunchalar yaratildi.

Shunday qilib, neoliberalizm – bu erkin raqobat mexanizmi bilan davlatning iqtisodiyotni tartiblab turishini birga qo‘shib olib borish zarurligini asoslab berishga qaratilgan iqtisodiy nazariya va xo‘jalik amaliyotidagi zamonaviy yo‘nalishlardan biri hisoblanadi.

Neoliberalizm: xususiyati va asosiy belgilari

Neoliberalizm, bozor munosabatlari tizimi xo‘jalik yuritishning ancha samarali shakli ekanligi, u iqtisodiy rivojlanish va o‘sish uchun eng qulay shart-sharoit yaratib berishi to‘g‘risidagi qoidaga asoslanadi. Neoliberallar iqtisodiyotni erkinlashtirish, bahoning erkin shakllanish printsiplaridan, iqtisodiyotda xususiy mulkning va nodavlat xo‘jalik tuzilmalarining etakchilik roldan foydalanish tarafdoi hisoblanadi.

Bunda ular davlatning iqtisodiyotni tartiblashdagi rolini futbolni boshqarib turadigan, lekin o‘yinda ishtirok etishga haqi bo‘lman hakamga o‘xshatadi.

Iqtisodiyotni davlat tartiblashining neoliberal kontseptsiyasi vakillari L.Erxardning – “mumkin bo‘lgan barcha joyda – raqobat, qayerda zarur bo‘lsa o‘sha yerda - tartiblash” qoidasiga amal qilgan holda, iqtisodiy jarayonlarda davlat ishtirokini kamaytirish va iqtisodiyotdagi nomuvozanatlilikni bartaraf etish sharti sifatida tadbirkorlarning erkin va barqaror amal qilishga ko‘maklash zarurligini isbotlab berdi.

Neoliberalizmning asosiy belgilari:

- bozor mexanizmi va erkin raqobat ustunligini e’tirof etgach, neoliberallar raqobat muhitini shakllantirish va unga amal qilishni nazorat qilish bo‘yicha davlatning iqtisodiyotga aralashuvini mumkin deb hisoblaydi;
- zamonaviy iqtisodiyotning samaradorligini ta’minlashda iqtisodiy faoliyat ishtirokchilarining erkin amal qilishini qo‘llab-quvvatlaydi;
- monopoliyani milliy xo‘jalikning har tomonlama rivojlanish yo‘lidagi to‘sinq deb e’lon qiladi va iqtisodiyotdagi monopol moyillik bilan kurashning zarurligini asoslab beradi;
- o‘zini keyinschilik va xo‘jalik xayotiga faol aralashuv printsipiga asoslangan totalitarizmga qarshi raqib deb hisoblaydi.

XX asrning 30-yillardayoq erkin raqobat tizimini cheklovchi iqtisodiyotni davlat tartiblashining keynschilik g‘oyalari qarshi, davlatning iqtisodiyotga aralashuvining muqobil neoliberal chora-tadbrlari turli mamlakatlarda ishlab chiqarila boshladi. Hozirgi zamon sharoitida “neoliberallar” nomi bilan atiluvchi bir qancha maktablar amal qiladi. Unga Chikago (M.Fridman), London (F.Xayek), Frayburg (V.Oyken, L.Erxard) maktablarini kiritish mumkin.

“Ordoliberalizm” nima?

Ikkinchi jahon urishidan keyin neoliberalizm g‘oyalari eng avval g‘arbiy Germaniya amaliyotida muvoffaqiyatli qo‘llanila boshladi. Bu yerda 1948 yildan neoliberalizm Bonning rasmiy doktrinasiga aylandi. O‘sha yili Oykenning muharrirligi ositida xo‘jalik va ijtimoiy tuzum to‘g‘risidagi neoliberalarning yillik jurnalining birinchi soni “Ordo” nomi bilan chop etildi. V.Oyken ishlatgan “Ordo” so‘zi “Tabiiy tuzum ... erkin bozor xo‘jaligi” tushunchasini bildiradi. Germaniyada neoliberalizm doktrinasi “Oyken maktabi” ta’sirida xatto “ordoliberalizm” deb atali boshladi.

Ordoliberal kontseptsiyasi asosida “ijtimoiy bozor xo‘jaligi” kontseptsiyasi ishlab chiqildi. Uni ishlab chiqqan iqtisodchi professorlar Alfred Myuller-Armak, Aleksandr Ryustov, Velgelm Repke va Lyudvig Erxardlar hisoblanadi.

11.2. V.Oyken “iqtisodiy tizim” tiplari to‘g‘risida

Valter Oyken (1891-1950) o‘zining “Milliy iqtisodiyot asoslari” (1947) kitobida iqtisodiyotni bozorga asoslanib tashkil etish shakllarining asosiy tiplarini (turlarini) ko‘rsatib beradi. Mazkur kitobning “Iqtisodiy tizimlar” bobida “xo‘jalikning ideal tiplari” to‘g‘risidagi g‘oya ilgari suriladi. Unda Oyken xo‘jalik shakllarining barcha turlarini faqat ikkita iqtisodiy tizimga – erkin bozor xo‘jaligi va markaziy boshqaruv xo‘jaligiga ajratib ko‘rsatadi. Bu shakllar ideal yoki sof xo‘jalik tiplari hisoblanadi va boshqaruv uslublari bo‘yicha bir biridan farq qiladi. Birinchi xo‘jalik tipida buyruq berishga, o‘z hukmini o‘tkazishga hech kimning haqi yo‘q. Ikkinchisida – barcha qarorlar yuqorida qabul qilinadi, demak o‘z-o‘zidan yuzagi kelish holatlari bo‘lmaydi.

Oykenning keyinchalik qayd qilishicha, real voqelikda bunday ideal xo‘jalik tiplar amal qilmaydi. Shuning uchun “xo‘jalikning ideal tipi” tushunchasi bilan birga, u iqtisodiy hayotda doimo amal qiladigan “xo‘jalikning real tipi” tushunchasini kiritadi.

Lekin har xil iqtisodiy tizim xo‘jalikning ideal tipiga intiladi. Bu yerda xo‘jalik tiplari nima bilan aniqlanadi degan savol tug‘iladi. Buning sababi, Oykennig fikricha, mamlakatning milliy-mintaqaviy xususiyatlariga, ya’ni an’ana, urf-odat, ahloq, din, madaniyat darajasi, odamlar ongingin shakllanishi va shu kabilardan kelib chiqadi. Boshqacha aytganda xo‘jalik tiplari xalqning o‘z tanloviga bog‘liq. Oykenning fikriga ko‘ra, ibtidoi jamoa, quzdorlik, feudal yer egaligi, totalitar davlatlar, shu jumladan sotsialistik iqtisodiyot markazdan boshqariladigan xo‘jalikka intiladi. Xalq qancha madaniyatlashgan bo‘lsa, u shuncha markazlashtirilmagan iqtisodiyotni tanlaydi.

Bunday vaziyatda davlat o‘zini qanday tutishi kerak? Neoklassiklar nuqtai nazariga ko‘ra, bozorni tanlash – tabiiy jarayon, chunki ular iqtisodiyotning faqat bir tipini, ya’ni erkin bozor xo‘jaligini tan oladi. Oyken bo‘yicha esa, insoniyat uchun iqtisodiyotning ikki tipi tabiiy; markaziy-boshqaruv xo‘jaligi o‘zining amal qilishida hatto ancha uzoq tarixiga ega. Shuning uchun, xalqning xo‘jalik tipini tanlashida davlat uning istagiga qulq solishi, sotsial institutlarni tashkil etishda yordam berishi kerak. Masalan, agar bozor bo‘lmasa, bozorni tashkil etish. Keyin davlat bir chetga chiqib turishi va bozor kuchlarining o‘yin qoidalarini kuzatib borishi kerak. Bu yerda neoliberallar futbol komandasini misol tariqasida ko‘rsatadi. Ularning nuqtai nazariga ko‘ra, davlat – bu futbol hakami, neoklassiklar esa davlatni hakamsiz ko‘cha futbol komandasiga o‘xshatadi.

Neoliberal yo‘nalish keynschilik va neoklassik yo‘nalish bilan o‘xhashlik tomoni bo‘lsada, ulardan farq qiladi. Neoliberalizm – iqtisodiyotni tartiblash variantlaridan biri, ammo keynschilikka nisbatan tabiiy bozor mexanizmini ko‘proq qo‘llab-quvvatlaydi.

Neoliberallar fikriga ko‘ra, ular iqtisodiy tizimni tanlash to‘g‘risidagi ta’limotni shakllantirdi. Agar neoklassiklar sotsialistik tizimni ko‘zi bog‘langan, ertami-kechmi o‘raga qo‘lab tushadigan tizim sifatida tarixning qisqa muddatli xatosi deb hisoblangan bo‘lsalar, neoliberallar esa, markaziy-boshqaruv xo‘jaligini

iqtisodiyotning tabiiy varianti deb hisoblaydi. U (iqtisodiyot) istibod tartibodidan kelib chiqqan-ku (Rossiyada – podshoh, Sharq xalqlarida – xon v b.). Shuning uchun, neoliberallar fikriga ko‘ra, markaziy-boshqaruv xo‘jaligi tarixning xatosi hisoblanmaydi, balki uzoq tarixga ega, o‘zida erkin tadbirkorlik unsurlarini, albatta, mujassamlashtiruvchi qonuniyatli jarayon hisoblanadi.

11.3. Ijtimoiy bozor xo‘jaligi kontseptsiyasi

“Ijtimoiy bozor xo‘jaligi” atamasini birinchi bor Kyoln universiteti qoshidagi iqtisodiy siyosat instituti direktori Alfred Myuller-Armak o‘zining “Iqtisodiyotni tartiblash va bozor xo‘jaligi” (1947 y.) asarida ishlatgan. Myuller-Armak “bozor erkinligi” printsipi va “ijtimoiy tenglik” printsipi bo‘yichaadolatli taqsimlashni birga qo‘sib olib borish g‘oyasini ishlab chiqdi. Bu yo‘nalish bo‘yicha izlanishlar V.Repke, L.Erxard, V.Oyken va boshqalar tomonidan davom ettirildi.

Ijtimoiy bozor xo‘jaligi modelining keng tarqalishiga asosiy sabab, yuqori o‘sish sur’atini ta’minlagan Erxardning samarali iqtisodiy siyosati hisoblanadi. Ikkinci jahon urushidan keyin GFR da olib borilgan bu siyosat o‘rtacha yo‘l atalmish siyosat hisoblanardi. U ijtimoiy ziddiyatlarni yumshatishga, tadbirkorlikni xar tomonlama qo’llab-quvvatlashga, aholining o‘rtacha qatlaming turmush sharoitini yaxshilash uchun sharoit yaratib berishga yo‘naltirilgan.

V.Repke tavsifiga ko‘ra “ijtimoiy bozor xo‘jaligi” – bu “iqtisodiy insonparvarlik” tomon qo‘yilgan qadam.

U o‘zining “insonparvarlik jamiyat” kitobida yozishicha, xo‘jalik yuritishning bu shakli kollektivizmga – personalizmni, hokimiyatning bir joyga to‘planuviga – erkinlikni, markazlashuvga – markazlashmagan tizimni, tashkil etishga – o‘z-o‘zidan sodir bo‘lishni qarshi qo‘yadi. V.Repkening fikriga ko‘shilgan holda, L.Erxard xristian-demokratik ittifoqi (XDI) s’ezdida (1957 y.) GFR da “ijtimoiy bozor ho‘jaligining” ikkinchi bosqichi boshlanganligi to‘g‘risida tasdiqlab o‘tadi. Sal keyinroq 60-yillarning boshida o‘z nashrlarining birida L.Erxard aynan “erkin musobaqa eng avvalo ijtimoiy bozor xo‘jaligining asosiy unsuri hisoblanadi”, deb qayd qilib o‘tadi. 1965 yili XDI ning navbatdagi s’ezdida esa, L.Erxard GFR da “ijtimoiy bozor xo‘jaligini” yaratish dasturi tugallanganini, u mamlakatni “shakllangan jamiyatga” aylantirganini bildirib o‘tadi.

“Shakllangan jamiyat” doktrinasi L.Erxard va uning maslakdoshlarining fikriga ko‘ra – bu “ijtimoiy bozor xo‘jaligini” yaratish orqali erishish mumkin bo‘lgan eng qulay “tabiiy iqtisodiy tartib”. Unda ijtimoiy tuzum va ishlab chiqarish munosabatlarining beshta formasi (tipi) va sinfiy antagonizm to‘g‘risidagi marksistik g‘oyalar qat’iyan inkor etiladi. Mazkur doktrina V.Oykenning kishilik jamityaiga faqat “markaziy boshqaruv” va “erkin bozor xo‘jaligi” tiplari xos degan qoidaga asoslanadi.

Ijtimoiy bozor xo‘jaligida davlatning roli va raqobat

Ijtimoiy bozor xo‘jaligida davlatning asosiy roli, eng avvalo, erkin raqobat “qidalarini” o‘rnatishga qaratilgan. Raqobat sharoitlari avtomatik tarzda yuzaga kelmaydi, balki muayyan shart-sharoitlarning bo‘lishini taqozo etadi. Iqtisodiy tartib, Oykenning tasdiqlashicha, o‘z-o‘zidan o‘rnatilmaydi, uni iqtisodiy faoliyat o‘zi keltirib chiqarmaydi. Uni davlat o‘rnatadi.

Iqtisodiy siyosat printsiplarini asoslab bergach, Oyken, davlat amal qilish qidalarini o‘rnatishi va ularni hayotga tadbiq etishi, xo‘jalik – ishlab chiqarish faoliyati bilan esa shug‘ullanmasligi kerak, deb ko‘rsatib o‘tadi. Davlat to‘g‘ridan-

to‘g‘ri tartiblash yo‘li bilan hal qilib bo‘lmaydigan vazifalarini, iqtisodiyotga doimo aralashishni o‘z zimmasiga olmasligi kerak.

Bu yerda asosiy narsa, L.Erxard qayd qilib o‘tganidek, davlatning iqtisodiy faoliyati bilan xususiy tadbirkorlik o‘rtasida optimal nisbatni topishdir. Davlatning azaliy va bosh vazifasi fuqarolarga erkin amal qilish huququni beruvchi qoidalarni ishlab chiqish (futbol hakami vazifasini yana bir eslang).

Ijtimoiy bozor xo‘jaligida uyg‘un iqtisodiy va ijtimoiy siyosat amal qiladi. Ijtimoiy siyosatni qolgan barcha iqtisodiy siyosatning oddiy ilovasi sifatida qarash kerak emas, deb yozadi Oyken. Bu siyosat, eng avvalo, iqtisodiy tartib siyosati bo‘lishi kerak. O‘z fikrini ifodalab, u ijtimoiy nuqtai nazardan kerakli bo‘lmagan narsaning o‘zi yo‘q, deb ta’kidlab o‘tadi. “Iqtisodiy siyosatning hech bir chora-tadbirlari yo‘q-ki, ular birdaniga bevosita yoki bilvosita ijtimoiy oqibatlarni keltirib chiqarmagan va ijtimoiy ahamiyatga ega bo‘lsin”.

Iqtisodiy siyosatning vazifalari yuksak darajada faol va ular boshqa omillar bilan bir qatorda iqtisodiy hayotda aniqlovchi omil bo‘lishi kerak.

Ishlab chiqarish inkoniyatlari o‘sib borishi bilan birga ijtimoiy siyosat (bozor iqtisodiyotining shart-sharoitlari va xususiyatlariga muvofiq) ish bilan bandlikni ta’minalash, mintaqalarda daromadlar tengsizligini tugatish, ancha yuqori ijtimoiy ta’mnot, ishchilarining korxonalarini boshqarishda qatnashish tartibini takomillashtirish va boshqa muammolarni ilgari surdi.

Tartib tizimini takomillashtirish sifatida raqobat har tomonlama rivojlantirib boriladi. Raqobatni rivojlantirish muayyan institutsional shart-sharoitlarning bo‘lishni taqozo etadi. Bu shartlar monopolizm bilan kurashish, mayda va o‘rta tadbirkorlikka ko‘maklashish, har bir kishiga o‘z qobiliyatini, ijodiylarini ro‘yobga chiqarish uchun sharoitlarni yaratib berish orqali qo‘llab-quvvatlab turiladi.

Raqobat iqtisodiy o‘sishga, mehnat unumdarligini oshirishga, texnika taraqqiyotiga olib keladi. Raqobat ijtimoiy funktsiyani ham bajaradi, chunki u mustaqil xo‘jalik yuritish vositasi, turli sohalarda optimal echimlarini topishga rag‘batlanturuvchi kuch, uy xo‘jaligi va dam olishni tashkil etish shakli sifatida amal qiladi.

Ijtimoiy bozor xo‘jaligi uchun, Erxard fikriga ko‘ra, “bozorda mutonosiblikni ushlab turishda nafaqat texnik, avtomatik mexanizmlar, balki ma’naviy, ahloqiy tushunchalar ham muayyan ahamiyatga ega. Faqat erkin shakllanadigan baho orqali talab va taklif o‘rtasidagi muvozanatni ushlab turish, ijtimoiy tuzumni oqlash yoki uning g‘oyaviy boyligini to‘ldirish uchun kamlik qiladi”.

Germaniya iqtisodiyoti rahbarlari o‘zlarini olib borayotgan ijtimoiy siyosatni asoslab berish uchun, shu jumladan neoliberallarning kontseptsiya va takliflariga umuman mos kelmaydigan chora-tadbirlarni realizatsiya qilish uchun ijtimoiy bozor xo‘jaligining g‘oya va shiorlaridan keng va mohirona foydalandilar.

Hozirgi davrda Germaniyada ijtimoiy siyosatning quyidagi maqsadlari rasman shakllanmoqda:

- 1 . ijtimoiy adolatni ta'minlash: yaratilgan boyliklarni jamiyat a'zolari o'rtasida adolatli taqsimlash;
- 2 . ijtimoiy himoya, ya'ni aholini ishsizlik, kasallik, baxtsiz voqealari ijtimoiy xatarlardan saqlash;
- 3 . barcha ijtimoiy guruhlarning amal qilib turgan (ijtimoiy) tartib bilan muvofiqligiga erishish.

11.4. L. Erxardning iqtisodiy islohotlari

G‘arbda neoliberal yo‘nalish tarafidori ichida Lyudvig Erxard (1897-1977) alohida ajralib turadi. Uning bevosita ishtirokida 1940 yillarning oxirida g‘arbiy Germaniya krizis holatidan olib chiqildi va unda pul va iqtisodiy islohotlar amalga oshirildi. Erxard - iqtisodchi va yangi xo‘jalik tartibi asoschisi hisoblanadi. 1945 yilning oxirida Bavariya iqtisodiyot vaziri etib tayinlangan Erxard Germaniya iqtisodiyoti «jiddiy tuzilmaviy qayta qurishga muhtoj» deb ko‘rsatib beradi.

Uning takidlashicha, bozor iqtisodiyotidan rejali iqtisodiyotga o‘tish asosiy muammo hisoblanmaydi, chunki «balanslashuvga moyil iqtisodiyotdan qaytish oson», ammo «rejali iqtisodiyotni erkin bozor xo‘jaligiga aylantirish juda kata qiyinchiliklar bilan bog‘liq», chunki tabiiy muvozanat holatidan chetga chiqqan iqtisodiyotga birdan, o‘tish davrisiz, erkin bozor imkoniyatlarini yaratib berish qiyin.

Urushdan keyingi Germaniya iqtisodiyoti qanday ahvolda bo‘lganini eslatib o‘tamiz. Ishlab chiqarish quvvatining uchdan – ikkisi ishlamasdi. Narxlar muttasil oshib borgan, mamlakatda «qora bozor» hukmronlik qilgan. Aholining qo‘lidagi pul vositalari milliy mahsulot miqdoridan deyarli o‘n barobar ortiq bo‘lgan. Ko‘p taqchil tovarlar, kiyim-kechak, yoqilg‘i order bo‘yicha taqsimlangan. Natural ayrboshlash kuchaygan, ancha ishonarli tovar sigareta hisoblangan.

Birinchi chora-tadbir 1948 yili iyunda o‘tkazilgan pul islohoti bo‘ldi. U puxta tayyorlangan bo‘lib, bir butun Germaniya iqtisodiyotini isloh qilishda qatta rol o‘ynaydi. Yangi nemis markalarini eski, muomaladan chiqarilayotganlari bilan almashtirish birga (yangi marka) o‘n (eski marka) nisbatda amalga oshirildi. Ish haqi, pensiya, kvartira haqi to‘lash birga bir nisbatida amalga oshirildi.

Har bir kishi qirq markadan oldi. Almashtirishdan keyin qolgan pulning bir qismi maxsus schyotlarda muzlatib qo‘yildi. Bank tizimi isloh qilindi, qo‘sishimcha ko‘rilgan chora-tadbirlar yangi inflyatsiya kelib chiqishning oldini oldi: dastlab eski valyutani yangi valyutaga almashtirish kursi amalda bir yangi marka o‘n besh eski markani tashkil etdi. Pirovard natijada pul massasi (naqd mablag‘lar va bank depozitlari) 14 martadan ko‘proq kamaydi.

Islohot puxta tayyorlangan bo‘lib, u keskin va izchillik bilan o‘tkazildi. Islohotni tayyorlash va o‘tkazish ikki yilga yaqin davom etdi. Marx-navoning oshishi taxminan olti oy ichida to‘xtatildi. 1950 yil boshiga kelib ishlab chiqarish urushdan oldingi darajadan oshib ketdi.

Iqtisodiy islohotning muvoffaqiyatli chiqishiga sabab nima? Uning asosiy sababi saqlanib qolning moddiy bazaning mavjudligi, nisbatan arzon ishchi kuchi, aholining qondirilmagan talabining ishlab chiqarishga faol ta’sir ko‘rsatishi bo‘ldi. Moliya va pul-kredit tizmining barqarorlashuvi muvoffaqiyatga erishishning zarur shart-sharoiti hisoblandi. Keyin AQSh va g‘arbdagi boshqa rivojlangan mamlakatlarning moliyaviy va moddiy jihatdan qo‘llab-quvvatlashi islohotning muvaffaqiyatli chiqishiga turtki bo‘ldi.

Iqtisodiy yordam Marshall plani bo‘yicha amalga oshirildi, shuningdek oziq-ovqat, yoqilg‘i, urug‘lik, o‘g‘it boshqa yo‘llar bilan ham etkazib turildi. Germaniya iqtisodiyotiga Amerika transporti va Amerika armiyasining boshqa anjomlari keltirib

berildi. Imtiyozli sharti bilan qayta tiklash Evropa dasturi fondidan kreditlar ajratildi.

Hukumatning boshqaruv tizimini o‘z qo‘lida ushlab turishi, o‘z vaqtida iqtisodiy kursni o‘zgartira bilishi ham muhim ahamiyat kasb etdi. L.Erxard «sof» liberal bo‘lgan emas, garchi o‘zining iqtisodiy liberalizmga moyilligini yashirmagan bo‘lsa ham. U tanlab olingan yo‘ldan og‘ib ketmaslik uchun davlat dastaklaridan keng foydalandi.

Davlat qiyinchiliklarni boshidan kechirayotgan tarmoqlarni, ayniqsa tosh-ko‘mir sanoatini, metallurgiya, elektroenergetikani qo‘llab-quvvatladi. Investorlarga va tadbirkorlarga soliq imtiyozlari yaratilib berildi.

L.Erxard va uning hamkasblari tomonidan olib borilgan islohot, Germaniya iqtisodiy taraqqiyoti uchun shart-sharoit yaratib berdi. U iqtisodiy qo‘llanmalarga kiritildi va qarorlarni realizatsiya qilish, qayta tashkil etish vositalaridan va metodlaridan samarali foydalanish uchun qulay paytni topish namunasi sifatida qaraladi.

Shu bilan birga, hech bir namuna real shart-sharoitlarni, maxsus xususiyatlarni hisobga olmagan holda universal echim yoki tayyor sxema vazifasini o‘tashi mumkin emas.

Tayanch iboralar:

- «neoliberalizm»;
- «ordoliberalizm»;
- «iqtisodiy tizimlar»;
- «xo‘jalikning ideal tipi»;
- «xo‘jalikning real tipi»;
- «shakllangan jamiyat».

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yxati.

Agapov I. Istorya ekonomiceskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Bartenev S.A. Ekonomicheskie teorii i shkoli. - M.: Bek, 1996.

Bartenev S.A. Istorya ekonomiceskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Razaqov A. va b. Iqtisodiy ta’limotlar tarixi (o‘quv qo‘llanma) - T.: Moliya, 2002.

Konotopov M.V., Smetanin S.I. Ekonomicheskaya istoriya - M.: «Dashkov i K0», 2005.

Kostyuk V.N. Istorya ekonomiceskix ucheniy. - M.: Tsentr, 1998.

Rijov I.V. Istorya ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Surin A.I. Istorya ekonomiceskix ucheniy. – M.: «Finansi i statistika», 2002.

Xrestomatiya po ekonomiceskoy teorii. - M.: Yurist’. 2000.

Yusupov Yu.K. Stanovlenie i razvitiye ekonomiceskoy nauki. - T.: A.O. Uchkun, 1999.

Yadgarov Ya.B. Istorya Ekonomiceskix ucheniy. INFRA - M, 1999.

Erxard L. Blagosostoyaniya dlya vsex. – M.: 1991.

12-Mavzu. IQTISODIY O‘SISH NAZARIYALARI VA MODELLARI

XX asr, 50-chi yillarning ikkinchi yarmiga kelib iqtisodiy o‘sish muammosiga bo‘lgan qiziqish kuchaydi va unga bag‘ishlangan bir qator iqtisodchilarning (R.Xarrod, E.Domar, J.Robinson, R.Solou va b.) asarlari vujudga kela boshladi. Bunga xo‘jalik dinamikasini ko‘pincha inkor etuvchi eski klassik nazariyaning hozirgi zamon iqtisodiy rivojlanishning real talablariga javlb bera olmasligi sabab bo‘ldi. Hozir yuqori iqtisodiy o‘sish sur’ati rivojlangan mamlakatlar uchun oddiy bir hol hisoblanadi.

Tadqiqotchilar iqtisodiy o‘sish omillari o‘rtasidagi nisbatlarning optimalligini aniqlashni, yuqori o‘sish sur’atini va barqaror rivojlanishni ta’minlovchi shart-shiroitlarni aniqlashni o‘z oldilariga vazifa qilib qo‘ydilar. Iqtisodiy o‘sishning dastlabki modellarida faqat bir omil – investitsiyalar tadqiqot qilindi. Keyinchalik iqtisodiy o‘sishning investitsiya omili bilan birga boshqa omillar ham tahlil qilina boshladi.

12.1. Iqtisodiy o'sish: yangicha yondashuv

Urushdan keyingi davrda keynschilik nazariyasi taxminan XX asrning 70-chi yillarigacha etakchi o'rinni egallab keldi. Ammo 1974-1975 yillardagi krizis talabni rag'batlantirishga asoslangan keynschilik yondashuvni qayta ko'rib chiqishga majbur etdi. Endi iqtisodchilar keynschilik qoidalarni oydinlashtirish, konkretlashtirish bilan shug'ullanish, iqtisodiy o'sishning yangi modellarini ishlab chiqishga kirishdilar.

Iqtisodiy o'sishning Xarrod-Domar modeli

Iqtisodiy o'sish sur'atini aniqlashning oddiy modellaridan biri ingliz iqtisodchisi R.F. Xarrod (1900-1978) va amerikali iqtisodchi E.D. Domarlar tomonidan ishlab chiqilgan model hisoblanadi. Ular taklif qilgan model hamohang bo'lib, ularni odatda Xarrod-Domar modeli deb atash qabul qilingan. Bu bir omilli model. Unda faqat kapital yagona omil sifatida hisobga olinadi. Lekin bu omil qolgan barcha omillarni qandaydir ma'noda o'zida «mujassamlashtiradi».

Mazkur model mualliflari mehnat unumdorligi (mehnatni tejash) oshganda kapital sig'imi koeffitsienti, ya'ni kapitalning ishlab chiqarilayotgan mahsulotga bo'lgan nisbati unchalik o'zgarmasligini asos qilib oladilar. Bunday sharoitda kapitalning mehnatga bo'lgan nisbati ham, yaratilgan mahsulotning mehnat sarflariga bo'lgan nisbati ham oshadi. Umuman olganda «kapital – ishlab chiqirish» koeffitsienti o'zgarmasdan qoladi.

Texnik taraqqiyot kapitalga ikki yoqlama ta'sir ko'rsatadi: ixtiolar kapitalni tejashga yoki uni ko'paytirishga olib kelishi mumkin, ya'ni ishlab chiqarilayotgan mahsulot birligining kapitalni ko'p yoki kam talab qilishga qarab. Masalan, Amerikada qarshi ta'sir ko'rsatuvchi omillarning tenglashuvi natijasida kapital sig'imi koeffitsienti barqarorligi uzoq vaqt saqlanib qolingen.

Xarrod-Domar modeli ba'zi bir taxminlarga asoslanadi. Masalan, ishlab chiqarish barcha omillar ta'sirida bo'ladi deb faraz qilinadi. Talab va taklif tengligi saqlanadi, talabning o'sishi taklifning o'sishiga teng deb qaraladi.

Keynschilik nazariyasiga muvofiq investitsiyalar ikki hil rol o'ynaydi: ular kapital jamg'arish vositasi sifatida bo'ladi va yalpi talab elementlaridan biri hisoblanadi. Investitsiyalar o'zgaruvchan bo'lib, ularning yordamida iqtisodiy o'sishni tartiblash mumkin. Jamg'arish S va investitsiyalar I tengligi – barqaror iqtisodiy o'sishning zarur shartlaridan biri hisoblanadi. Agar jamg'armalar investitsiyalardan oshib ketsa unda ortiqcha zaxira kelib chiqadi, asbob uskunalaridan to'liq foydalanilmaydi, ishsizlik ko'payadi. Bu hol iqtisodiy o'sishning pasayishiga olib keladi. Agar investitsiyalar jamg'armalardan ortib ketsa iqtisodiyot "zo'riqib" ketishi va inflyatsiya oqibatlariga olib kelishi mumkin.

Muammo shundan iboratki, qisqa muddatli ("statik") va uzoq muddatli ("dinamik") davrlarda jamg'armalar bilan investitsiyalar o'rtasidagi nisbatlar bir xil ko'rinishda bo'lmaydi. Qisqa muddatli davrda jamg'arma va investitsiyalar o'z yakuniy natijalari bo'yicha teng. Uzoq muddatli davrda esa boshqacha vaziyat kuzatiladi.

Bugun ajratilgan (taklif) jamg‘armalar, ertaga amalga oshirilishi mo‘ljallangan investitsiya qo‘yilmalariga (talab) muvofiq kelishi kerak. Joriy taklif bilan kutilgan talabning mos kelishi, bugungi jamg‘armalarni ertangi investitsiyalar bilan muvofiqlashtirish katta muammo hisoblanadi.

Agar kon'yunkturaga oid mulohazalarni hisobga olmasak, unda uzoq muddatli davrda gap, birinchidan, real jamg‘armalar va kutiladigan investitsiyalar to‘g‘risida borsa, ikkinchidan, gap o‘rtacha ko‘rchsatkichlar to‘g‘risida emas, balki o‘sib boruvchi ko‘rsatkichlar, yakuniy (o‘sib boruvchi) omillar to‘g‘risida boradi va ularning ta’sirida investitsiyalar tashkil etiladi.

Bir omilli Xarrod-Domar modeli uzoq muddatli davrda iqtisodiy o‘sish muammosini echishga qaratilgan yordamchi vosita bo‘lib xizmat qiladi. U o‘zgarish (dinamika) jarayonida bo‘ladigan o‘zaro aloqalar xarakterini ohib berishga, ularni ancha aniq tasavvur qilishga yordam beradi.

Dinamikadagi iqtisodiy o‘sish tenglamasi

Xarrod-Domar formulasi quyidagi ko‘rinishga ega:

$$Y = S / K, \text{ yoki } Y \cdot K = S$$

bu yerda Y – iqtisodiy o‘sish sur’ati, S – milliy daromaddagi jamg‘arma hissasi, K – kapitalning yaratilgan mahsulotga bo‘lgan nisbati (kapital sig‘imi koeffitsienti).

Ko‘rsatilgan tenglamadan xulosa qilib shuni aytish mumkinki, iqtisodiy o‘sish sur’ati Y milliy daromaddagi jamg‘arma hissasining S kapital sig‘imi koeffitsientiga K bo‘lgan bo‘linmasiga teng. $Y \cdot K$ ifodasi milliy daromaddagi sof investitsiya hissasini bildiradi.

Nega bunday bog‘liqlik olinadi?

1. Sof jamg‘armaning milliy daromadga bo‘lgan munosabati, S . Sof jamg‘arma hissasi qancha ko‘p bo‘lsa, umuman olganda, investitsiyalar miqdori shuncha ko‘p bo‘ladi. Ularning o‘sishi qancha yuqori bo‘lsa iqtisodiy o‘sish sur’ati ham shuncha yuqori bo‘ladi: investitsiyalar o‘sishi bilan iqtisodiy o‘sish sur’ati o‘rtasida to‘g‘ri bog‘liqlik mavjud.
2. Kapital sig‘imi, ya’ni kapitalning mahsulotlarga bo‘lgan nisbati, K . O‘sish sur’ati kapital sig‘imi bilan bog‘liq. Kapital sig‘imi qancha yuqori bo‘lsa iqtisodiy o‘sish sur’ati shuncha past bo‘ladi. Aksincha, kapital sig‘imi darajasi qancha past bo‘lsa (texnika taraqqiyoti, strukturali o‘zgarishlar tufayli), o‘sish sur’ati shuncha yuqori bo‘ladi. Kapital sig‘imi koeffitsienti bilan iqtisodiy o‘sish sur’ati o‘rtasida teskari bog‘liqlik mavjud.

O‘sish sur’atining son ko‘rsatkichlarda ifodalanishi

Xarrod-Domar formulasi qanday ishlashini AQSh misolida ko‘rib chiqamiz.

O‘sish sur’ati kapital qo‘yilmasining o‘sishiga va uning samaradorligiga (qaytimiga) muvofiq aniqlanadi. Ish bilan band bo‘lganlar sonining o‘sish sur’ati kapitalning o‘sish sur’ati bilan bir hil deb faraz qilinadi. Oddiy va tushunarli bo‘lishi uchun raqamlar yaxlit ko‘rinishda beriladi. AQSh milliy daromadi 4000 mlrd. doll.,

milliy kapitali 12000 mlrd. doll. (1988 y.) teng deb olamiz.

Sof investitsiyalar sof jamg‘arma S miqdori bilan muvofiq ravishda uzoq vaqt mobaynida 9% teng bo‘lgan, yoki milliy daromad miqdorining 0.09 foizini tashkil etgan. Bu 360 mlrd. doll. bo‘ladi ($0.09 \cdot 4000$).

Barcha kapitalning mahsulotga (milliy daromadga) bo‘lgan nisbati ko‘rinishida kapital sig‘imi koeffitsienti K teng bo‘ladi: 3 ($12000 / 4000$).

Bu ko‘rsatilgan miqdorlarni Xarrod-Domar modelida ifodalasak quyidagi natijaga ega bo‘lamiz:

$$Y = 0.09 / 3 = 0.03$$

Boshlang‘ich iqtisodiy parametrlarni bilgach, kelajakda bo‘ladigan o‘sish sur’atini prognozlashtirish mumkin. Albatta, real o‘sish sur’ati bunday hisoblashdan kelib chiqadigan o‘rtacha ko‘rsatkichdan farq qilishi mumkin.

Aslida iqtisodiy o‘sish biz ko‘rib chiqqan model hisobga olmagan boshqa omillar ta’sirida ham shakllanadi. Haqiqatda iqtisodiy o‘sish xo‘jalik tsikli fazasiga, investitsiyalarning tuzilishiga, texnika yutuqlaridan foydalanishga va boshqa omillarga bog‘liq.

Dinamikadagi iqtisodiy o‘sish qanday bo‘ladi?

Iqtisod o‘sish sur’ati hisoblab chiqilgan (3 foiz o‘sish) darajada bo‘lishi mumkin, agar milliy daromadda jamg‘armaning doimiy ulushi saqlansa va kapital koeffitsienti o‘zgarmasdan qolsa.

“Qaychi tig‘idagi balanslashuv”

Iqtisodiyotda S va K “normadan” (bizning misolda $S = 0.09$, $K = 3$) og‘ishini bartaraf etuvchi avtomatik mexanizm yo‘q. Kapital sig‘imi koeffitsienti qisqa vaqt ichida “normadan” yuqori yoki pastga og‘ishi mumkin. Ushbu koeffitsientning me’yorli ahamiyati to‘la ish bilan bandlik sharoitida bir xil, to‘la ish bilan bandlik bo‘lmagan sharoitda boshqacha bo‘ladi.

To‘la ish bilan bandlik sharoitida kapital sig‘imi koeffitsienti ancha past bo‘ladi ($K = 2,85$), negaki kapital ancha to‘la va intensiv ishlatiladi va natijada asbob uskuna, stanok, xom ashyoning etishmasligi kelib chiqadi. To‘la ish bilan bandlik bo‘lmaganda teskari vaziyat yuzaga keladi (kapital sig‘imi koeffitsienti K, aytaylik 3,15 tashkil etadi).

Gap shundaki, o‘sish sur’ati yuqori bo‘lganda kapital sig‘imi koeffitsienti o‘sish sur’atini yana ham tezlashtirib yuboradi. Pasayish davrida esa, ishlab chiqarish quvvatlari etishmasligi kuzatiladi (Y/K ko‘rsatkich pasayadi) va iqtisodiy o‘sish sur’ati yana ham sekinlashadi. Demak, bozor mexanizmining o‘zi, rivojlanib borayotgan tizimini barqarorlashtirish o‘rniga uni tebratib turadi.

Dinamikadagi muvozanatga - optimal (kafolatlangan) va amaliyotdaggi o‘sish sur’atlari o‘rtasidagi farqlar sababli - milliy daromaddagi jamg‘arma hissasining va kapital sig‘imi koeffitsientining tebranib turishi ta’sirida muntazam ravishda emas, vaqtiga vaqtiga bilan bo‘lib turadigan xato va kuzatishlar orqali erishiladi.

“Kafolatlangan” o‘sish sur’ati – bu rejalashtiriladigan jamg‘arma va investitsiyalar tengligini ta’minlaydigan iqtisodiy o‘sish sur’ati hisoblanadi. Bu

prognozlashtiriladigan sur'at dinamikadagi muvozanatga muvofiq keladi va tadbirkorlarni qoniqtiradi.

“Tabiiy” o’sish sur’ati – bu milliy daromadning mumkin bo‘lgan maksimal o’sish sur’ati (resurslardan to‘liq foydalanilganda). U aholining o’sishi va texnik taraqqiyot bilan aniqplanadi.

Amaliyotdagi o’sish sur’ati – bu milliy daromadning bir yildagi haqiqiy o’sishi:

$$Y = \Delta Y / Y$$

Muvozanatga “tabiiy” (kafolatlangan) o’sish sur’ati milliy daromadning kutilgan o’sish sur’atiga teng bo‘lgan taqdirdagina erishiladi. Agar kutilgan sur’at kafolatlangan o’sish sur’atiga muvofiq kelmasa, unda amaliyotdagi o’sish sur’ati “normadan” ancha chetga og‘ishadi.

O’sish sur’atining bunday chetga og‘ishi va beqarorligi “pichoq tig‘idagi balanslashuv” deb ataladi - amaliyotdagi o’sish sur’ati “kafolatlangan” o’sish sur’atidan doimo og‘ib turadi. Shu sababdan, Xarrod fikriga ko‘ra, iqtisodiy kon'yunkturuning tebranib turishi muqarrar.

Barqaror o’sish shartlari

Iqtisodiy o’sishning keynschilikka asoslangan tahlilida investitsiya muammosi asosiy hisbolanadi. Xarrod-Domar modelida ko‘zda tutilgan maqsadlardan biri ana shu tahlilni kengaytirishga qaratilgan. Mazkur model qisqa muddatdagi (masalan, bir ishlab chiqarish doirasidagi) iqtisodiy o’sish holatini emas, balki uzoq davrdagi iqtisodiy o’sish egri chizi qanday bo‘lishini aniqlashga yordam beradi. Model doimiy, bir xil iqtisodiy o’sishga erishish uchun qanday shartlar zarurligini ko‘rsatib berishga yordam beradi.

Bunday shartlar:

- iqtisodiy o’sish nafaqat joriy investitsiyalar darajasini va davlat kapital qo‘yilmalarini qo‘llab-quvvatlashni, balki ularning ko‘payishini taqozo etadi; investitsiyalarning ko‘payishi iqtisodiy o’sishga undovchi, yangi kuch sifatida qaraladi;
- talab (investitsiyalarni rag‘batlantirish) va taklifni (ishlab chiqarish quvvatlari yoki barcha ishlab chiqarish omillaridan foydalanish va to‘la ish bilan bandlik sharoitida yaratilishi mumkin bo‘lgan yalpi mahsulot) doimo balanslab turish zarur;
- taklifning ko‘payishi bilan talabning oshishi o‘rtasidagi tenglik, asosiy kapitalning ko‘payishini ta’minlovchi investitsiyalarning hal qiluvchi ta’siri asosida o‘rnataladi.

Demak, Xarrod-Domarning bir omilli modeli faqat uzoq muddatli davrdagi o‘zgaruvchan iqtisodiy o’sishni muvozanatlashtirishga qodir bo‘lgan murakkab o‘zaro aloqalarni tushunishga yordam beradi. Bu yerda shu narsaga e’tibor berish kerakki, mazkur model konkret andozalarni, iqtisodiy siyosat yo‘nalishlarini ishlab chiqish vositasi emas, balki nazariy tahlil vositasi hisoblanadi. Unga ko‘ra kapital sig‘imi koeffitsienti qancha past bo‘lsa, jamg‘armadan foydalanish uchun imkoniyatlar shuncha ko‘p, kapital elementlari shuncha samarali bo‘ladi. Yuqori

kapital sig‘imi koeffitsienti va uncha yuqori bo‘lмаган jamg‘arma darajasi talabni yuzaga keltirish uchun qulay sharoit yaratib beradi, ammo o‘sish sur’ati nuqtai nazardan noqlay hisoblanadi. Model mualliflari iqtisodiy o‘sishni tartiblab turish uchun davlat aralashuvini zarur deb hisoblaydilar. Bunday aralashuv barqaror iqtisodiy o‘sish sharti hisoblanadi.

Kobb-Duglasning ikki omilli modeli

Iqtisodiy o‘sishga turli omillar ta’sirida, jumladan mehnat va kapital omillari, ularning yuqori unumdoorligi natijasida erishish mumkin. Bunda har ikki omilning ishlab chiqarish hajmini ko‘paytirishga bo‘lgan ta’siri har xil bo‘ladi.

Mehnat va kapital omillari o‘rtasidagi ratsional nisbat ishlab chiqarish funktsiyasi yordamida aniqlanadi. Foydalananayotgan har bir omil me’yorli unumdoorlikka erishganda eng qulay vaziyat yuzaga keladi. Ishlab chiqarish funktsiyasiga asoslangan holda amerikalik iqtisodchi P. Duglas va matematik X. Kobb iqtisodiy o‘sish modelini ishlab chiqdilar. Mazkur model ikki omilli – mehnat va kapital - bo‘lib, ushbu omillarining ishlab chiqarish hajmini yoki milliy daromadni ko‘paytirishdagi ulushni hisoblashga imkon beradi. Kobb – Duglas modeli quyidagi ko‘rinishga ega:

$$Y = AK^aL^b$$

bunda Y – ishlab chiqarilgan mahsulot miqdori (milliy daromad), K – kapital qo‘yilmasi, L – sarflangan yalpi mehnat, A – mutanosiblik koeffitsienti, a – mahsulot (daromad)dagi kapital hissasini ko‘rsatuvchi koeffitsient, b – mahsulot (daromad)dagi mehnat hissasini ko‘rsatuvchi koeffitsient. Mazkur model mualliflari 1899-1922 yillar davrida AQSh ishlab chiqarish sanoatida ish bilan bandlikning va asosiy kapitalning ko‘payishi ishlab chiqarishning o‘sishiga olib kelganini aniqlab berdi. Ch.Kobb va P.Duglas tajriba yo‘li bilan ishlab chiqarish funktsiyasining quyidagi parametrlarini aniqlab berdi:

$$Y = 1.01 \cdot K^{0.25} \cdot L^{0.75}$$

Kapital sarflarning 1%ga ko‘payishi ishlab chiqarish hajmining $1/4$ ga yoki 0.25 foizga oshishini keltirib chiqaradi; mehnat sarflarining 1% ga ko‘payishi mahsulot ishlab chiqarishni muvofiq ravishda $3/4$ yoki 0.75 foizga oshiradi. Koeffitsient a , agar kapital sarflari 1%ga ko‘paysa, ishlab chiqarish (milliy daromad) necha foizga o‘zgarishini ko‘rsatadi. Xuddi shunga o‘xshash, koeffitsient b , agar mehnat sarflari 1% ga ko‘paysa daromad necha foizga o‘sishini bildiradi. $a + b$ yig‘indisi, K va L omillari bir vaqtida 1% ga ko‘payganda ishlab chiqarish yoki milliy daromad hajmi necha foizga oshganini ko‘rsatadi. Agar $a + b = 1$ desak, (Kobb va Duglas ishlab chiqqan modelni ko‘rilayotgan davrga qo‘llasak bu yig‘ma, formuladan ko‘rinib turganidek, 1 ga teng), bu K va L bir vaqtida 1 foizga oshishi Y ning ham 1 foizga oshishini keltirib chiqarishini bildiradi.

Lekin $a + b > 1$ yoki $a + b < 1$ vaziyatlari ham yuzaga kelishi mumkin. Bunday vaziyatlarda kapital va mehnat omillari qaytimining ko‘payishi yoki kamayishiga qarab ularni o‘zaro almashtirish mumkin. Amaliyotda omillarning bunday o‘zaro almashinishi texnologik o‘zgarishlar bilan bog‘liq.

12.2. E.Denison: iqtisodiy o'sish «arifmetikasi»

Biz iqtisodiy o'sishning bir omil, (Xarrod, Domar) va ikki omilli (Duglas, Cobb) modellarini ko'rib chiqdik. Amerika iqtisodchisi Edvard Denison ulardan farqli o'laroq iqtisodiy o'sish muammosiga omillarni maydalashtirish va detallashtirish orqali yondashdi. U turli mamlakatlardagi iqtisodiy o'sishni aniq tasavvur qilish uchun iqtisodiy o'sish sur'atiga ta'sir etuvchi bir talay omillarning «hissasini» hisoblab chiqishga harakat qilgan.

Denison G'arbiy Evropa, Yaponiya, AQSh mamlakatlarida o'sish so'r'atlari nega bir birlaridan keskin farq qilishini, unga ta'sir etuvchi sababalarni (omillarni) aniqlab berishni o'ziga maqsad qilib qo'yadi. Bunda iqtisodiy o'sishda qaysi omil birlamchi, qaysi omil ikkilamchi rol o'ynashini ham tadqiq qiladi.

Tahlil keng statistik materiallar yoradamida olib borildi. 23 omil, jumladan ta'lim darajasi, professional tayyorgarlik, bilim tarqatish, asosiy kapitalning "yoshi" va boshqa omillar ta'sirini aks ettiruvchi mufassal jadval tuzildi. Turli omillarning amal qilishi bir biriga chirmashib ketadi. Ba'zi omillar iqtisodiy o'sishga to'g'ridan to'g'ri ta'sir ko'rsatsa, ba'zilari bilvosita ta'sir ko'rsatadi.

Amerika iqtisodchisi barcha omillarni ikki guruhgaga ajratadi: «jismoniy» (mehnat va kapital) va «unumdorlik» (texnologiya, ixtisoslashuv). O'z navbatida yiriklashtirilgan omillar ancha mayda shakllarga ajratiladi; masalan, kapital – uy joy, xalqaro aktivlar, imorat-inshoatlar va asbob uskunalarni o'z ichiga olsa, mehnat esa ishchilarning soni, jinsi, yoshi bo'yicha tuzilishi, ta'lim va ishlatilgan vaqtini o'z ichiga oladi. Mehnatni o'lchashda ketma ketlik uslubidan foydalaniladi. Avvalo ishlovchilarning umumiy soni, so'ngra unumdorlikka ta'sir etuvchi ishlovchilarning sifat tavsifi hisobga olinadi va h.k.

Denisonning statistik raqam, hisob-kitob va xulosalarini aniq tasavvur etish uchun, uning «Iqtisodiy o'sish sur'atidagi farqlar tadqiqoti» kitobida 12 mamlakat misolida alohida davrlar uchun berilgan jadval asosida tuzilgan quyidagi jadvalni ko'rib chiqamiz.

Jadval: Alovida mamlakatlarda iqtisodiy o'sish sur'atini tashkil etuvchilar, %.

O'sish sur'atini tashkil etuvchi omillar	AQSh 1950-1962 y.	Yaponiya 1953-1971y.	GFR 1950-1962y.
Mehnat	1,12	1,85	1,37
Kapital	0,83	2,10	1,41
Texnik taraqqiyot	0,76	1,97	0,8
Resurslarning joylashishi	0,29	0,95	1,01
Ishlab chiqarishning qo'lami	0,36	1,94	1,61
Boshqalar	-0,04	0,00	0,00
O'sish sur'ati	3,32	8,81	6,27

Jadvaldan shu narsani ko‘rish mumkinki, GFR uchun ishlab chiqarish ko‘lamini kengaytirish muhim ahamiyat kasb etadi. Zamonaviy texnologiyalarga o‘tish Yaponiya iqtisodiyotida yuqori ish sur’atini ta’minlashda muhim rol uynagan, garchi bu yerda u yoki bu omilni ajratib ko‘rsatish qiyin bo‘lsa ham. Haqiqatdan Yaponiyada iqtisodiy o‘sishning yarmini ishlab chiqarish omillari ta’minlangan bo‘lsa, ikkinchi yarmini texnika va texnologiya ta’minlangan. Amerika iqtisodiyotida mehnat unumdorligini oshirish, kapitaldan foydalanish muhim hisoblangan.

12.3. Rivojlanayotgan mamlakatlar uchun iqtisodiy o'sish modeli

Ikkinci jahon urishidan keyin mustamlaka tizimining yemirilishi bilan “kam rivojlangan” atalmish mamlakatlar xo'jaligini rivojlantirish muammozi iqtisodiy fonda markaziy o'rindidan birini egalladi. Osiyo, Afrikadagi bir qator bunday mamlakatlar aholisining o'sish sur'ati yalpi ichki mahsulotning o'sish sur'atidan oshib ketgan. Jon boshiga to'g'ri keladigan yalpi ichki mahsulot ko'paymagan, balki bir o'rinda qolgan yoki pasaygan. Ba'zi rivojlanayotgan mamlakatlarda ichki jamg'arma manfiy bo'lgan, ya'ni mamlakat ishlab chiqarishdan ko'ra ko'p iste'mol qilgan, demak chetdan keladigan resurslar hisobiga yashagan.

Mutaxassislar g'arib iqtisodiy fani yutuqlariga asoslangan holda rivojlanayotgan mamlakatlar iqtisodiy o'sishini rag'batlantirish bo'yicha amaliy tavsiyalarni va modellarni ishlab chiqdilar. XX asming 50-60 yillari keynschilik vakillari nazariyalari ancha keng tarzda qo'llanildi.

Davlat investitsiyalari - muvoffaqiyat garovi

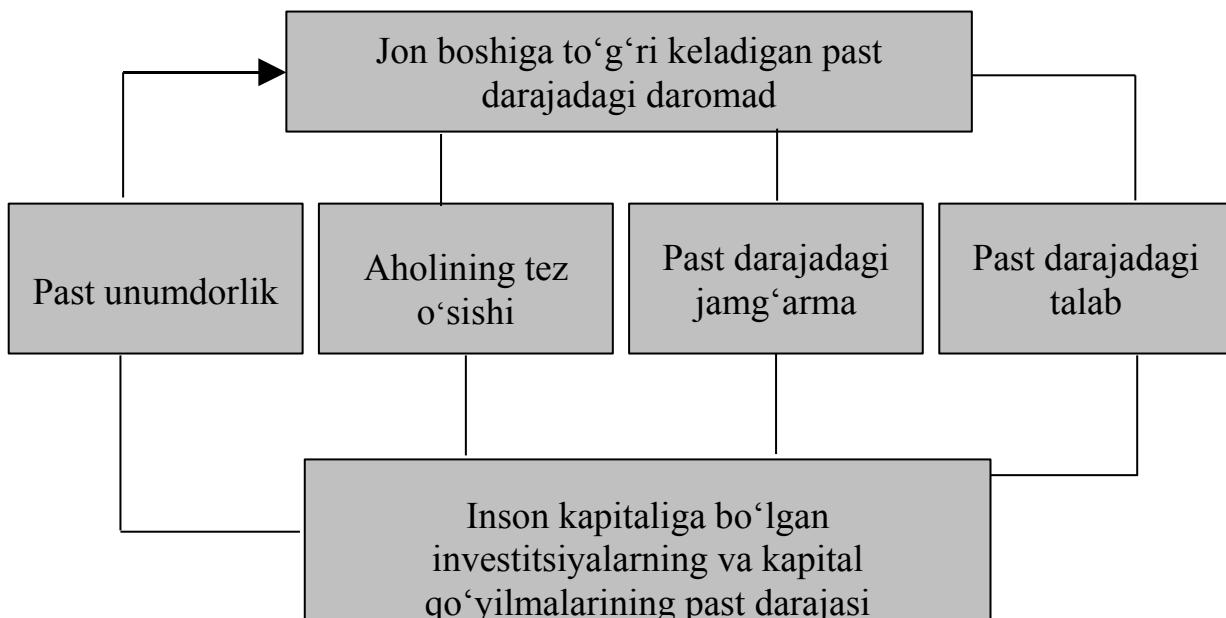
Keynschilarning takidlashicha, kam rivojlangan mamlakatlarda xususiy ixtiyoriy jamg'armalarning roli juda past. Aholi ishlab topgan daromadlarning barchasini iste'molga sarflashni afzal ko'radi va deyarli investitsiyani amalga oshirmaydi. Bunday holatning asosiy sabablaridan biri industrial rivojlangan mamlakatlar “ta'siri” hisoblanadi. g'arb hayot tarzining kirib kelishi isrofgarchilikka yo'l qo'yish, zeb-ziynat buyumlariga bo'lgan sarflarni ko'paytirishni keltirib chiqardi. Shuning uchun daromadning oshishi jamg'armaning tez ko'payishiga va demak investitsiyaning ko'payishiga olib kelmaydi. Shu bois majburiy jamg'armalarning roli oshib boradi (aholidan olinadigan soliq va har xil to'lovlarini ko'paytirish hisobiga) va davlat investitsiyalarining ahamiyati kuchayib boradi. Davlat aholi pul resurslarini investitsiyaga yo'naltirish chora-tadbirlarini ko'rishi lozim. Bunday chora-tadbirlardan biri foiz normasining davlat tomonidan tartiblab turilishi hisoblanadi.

Chunki tadbirkorlar o'z kapitallarini ishlab chiqarish sohasidan ko'ra, tez-tez savdo va moliyaviy sohalarga yo'naltiradilar. Nega? Birinchidan, rivojlanayotgan mamlakatlar uchun tipik xol hisoblangan surunkali inflyatsiya ishlab chiqarish sohasiga kapital qo'yishni foydasiz qilib qo'yadi. Ikkinchidan, bozor infrastrukturasining va xo'jalik qonunchiligining yaxshi rivojlanmaganligi xususiy tadbirkorlarga savdo, transport, aloqa sohalarida monopol mavqeiga erishish va shuning hisobiga monopol yuqori foyda olish imkonini beradi.

Xususiy sektorni rivojlantirishni, keynschilar fikriga ko'ra, bozor infrastrukturasiga va iqtisodiyotning ustuvor tarmoqlariga davlat kapital qo'yilmalarini ko'paytirish, investitsion kreditlarni kengaytirish, foiz stavkasini pasaytirish, mo'tadil inflyatsiya va byudjet taqchilligini ta'imnlash yo'li bilan rag'batlantirish zarur.

Amerika iqtisodchilari R.Nurske, A.Xirshman va boshqalar rivojlanayotgan mamlakatlar uchun iqtisodiy o'sish modellaridan biri – “keskin sakrash” nazariyasini ishlab chiqdi. Bu nazariyaga muvofiq rivojlanayotgan mamlakatlar qoloqlikdan kutilish uchun “kambag'allik tuzog'ini” uzib tashlashi kerak. Yaratilgan moddiy

boyliklar aholining o'sishi tomonidan "eb tashlanishi" tufayli kelib chiqadigan "kambag'allik tuzog'ini" quyidagi rasm ko'rinishda ifodalash mumkin.



1-rasm. "Kambag'allik tuzog'i"

Iqtisodiy o'sishga to'sqinlik qiluvchi salbiy holatlar doiraviy ko'rinishda joylashgan bo'lib iqtisodiy o'sish omillaridan foydalanishga qarshi ta'sir ko'rsatadi. Past darajadagi investitsiya qo'yilmalari mehnat unumdorligini oshirish va daromadlarni ko'paytirish imkonini bermaydi. Aholining tez o'sishi oziq ovqat va iste'mol tovarlarining o'sishini "eb tashlaydi". Iqtisodiy turg'unlik vaziyati kelib chiqadi.

Bu "tuzoqdan" qanday qutilish kerak? Nurske fikriga ko'ra, davlat investitsiyalarni ko'paytirish iqtisodiy o'sishga keskin turki bo'ladi. Bunda dastlabki investitsiya qo'yilmalari milliy daromadning 12-15 foizidan kam bo'lmasligi kerak. Investitsiyalarning ko'payishi mehnatga bo'lgan talabni oshiradi, bu esa jamg'armaning o'sishiga va xususiy investitsiyalarning jonlanishiga olib keladi. "Keskin sakrashdan" keyin davlat aralashuvi qisqarilishi kerak, negaki stixiyali bozor mexanizmi amal qila boshlaydi.

A.Xirshman iqtisodiyotning ustuvor tarmoqlarida "investitsion turtkining" zarurligi to'g'risida qayd qilib o'tadi. Bu borada xorijiy investitsiyalar ancha ko'p yordam berishi mumkin.

O'z resurslariga suyanish va bozor mexanizmini faollashtirish

Neoklassik yo'nalish namoyandalari keynschilarining davlatning rolini kuchaytirish va iqtisodiy erkinlik printsiplariga putur etkazish qoidalarini tanqid qildi. Ularning fikriga ko'ra, xo'jalikni rivojlantirishda muvoffaqiyatlarga erishishni xohlovchi davlatning asosiy vazifasi – bozor imkoniyatlarini ro'yyobga chiqarish, bozor infrastrukturasini tashkil etishdan iborat. Jamiyat vaziyatni birdan, keskin

o‘zgartira olmaydi. An’anaviy institutlarni xo‘jalik yuritishning yangi sharoitlariga asta-sekin moslashtirib borish lozim.

Agar keynschilar asosiy e’tiborni yirik korxonalarni rivojantirishga va xorijiy kapitalni jalg qilishga qaratgan bo‘lsalar, neoklassiklar esa kichik va o‘rta biznesni rivojlantirishni zarur deb hisobladilar. Ularning fikricha, asosiy muammo xususiy jamg‘arma va investitsiyalarning etishmasligi emas, balki ichki bozorning torligidir. Xususiy tashabbuskorlikka keng yo‘l ochib berish iqtisodiyotning jonlanishiga, daromadlar darajasining oshishiga va demak iste’mol va jamg‘armaning o‘sishiga olib keladi. Eng asosiysi – bozor iqtisodiyotining normal amal qilishini ta’minlovchi institutlarni tashkil etishdir.

XX asrning 70-yillari neoklassiklarning tavsiyalari rivojlanayotgan mamlakatlarda keng tarqala boshladi. Buning asosiy sababi, birinchidan, xo‘jalik hayotini erkinlashtirish tufayli muvaffaqiyatlarga erishgan bir qator “yangi industrial mamlakatlar” tajribasi ta’siri bo‘lsa, ikkinchidan, keynschilik andazalaridan faol foydalangan mamlakatlarda vujudga kelgan ko‘plab muammolarning (xalqaro savdo hamjamiyatining qisqarishi, protektsionizm siyosati tufayli import hisobiga qoplash imkoniyatlarining chekhanishi, surunkali inflyatsiya, monopolizm, korruptsiya va b.) mavjudligi hisoblanadi. Lekin neoklassik modellarini amaliyotda qo‘llash anchagina tanqidiy ko‘z qarashlarni keltirib chiqardi. Asosiy tanqid ob’ekti inflyatsiyani jilovlash maqsadida qattiq monetar siyosatini olib borish zarurligi hisoblanadi. Rivojlanayotgan mamlakatlarda makroiqtisodiy barqarorlikning monetar metodlari rivojlangan mamlakatlar iqtisodiyotidagi kabi natijalarni bermaydi, chunki ular o‘rtasida chuqur institutsional farq amal qiladi. Shuning uchun qattiq moliyaviy siyosat tez-tez iqtisodiyotning keskin qisqarishiga, turmush darajasining pasayishiga, ijtimoiy ziddiyatlarning keskinlashuviga olib keladi.

«Osiyofojiasi»

Atoqli shved iqtisodchisi Nobel mukofoti sohibi Gunnar Myurdal o‘zining 1968 yili chop etilgan «Osiyofojiasi» kitobida rivojlanayotgan mamlakatlar (Janubiy Osiyomamlakatlari) iqtisodiy o‘sishini ancha chuqur tahlil qildi. Uning ko‘rsatib berishicha kam rivojlangan mamlakatlarning iqtisodiy o‘sish qiyinchiliklari, ko‘pchilik g‘arb mutaxassislari aytganlaridek, kapital etishmasligida emas, balki mehnat resurslarining etishmasligidir. Mehnat resurslarning etishmasligi deganda, bir vaqtda ishchi kuchining taqchilligi va ishchi kuchining ko‘pligi tufayli bo‘ladigan ziddiyat nazarda tutiladi. Bunday ziddiyatning asosiy sababi qishloq xo‘jaligining juda qaloqligi: eski tuzilma, kadrlar tayyorlash va ta’limning past darajasi tufayli u sanoat va shaharga erkin ishchi kuchini etkazib berishga qodir emas.

Rivojlangan mamlakatlarning nazariyalari, Myurdalning takidlashicha, rivojlanayotgan mamlakatlar iqtisodiyotini tahlil qilish uchun yaramaydi. Bu mamlakatlardagi holat butunlay o‘zgacha. Bu yerda baholarning vaziyatga tez moslanuvchan emasligi, resurslarning bir joydan ikkinchi joyga kuchib turishining sustligi, bozorning monopollashuvining yuqori darjasasi, qaror qabul qilishda irratsionallik kuzatiladi.

Myurdal, iste’mol bilan jamg‘armani bir-biriga qarshi qo‘yish mumkin

emasligini qayd qilib o‘tadi. Ist’emolni oshirmsandan rivojlanayotgan mamlakatlarda muvoffaqiyatli iqtisodiy o‘sishga erishib bo‘lmaydi. Nafaqat jamg‘arish normasini ko‘paytirish, balki aholining turmush darajasini oshirish uchun resurslarni topish, zamonaviy ishlab chiqarish talablariga javob beradigan ishchilarni shikllantirish uchun sharoit yaratish kerak.

Myurdal davlatning faol aralashuvini asoslab berdi. Davlat iqtisodiy, siyosiy, ijtimoiy va texnologik qayta o‘zgarishlarni amalga oshirishi lozim. Myurdalning isbotlab berishicha, aholining o‘sishni nazorat qilish, qishloq xo‘jaligi yerlarini taqsimlash, sog‘liqni saqlash va ta’lim sohalarida chuqur islohatlarni o‘tkazish zarur. Iqtisodiy rivojlanishning muhim shart-sharoitlaridan biri-jiddiy institutsional qayta o‘zgarishlarni amalga oshirish. Eskirgan odat va an’analarni tugatish juda katta ahamiyatga ega.

Myurdal kam rivojlangan mamlakatlar xo‘jaligini rivojlantirish uchun to‘sqinlik qilayotgan illatlarni, ya’ni davlat apparati korruptsiysi, amaldorlar va yirik kapital egalarining jamiyat manfaatlariga xilof ravishda o‘zlarining egaistik manfaatlarini amalga oshirishi, yuqori boshqaruva xodimlarining imtiyozli holatini ko‘rsatib beradi.

Tayanch iboralar:

- bir omilli model;
- ikki omilli model;
- «qaychi tig‘idagi balanslashuv»;
- «tabiiy o‘sish» sur’ati;
- amaliyotdagi o‘sish sur’ati;
- «kambag‘allik tuzog‘i».

Tavsiya etiladigan adabiyotlar ro‘yxati.

Agapov I. Istoriya ekonomicheskix ucheniy. – M.: ViM, 1997.

Bartenev S.A. Ekonomicheskie teorii i shkoli. - M.: Bek, 1996.

Bartenev S.A. Istoriya ekonomicheskix ucheniy. V 6 t. - M.: «Ekonomist», 2005.

Jid. Sh., Rist Sh., Istoriya ekonomicheskix ucheniy. - M.: Tsentr, 1998.

Konotopov M.V., Smetanin S.I. Ekonomicheskaya istoriya - M.: «Dashkov i K0», 2005.

Razaqov A. va b. Iqtisodiy ta’limotlar tarixi (o‘quv qo‘llanma) - T.: Moliya, 2002.

Rijov I.V. Istoriya ekonomicheskix ucheniy. – M.: «Perspektiva», 2004.

Xrestomatiya po ekonomicheskoy teorii. - M.: Yurist’. 2000.

Yusupov Yu.K. Stanovlenie i razvitie ekonomicheskoy nauki. - T.: A.O. Uchkun, 1999.